«Нұр Отан» Халықтық Демократиялық партиясы
Қазақстан Республикасы Білім және ғылым министрлігі
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан
аграрлық техникалық университеті

Народная демократическая партия «Нур Отан»
Министерство образования и науки Республики Казахстан
Западно-Казахстанский аграрно-технический
университет имени Жангир хана

«Ғылым - бәсекелестікке қабілетті экономиканың негізі»
атты ғылыми практикалық конференциясының

МАТЕРИАЛДАРЫ

МАТЕРИАЛЫ

научно-практической конференции
«Наука - основа конкурентоспособной экономики»

Орал, 2008

30 7964

«Стратегиял...
сатысы ...

«Нұр Отан» Халықтық Демократиялық партиясы
Қазақстан Республикасы Білім және ғылым министрлігі
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан
аграрлық-техникалық университеті

Народная демократическая партия «Нур Отан»
Министерство образования и науки Республики Казахстан
Западно-Казахстанский аграрно-технический
университет имениЖангир хана

«Ғылым –бәсекелестікке қабілетті экономиканың негізі»
атты ғылыми-практикалық конференцияның

материалдары

Материалы

научно–практической конференции
«Наука – основа конкурентоспособной экономики»

Орал, 2008

ЖАН АТЫНДАҒЫ
ҚАЗАҚСТАН АГРАРЛЫҚ
ТЕХНИКАЛЫҚ УНИВЕРСИТЕТТІҢ
ҒЫЛЫМИ КІТАПХАНАСЫ
Жинақ 30764

УДК 378
ББК 74.58
Г12

Ғылым –бәсекелестікке қабілетті экономиканың негізі»
атты ғылыми-практикалық конференцияның материалдары
2008 ж. 16 ақпаны
«Материалы научно–практической конференции
«Наука – основа конкурентоспособной экономики»
16 февраля 2007 г.

ISBN 9965-681-41-4

Бас редакторы – Главный редактор:
доктор с.-х. наук, профессор К.К.Бозымов
Редакция алқасы – редакционная коллегия:
Ахметов К.Г. – профессор; Гумаров Г.С. – доктор технических наук; Бурахта В.А. – доктор химических наук; Баяхов А.Н. – кандидат сельскохозяйственных наук; Вьюрков В.В. – доктор сельскохозяйственных наук; Курмангалиев Р.М. – доктор геолого-минералогических наук; Кушалиев К.Ш. – доктор ветеринарных наук; Мендалиева Д.К. – доктор химических наук; Мендалиева Р.Т. – кандидат педагогических наук; Монтаев С.А. – доктор технических наук; Насамбаев Е.Г. – доктор сельскохозяйственных наук; Насиев Б.Н. – кандидат сельскохозяйственных наук; Сергалиев Н.Х. – кандидат биологических наук; Таубаев У.Б. – кандидат ветеринарных наук; Траисов Б.Б. – доктор сельскохозяйственных наук, профессор; Траисова Т.Н. – кандидат экономических наук; Укбаев Х.И. – доктор сельскохозяйственных наук, академик НАН РК; Умбеталина З.Б. – кандидат филологических наук; Рыскалиев Т.Х. – доктор философских наук.

В сборнике материалов научно-практической конференции «**Наука – основа конкурентоспособной экономики**», проведенной Народной демократической партией «Нур Отан» совместно с Западно-Казахстанским аграрно-техническим университетом имени Жангир хана, представлены научные статьи ученых, преподавателей аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов вузов города Уральска.
Сборник рассчитан на широкий круг сотрудников образовательных и научных учреждений, специалистов производства, аспирантов, магистрантов и студентов.

$$\Gamma = \frac{060504405}{00(05)-08}$$

ISBN 9965-681-41-4 **ББК 74.58**

©РГКП «Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана», 2008.

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ЭКОНОМИКИ

Абдиева А.К., магистрант
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В результате усиления глобализации и интернационализации экономики, технического прогресса, развития информационных технологий современная экономика диктует свои условия существования для фирмы, причем для выживания фирмы в такой экономике является способность фирмы быть конкурентной. В настоящее время не количество выпущенной продукции имеет значение, а его качество продукции.

Конкурентоспособная экономика любой страны должна быть направлена на улучшение качества системы управления персоналом. Управление персоналом главным образом должна способствовать на установлении лидерских позиции. Причем роль управление персоналом должна стимулировать лидерскую деятельность, направляя и способствуя развитию инновационных позиции лидера, для достижения целей компании.

Система управления персоналом в условиях конкурентоспособной экономики является актуальным вопросом для организации. В такой среде любой фирме необходимо направляет больше усилий на генерацию новых идей с целью создания уникальной для потребителя ценности товара. Таким образом, одним из важнейших факторов успеха организации становится умение быстро внедрять новые управленческие идеи. Уровень конкурентоспособности предприятия во многом зависит от подбора персонала.

Персонал компании — это один из главнейших ресурсов, обеспечивающих успешное развитие бизнеса. Наряду с финансовыми и материальными ресурсами он также подлежит управлению, которое должно строиться таким образом, чтобы достижение стратегических и тактических целей компании было подкреплено адекватными и своевременными мерами по изменению организационной структуры, упорядочению обязанностей руководителей и сотрудников, своевременной профессиональной ориентации сотрудников и их надлежащей подготовке. Условием для успешного развития предприятия служит сбалансированность интересов его собственников, персонала и клиентов. Поэтому организационное совершенствование и управление персоналом становится одной из главнейших функций менеджмента организации, обеспечивающих его эффективность.

Среди причин повышения внимания к управлению персоналом в последнее время особенно выделяются такие, как объективная связь этих процессов с деловой стратегией компании, трудности в найме квалифицированных менеджеров, необходимость в более гибкой и легко адаптируемой к новым задачам квалификаций, тесной связи работников с целями бизнеса, больший акцент на оценку результатов и их влияние на вознаграждение, необходимость в более совершенной методологии и практике планирования персонала.

Сущность управления персоналом заключается в том, что люди рассматриваются как конкурентное богатство компании, которое надо размещать, развивать мотивировать вместе с другими ресурсами, чтобы достичь стратегических целей организации. Управление предприятием связано с развитием всех аспектов организации окружающей среды и требует к себе интегрированного подхода. Высшее звено управление должно быть прямо вовлечено в процесс.

С изменением экономических отношений меняется роль фирмы на рынке, это в свою очередь ведет к изменению основных взглядов, характеристик у функции управления персоналом. Со становлением компании она проходит несколько стадий развития в зависимости от этого происходит развитие функции управления.

Эти и другие глобальные изменения в экономике, в свою очередь, привели к кардинальным изменениям в организационных структурах и практике управления.

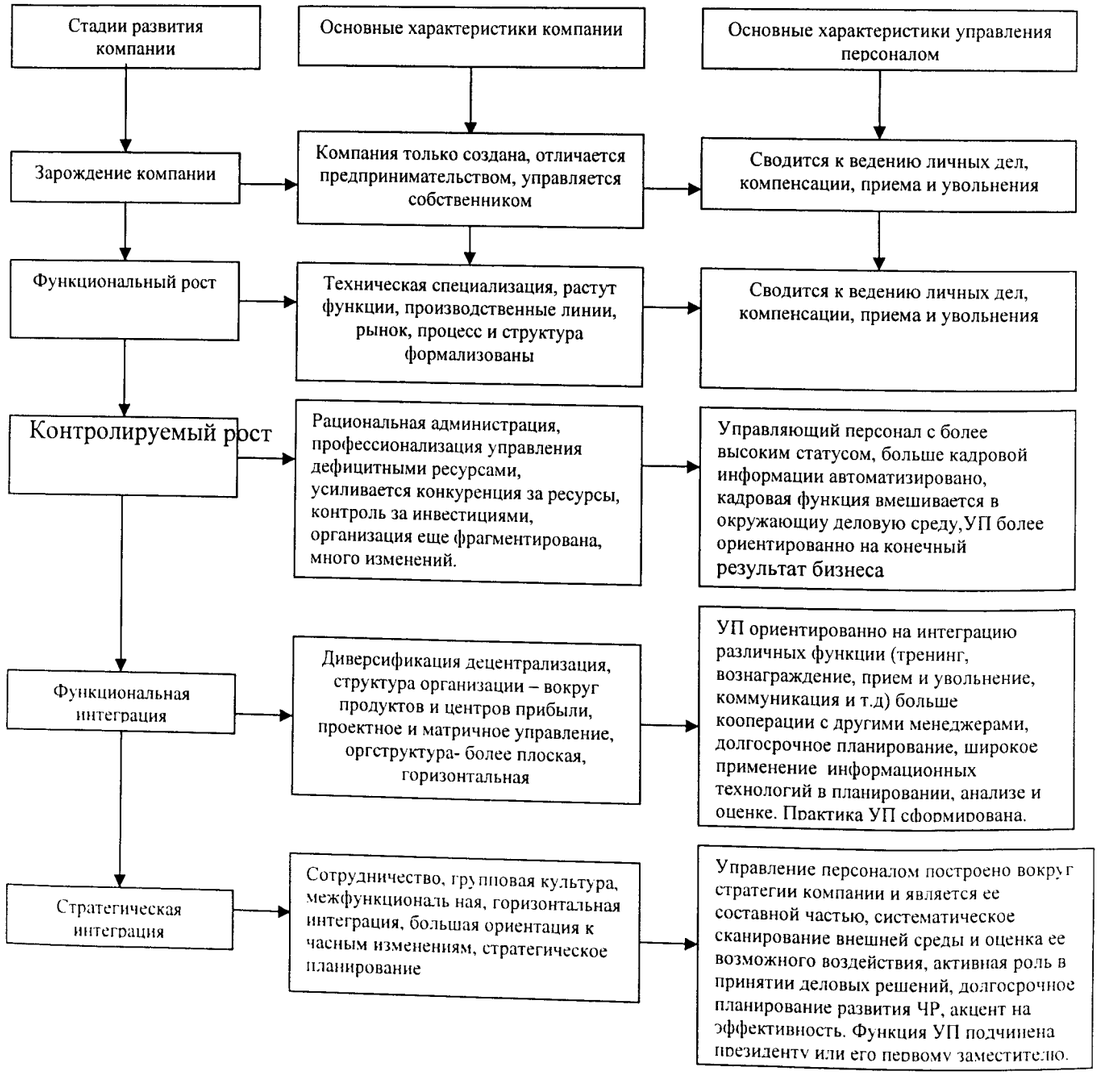


Рисунок 1- Развитие компании и функции управление предприятием

Примечание: составлено по источнику Прокопенко И. «Управление и развитие человеческих ресурсов- важнейшая задача экономик, переходящих к рынку»,//Труд в Казахстане, 2001, №4, С.26-39.

Наиболее важные и общие из них следующие:

- организация и ее среда все более ориентированы на рынок, повышается жесткость к издержкам производства;
- организационная структура становится все более «плоской», децентрализованной и фрагментальной. Крупные компании распадаются на ряд средних и мелких. Усиливается потребность к интеграции, которая обеспечивается общей корпоративной стратегией, организационной культурой и усилением финансового контроля;
- «горизонтальное» управление становится важным, чем «вертикальное», иерархическое, что повышает роль таких ценностей как кооперация, инициатива, риск, независимость, видение;
- инновационность, творчество, риск и долгосрочная ориентация становится необходимыми компонентами практики управления.

Эти и другие глобальные изменения в экономике, в свою очередь, привели к кардинальным изменениям в организационных структурах и практике управления. Наиболее важные и общие из них следующие:

- организация и ее среда все более ориентированы на рынок, повышается жесткость к издержкам производства;
- организационная структура становится все более «плоской», децентрализованной и фрагментальной. Крупные компании распадаются на ряд средних и мелких. Усиливается потребность к интеграции, которая обеспечивается общей корпоративной стратегией, организационной культурой и усилением финансового контроля;
- «горизонтальное» управление становится важным, чем «вертикальное», иерархическое, что повышает роль таких ценностей как кооперация, инициатива, риск, независимость, видение;
- инновационность, творчество, риск и долгосрочная ориентация становится необходимыми компонентами практики управления.

Рассмотрим подробнее проблему внедрения управленческих идей. Успешность внедрения зависит от многих факторов, основными из которых, на мой взгляд, являются следующие:

1) благоприятная деловая окружающая среда;
2) правильная стратегия компании;
3) качество человеческих ресурсов;
4) готовность сотрудников применять новые методы в работе;
5) умение менеджера подобрать индивидуальный набор управленческих инструментов для фирмы, которой он управляет. Это умение является одним из ключевых требований к современному менеджеру.

Уникальное профессиональное ядро кадрового потенциала — таково основное конкурентное преимущество любой компании, стремящейся упрочить свои позиции на глобальных рынках.

В мире возрастающей глобальной конкуренции наиболее важным факторным условием национальной конкурентоспособности являются квалифицированные человеческие ресурсы и научная база.

Главный потенциал компании заключен в кадрах. Без нужных квалифицированных работников ни одна организация не может достичь целей и выжить в конкурентной борьбе. Рассмотрим основные данные и показатели, характеризующие изменение числа персонал некоторой компании «Х» (название фирмы не приводится из-за требования соблюдения конфедициальности информации).

