

УДК:658.114.7(574)

РОЛЬ ТОВАРИЩЕСТВ В СОВРЕМЕННОЙ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

А. А. Айдаралиева, кандидат экон. наук, доцент

М. М. Джусупбекова, магистрант

Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана

Жауапкершілігі шектеулі серіктестік болып бір немесе бірнеше тұлғалар құрған, жарғылық капиталы құрылтайшылық құжаттармен анықталған мөлшердегі үлестерге бөленген серіктестік танылады. Жауапкершілігі шектеулі серіктестік заңды тұлға болып саналады және өз міндеттемелері бойынша өзіне тиесілі мүлкімен жауап береді. Жауапкершілігі шектеулі серіктестік азаматтық құқықтары бар коммерциялық мекеме болып табылады және өз іс-әрекетінде заңнамалық тұрғыдан тыйым салынбаған кез-келген іс әрекет түрін жүзеге асыруға қажетті міндеттерді өз мойнына алады.

Товариществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами товарищество, уставный капитал которого разделен на доли, определенных учредительными документами, размеров. Товарищество с ограниченной ответственностью является юридическим лицом и отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществам. Товарищество с ограниченной ответственностью является коммерческой организацией, имеет гражданские права и несет связанные с его деятельностью обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных законодательством Республики Казахстан.

Limited Liability Partnership is accepted institutive by one or several partnership persons authorized capital of which is divided to the lobes specified by the constituent instrument dimensions. Limited Liability Partnership is a juridical person and is responsible to all belonging assets according to its obligations. Limited Liability Partnership is a profit making organization, it has civic rights and bears connected with its activities responsibilities, necessary for the realization of any kind of activity not forbidden by the Republic of Kazakhstan.

Исключительное значение и роль товарищества с ограниченной ответственностью в экономике признаются большинством ученых, политиков, государственных деятелей. Наличие товарищества с ограниченной ответственностью обусловлено самим фактом и необходимостью существования государства, которое несет ответственность за обеспечение экономической безопасности, суверенитета и соблюдение национальных интересов. Товарищество с ограниченной ответственностью имеет существенное значение в экономике любой страны. Популярность товарищества с ограниченной ответственностью чаще всего объясняется тем, что требуемый начальный капитал относительно небольшой и структура управления предприятием является достаточно простой. Несомненно, товарищество с ограниченной ответственностью является неотъемлемой частью и опорным звеном в системе хозяйственных отношений. Оно обладает уникальными свойствами, с помощью которых практически неограниченно удовлетворяются основные общественные потребности. Сегодня товарищество с ограниченной ответственностью находится вне плоскости сомнений по поводу его

значимости, актуальности, необходимости. Именно с помощью товарищества с ограниченной ответственностью решаются сложные проблемы, осуществляются крупные программы, обеспечиваются условия для непрерывного процесса воспроизводства капитала. На сегодняшний день товарищество с ограниченной ответственностью представляется наиболее выгодной организационно-правовой формой предпринимательской деятельности для субъектов малого и среднего бизнеса, хотя бы, потому что участники такого товарищества не несут ответственности перед третьими лицами за действия товарищества и наоборот, и несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов, учитывая, что на сегодняшний день эта общая сумма не превышает 129 600 тенге (из расчёта 100 месячных расчётных показателей (по состоянию на 1.07.2009г.) [1].

Хозяйственные товарищества отличаются от акционерных обществ тем, что в них большую роль играет тот, кто является владельцем доли товарищества. Например, то самое товарищество с ограниченной ответственностью. Существует ряд ограничений по свободной продаже своей доли участником товарищества. В товариществе допустима такая ситуация, когда в соответствии с учредительными документами отчуждение доли участника или переход ее по наследству посторонним лицам невозможны. При этом если другие участники товарищества от ее покупки отказываются, товарищество обязано выплатить участнику ее действительную стоимость либо выдать ему в натуре имущество, соответствующее такой стоимости. А это означает не что иное, как выход участника из товарищества и изъятие из него своей доли, что неизбежно влечет за собой уменьшение уставного капитала товарищества. Это связано с тем, что хозяйственные товарищества объединяют, прежде всего, лица. Акционеры одного акционерного общества могут даже не знать друг друга и совершенно не беспокоиться об этом. Для них важно, чтобы акции, которые они приобрели, приносили хорошие дивиденды и росли в цене на рынке.