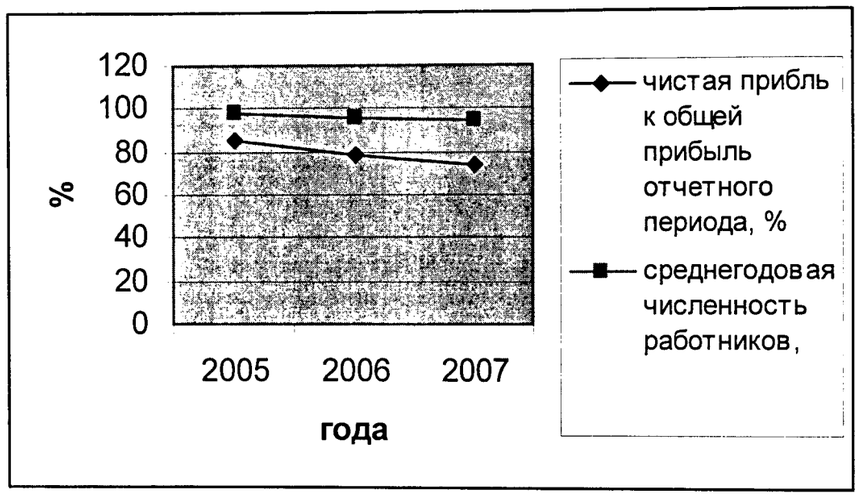


Рисунок 2 – Динамика изменение чистой прибыли и среднегоовой численности работников компании «Х»

Примечание: Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: Инфра-М, 2001

На данном графике приведены изменение среднегодовой численности работников и изменение чистой прибыли компании «Х». Из числа работников для анализа взяты специалисты, служащие и работники. По данным мы наблюдаем стремление обеих графиков в сторону уменьшения. Так можно сделать вывод о прямой пропорциональной зависимости этих показателей. Вероятны два решения:

1) уменьшение чистой прибыль ведет к сокращению персонала;
2) уменьшение числа сотрудников происходит из-за не правильного менеджмента, что ведет к текучести кадров и уменьшает чистую прибыль предприятия.

Приведенный выше анализ показывает, что на сколько качество управление персоналом будет готов к изменениям внешней среды рынка, на столько правильно направлен человеческий потенциал для достижения стратегии предприятия.

Таким образом, в условиях конкурентной экономики необходимым качеством является способность к системному мышлению, которое основано на владении методологией. Это позволит менеджеру подбирать для своей фирмы индивидуальный набор управленческих инструментов и успешно внедрять их, чтобы обеспечить эффективность деятельности фирмы.

Список использованной литературы:

1.Прокопенко И. «Управление и развитие человеческих ресурсов- важнейшая задача экономик, переходящих к рынку»,//Труд в Казахстане, 2001, №4, С.26-39.
2.Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: Инфра-М, 2001

ЭПИЗООТОЛОГИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ – ОСНОВА КОНТРОЛЯ И УПРАВЛЕНИЯ ИНФЕКЦИОННОЙ ПАТОЛОГИЕЙ ЖИВОТНЫХ

Абсатиров Г.Г., кандидат ветеринарных наук
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Динамичное развитие общества в хозяйственно-экономический, социальной, экологической сферах, особенности природно-климатических, ландшафтных изменений оказывают влияние на популяционные взаимоотношения, как между представителями на макроуровне, так и на микроуровне.

Значительные изменения происходят в паразитарной системе, обуславливающее возникновение и развитие эпизоотического процесса.

Полнота сведений о динамике и интенсивности эпизоотического процесса крайне необходима для контроля и управления инфекционной патологией животных.

Все это становится возможным при проведении эпизоотологического мониторинга, предусматривающего непрерывный сбор данных о конкретной инфекционной болезни, особенностей ее клинического течения, биологических свойств возбудителя, социальных и природных факторов, детерминирующих проявление эпизоотического процесса.

Проведение эпизоотологического мониторинга также способствует развитию рационального планирования и осуществления мероприятий по борьбе с инфекционными болезнями, позволяет оценить их эффективность.

Эпизоотологический мониторинг, как система отслеживания динамики эпизоотического процесса в градиенте времени и территориальной принадлежности включает следующие взаимосвязанные подсистемы:

- Инфекционно-аналитическую, в рамках которой на основе первичной ветеринарной документации учитываются и регистрируются статистическими показателями эпизоотического процесса. К таким показателям относятся интенсивные (заболеваемость, инцидентность, летальность, превалентность и др.) и экстенсивные (нозологический профиль, индексы неблагополучия, стационарности и др.), позволяющие оценивать степень пораженности популяции и территориальную распространенность инфекционной патологии.

Для изучения эпизоотических особенностей инфекции используется вторая – диагностическая подсистема, включающая ретроспективный и оперативный эпизоотологический анализы.

При проведении ретроспективного анализа решают следующие задачи:

- Оценивают место данной нозологической формы в структуре инфекционной патологии региона и ее социально-экономическую значимость за изучаемый период;
- Определяют закономерность динамики изучаемого эпизоотического процесса, а именно рассчитывают тенденцию, интенсивность и характер динамики во времени, по территории и среди различных видов животных на основе анализа эпизоотологических показателей;
- Выявляют хозяйственно-экономические, природные и социальные факторы, оказывающие наибольшее влияние на ход эпизоотического процесса на данной территории.

Для изучения динамики ситуации и принятия оперативных решений по управлению эпизоотическим процессом используется оперативный анализ.

Этот анализ включает следующие основные направления:

- Эпизоотологическое обследование очагов в связи с возникновением единичных случаев, вспышек, эпизоотий бруцеллеза;
- Непрерывное слежение за заболеваемостью и оценку ее динамики;
- Оценку и анализ результатов лабораторных исследований;
- Оценку и анализ иммунологического статуса популяции.

Результаты ретроспективного и оперативного эпизоотологического анализов являются информационной базой для постановки эпизоотологического диагноза.

Таким образом, диагностическая подсистема комплексно-целевой программы мониторинга включает: слежение за проявлением эпизоотического процесса; оценку путей и факторов передачи возбудителя с выделением ведущего, выявление причин и условий, детерминирующих реализацию развития эпизоотического процесса.

Завершающей подсистемой программы эпизоотологического мониторинга служит управленческий раздел. Его целью является разработка стратегии контроля и управления эпизоотическим процессом, включающие обмен информацией «по горизонтали» между заинтересованными ведомствами и учреждениями, разработка рекомендаций с учетом прогнозирования динамики эпизоотического процесса.

На основании вышеизложенного функционирования системы эпизоотологического мониторинга инфекционной патологии возможно представить по следующему алгоритму: сбор информации – передача и обмен информацией – эпизоотологический анализ – эпизоотологическая диагностика – разработка прогноза – принятие управленческого решения – оценка, при необходимости коррекция проведенного комплекса профилактических и противоэпизоотических мероприятий.

635.07:339.13

РАЗВИТИЕ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ПО ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Айдаралиева А.А., кандидат экономических наук, доцент
Габдуллина М.А., магистрант
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Необходимость вступления Казахстана в ВТО обусловлена задачами интеграции в мировую экономическую систему. Созданием более благоприятных условий доступа на внешние рынки. Привлечения зарубежных инвестиций в технологии.

В рамках реализации национальной программы по развитию сельского хозяйства и борьбы с бедностью населения особую актуальность приобретает стратегическое управление региональными рынками. {2 }

По словам министра сельского хозяйства РК за последние годы оживилось сельскохозяйственное производство, многие хозяйства стали рентабельно работать. За годы поддержки села государство вложило в аграрный сектор 150 миллиардов тенге, а получило около 830 миллиардов тенге прибыли. Определились точки роста в формировании высокотехнологичных отраслей промышленности, появляются новые производства. В республике начали делать ячеистый бетон, наладили сборку тракторов, автомобилей КамАЗ и «Шкода», построен завод по производству алюминия, будет налажен выпуск листового стекла. Начата реализация амбициозных, но очень нужных программ в ракетно-космической сфере, готовится к запуску первый казахстанский спутник. В 2008 году начнется строительство крупнейшего ядерного центра. Не за горами внедрение биотехнологических проектов.

В Западно-Казахстанской области можно наблюдать, что в последние годы в сельском хозяйстве также наметилось некоторое увеличение производства продукции (таблица 1). {1 }

Таблица 1 - Производство сельскохозяйственной продукции в ЗКО

Показатели	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Продукция сельского хозяйства, млн. тенге	24109,2	25335,5	22917,2	27049,8
Индекс цен реализации сельскохозяйственной продукции, в % к предыдущему году	107,5	113,4	104,3	114,4
Население ЗКО, тыс. человек	603,8	606,5	609,3	612,5
Индексы цен в сельском хозяйстве	115,8	105,3	106,5	122,9
Индекс физического объема продукции сельского хозяйства в % к предыдущему году	-	-	83,5	109,1

Источник: *Стастический ежегодник области. г.Уральск 2007

При этом объем производства с каждым годом увеличивается. Резкое увеличение индекса физического объема продукции сельского хозяйства, связано с улучшением ситуации в отрасли.

Валовый сбор продукции сельского хозяйства зависит от использования земельного фонда площадь которого сократилось на 340 тыс. тонн (с 611,1 до 271,0 тыс. тенге), а также от урожайности возделываемых культур, которая в последние годы снизился на 4 центнера с 1 га (с 10,1 до 6,1 центнера с 1 га). В целом, по области рентабельность растениеводства в 2006 году составило 73,1 %.

Особое внимание нужно обратить на состояние животноводства, которое сегодня улучшается. Например, поголовье КРС увеличивается с 416,0 до 420,6 тыс. голов, овец и коз с 674,1 до 698,7 тыс. голов.

Основную долю продукции животноводства в ЗКО производят хозяйства населения (таблица 2)

Таким образом, за прошедшие 5 лет Казахстан достиг заметных результатов в развитии аграрного сектора. Валовая продукция сельского хозяйства выросла с 2002 г. почти в 2 раза. Инвестиции в аграрную отрасль увеличились более чем в 3 раза. Это стало возможным в результате огромной поддержки аграрного сектора государством. Трехлетняя программа поддержки села дала мощный толчок. Благодаря применению в последние годы современных технологий, увеличился сбор зерновых культур. Введение с 2004г. обязательного страхования урожая в растениеводстве позволило получать фермерам гарантированный доход даже в засушливые годы. Принятые меры способствовали почти четырехкратному росту общего товарооборота в сельском

хозяйстве, который превысил отметку в 1,4 миллиарда долларов США.

Таблица 2 - Производство продукции животноводства в ЗКО

	2003г.		2004г.		2005г.		2006г.	
	Тыс. тонн	%	Тыс. тонн	%	Тыс. тонн	%	Тыс. тонн	%
Мсяо (в убойном весе):	32,3	100	33,3	100	33,0	100	34,2	100
Сельскохозяйственные предприятия	0,8	2,5	0,8	2,4	1,0	3,0	0,9	3,0
В хозяйствах населения	28,3	87,6	29,1	87,4	28,3	85,8	29,1	84,8
В крестьянских хозяйствах	3,2	9,9	3,4	10,2	3,7	11,2	4,2	12,2
Молоко:	203,5	100	210,3	100	213,9	100	219,9	100
Сельскохозяйственные предприятия	1,4	0,7	1,5	0,7	1,2	0,6	1,2	0,5
В хозяйствах населения	191,2	94,0	195,7	93,1	198,9	93,0	202,5	92
В крестьянских хозяйствах	10,9	5,3	13,1	6,2	13,8	6,4	16,2	7,5
Яйцо, млн. шт	40,3	100	52,0	100	95,5	100	93,3	100
Сельскохозяйственные предприятия	2,6	6,5	11,3	21,7	49,4	51,7	39,6	42,4
В хозяйствах населения	36,1	89,5	39,1	75,2	41,6	43,6	44,0	47,2
В крестьянских хозяйствах	1,6	4,0	1,6	3,1	4,5	4,7	9,7	10,4

Источник: *Стастический ежегодник области. г.Уральск 2007

Для того, чтобы сельское хозяйство стало выгодной отраслью необходимо выполнить следующие условия:

1) Обеспечить продовольственную безопасность страны. Для этого необходимо увеличить привлечение инвестиций в сельское хозяйство и пищевую промышленность;
2) Важно сосредоточить усилия на тех секторах сельского хозяйства, которые поставляют продукцию на экспорт. В частности, надо расширять экспортные каналы зерна через порты Каспийского и Черного морей и в направлении Китая;
3) Животноводческая отрасль также имеет большой экспортный потенциал. В качестве дополнительной меры необходимо перевести систему ветеринарии на международные стандарты. {4 }

Список использованной литературы

1. Достижения науки и техники АПК 2005 № 11 стр. 36-38
2. Достижения науки и техники АПК 2006 № 8 стр. 45
3. Маркетинг в России и за рубежом 2006 № 5 стр. 67
4. Казахстанская правда от 8 февраля 2008

УЧЕТ КРАТКОСРОЧНЫХ ЗАЙМОВ СОГЛАСНО МСФО 23

Айшева М., студент группы БУА-34
Научный руководитель - зав. кафедрой учета и аудита Джапарова Н.К.
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

В связи с переходом нашей страны от административно-командной системы управления экономикой к рыночным методам изменилась и резко возросла роль кредитов и займов.

На данном этапе все большая роль отводится кредиту, который способен разрешить проблему неплатежей и нехватки оборотных средств у предприятий, подготовить ресурсы для подъема производства. Однако, в сложившейся нестабильной обстановке важен не только сам факт кредитования, но и то, как именно оформлен кредит, своевременный и правильный его учет.

Займы, выполняя функции кредита, имеют различные формы и помогают более гибко использовать полученные средства. Предприятие может получить заем в наиболее удобной для себя форме – непосредственно заем, в вексельной форме либо выпустив облигации.

В этих условиях возросла роль правильного учета кредитов и займов в бухгалтериях предприятий. От правильности и достоверности учета кредитов и займов зависит знание руководством предприятия их объемов их структуры, позволяет принимать правильные решения по изменению данных характеристик, позволяет анализировать рентабельность полученных средств и т.д.

Правильный учет позволит в дальнейшем выбрать наиболее удобный и выгодный для предприятия вид получения дополнительных денежных средств.

МСФО 23 рассматривает вопросы, связанные с признанием финансовых затрат как в качестве расходов, так и в качестве актива. Поэтому цель стандарта состоит в определении метода бухгалтерского отражения затрат по займам в финансовой отчетности.

Затраты по займам могут включать:

1. Проценты по банковским овердрафтам и краткосрочным и долгосрочным займам;
2. Постепенное списание, называемое иногда амортизацией доходов и расходов, полученных в результате эмиссии облигаций;

ПРИМЕР: чтобы профинансировать строительство стадиона, Вы выпускаете облигации. Цена облигаций при размещении составляет 105% от номинала. Эмиссионный доход в размере 5% будет постепенно списываться на доходы в течение срока обращения облигаций, уменьшая затраты по займу.

3. Постепенное списание дополнительных затрат, понесенных в связи с организацией получения ссуды.

ПРИМЕР: затраты на эмиссию облигаций составляют 3% от их номинала, и выплачиваются инвестиционному банку. Эти затраты амортизируются в ходе всего срока действия облигации путем включения в затраты по займам.

4. Финансовые выплаты в рамках финансового лизинга

ПРИМЕР: вы берете в финансовый лизинг несколько бульдозеров. Вы предполагаете использовать бульдозеры на строительстве стадиона (квалифицируемый актив). Учет финансового лизинга требует разделения затрат на амортизацию и финансовые выплаты. Финансовые выплаты будут отнесены на затраты по займам.

5. Курсовые разницы, возникающие в результате получения займов в иностранной валюте, связанные с затратами на выплату процентов.

ПРИМЕР: вы эмитируете облигации в долларах США, при этом Ваша компания ведет учет в рублях. По окончании первого периода, Вы получаете курсовую прибыль, относящуюся к облигационному займу, в рублях.
По окончании второго периода получен курсовой убыток.
В соответствующие отчетные периоды такие прибыли и убытки относятся соответственно на уменьшение или увеличение затрат по займам.
Квалифицируемый актив — актив, который требует значительного времени на доведение его до состояния пригодности к использованию по назначению или для продажи.
Примерами квалифицируемых активов являются:
1. Запасы, которые требуют значительного времени на доведение их до товарного состояния.
ПРИМЕР: вы производите виски 10-летней выдержки.
По своему усмотрению, Вы можете рассматривать это как квалифицируемый актив.
2. Производственные предприятия.
ПРИМЕР: вы строите завод, на строительство которого уйдет 2 года.
Вы можете рассматривать это как квалифицируемый актив.
3. Электростанции
ПРИМЕР: вы строите городскую электростанцию, строительство которой продлится 4 года. Вы можете рассматривать данный объект как квалифицируемый актив.
4. Инвестиционная собственность
ПРИМЕР: вы приобрели офисное здание и планируете провести его ремонт и сдать в аренду третьей стороне. Вы можете рассматривать это как квалифицируемый актив.
НЕ относятся к квалифицируемым активам:
5. Запасы, за короткий срок преобразуемые в товар.
ПРИМЕР: производство колы занимает несколько дней. Это нельзя рассматривать как квалифицируемый актив.
6. Активы, которые при приобретении готовы к продаже или, при необходимости, к использованию.
ПРИМЕР: вы продаете товары оптом. Все приобретенные Вашей компанией товары предназначены для последующей продажи, товары не проходят никакую дополнительную обработку. Они не могут рассматриваться как квалифицируемый актив.

Существует два возможных варианта учета: основной (затраты по займам признаются в качестве расходов), альтернативный (затраты капитализируются).

Затраты по займам должны признаваться в качестве расходов того периода, в котором они произведены. Согласно основному порядку учета, затраты по займам признаются расходами того периода, в котором они произведены, независимо от условий получения ссуды.

Затраты по займам должны признаваться расходами того периода, в котором они произведены, за исключением той их части, которая капитализируется в соответствии с правилами МСФО 23. Затраты по займам, непосредственно относящиеся к приобретению, строительству или производству квалифицируемого актива, должны капитализироваться путем включения в стоимость этого актива. Величина затрат по займам, разрешенная для капитализации, должна определяться в соответствии с правилами МСФО 23. В соответствии с допустимым альтернативным методом затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством квалифицируемого актива, включаются в первоначальную стоимость этого актива. Такие затраты по займам капитализируются путем включения в стоимость актива при условии возможного получения компанией в будущем экономических выгод и если при этом затраты могут быть надежно измерены. Прочие затраты по займам признаются в качестве расходов в период их возникновения.

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством квалифицируемого актива, — это те затраты по займам, которых можно было бы избежать, если бы не были произведены расходы на соответствующий актив. В случае когда компания занимает средства исключительно для приобретения конкретного квалифицируемого актива, затраты по займам, непосредственно связанные с этим активом, могут быть установлены без затруднений. Капитализированная сумма должна соответствовать фактическим затратам по займам без учета какого-либо дохода, который можно получить от временного инвестирования. Сложности с выявлением непосредственной связи между активом и финансированием могут возникать в некоторых случаях. Например, затруднение может представлять выявление непосредственной связи между конкретными займами и квалифицируемым активом и определение займов, которых, в противном случае, можно было избежать, когда финансовая деятельность компании координируется централизованно.
Проблемы учета.
Проблемы, возникающие при выявлении связи между конкретными займами и квалифицируемым активом можно проиллюстрировать следующими примерами:
1. Централизованное финансирование группой компаний.
ПРИМЕР: финансовая деятельность Вашей компании координируется центральным казначейством группы компаний. Казначейство принимает решения относительно затрат по займам. Займы не могут быть получены под каждый отдельный проект, что определяется ситуацией, когда под квалифицируемый актив компания получает смешанное финансирование, подразумевающее различные условия получения заемных средств.
2.Группа компаний пользуется внешними займами, а также внутрифирменными займами компаний, входящих в группу.
ПРИМЕР: ваша группа компаний получает займы из внешних источников по различным плавающим процентным ставкам, но ссужает эти средства компании, входящей в вашу группу, по фиксированной ставке.
3. Кредиты, деноминированные в иностранной валюте и колебания валютных курсов.
ПРИМЕР: ваша материнская компания находится в США и предоставляет Вам займы в долларах США и Евро.
4. Экономика, характеризующаяся наличием гиперинфляции.
ПРИМЕР: ваша материнская компания работает в условиях гиперинфляции. Внутрифирменные займы предоставляются по очень высоким ставкам, что приводит к необходимости капитализации крупных затрат по займам. Существует риск того, что капитализация увеличит стоимость актива настолько, что она превысит его возмещаемую сумму.
Капитализация.
Для капитализации затрат по займам на квалифицируемый актив необходимы следующие условия:
1. Возникновение затрат по данному активу.
ПРИМЕР: вы хотите построить завод. Вы приобретаете право на покупку земли, подаете документы на разрешение уполномоченных органов на проектирование. Таким образом возникают затраты по данному активу.
2. Возникновение затрат по займам.
ПРИМЕР: ваша компания строит дополнительный офис. Строительство финансируется за счет акционерного капитала и резервов.
Затрат по займам не возникает, следовательно, нет возможности капитализации.

3. Осуществляется подготовка актива для использования или продажи.
ПРИМЕР: вы вкладываете средства в земельный участок. Через год после покупки Вы планируете либо продать участок, либо начать его застройку. До этого времени, не будет предприниматься никаких действий по подготовке участка для использования или продажи. Капитализация невозможна.

Применение МСФО 23 влечет за собой изменение в учетной политике, поэтому компании рекомендуется скорректировать свою финансовую отчетность в соответствии с МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских расчетах и ошибки».

Компании, придерживающиеся допустимого альтернативного метода отражения, должны капитализировать только те затраты по займам, возникшие после даты введения настоящего стандарта, которые отвечают критериям капитализации.

БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫ БОЙЫНША ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ЖАҒДАЙ

Акбалеева А.С.
Батыс Қазақстан инженерлік - технологиялық университеті

Қазіргі кезеңде Қазақстанда жүзеге асырылып жатқан инвестициялық процесс әлеуметтік-экономикалық дамуымыздың негізгі алғышартына айналып, еліміздегі реформаларды табысты іске асырудың басты себебі болып отыр. Инвестициялар кез келген ұлттық экономиканың маңызды да қажетті қоры болып саналады.

Инвестициялық жоспарларды іске асыру өндірісті жетілдіріп, сатылатын тауарлардың сапасын арттыруға, сонымен қатар жұмыс орындарының көбейіп, тұрғындарды еңбекпен толығынан қамтамасыз етуге, сөйтіп халқымыздың өмір деңгейінің көтерілуіне мүмкіндік береді. Сонымен, елімізде жүргізіліп жатқан инвестициялық процессті экономикалық пайда кіргізіп, әлеуметтік саланың өркендеуіне жағдай жасайтын процесс деп қарауымыз керек. Осыған орай, инвестициялық іс-әрекетті талдауда оның тиімділігіне экономикалық шаралармен бірдей әсер ететін әлеуметтік шараларды ерекшелеудің маңызы зор.

Біз мемлекеттік тәуелсіздік алғалы 16 уақыт ішінде жаңа экономиканы іздеудің күрделі кезеңін бастан кешірдік. Біздің алдымызда біртұтас 3 міндетті: тәуелсіз мемлекет құру жоспарлы экономикадан нарықтық экономикаға және тоталитаризмнен демократияға көшуді жүзеге асыру міндеттерін шешудің қажеттілігі туындады. Экономиканы түпкілікті реформалауға бағыт ұстауға, қысқа мерзім ішінде нарықтық реформаларға бет бұру арқасында бүгінгі таңда Қазақстанда нақтылы жұмыс істеп тұрған нарықтық экономика бар. Қазақстан өз дамуына жауапты таңдау жасады және бәсекелестікке, меншіктің әртүрлі формаларына негізделген экономикаға әлеуметтік бағдарлануды белгіледі. Инвестиция кәсіпорындар мен өндіріс орындарына, жекелеген кәсіпкерлерге көп жылға берілетін капитал екендігін білеміз. Қай мемлекетте де экономикалық реформаларды жемісті жүзеге асыруда шетелдік инвестицияны тікелей өндіріске жұмылдыру мен тиімді пайдаланудың маңызы зор. Қазақстан Республикасында 1994 жылдың 27 желтоқсанынан бері "Шетелдік инвестициялар туралы" Заң жұмыс істейді. Ол - ел экономикасына шетелден инвестиция тартудың бірден-бір құықтық-экономикалық негізі. Инвестицияның жоғарғы қарқынмен дамуының, жақсы экономикалық көрсеткіштердің халықтың әл-ауқатына тікелей әсері мол. Бұған дәлелді инвестициямен жан-жақты қамтылған батыс аймақтардан көптеп келтіруге болады. Мысалы, Батыс Қазақстан облысындағы "Қарашығанақ Петролиум Оперейтинг" кәсіпорынының қызметін айтуға болады. Бұл кәсіпорын Батыс Қазақстан облысында жағымды инвестициялық климатты қалыптастырып отыр. Елде жағымды инвестициялық климаттың құрылуы - бұл нақты кезеңге Қазақстандағы инвестициялық климатты бағалауды салыстырмалы талдаудың негізі болатын көрсеткіштердің тұтас жүйесін құрайтын әртүрлі шаралардың тұтас кешені. Бұлар:

- елдің нарық потенциалының сипаты;
- табыс және еңбек ресурстарымен қамтылу;
- экономикалық реформалардың жағдайы және қозғалысы;
- инвестициялық қызмет үшін құқтық база;
- мемлекеттік органдардағы басқару шешімдерін қабылдаудың тәртіптілігі;
- валюта нарығының және нарық инфрақұрылымның дамуы;
- банк жүйесінің тұрақтылығы;
- саяси климаттың бағыттары және тұрақтылығы.