Акционерные компании – это крупные предприятия с большим широкомасштабным капиталоемким производством. Это происходит потому, что именно форма акционерного общества является наиболее удобной и эффективной для крупного производства. На сегодняшний день акционерные компании являются самыми мощными субъектами в мировой экономике и экономике отдельных стран. Именно поэтому законодательство уделяет повышенное внимание регулированию процессов создания акционерных обществ, выпуска и размещения акций, обращения данных акций на рынке. Еще один интересный отличительный момент акционерных обществ от хозяйственных товариществ заключается в следующем. Вкладывая свои средства в хозяйственное товарищество, его учредители, как правило, принимают активное участие в производственных вопросах товарищества. Поэтому доли товарищества нельзя назвать финансовым инструментом в чистом виде. Инвесторы, приобретающие акции, могут не проявлять никакого интереса к производству в акционерной компании. Для них акции – это один из способов размещения свободного капитала на какое-то время. Акция является классическим видом финансовых инструментов, без которого трудно представить себе существование финансового рынка в целом. Таким образом, создание акционерного общества и соответственно выпуск акций – это способ формирования уставного капитала акционерной компании, способ привлечения капитала путем включения в оборот такого вида финансовых инструментов, как акции. Акционерная компания – форма объединения капиталов инвесторов, отличающаяся от хозяйственных товариществ.

Ниже представлена таблица анализа организационно-правовых форм хозяйствующих субъектов.

Таблица 1 – Анализ организационно-правовых форм хозяйствующих субъектов в Казахстане

№	Организационно-правовая форма	2006 г.	2007 г.	2008 г.
1	Полное товарищество	2 740	2 695	2 655
2	Коммандитное товарищество	106	108	105
3	Товарищество с ограниченной ответственностью	171 560	202 667	218 061
4	Товарищество с дополнительной ответственностью	193	190	186
5	Акционерное общество	4 029	3 937	3 877
6	Производственный кооператив	7 746	7 541	7 459
7	Государственное предприятие	7 149	7 497	7 225

Количество таких устаревших форм коммерческих организаций, как коммандитное товарищество и товарищество с дополнительной ответственностью, незначительно, и имеет тенденцию к постепенному сокращению. Хотя при таком невысоком темпе их сокращения, представляется маловероятным, что в скором времени данные организационно-правовые формы исчезнут полностью. Количество полных товариществ, которые также являются устаревшей организационно-правовой формой, более значительно по сравнению с коммандитными товариществами и товариществами с дополнительной ответственностью. Это объясняется тем, что в середине 90-х годов на самом раннем этапе развития кредитования, банки, при отсутствии иных законных средств защиты своих рисков, выдавали кредиты только организациям, зарегистрированным в форме полного товарищества. Однако большинство таких организаций зарегистрировалось именно с целью получения необходимого финансирования, и затем многие из них либо изменили правовую форму, либо прекратили деятельность. Количество государственных коммерческих организаций – государственных предприятий относительно невелико по сравнению с количеством частных, которые составляют основную часть (97%) зарегистрированных коммерческих юридических лиц. Это является наглядным свидетельством того, что государственный коммерческий сектор в Казахстане является относительно небольшим по сравнению с частным. За последние 2,5 года число государственных предприятий незначительно увеличилось (на 1 %). Это позволяет сделать вывод о том, что число задач, решаемых государственными предприятиями, не уменьшается [2]. Тревожит не сам факт постепенно увеличивающегося участия государства в экономической деятельности, а то, что это участие осуществляется напрямую, через государственные предприятия, а не посредством контроля собственника – государства за частными юридическими лицами (то есть, директивными методами управления, а не через институты корпоративного управления). Количество акционерных обществ в Казахстане относительно невелико, потому как акции каждого из них должны продаваться на фондовом рынке, регулирование которого еще далеко не всегда адекватно, и сам фондовый рынок не может считаться достаточно развитым в Казахстане. Невозможно не заметить стабильный и значительный рост числа товариществ с ограниченной ответственностью (за 2,5 года на 27 %), что является очевидным свидетельством благоприятной среды для бизнеса и роста экономики в