Батыс Қазақстан облысындағы "Қарашығанақ Петролиум Оперейтинг" кәсіпорнының жыл сайынғы инвестициясының көлемі 10 млн. АҚШ долларын құрайды. "КПО"б.в. кәсіпорынының қаржылары әлеуметтік саланы дамытуға жұмсалады. Себебі, экономиканы дамытудың негізгі мақсаты елдің жағдайын жақсарту, әлеуметтік саланы көтеру. Осыған байланысты аталған кәсіпорынның қаражаттары, оның қызмет етуінің барысында келесідей жобаларды қаржыландыруға жұмсалды: жаңа мектептер, жаңа және жөнделген ауруханалар, жаңа спорттық және мәдени мекемелер, газ құрылысы, жол құрылысы жүйелері. Мұнай-газ, металлургия және басқа да шикізат көздері инвесторларға былай да тартымды екенін ескере отырып, әлеуметтік саланы, инфрақұрылымды дамытуға бағытталған инвестицияларды тартуды қолға алу керек. Бұл мәселеде, яғни экономиканың әлеуметтік бағыттылығын күшейтуде мемлекеттің ролі ерекше. Инвестицияны әлеуметтік салаға тартуда "КПО" б.в. кәсіпорыны көптеген мынадай әлеуметтік жобаларды қаржыландырды:

1. Казталов ауылындағы аудандық ауруханаңың құрылысын;
2. Ақсай қаласындағы ауруханаңы жөндеуді;
3. Борсы-Қайрат-Жәнібек газ құбыры жүйесін қондыруды;
4. Орал қаласындағы облыстық ауаруханаңың терапия бөлімін жөндеуді;
5. Орал қаласындағы "жұқпалы аурулар" ауруханасының құрылысын;
6. 6-шы шағын аудандағы қазақ мектебінің құрылысын;
7. Орал қаласындағы Қазақ драма театрының құрылысын;
8. Орал қаласындағы жабық мұз айдынының құрылысын;
9. Зачаганск ауылындағы 772 оқушыға арналған жаңа орта мектептің құрылысын;
10. Орал қаласындағы облыстық ауаруханаңың кеңес беру емханасын жөндеуді;
11. Орал қаласындағы Дзержинский атындағы және басқа да көшелерді қалпына келтіруді;
12. Орал қаласындағы облыстық филармонияның реконструкциясын;
13. Облыстық аупруханаға қажетті құрал-жабдықтар сатып алу;
14. Орал қаласындағы жабық мұз айдыны;
15. Революция алаңының реконструкциясы;
16. Островский атындағы театрдың реконструкциясы;
17. Театральная көшесі;
18. Қазақ драма театры;
19. Сарайшық ауылындағы емхана;
20. Атырау облысы, Индер ауданының Индербор ауылындағы 200 оқушыға арналған мектеп құрылысы;
21. Орал қаласындағы жанұялық типтегі балалар ауылы;

22. Атоян атындағы стадионның реконструкциясы;
23. Орал қаласындағы жүзу басейні;
24. Жамбыл облысындағы үйлердің құрылысы;
25. "Меллиоратор" санаторийінің кардиологиялық орталыққа айналдыру реконструкциясын;
26. Жаңаталап- Успеновка газ құбырының құрылысы;
27. Атырау қаласындағы әлеуметтік жобалар.

Жалпы Қазақстан экономикасына тартылған отандық және шетелдік инвестицияның 20 пайызы Батыс Қазақстан облысының үлесіне тиіп отыр. Біздің облысымыздағы инвестициялау меншіктің әртүрлі формалары бойынша жүзеге асырылады, яғни мемлекеттік, жеке, шетелдік.Негізінен облысқа инвестицияларды тарту шетелдік капитал салымдары есебінен жүргізіледі. Шетел инвестицияларының жалпы республикалық көлемінің ең көп үлесі Атырау (55,6%) және Батыс Қазақстан (18,4%) облыстарында игерілді. Жергілікті бюджет қаражаты жол және көпір құрылысына, облыс аудандарын, коммуналдық және несиелік тұрғын үйлерді, білім беру, денсаулық сақтау объектілерін және мемлекеттік басқармаларды газдандыруға, электрмен, жылумен және сумен жабдықтауға, улы қалдықтарды көмуге арналған полигон құрылысына жұмсалды. Республикалық бюджет қаражаты есебінен автомобиль жолдары қайта салынып, сумен қамту, денсаулық сақтау объектілерінің (Чапай және Дарьян ауылдарында туберкулезге қарсы емдейтін аурухана) алынуда. Шетел инвесторларының қаражаты Қарашығанақ газконденсатының кенішін жайландыруға, облыстық ауруханаңың хирургия бөлімін қайта салуға, Сырым ауданының Жамбыл аулындағы мектепті, газтрубиналы станцияны, Орал қаласындағы жүктілер паталогиясының орталығының емдеу-диагностикалық корпусын, Ақсай-Шыңғырлау газ құбырын, Орал-Атырау автомобиль жолын қайта салуға және Зеленов ауданындағы геологиялық барлау жұмыстарына жұмсалды.

Бүгінгі жағдайда Батыс Қазақстан облысында:

- минимальды шығындар жұмсап, жоғарғы пайда алуға кәсіпорынды внталандыру күрделі технологияларды қол еңбегімен ауыстыруға мәжбүр етеді:
- жедел түрде негізгі капиталды жаңарту қажет;
- ғылыми сыйымды өнімдердің ішкі нарығының тарлығы ақпараттық өндіріс сферасын қолдау бойынша мемлекеттің белсенді әрекет етуін талап етеді.

Облыс өнеркәсібінің болашақта дамуы үшін мынадай тұрақты факторлар қатарын бөлу қажет: өнеркәсіптік өндіріс құрылымында шикізат салаларының өнімдерін пайдалану (игеру); көмірсутегі шикізатын өңдеу бойынша қуаттардың жетіспеушілігі; көмірсутек экспорты бойынша шетел нарығына өздігінен шығудың жоқтығы, негізгі қорлардың тозуының жоғарғы деңгейі; оларды жаңартуға қаражаттардың жоқтығы; кәсіпорындарды дамытуда төменгі инвестициялық белсенділік; келісімшарттарда көрсетілген арнайы өнімдерді дайындауға мемлекеттік тапсырыстардың жетіспеушілігі, өнеркәсіптік кәсіпорындардағы жаңа технологиялардың және қазіргі технологиялық құрал-жабдықтардың жетіспеушілігі; тұтынушылардың талаптарына өнімдердің сапасының сәйкес келмеуі; өнеркәсіптің қазіргі заманғы салаларына сәйкес кадрларды даярлау жүйесінің тиімсіздігі; қоғамдық институттардың құрылымдарының жоқтығы.

Жоғарыда көрсетілген мәселелерді шешу үшін мыналар қажет:

- дайындаушы секторды дамытуға бағытталынған облыс өнеркәсібінің құрылымын қайта құру;
- облыс өнеркәсібінің модернизациясы;
- құрал-жабдықтарды жаңарту;
- энерго- және ресурс жинақтаушы технологияларды енгізу;
- экспортқа бағытталған және импорт алмастырушы өнімдер;
- инновациялық орталықты құру;
- отандық және шетелдік инвесторларды тарту;
- приоритетті жобаларды тарату;
- жоғарғы технологиялық қызметтер секторын дамыту.

КПО б.в. кәсіпорынының белсенді қызметі облысымыздың әлеуметтік-экономикалық жағдайына өз ықпалын тигізіп отыр, халықты жұмыспен қамтамасыз ету, инфрақұрылымды дамыту, салық түрінде бюджет тапшылығын толтыру шаралары іске асырылуда. Мысалы, шетел инвесторларының есебінен Қарашығанақ конденсаты құрылды, 350 орнынан тұратын мәдениет орталығы (қазақ драма театры), спорт мектебі (мұз айдыны) 1000 орынға арналған, Оралдағы жүзу бассейні газқұбыр стансасы, Ақсай аудандық ауруханасы, Жаңаталап–Успеновка және Қарашығанақ–Жаңаталап газ құбыры.

Экономикаға шетел және отандық инвестицияларды тартуы болып облыстық әлеуметтік-экономикасының әрі қарай дамуы табылады. Облыс күшті инвестициялық потенциалға ие. Тек өзекті мәселе болып облыста бар мүмкіндіктерді жүзеге асыру шараларының болмауы табылады. Сондықтан да инвестиция тарту және пайдалану үшін облысымыздың экономикалық жағдайы жоғары деңгейде болуы керек.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. «Тікелей инвестицияларды мемлекеттік қолдау туралы » ҚР Заңы. №75 28.02.97ж
2. «Инвестициялар туралы» ҚР-ның Заңы
3. «Шетел инвестициялары туралы» ҚР-ның Заңы өзгертулер мен толықтырулар енгізілген 27.12.94ж
4. Абдиева К.С. «Статистический ежегодник Казахстана» Алматы: Агентство РК по статистике, 2003г
5. Байкадамова А.Б. Сейтказиев А.М. Сариева Ж.И. Инвестиционная деятельность предприятия. Экономика,1998г

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПИЩЕВОЙ ПРОДУКЦИИ

Акишев И., студент
Научный руководитель: Утешкалиева А.Ж.
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Безопасность продуктов питания стала значимой и жизненно важной частью нашей жизни. Усложнение технологий пищевой промышленности перемены в стиле жизни потребителей создают жесткие условия выживания на рынке производства продуктов питания.

Целью менеджмента качества служит достижение экономического эффекта (прибыли) и что административное управление качеством также должно опираться на экономические факторы:

1) для достижения экономического эффекта получения прибыли:
   - постоянно работать над сокращением затрат, улучшением функциональной пригодности товаров.
   - постоянно работать над повышением рентабельности и увеличением контролируемой доли рынка организации
2) для уменьшения затрат:

- внимательно отслеживать затраты на обеспечение стоимости приобретения, безопасности, эксплутационных затрат, затрат потребителя на эксплуатационное обслуживание, издержек из-за простоя и ремонтных расходов, а также вероятных затрат на утилизацию;
- учитывать издержки, вследствие неудовлетворительного сбыта продукции и конструктивных недостатков, в том числе на некондиционную продукцию, переделки, ремонт, замену, повторную обработку предприятием, гарантии и ремонт в условиях эксплуатации;

3) для минимизации риска:

- стремится исключить такие риски, которые связаны со здоровьем людей, их безопасностью, неудовлетворенностью продукцией, эксплуатационной готовностью, рекламациями и потерей доверия потребителями.

Главные задачи планирования менеджмента качества:

- обеспечить максимальное соответствие, свойств продукции существующим и перспективным потребностям рынка;
- наметить оптимальные задания по повышению качества с точки зрения ресурсного обеспечения и запросов потребителей;
- увеличить производство сертификационной продукции;
- улучшить отдельные потребительские свойства выпускаемой продукции;
- своевременно сократить выпуск или снять с производства неконкурентоспособную продукцию;
- обеспечить соблюдение требований стандартов, технических условий и другой нормативной документации;
- разработать и реализовать конкретные мероприятия обеспечивающие достижение данного уровня качества;
- увеличить экономическую эффективность производства и реализации продукции улучшенного качества.

Функции управления менеджмента качества:

- поддержание качества продукции на уровне, соответствующем политике фирмы;
- оказание помощи подразделениям в обеспечении качества продукции;
- выдача рекомендаций по введению новых или изменению действующих требований к качеству;
- определение методов и периодичности проверок продукции;
- определение методов отбора и подготовки работников в области обеспечения качества продукции;
- участие в составлении рабочих инструкций;
- обеспечение контроля приобретаемых деталей и инструментов;
- организация контроля технологических процессов;
- составление статистических отчетов;
- анализ причин и видов брака;
- защита репутации фирмы;
- защита потребителей от дефектной продукции;
- сокращение непроизводительных затрат труда;
- предупреждение брака.

Подготовка Казахстана к вступлению в ВТО и его интеграция в мировую экономическую систему потребовали от предприятий внедрения современных подходов к управлению безопасностью продуктов питания. Обязательным стало наличие у перерабатывающих предприятий системы менеджмента безопасности

пищевых продуктов при выходе на Европейский и Американские рынки.

В апреле 2004 года вступил в силу Закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов», а в мае 2005 года – Закон «О техническом регулировании». Данные законы вводят в нашей республики новые принципы взаимодействия потребителей и производителей, существенно сокращая вмешательство государства в вопросы, не связанные с безопасностью жизни здоровья человека и охраной окружающей среды.

Задача технического регулирования со стороны государства – это обеспечение в первую очередь, безопасности продукции, для чего предусматривается создание особых документов (технических регламентов), которые должны быть законами прямого действия и содержать исчерпывающий перечень требований, предъявляемых государством к продукции. При этом дано четкое определение безопасности продукции- отсутствие недопустимого риска, связанного с причинением вреда жизни, здоровью человека, окружающей среды, в том числе растительному и животному миру, с учетом сочетания вероятности реализации опасного фактора и степени тяжести его последствий. Для потребителя соответствие продукции техническому регламенту должно стать гарантией ее безопасного использования, а соответствие стандарту-гарантией ее высоких потребительских свойств со всеми вытекающими экономическими преимуществами этой продукции на рынке.

На начальном этапе формирования системы технического регулирования основными нормативными документами позволяющими контролировать безопасный уровень качества и осуществлять идентификацию пищевых продуктов, остаются национальные стандарты на продукцию и методы испытаний, а также санитарные нормы и правила, принятые в Казахстане.

Гигиенические нормативы распространяются на потенциально опасные химические соединения присутствие которых в пищевых продуктах не должно превышать допустимых уровней их содержания в заданной массе (объеме) исследуемого объекта.

В пищевых продуктах контролируется содержание основных химических и биологических загрязнителей попадающих из объектов окружающей среды, остаточное количество веществ, используемых в кормопроизводстве, животноводстве, ветеринарии, а также гигиенические нормативы содержания радионуклеидов.

В Западно-Казахстанском филиале АО «Национальный центр экспертизы и сертификации» с 1993 года функционирует аккредитивный центр испытаний пищевой и сельскохозяйственной продукции который располагает современным аналитическим оборудованием для выполнения испытаний продукции на соответствие санитарно-гигиеническим требованиям безопасности.

Крестьянское хозяйство «Скит», ЧП Абакумов, ЧП Котов и др. уже не один год подтверждают соответствие выпускаемой продукции санитарно- гигиеническим требованиям в центре испытаний и сертификации ЗКФ АО «НацЭкС» на договорной основе.

Однако зачастую предприятия выпускающие пищевые продукты на рынок ЗКО и другие регионы Республики Казахстан не имеют производственных лабораторий и не в состоянии выполнять испытания каждой партии продукции, как того требуют санитарные правила.

Удостоверения качества оформляются только по результатам органолептической оценки, и при такой организации контроля не гарантируется стабильность и достоверность основополагающих характеристик продукции.

Подтверждение соответствия путем принятия (изготовителем, продавцом) декларации о соответствии, может осуществляться в двух формах на основе собственных доказательств и документов, получаемых с участием третьей стороны.

Собственные доказательства могут базироваться на технической документации протоколах испытаний в собственной лаборатории. Доказательством третьей стороны может быть оценка внедренной на предприятии системы качества ИСО 9000 или системы управления качеством и безопасностью пищевых продуктов.

Методология улучшения качества декларирована в МС ИСО 9000,9001,9004:2000. Постоянное улучшение - это не решение проблем с соответствием установленным требованиям; это стратегия развития (продукции, процессов, системы, бизнеса), которая является альтернативой развития, поиска оптимальных параметров, решений, структур и т.п.; это готовность изменяться, даже когда все хорошо.

Улучшения продукции можно достигать постоянными инновациями в качество на основе тщательного изучения и прогнозирования будущих потребностей имеющихся у потенциальных клиентов. Улучшение продукции- это скорее формирование новых потребностей, чем просто улучшение привычных для потребителя характеристик и свойств. Снижение уровня дефектности связано с улучшением процессов, продукции. При этом формирование новых потребностей основано как на интуиции, озарение и удаче маркетологов, так и на регулярной деятельности по изучению изменения потребностей и ожиданий потребителей путем опросов, интервьюирования, анкетирования и т. д..

Улучшение процессов обычно достигается посредством: изменения технологий (технические инновации); своевременного ремонта или замены оборудования; изменения методов управления производством, например, введение статистического управления процессами; улучшения приемов работы; повышения технологической дисциплины управления производственных условий.

Цель улучшения процессов- снижение изменчивости характеристик качества и устранение или уменьшение степени влияния порождающих ее причин.

Модель ИСО 9000:2000 построена на том, что именно должна делать организация. Модель содержит только перечень аспектов деятельности, в которых компания должна быть успешной и применять современные подходы.

Создание и улучшение качества продукции- это добавление ценности для людей, а значит улучшение качества жизни.

Улучшение качества жизни, порождает новые потребности и ожидания в отношении продукции и инициирует инновации и улучшение качества. Улучшение качества жизни включает и сохранение или улучшение окружающей среды.

Многие отечественные компании продолжают улучшать деятельность существующих организационных структур, которые никогда не были ориентированны на удовлетворение клиента. Изменение структуры и функций подразделений компании редко приводят к значительному улучшению процессов, продукции и удовлетворенности клиентов. Улучшение качества ключевых процессов, как правило, порождает естественные радикальные изменения организационной структуры компании, направляя ее на лучшее удовлетворение с наименьшими затратами.

Список использованной литературы

1. Управление качеством. Ж.К. Аманбеков. Алматы- 2000.
2. Менеджмент. Ахметов К.Г. Жалын – 2003.
3. Основы менеджмента. Каренов Р.С. Алматы 2001
4. Менеджмент. Каренов Р.С. Алматы -2002.

ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ

Алмагамбетова Е.Б., студент группы ТД-12
Научный руководитель - старший преподаватель Адильбекова А.М.
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Скептическое и негативное отношение к праву, несомненно, существует в современном обществе и при этом в немалых масштабах. Такое отношение называется правовым или юридическим нигилизмом. Сущность его - в общем, негативно-отрицательном, неуважительном отношении к праву, законам, нормативному порядку, а причины его кроются - в юридическом невежестве, отсталости, правовой невоспитанности основной массы населения. Проблема эта очень актуальна на сегодняшний день. Средства массовой информации, писатели, ученые, видные юристы постоянно обращают внимание на правовой нигилизм, юридический беспредел, правовое бескультурье, процветающие в нашем обществе. Юридический нигилизм действительно принял широкомасштабные размеры: от сферы повседневных отношений людей до деятельности высших законодательных органов государства.[1]

Правовой нигилизм в Казахстане – явление не только сегодняшнего дня. Он всегда существовал в нашей стране, разрастаясь или уменьшаясь в зависимости от множества различных причин. Правовой нигилизм имеет в нашей стране благодатнейшую почву, которая всегда давала и продолжает давать обильные всходы. Причем почва эта постоянно удобряется, поэтому “неурожайных лет” практически не было. Как и раньше, живем в море беззакония, которое подчас принимает характер национального бедствия и наносит обществу огромный и невосполнимый ущерб.

Правовой нигилизм (от лат. nihil -ничего) - одна из форм правосознания и социального поведения (личности, группы), характеризующаяся отрицательным (скептическим) отношением к закону и ценностям права.[2]

В современном Казахстане правовой нигилизм распространен чрезвычайно. Несмотря на то, что проблема эта поднимается часто на страницах газет и журналов, многие осознают ее, юридический нигилизм все равно существует, охватывая все слои общества, проявляясь в самых различных своих формах, начинаясь на обыденном и заканчиваясь на самом высшем ведомственном уровне. Я укажу лишь на некоторые из этих форм, наиболее острые и очевидные из них.

1. Прежде всего, это прямые нарушения действующих законов и иных правовых актов (умышленные либо непреднамеренные). Они составляют огромный, трудно обозримый массив уголовно наказуемых деяний, а также гражданских, административных и дисциплинарных проступков. Законы попираются цинично, открыто и почти безнаказанно.

2. Повсеместное и массовое неисполнение (несоблюдение) юридических предписаний, когда субъекты (граждане, должностные лица, государственные органы, общественные организации) попросту не соотносят свое поведение с требованиями правовых норм, а стремятся жить и действовать по “своим правилам”. Неисполняемость же законов - признак бессилия власти. Нередко чиновники, производственные коллективы публично отказываются выполнять те или иные законы, так как, по их мнению, они “неправильные”. Либо выдвигают ультиматумы - не сделаете (не дадите) то-то, не будем выполнять то-то или примем встречные меры (перекроем газ, магистраль и т. д.). Неподчинение же законам причиняет не меньший урон обществу, чем их прямое нарушение.

3. Нарушение или несоблюдение прав человека, особенно таких, как право на

жизнь, честь, достоинство, имущество, безопасность. Слабая правовая защищенность личности подрывает веру в закон, в способность государства обеспечить порядок в обществе, оградить людей от преступных посягательств. Бессилие же права не может породить позитивного отношения к нему, а вызывает лишь раздражение. Человек перестает ценить, уважать, почитать право, так как он не видит в нем своего надежного гаранта и опору.

Именно для молодежной среды характерны различные проявления правового нигилизма.

1. Несоблюдение и неисполнение требований законов и иных нормативных актов, когда граждане живут и действуют вопреки требованиям правовых норм.

2. Подмена законности прагматической целесообразностью. Молодежь оценивает отношение власти и общества к себе как безразличное или откровенно потребительское. Законом руководствуются лишь в тех случаях, когда это удобно и выгодно, в противном же случае законом пренебрегают или выступают с его критикой.[3]

3. Неуважение к суду и правоохранительным органам. Граждане предпочитают в случае возникновения юридического конфликта, совершения в отношении их незаконных действий не прибегать к помощи правоохранительных органов, не обращаться в суд, а решать проблему самостоятельно, при посредстве иных (зачастую криминальных) структур, уважаемых в соответствующей молодежной среде лидеров. Это связано как с негативным отношением к деятельности правоохранительных структур вообще, так и с неуважением к принимаемым ими решениям. [4]

По моему мнению, необходимо усилить правовое воспитание молодежи, подобная работа может осуществляться по следующим направлениям:

- следует адаптировать правовые предписания к складывающимся в обществе ценностным ориентациям, что позволило бы создать при помощи правовых средств такую ситуацию, когда для человека соблюдение закона становится значительно выгоднее, чем его нарушение;

- необходим целый комплекс мер по совершенствованию деятельности правоохранительных органов, реабилитации их в глазах населения, привлечению молодежи к участию в обеспечении правопорядка;

- государство должно быть заинтересовано в создании режима наибольшего благоприятствования для проявления научной и творческой инициативы молодежи;

- особое внимание должно отводиться правовому воспитанию и обеспечению процесса правопреемственности в стране.

Подводя итоги, можно выделить некоторые общие черты современного правового нигилизма. Правовой нигилизм приобрел качественно новые свойства, которыми он не обладал ранее. Изменились его природа, причины, каналы влияния. Он заполнил все поры общества, принял оголтелый, повальный, неистовый характер. Сложилась крайне неблагоприятная социальная среда, постоянно воспроизводящая и стимулирующая антиправовые устремления субъектов. Возникло грозное явление, которое может отбросить демократические преобразования на многие десятилетия назад. Правовой нигилизм, в данное время, крепко установился в сознании людей. Как же решить эту наболевшую проблему и что необходимо сделать, чтобы данная проблема перестала существовать)?

С преступностью, определенно, надо бороться, причем бороться жесткими мерами, а сейчас, как известно, применяются довольно мягкие формы наказания, да и то та мера наказания, которая в соответствии с законом должна быть применена в каком-то конкретном случае, зачастую смягчается множеством поблажек со стороны судебного органа.

Понятно, что неисполнение законов чиновниками вызвано безнаказанностью. Той самой безнаказанностью, которая, становясь системой, развращает.

Необходимо избавиться от различных привилегий чиновникам всех уровней, депутатам, проводить активную просветительскую работу. Это может в некоторой степени избавить наше государство от жесткой конфронтации властей, которая наблюдается в настоящее время.

Многие люди будут больше воспринимать право, как инструмент, способный успешно решать социальные конфликты, если поверят в него.

В таких условиях даже у законопослушных граждан вырабатывается юридический нигилизм. Признание и конституционное закрепление естественных прав человека не сопровождается пока адекватными мерами по их упрочению и практическому воплощению не досадная необходимость, а то, на что человек может реально опереться. Этого, конечно, нельзя добиться, без совершенствования правовой системы и без воспитания в человеке еще с малолетнего возраста чувства уважения к праву. Необходимо поднять авторитет права, воспитывать людей, уверенных в завтрашнем дне, понимающих, что их права всегда будут защищены государством. Правовой нигилизм – признак неправового государства, где люди не надеются на защиту закона, а защищаются сами, как могут, живут, в сущности, по волчьим законам. Чтобы добиться разрешения этой проблемы необходимо повышение правосознания общества, стремление к созданию правового государства.

Список использованной литературы

1. Тумаков В.А. О правовом нигилизме. Москва.: 2001.-с.35-37
2. Каландаришвили З.Н. Деформация правового сознания молодежи и юридические способы ее преодоления. Москва.: 2004.-с.102-103
3. Каримов К.Р. Правовой нигилизм в Казахстане: пути развития и способы его преодоления. Алматы.: 2001.-с.28-31
4. Сергеев П.Л. Искусственные рогатки правового нигилизма.Ростов н/Д 2001.-с.211

МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ

Анжбаева А.К., преподаватель
Евразийская Академия

Экономическая интеграция развивается под воздействием объективных процессов интернационализации общественно-экономической жизни человечества. Она имеет свои принципы и закономерности, которые обусловливают ее сущность, формы и механизмы формирования и проявления в конкретных природно-географических и социально-экономических условиях, складывающихся в мировоззренческом, идеологическом и политическом поле.

Международное разделение труда как основа развития интеграции имеет два относительно самостоятельных направления: международную (межгосударственную) специализацию и международное (межгосударственное) кооперирование производства хозяйствующих субъектов. В системе развития интеграционных процессов международное разделение труда и его кооперация представляют особый вид двуединого процесса общественного разделения труда между региональными системами хозяйства, отдельными предприятиями (производителями товаров и услуг) разных стран, входящих в эти системы (союзы, сообщества) и взаимодействующих в

согласованных структурах.

Возможности и роста производства экономически эффективных видов продукции должны определяться в зависимости от общего объема и характера спроса (производственного, непроизводственного, потребительского, внешнеторгового и т.д.) всех интегрирующихся стран с учетом социально-экономического развития каждой из них. Спрос может удовлетворяться посредством создания и развития взаимодополняемых производств.

Развитие взаимодополняющих производств обеспечивает, как правило, повышение эффективности экономических связей, рост объемов экспортно-импортных операций, снижение затрат на единицу продукции, повышение рентабельности производства и конкурентоспособности продукции.

Реальное наполнение экономической интеграции происходит прежде всего путем структурной и институциональной перестройки экономики отдельных стран-партнеров при общей открытости и разнообразии форм кооперационного взаимодействия, а также путем соединения конкуренции с сотрудничеством.

Интеграция на микроуровне – это торговые, производственно-технологические, кооперативные связи между предприятиями, хозяйствующими субъектами – юридическими лицами, построенные на рыночной основе; это создание совместных предприятий и транснациональных производственных, коммерческих и финансовых структур.

Интеграция на макроуровне – это решения на межгосударственном уровне по созданию благоприятных условий для расширения торгово- экономических связей, кооперации и специализации производства, снятие ограничений для движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

Опыт всех без исключения союзов, объединений, интеграционных сообществ однозначен: они не реализуемы без дополнительных ограничений на уровне каждого государства-участника, и важно на политическом уровне отделить их от ограничений, ущемляющих национальные интересы, посягающих на независимость и суверенитет.

Реализованная на практике экономическая интеграция государств – это единая система функционирования связанных между собой видов и структур социально-экономической сферы этих государств на пространственно объединенной территории, рациональная форма устойчивого развития специализации и кооперации, общественного разделения труда. Она представляет собой систему интегрированных компонентов, их существенных отношений и связей, отражающих основное содержание процессов сбалансированного социально-экономического развитии и направленных на обеспечение положительных результатов в экономической, социальной и других сферах жизнедеятельности, в логической цепи совокупных внешних и внутренних проявлений.