Казахстане. Следует отметить, что число полных товариществ, товариществ с дополнительной ответственностью, акционерных обществ и производственных кооперативов имеет тенденцию к небольшому, но стабильному сокращению. Вероятнее всего, сокращение числа указанных организаций происходит за счет их преобразования в более удобную и защищенную, и на сегодня самую оптимальную для малого и среднего бизнеса организационно-правовую форму коммерческих организаций – товарищество с ограниченной ответственностью [3]. Развитие товариществ с ограниченной ответственностью возможно только на основе технического перевооружения, активизации таких процессов, как внедрении в производство продовольственных товаров современных технологий, новейших разработок, соответствующих или превосходящих мировой уровень. Решение данных задач невозможно без регулирования деятельности, как со стороны товарищества с ограниченной ответственностью, так и государства. На сегодня, можно сказать, что эффективная организация деятельности реализуется в реальной хозяйственной жизни через механизм, который представляет собой систему видов, форм и методов организации, планирования и управления финансами и трудовыми ресурсами. С точки зрения законодательной перспективы представляется необходимым изменить соответствующие положения законов, регулирующих устаревшие формы юридических лиц (полное товарищество, коммандитное товарищество, товарищество с дополнительной ответственностью), посредством исключения этих форм из гражданского законодательства. Кроме того, государству следует сосредоточиться на улучшении законодательства, регулирующего три основные формы коммерческих юридических лиц в Казахстане – акционерное общество, товарищество с ограниченной ответственностью и производственный кооператив. Эти три формы доминируют в коммерческом секторе в Казахстане, что в полной мере соответствует международной тенденции регулирования коммерческих юридических лиц. Государству также следует пересмотреть практику прямого участия в экономических процессах, и участвовать в экономике страны в качестве собственника частных организаций, контролируемых посредством институтов корпоративного управления. Законодательной базой для хозяйственных товариществ является Конституция Республики Казахстан, законодательные акты Республики Казахстан и принимаемые в соответствии с ними нормативные акты Президента и Кабинета министров Республики Казахстан; если международным договором, участником которого является Республика Казахстан, установлены иные правила, применяются правила международного договора. В случае противоречия положений специальных законодательных актов, регулирующих деятельность отдельных видов хозяйственных товариществ, применяются положения специальных законодательных актов.

Несомненно, дальнейшие интеграционные процессы, вхождение Казахстана в мировое экономическое сообщество требуют глубокого изучения теоретических и практических вопросов функционирования товарищества с ограниченной ответственностью. Изучение мировых тенденций развития товарищества с ограниченной ответственностью в стратегических отраслях экономики представляет собой существенный научный интерес.

Актуальность научного интереса именно к этой форме организации предприятий возрастает в связи с созданием Таможенного союза. Предварительное изучение этого вопроса приводит к следующим выводам по проблемам с которыми сталкиваются организаторы товариществ:

- высокий уровень изношенности оборудования, препятствующий повышению эффективности производства;

- низкая конкурентоспособность продукции, узкая номенклатура и низкая доля потребления продукции предприятий области;

- отсутствие стабильных рынков сбыта;
- неполное использование имеющихся производственных мощностей;
- недостаточность оборотных средств и инвестиционная непривлекательность ряда отраслей;
- дефицит квалифицированных кадров в сфере производства и управления предприятиями;
- ориентация отрасли преимущественно на выпуск комплектующих изделий, а не на производство конечной продукции;
- несовершенство нормативных правовых актов в сфере государственных закупок;
- отсутствие механизма технологического предвидения;
- отсутствие доступа к информации;
- отсутствие единой, взаимоувязанной с учетом специфичных, региональных особенностей инновационной инфраструктуры, что является основной причиной слабого развития новых наукоемких технологий для выпуска конкурентоспособной продукции;
- многие предприятия продолжают выпускать продукцию с низкой конкурентоспособностью. Выпуск продукции в единичных размерах и мелкими партиями негативно отражается на экономических показателях предприятий (в цене), что является причиной импорта аналогичной по сортаменту и качеству продукции;
- низкая доля в производстве продукции наукоемких, высокотехнологических изделий с высокой добавленной стоимостью;
- слабая работа по расширению номенклатуры, улучшению качества продукции, созданию инновационной, наукоемкой и высокотехнологичной продукции и технологий, снижению себестоимости и развитию маркетинга;
- слабый маркетинг и менеджмент;
- низкий уровень послепродажного сервиса;
- отсутствие информации о планах технического перевооружения, долгосрочных, среднесрочных и ежегодных закупочных потребностях в машиностроительной продукции в операциях по недропользованию на территории страны, нефтяных и др. компаний и организаций в машиностроительной продукции [3].

Опираясь на Послание Президента от 29.01.2010, предпринимаемые Правительством по поручению президента программы по поддержке малого и среднего бизнеса, дает основание полагать, что перечисленные проблемы найдут свое решение и Товарищества с ограниченной ответственностью займут достойное место в отечественной экономике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агальцова, С. К вопросу об организационных формах предпринимательства / С. К. Агальцова // Банки Казахстана. – Алмата – 2000 – №1-2. – С. 50-51.
2. Болоболов, А. Конкурентоспособность производств / А. Болоболов // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2003. – Алмата. – № 3. – С. 25-28.
3. Ташенова, С. О проблемах кредитования малого и среднего бизнеса / С. Ташенова. // Саясат-policy – 2004. – №8. – С. 10-13.