В экономической интеграции необходимо учитывать несколько моментов, характеризующих общую суть данного понятия.

Во-первых, экономическая интеграция – не одномоментное явление, а процесс, достаточно продолжительный по времени и требующий участия широких кругов исполнительной и законодательной власти государств.

Во-вторых, это процесс, проходящий через определенные этапы, характеризующиеся содержательными, пороговыми явлениями и событиями. Каждый этап имеет свои параметры и оценки, требует определенного комплекса мер.

В-третьих, процесс экономической интеграции требует рационального сочетания управления и подчинения, исходя из объективно складывающейся ситуации.

В-четвертых, экономическая интеграция протекает не в отрыве от других составляющих общественно-политической и социально-экономической деятельности государства, а в прямой зависимости от них.

Только правильное понимание целей и задач экономической интеграции, путей и методов их разрешения позволит достичь желаемых результатов.

Стремление многих государств мира к экономической интеграции – процесс объективный и закономерный. Такая интеграция позволяет каждому ее участнику получать дополнительный, так называемый системный, эффект, которого не могут иметь другие страны, ограниченные только взаимной торговлей. С другой стороны, такое стремление государств отражает те качественные изменения, которые произошли в мире и которые создают благоприятные условия для развития интеграционного процесса в различных сферах общественной жизни, и в первую очередь экономической.

Региональный уровень интеграции основывается на общности территориальных границ интегрирующихся государств, природно-ресурсном, производственно-экономическом, транспортно-коммуникационном, социально-демографическом, научно-техническом потенциалах, а также общности экономических проблем, внешнеэкономических и геополитических интересов.

Региональная экономическая интеграция – процесс достаточно сложный, включающий в себя согласование, координацию и затем достижение единства внешнеторговой, налоговой, бюджетной, транспортно-инфраструктурной, таможенной и других сфер экономической деятельности суверенных государств.

Как было сказано Президентом Казахстана Н.А.Назарбаевым: «Если в других странах увидят, как удачно мы интересуемся, взаимовыгодно торгуем, открываем друг для друга свои рынки, увидят, как улучшилась жизнь людей внутри сообщества, то многие к нам захотят присоединиться. Евразийское экономическое сообщество – это идеальная возможность смягчить тяготы глобализации для наших государств. Вместе мы хоть как-то сможем сопротивляться. По отдельности - нет».

Важнейшим фактором оздоровления экономики и укрепления стран ЕврАзЭС в мировом сообществе является углубление интеграционных процессов в наших странах. Без этого роль Казахстана, как и любого другого государства – участника ЕврАзЭС будет не так весома, как интеграционного регионального объединения в целом.

В рамках взаимной интеграции стран ЕврАзЭС эта форма может рассматриваться под углом совместного использования на качественно новой, цивилизованной основе, базирующейся на общности социально-экономического, историко-культурного, производственно-технологического и лингво-демографического развития народов стран Сообщества, что позволит сформировать общие правила и условия сотрудничества стран ЕврАзЭС с внешним миром, а для всех стран-партнеров дополнительные сравнительные преимущества экономики и выйти на траекторию устойчивого экономического роста.

Или скажем о таком направлении, как проведение согласованной политики стран Сообщества в социальной и гуманитарной областях, которое включает такие меры, как обеспечение реализации единого порядка передвижения граждан в пределах территории ЕврАзЭС, разработке и реализации мер по удовлетворению в информационных, культурных, образовательных и других гуманитарных областях, разработке и принятии единых минимальных социальных стандартов для граждан государств-участников. Для реализации этого направления подписано Соглашение о взаимном признании и эквивалентности документов об образовании, ученых степенях и званиях, разрабатываются Договор о согласованной социальной политике и сближении государственных социальных стандартов в Евразийском экономическом сообществе, Соглашение об обеспечении государственных (национальных) библиотеке научной, художественной и публицистической литературой на языках народов

государств – участников ЕврАзЭС и пр.

Аналогичная работа проводится по формированию рынка услуг, рынка капитала, в целом определены пороговые цели и задачи по каждому направлению и этапу формирования общего рынка стран ЕврАзЭс. Поэтому можно сделать оптимистический вывод, что в ближайшие годы есть возможность завершить необходимую организационно-правовую работу по формированию общего рынка: товаров, услуг, капитала, рабочей силы, согласовать экономическую политику, стабилизацию экономик и выравнивание экономического развития, проведение согласованной структурной перестройки экономик и реализации основных этапов общего рынка, что позволит достичь нам конечной цели – создания единого экономического пространства.

Считаю, что страны ЕврАзЭС в перспективе, сохраняя структурную целостность и самобытность, смогут стать «обустроенным» мостом между Европой и Азией, центром широкомасштабной трансконтинентальной кооперации. Для этого необходимо совершенствовать существующую и создавать новую инфраструктуру, эффективно вовлекая в нее природные, производственно-технические, транспортные и трудовые ресурсы, взаимодействуя, с интеграционными объединениями Запада и Востока (как то Европейский союз и АТР), рационально используя и сочетая преимущества, как глобализации, так и регионализации. Так что, впереди нас ждут новые этапы, ведущие к образованию единого глобального рынка.

Список использованной литературы

1. Региональная интеграция и развитие. Морис Шифф и Л.Алан Уинтерс; Пер. с англ.; Всемирный банк.–М.:Издательство «Весь Мир», 2005–376 с.
2. Центральная Азия в системе глобальных отношений: Сборник материалов конференций. Алматы: ТОО «Финэк», 2002-254 с.
3. Ю.В.Шишков. Интеграция процессы на пороге XXI века. Почему не интегрируются страны СНГ. – М.: НП «III тысячелетие», 2001 г.
4. Исингарин Н. 10 лет СНГ. Проблемы, поиски решения. – г.Санкт-Петербург. «Паллада-медиа», «СЗРЦ «Русич »– 2001 г – 400 с.

УДК 378.4:371.3

ИДЕЯ УНИВЕРСИТЕТА - ПРОЕКТ ВОПЛОЩЕНИЯ ИДЕАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ФОРМЫ

Аубакирова Г.Х., кандидат философских наук, доцент
Мулдашева Г.Б., кандидат философских наук, доцент
Западно-Казахстанский государственный университет им.М.Утемисова

Обеспечить единство таких факторов, как преемственность в культуре, успешная ориентация человека в современной жизни и его готовность войти в завтрашний день, стало возможным благодаря объединению в университете трех социальных систем: образования, культуры и науки. На университет возлагается миссия быть механизмом достижения устойчивого развития общества.

The of the university (from time of creation) was considered as personification of the ideal from of education. Later, the development of the idea of the university education was regarded as the struggle of two opposite tendencies: liberal versus utilitarian and after elite versus popular.

Слово "университет" в переводе с латинского означает совокупность. Но идея университета, как она существует в истории теоретической мысли, всегда содержит в себе смыслы, не сводимые к единообразию профессиональной деятельности единиц совокупности. Университет рассматривается как общность людей духовно связанных, осознающих свою избранность и особое предназначение в обществе. Не случайно идея университета осмысливается как миссия университета. Практика институционального оформления идеи университета и теоретическое осмысление этого процесса обнаруживают в исторической ретроспективе устойчивые проблемы, которые остаются значимыми и сегодня. Более того, они определяют не только контекст, но и вектор размышления относительно будущего университета.

Прежде всего следует обратить внимание на то, что при экспансии социологических понятий в другие науки и мощном давлении системного анализа понятие "идея университета" не уступила своего места более "прагматичному" - "функции университета". В соответствии с гуманистической традицией, настаивающей на понимании образования как способа бытия, "второй натуры" человека, при описании идеи и задач университета постоянно используются понятия типа: атмосфера мысли (Ньюмен), интеллигент духа (Ортега-и-Гассет), интеллектуальная совесть (Ясперс), поле, вкус (Бурдье). Идея университета, начиная с Нового времени, мыслится в координатах должного, максимального, совершенного. Университет предстает как конкретное воплощение образовательного идеала.

Реально функционирующий институт оказывается "заряженным" на идеалотворчество. Подобный гибрид появляется, вероятно, потому, что общество нуждается в институте, соединяющем в себе три времени: прошлое, настоящее и будущее. Обеспечить единство таких факторов, как преемственность в культуре, успешная ориентация человека в современной жизни и его готовность войти в завтрашний день, стало возможным благодаря объединению в университете трех социальных систем: образования, культуры и науки. На университет возлагается миссия быть механизмом достижения устойчивого развития общества. В ситуации XIX - середины XX столетий, когда резко нарастают процессы дифференциации, связанные с развитием разделения труда и идеологией индивидуализма, проблема стабильности общества осознается как социальная потребность. Поскольку же интеллект включается в механизм эволюции, университет превращается в институт, существующий для удовлетворения данной потребности.

Противоречивый характер социальных процессов дифференциации и интеграции в развитии идеи университета проявляется в столкновении различных традиций образования. Уже у истоков европейских университетов обнаруживают тенденции либерального и утилитарного образования. Утилитарная тенденция - это стремление к профессиональному образованию, обусловленное потребностью общественной практики в хорошо подготовленных специалистах. Данная тенденция имеет вполне очевидную социальную значимость.

Либеральная тенденция определяется сложнее, поскольку по мере развития университетов она обуславливается все более возрастающими требованиями и ожиданиями общества относительно миссии университета. Либеральное образование настаивает на принятии ценности знания безотносительно его практической пользы. Уже в первых концепциях университета , разработанных кардиналом Ньюменом (1801 - 1890) и немецким гуманистом Гумбольдтом (1769 - 1859), различаются обучение и образование [1, с.28-33]. В университете совершается не простое приращение знания, а интеллектуальное развитие студентов посредством универсального обучения, свободной циркуляции мысли и личного общения. Ввиду нарастающей опасности

господства технократического типа мышления и действий без контроля совести, в рамках данной концепции постепенно акцентируется внимание на проблеме гуманистического воспитания студентов. Поэтому данное направление иногда называют гуманистическим. Когда речь идет о методах образования, наборе изучаемых дисциплин, либеральное направление характеризуется как классическое , фундаментальное образование.

В теоретической рефлексии идея двух тенденций в образовании имеет давнюю традицию. Уже в греческой философии идеал bios theoretikos, требующий примата досуга и созерцания, противостоял идее bios praktikos, основанной на примате социальной полезности научного знания и профессиональной подготовки. В рамках немецкой классической философии образование осмысливалось исходя из ориентации на всеобщее, когда становление единичного человека понималось как следование общему. Наиболее отчетливо эта идея выражена Гегелем, который видел в образовании путь к обретению дистанции от непосредственных влечений, личных потребностей и интересов, путь к утверждению себя как всеобщего. Гегель делил образование на теоретическое и практическое, отмечая, что в теоретическое образование "входит кроме многообразия и определенности знаний, а также всеобщности точек зрения, позволяющих судить о вещах, умение воспринимать объекты в их свободной самостоятельности, без субъективного интереса , тогда как практическое образование требует, чтобы человек удовлетворял свои естественные потребности и влечения, проявлял благоразумие и соблюдал ту меру, которая лежит в границах их необходимости, т.е. необходимости самосохранения" [2].

Чистой либеральной или утилитарной оси развития мировая образовательная практика не знает. Реальный образовательный процесс развивался между этими линиями на основе их взаимовлияний, взаимодействий и противоречий. Сочетание двух тенденций оформилось в практике многофункциональности университета. Современный университет имеет следующие функции: обучающая, исследовательская, профессиональная, сервисная, культурная и гуманистическая [3]. Национальные университеты отдают предпочтение различным функциям. В США университетская система состоит из многопрофильных (обучение по министерским программам) и наиболее престижных исследовательских (обучение по докторским программам) университетов. Казалось бы, найден оптимальный вариант сочетания различных его функций, и борьба утилитарной и либеральной тенденций в образовании прекращена. Современные технологии преподавания, довольно длительное время, выделяемое обществом на обучение индивида, многовековые традиции университетов позволяют избежать профессиональной ограниченности как преподавателей, так и выпускников университета. Тем не менее проблема остается, поскольку остается опасение, что могут поменяться акценты: от "получить профессию в ходе образования", на - "образовываться, получая профессию". Многовековой опыт развития образования настаивает на первом. Но с середины XIX в. в образование входит новый фактор - массы. Проблема двух тенденций в образовании переводится на новый уровень: массовое и элитарное в университетском образовании. Именно в поле этой проблемы образовательная тематика тесным образом связывается с социальными факторами, поскольку речь идет о социальном давлении, оказываемом на университеты.

Первоначально все образование было элитарным. Чем более высокой являлась ступень в системе образования, тем более эзотеричным было предполагаемое ею знание. Не случайно Т. Веблен связывал возникновение образования со стремлением касты жрецов закрепить свое привилегированное положение в обществе [4, с.336-337]. С момента своего рождения как социального института образование являлось механизмом классового воспроизводства. До тех пор, пока процессы социальной мобильности не привели в университеты массы, у высшего образования оставалась своя сверхзадача - сформировать интеллектуальную элиту общества. Элиты интеллектуальная и социальная в основном совпадали.

С начала XX в. проблема элитарного и массового в образовании становится весьма болезненной. Лейтмотивом ее обсуждения являются понятия долга и ответственности, независимо от того, видят ли авторы угрозу идеалу образования со стороны натиска масс или считают его естественным процессом социальной эволюции. В своей докторской диссертации "О разделении общественного труда", защищенной в 1893 г., Э. Дюркгейм высказывает оптимистические надежды в связи с распространением в обществе специализации, которая, по его мнению, лучшим образом социализирует индивида. Человек, отдающий себя всецело своему делу, развивается не вширь, а вглубь и в "каждое мгновение слышит зов общей солидарности, исходящий от тысяч обязанностей профессиональной морали " [5, с.372-373]. Последнее замечание многозначительно, ибо с развитием специализации Дюркгейм связывает создание новой нравственности, обосновывающей идеал такого общества, где "все будут сотрудничать для блага всех и каждого" [6,5, с.378]. Университет, соответствующий своей миссии, должен формировать социальную совесть будущего специалиста и оказывать влияние на образование всех слоев общества [1].

Уже в начале XX в. М. Вебер констатирует, что в западном обществе (обществе определенного типа рациональности) господствует тип человека - профессионала, чья работа может быть завершенной и дельной только в рамках специальной работы [6, с.206, 708]. Но он также обращает внимание на то, что современное общество, не имея настоящих пророков, рождает лжепророков, влияющих на массы, в том числе на студентов, требующих от преподавателя качеств вождя. Обращаясь к студентам Мюнхенского университета в 1918 г., М. Вебер настаивает на профессиональной обязанности ученых и преподавателей быть интеллектуально честными и добросовестными [6, с. 734-735]. Обязанность ученого-преподавателя - помочь индивиду "дать себе отчет в конечном смысле собственной деятельности", содействовать обретению ясности, т. е. осознанию необходимости выбора средств относительно целей и умению видеть следствия своей деятельности [6, с.723]. В условиях, когда университеты привлекли в свои ряды массы, необходимо формировать у будущих ученых, политиков, предпринимателей этику ответственности, то есть ясное осознание того, что "надо расплачиваться за (предвидимые) последствия своих действий [6, с.697]. Воспроизводить же себя как интеллектуальную элиту университет сможет, лишь обеспечив свою независимость от государства и академизм в преподавании. Под академизмом Вебер понимает обязанность преподавателей отделять факт от ценности. Преподаватель не должен вносить свои идеалы и убеждения в аудиторию, поэтому узкая специализация в образовании имеет положительные результаты как с точки зрения концентрации усилий исследователей по изучению определенной научной проблемы, так и с точки зрения обеспечения мировоззренческой нейтральности преподавания.

Иной взгляд на академическое образование высказал К. Манхейм. Если Вебер пытался предотвратить влияние "пророков" на студентов, то Манхейм, работавший во времена, когда Германия переживала трагедию фашизма, уже видел плоды деятельности больших и маленьких вождей. Он считает, что специализация, нейтрализующая интерес к реальным проблемам и путям их разрешения, и терпимость (объективность), настаивающая на важности самого факта тренировки мозгов, способствовали подавлению сознания у образовательных классов [7, с.471-474]. Образование, если оно хочет поддерживать у нового поколения эмоциональную

стабильность и духовную целостность, должно взаимодействовать с остальными формами социального контроля. Нельзя "спасти автономию личности, пренебрегая анализом социальных условий, в которых человек должен жить и выжить" [7, с.480].

Опасение относительно сохранения университета как центра воспроизводства интеллектуальной элиты высказывает и Т. Вебелен. Но его интересует не столько давление на университет со стороны государства, сколько возрастающее влияние новых социальных лидеров: инженеров, техников, бизнесменов, стремящихся низвести высшее знание до уровня товара и предмета спекуляции. Эти "капитаны индустрии", не умея оценить культурное и социальное значение отвлеченной тяги к знаниям и праздной любознательности, ставят на приоритетные места соображения престижности и презентабельности университетов [4, с.356-358]. Здесь Веблен поднимает проблему массового и элитарного образования в той же плоскости, что и Ортега-и- Гассет, который характеризует современный мир как мир "восставшей массы".

Оптимистические надежды Дюркгейма относительно массового производства специалистов, обеспечивающего общественную солидарность, не оправдались. Ортега-и-Гассет, написавший свою работу "Восстание масс" в 1930г., считает, что последствия массового производства специалистов еще не осознаны. Традиционные социальные элиты стали наполняться личностями, тип которых можно охарактеризовать как "человек массы". Это человек, не признающий авторитетов, довольный самим собой, стремящийся к спокойной комфортной жизни. "Специалиста" нельзя назвать образованным человеком, так как он полный невежда во всем, что не входит в его специальность. Но беда в том, что "во всех вопросах, ему не известных, он поведет себя не как человек, незнакомый с делом, но с авторитетом и амбициями, присущими знатоку и специалисту"[2]. Черты "человека массы" достигают апогея именно у современных специалистов. Этот человек, "оставаясь массой, хочет занять место элиты"[9]. Человек же элиты всегда чувствует внутреннюю потребность обращаться к чему-то высшему и посвятить этому свою жизнь. Он предъявляет высокие требования к себе и чувствует свою ответственность перед обществом. Поэтому центром университета, по мнению Ортеги-и-Гассета, должен стать факультет культуры, который призван формировать личность, способную противостоять натиску масс.

Проблема, сформулированная испанским философом как претензии "человека массы", остается актуальной. Если Ортега-и-Гассет сосредотачивает свое внимание на характеристике типов личности, то современный французский социолог П. Бурдье вновь артикулирует эту проблему в терминах классового воспроизводства.

П.Бурдье отмечает, что в использовании Школы "существует цепная реакция изменений, некоторого рода диалектика аукционной надбавки"[10, с.74]. Группы, являющиеся традиционными пользователями образования, особенно высшего, озабочены сохранением дистанции между собой и новыми социальными категориями, использующими образование как базу для реконверсии. Эти противоречия выступают факторами инновационных процессов, заставляя тех, кто имел монополию на высшее образование, прибегать к "чрезвычайно разным и сверхъестественно изобретательным стратегиям, целью которых является поддержание позиции"[10, с.74]. Планка образованности может подниматься и опускаться в зависимости от того, как будут складываться отношения между статусными ожиданиями, социальным происхождением и успехами в учебе у различных групп студентов. Университет предстает полем борьбы не только за ставки, материальное обеспечение, набор студентов, но и за "истину об университетском мире"[10, с.143].

Наряду с процессами борьбы между индивидами и группами за право устанавливать правила игры в мире "университет", современные социологи обнаруживают тенденцию к превращению образования в средство освоения новых стилей жизни [11]. Понятие стилизации призвано отразить новую структуру общества, основанную не на вертикальном, а на горизонтальном членении. В обществе перестает быть стабильной и единообразной шкала престижа профессий, поэтому утрачивается мотивирующая сила социальной мобильности, а вместе с этим изменяется социальный смысл образования.

Характерные для современного университета процессы борьбы и стилизации можно рассматривать как разнонаправленные процессы. Но в совокупности они обнаруживают два важных момента. Во-первых, в обоих процессах проявляется новая роль культуры в обществе. Культура принимает на себя роль структурирующего агента в социальной стратификации. Во-вторых, университет не обладает ныне целостным, однозначно интерпретируемым образом, обладающим равнозначной ценностью в глазах членов общества. Из Alma mater он превращается в одну из транзитных общностей. Университет сегодня более похож на библиотеку, в которой читатель выбирает книги на свой вкус, нежели на башню из слоновой кости, где пестуется круг избранных. Не означает ли это, что университет перестает быть социальным институтом? Как отмечал Ю. Хабермас, "институция сохраняет свою способность функционировать до тех пор, пока она воплощает в жизнь присущую ей идею ... В этом смысле университет должен институционально воплощать и мотивационно обеспечивать каноническую жизненную форму, взаимно разделяемую его (общества) членами"[12]. Опыт осмысления идеи университета ясно показывает, что университет является противовесом тем тенденциям в обществе, которые угрожают его стабильности, с одной стороны, и возможности развития, с другой. Применительно к современным условиям это означает, что университет должен удовлетворить потребность общества в формировании нового типа профессионала: профессионала-энциклопедиста, способного в силу сформированных ценностей и приобретенных навыков деятельности противостоять энтропийным процессам в обществе.

Список использованной литературы

1. Ляхович Л.Г., Захаров Е.С.Миссия университета в европейской культуре. М.,1994
2. Гегель Г.В.Ф. Работы разных лет.М.,1971.Т.2.
3. Мишед Льюсен Идея унивеситета // Вестник высшей школы 1991 № 9
4. Веблен Т.Теория праздного класса. М.,1984.
5. Дюркгейм Э.О разделении общественного труда. Метод социологии.М.,1990.
6. Вебер М.Избранные произведения.М.,1990.
7. Манхейм К.Диагноз нашего времени М.,1994.
8. Ортега-и-Гассет.Восстание масс//Вопросы философии.№4.С.121.
9. Ортега -и- Гассет.Восстание масс//Вопросы философии №4С.121.
10. Бурдье П.Начала.М.,1990.
11. Ионин Л.Г.Культура и социальная структура//Социологические исследования.1996.№3
12. Хабермас Ю.Идея университета //Вестник высшей школы.1994.№ 4.

АҚША ҚАРАЖАТТАРЫНЫҢ ҚОЗҒАЛЫСЫ ТУРАЛЫ ЕСЕП БЕРУ

Базарова Б.Т., Джакупова А.К.

Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық-техникалық университеті

Ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп беру 4 БЕС талаптары бойынша

жасалады. Есепте негізгі (немесе операциялық), инвестициялық және қаржы жөніндегі қызметін жүзеге асыру нәтижесінде алынған ақшалай қаражат ағыны туралы барлық деректері, сондай-ақ қаржы қызметінде пайдаланылатын таза ақшалай қаражаты, ақшалай қаражаттың және олардың эквиваленттерінің таза көбеюі, жылдың басындағы және аяғындағы ақшалай қаражат пен оның эквиваленттері көрсетіледі.

N4 бухгалтерлік есеп стандартына сәйкес субъектер жасаған "Ақша қаражаттарының қозғалысы туралы есеп" заңды тұлғаның қаржылық жағдайындағы өзгерісті бағалауға мүмкіндік береді, бұл оларды есепті кезең ішіндегі операциялық, инвестициялық және қаржылық қызметі тұрғысынан алғанда қаражаттардың түсуі мен жұмсалуы туралы хабарламамен қамтамасыз етеді. Ақша қаражаттарының қозғалысы туралы есеп субъекттің есепті жылдың ішіндегі қаржылық есебінің құрамында беріледі.

Ақша қаражаттарының қозғалысы операциялық, инвестициялық және қаржылық қызметінің тұрғыснан алған мағлұматтардың мазмұнын ашу үшін керек, мұның өзі заңды тұлғаның қаржы жағдайын және қызмет түрлерінің ықпалын бағалауға мүмкіндік береді.

Инвестициялық қызметтен түсетін ақша қаражаттарының қозғалысын ашып көрсеткен кезде тура әдіс пайдалануы мүмкін, бұл әдіс жағдайында ақшалай түсім қаражаттары мен төлемдердің негізгі түрлері ашып көрсетіледі.

Операциялық қызметі - заңды тұлғаның табыс алатын негізгі қызметі және инвестициялық пен қаржылық қызметтеріне қатысы жоқ басқадай қызметі; Инвестициялық қызметі - ұзақ мерзімді активтерді алу және сату; Қаржылық қызметі - заңды тұлғаның меншікті капиталының және несие қаражатының мөлшері мен құрамындағы өзгерістер әдісі пайдалануы мүмкін, бұл әдіс жағдайында ақшалай түсім қаражаттары мен төлемдердің негізгі түрлері ашып көрсетіледі, не жанама әдіс пайдалануы мүмкін, бұл әдіс жағдайында таза табыс пен зиянға ағымдағы активтер мен міндегтемелерге, ақша операцияларының өзгерістеріне, сондай-ақ инвестициялық немесе қаржылық қызметтің нәтижесі болып табылатын кірістеріне немесе зияндарына қарап тузетулер енгізіледі.

Операциялық қызметтегі ақша қозгалысын анықтау үшін тікелей және жанама әдістер пайдаланылады.

Тікелей әдісте ақша қозғалыстарының негізгі түрлері ашылады. Мысалы, өнімді сатудан түскен түсімнен сатып алынған материалдардың барлық төлем түрлерін, КДШ (көлік-дайындау шығыстарының) төлемін, несие үшін пайыздық төлемдерін, бюджетке тиесілі төлемдерін шегереді.

Операциялық қызметте тікелей әдісті пайдаланған кезде ақша қаражатының түсуі мен шығуының нәтижесі: өнімді, жұмысты, қызметті сатқаннан түскен түсімнен, алынған аванстан, пайыздан, дивидендтен, роялтиден және т.б. табыстардан; жабдықтаушылармен және мердігерлердің қарызын төлегеннен, берілген аванстан, төлеген жалақыдан, бюджет пен бюджеттен тыс төлемдерінен және т.б. шығыстарынан тұрады.

Жанама әдістер - бұл әдісте таза табыс немесе зиян өзгерген ағымдағы активтер мен міндеттемелеріне, ақшасыз операцияларына, сондай-ақ өткен жылдармен салыстыра отырып, қаржылық және инвестициялық қызметтердің нәтижесі болып табылатын табыстар мен шығыстарға түзету (корректир) жасалады. Бұл әдісте баланс мәліметтері мен қаржылық-шаруашылық қызметінің нәтижесі туралы есеп беру мәліметтерін негізге алады. Бұл әдіс қаржылық-шаруашылық қызметінің нәтижесі туралы есеп берудің әрбір баптарына тузету енгізуді көздемейді. Тек қана таза табыс сомасын өткен жылдармен салыстыру арқылы есептік кезеңнің көрсеткіштеріне түзетулер енгізіледі.

Ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп беру үшін арнайы әзірленген кестелерді (таблицаны) пайдаланады, онда келесі ақпараттар келтіріледі (ақша қаражатының қозғалысын жанама әдіспен есептеу):

- ✓ өткен және есептік жылдағы баланс, оның барлық баптары салыстырылады және олардың әрқайсысы бойынша ауытқуы анықталады (+,-);
- ✓ өткен және есептік жылдағы қаржылық-шаруашылық қызметінің нетижесі туралы есеп беру, оның барлық табыстары мен шығыстары, сондай-ақ есептік кезеңнің соңындағы таратылмаған табысы (зияны) салыстырылады.

Операциондық қызметтен түскен ақша қаражаттарының қозғалысын тікелей әдіс бойынша анықтаған кезде олардық қозғалысына әсер ететін факторлардың мазмұны ашылады, яғни ақшалай және ақшасыз жасалған операцияларының ара жігі ашылады.

Егер де операциялар өзінің экономикалық мазмұны бойынша біртектес болып келсе, онда олар есеп беруде бір бапқа біріктірілуі мүмкін. Тікелей әдістің негізінде жасалған ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп беру нысаны төменде келтіріледі.

Ақша қаражаттарының қозғалысы туралы есеп беру – бұл тұтынушылардың заңды тұлғаның операциялық, инвестициялық және қаржылық қызметінің өзгеруін бағалауына мүмкіндік беретін және есептік кезеңде ақша қаражаттарының түсуі мен шығуы туралы ақпарат беріп отыратын есеп беру формасы. Есепте негізгі (немесе операциялық), инвестициялық және қаржы жөніндегі қызметін жүзеге асыру нәтижесінде алынған ақшалай қаражат ағымы (тасқыны) туралы барлық деректері, сондай-ақ қаржы қызметінде пайдаланатын таза ақшалай қаражаты, ақшалай қаражаттың және олардың эквиваленттерінің таза көбеюі, жылдың басындағы және аяғындағы ақшалай қаражат пен оның эквиваленттері көрсетіледі.

Ақша ағымдағы туралы ақпаратты пайдалану:

- ✓ кәсіпорындардың ақша қаражаттарын табу қабілеттілігін және олардың эквиваленттерін бағалау, сонымен қатар кәсіпорынның осы секілді ақша қаражаттары ағымын пайдалану қажеттілігі.
- ✓ кәсіпорынның таза активтегі өзгерістерді, оның қаржылық құрылымын (оның өтімділігі және төлем қабілеттілігін қоса) және оның сомаға әсер ету қабілеттілігі және ауыспалы жағдайлар мен мүмкіндіктерге үйренісу мақсатындағы ақша ағымдарының мерзімін бағалау.
- ✓ әр түрлі кәсіпорынның операциялық іс-әрекетіндегі есептілігін салыстыру, өйткені бұл шаруашылық іс-әрекетіндегі оқиғалар мен операцияларға қолданылатын әртүрлі бухгалтерлік есеп әдістерін қолдану әрекеттерін есепке алмайды.

"Ақша құралдарының қозғалысы туралы" есепте субъектінің белгіленген кезең ішінде құралдардың қайнар көзі нақты анықталса және белгіленсе, онда бұл құралдардың қалай қолданылатыны көрсетіледі.

Есеп бухгалтерлік есеп стандарттарына сәйкес толтырылады және бұл есепті кезең ішінде қаржы есептілігімен қоса тапсырылады. Бұл есептің негізгі мақсаты-ақпаратты беру болып табылады:

- ✓ есепті кезең ішінде шаруашылық субъектісінің ақша құралдарының келуі мен кетуі туралы;
- ✓ есепті кезеңде шаруашылық субъектінің операциялық, инвестициялық және қаржылық іс-әрекеттері туралы.

Іс-әрекет түріндегі классификация ақпараттарымен қамтамасыз етеді, шаруашылық субъектісінің қаржылық жағдайына осы іс-әрекет түрлерінің әсер етуін және оның ақша құралдарының көлемін бағалауға көмектеседі.

Ақша қозғалысы туралы есеп бір есептік кезеңнен екіншіге өзгергендегі бухгалтерлік баланстың баптары бойынша болған өзгерістерді көрсетеді, есептік кезең ішінде субъектінің ақшалай құралдарының келуі мен кетуі туралы ақпарат береді.

Бұндай есептеу субъектінің басқарушыларымен қоса сыртқы тұтынушыларға – инвесторлармен кредиторларға керек. Субъектінің басқармасы бұл есептеуді субъектінің өтімділігін есептеуде, дивидендтерді анықтау кезінде, субъектінің жалпы жағдайына әсер етуді бағалау кезінде, қосымша инвестициялар туралы шешімдер немесе қандай да бір програмаларды қаржыландыру кезінде қолдана алады.

Басқаша айтқанда, басқармаға несиелік қарызды өтеу үшін субъектіде жеткілікті ақша қаражаттарының болатындығын анықтау үшін, төленіп жатқан дивидендтердің мөлшерін өсіру немесе азайту туралы сұрақты шешу үшін, субъектінің инвестициялық және қаржылық саясатын жоспарлау үшін қажет.

Сонымен қатар ақша қаражаттарының қоғалысы жөніндегі есептік кезеңде ұйымның операциялық, инвестициялық және қаржылық қызметтерін талдау үшін негізгі қайнар көзі болып табылады.

Операциялық іс-әрекет – бұл табысты табумен байланысты ұйымның негізігі қызметі инвестициялық және қаржы қызметіне қатысты емес іс-әрекет.

Ақша қаражаттары қозғалысының есебі
1_____1_____200__жыл аралығы

I. Операциялық қызметтен түскен ақша қаражаттары қозғалысының есебі
Ақша қаражаттарының шығысы мен кірісінің тізімі. XXX
Операциялық қызметтен түскен ақша құралдарының жағдайы. XXX

II. Инвестициялық қызметтен түскен ақша қаражаттарының қозғалысы
Ақша қаражаттарының шығысының, кірісінің тізімі. XXX
Инвестициялық қызметтегі ақша құралдарының жағдайы XXX

III. Қаржылық қызметтегі ақша қаражаттарының қозғалысы
Ақша қаражаттарының шығысының, кірісінің тізімі. XXX
Қаржылық қызметтегі ақша құралдарының жағдайы XXX
Ақша қаражат жағдайының таза өзгерісі XXX
Есеп кезеңінің басындағы ақша қаражаттары XXX
Есеп кезең соңындағы ақша қаражаттыры XXX
Инвестициялық қаржылық қызметке байланысты
ақшалай емес операциялық тізімі XXX

Ақша құралдарының қозғалысы туралы есептің негізгі көздері. Ақша құралдарының қозғалысы туралы есепке келесі құжат толтырылады:

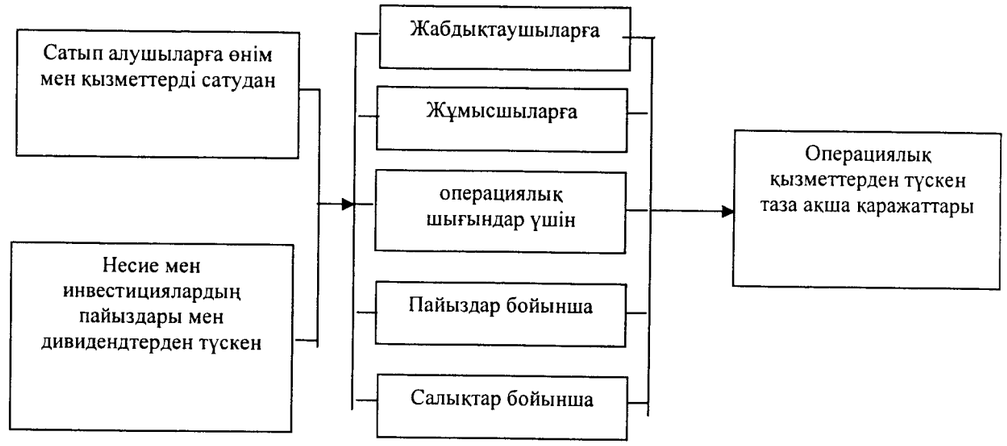
Есепті дайындау барысында салыстырмалы баланстық есеп негізгі ақпарат береді.

Есепте барлық өзгерістерді қосады, ақша құралдары және ақша құралдарының өсуі және кемуі жайлы.

Кітаптағы амортизациялық тізім және аналитикалық жазу, онда негізгі құралдардың амортизациясы ақша құралдарының ағымын қарастырмайды. Себебі, ақша қаражаттарына әсері жоқ.

Операциялық қызметтегі таза ақша қозғалысы – тікелей және жанама әдісі.

Бұрыннан айтылғандай кірісті түзету екі әдіспен қолданады, операциялық қызметтің таза ақша құралдарының қозғалысын санағанда – жанама әдіс (салыстыру) және тікелей әдіс (қаржылық шаруашылық қызметті есептеу).



9.1. сызба - Операциялық қызметтер үрдісіндегі ақша қаражаттарының қозғалысы

Қаржы есептерінің халықаралық стандарттары тікелей және жанама әдіс қолдануды ұсынады.

Пайда мен шығын туралы Есептің әр бөлімін қайта құру жолындағы төлем мен негізгі түрлерін анықтауды тікелей әдіс қарастырады.Ақша қаражаттарының қозғалысын анықтауда тікелей әдіс көптеген ақпараттармен қамтамасыз етеді.

Тікелей әдісті қолдануда, жалпы түсірілім және жалпы ақшалай төлем туралы ақпарат былай алынады:

1) тіркелім регистрінен;

2) өткізілімнен түскен түсірілімді корректрлеу арқылы,пайда мен шығын туралы Есептің басқада бөлімдері және өткізілімнің өзіндік бағасынан;

а) кредиторлық және дебиторлық борыштың, заттық-материалдық қорлардың есептік периодындағы өзгерістерден;

б) ақшалай емес бөлімдерден;

в) басқада бөлімдерден, яғни ақша қаражаттарының қозғалысына әсер етуі көбінесе инвестициалық және қаржылық қызметтерге (алынған және ұсынылған несиенің пайыздық мөлшерінен және т.б.) қатысты.

Шығын мен пайда туралы есептің әр бөлімдерінің қайта құрылуын жанама әдіс қарастырмайды. Инвестициалық және қаржылық қызметтердің ақша қаражаттарының қозғалысымен туындайтын, операциалық қызметтің туындауымен өткен және болашақ есептік периодтағы түсірілімдер мен төленімдер, кез келген кейінге қалдырылған, ақшалай емес операциалармен орындалуымен, қосымша әдісті қөолдануда таза пайда мен шығынның соммасы эффектті көрсету үшін корректрленеді.

Жанама әдісті қолдануда операциалық қызметтің қорытындысында туындайтын ақша қаражаттарының қозғалысы таза шығын мен пайданы корректрлеу арқылы мынаны қосқанда анықталады:

- ✓ операциалық қызметтің дебиторлық және кредиторлық борыштары, заттық-материалдық запастағы есептік периодтің өзгерістері;
- ✓ ақшалай емес бөлімдер,
- ✓ барлық т.б. бөлімдер, инвестициялық және қаржылық қызметке қатысты ақшалай қаражаттарының қызметіне әсері (негізгі құралдарды сатқандағы пайдалар мен шығындар және т.б.).

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ УЧЕБНЫМ ПРОЦЕССОМ НА ФАКУЛЬТЕТЕ ПРИ КРЕДИТНОЙ ТЕХНОЛОГИИ

Байтлесова Л.И., Бурамбаева Н.А.
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

В ежегодных Посланиях народу Казахстана Президент страны ставит задачу сделать нашу образовательную систему конкурентоспособной. Проводимые в системе образования Республики Казахстан преобразования направлены преимущественно на повышение качества образования и интеграцию страны в мировое образовательное пространство. Казахстан в числе первых государств признал и ратифицировал Лиссабонскую конвенцию, разделяет подходы Сорбонской декларации и стремится активно включиться в Болонский процесс.

В связи с принятием Правительством РК Концепции развития образования до 2015 года предполагается в корне изменить организацию учебного процесса в высшей школе. В большинстве стран, принявших концепцию Болонского процесса принята кредитная система обучения. В нашей стране эта система начала внедряться в отдельных вузах. В соответствии с Болонской декларацией первой обязательной ступенью высшего профессионального образования является бакалавриат (высшее профессиональное базовое образование).

Переход к системе подготовки бакалавров по кредитной технологии продиктован необходимостью совершенствования системы высшего образования, приближения к системе международного образования, подготовки конкурентоспобных специалистов и признания документа об образовании во всем мире. Подготовка бакалавров по кредитной технологии требует организации среды, в которой формируется гражданин демократического общества, образовательной траектории студента, формирования умения, навыков, достижения качества образования, компетентности. По «лабиринтам» системы образования и формирования личности будущего специалиста ведет деканат, организуя мобильный, бесперебойный процесс на первой ступени высшего образования.

В задачи деканата факультета входит основная часть организационная учебного процесса, в частности:

- рассмотрение и утверждение рабочих учебных планов (РУПов) специальностей;
- составление рабочих планов учебных дисциплин по семестрам;
- рассмотрение и утверждение учебно-методических комплексов (силлабусов);
- организация работы с эдвайзерами;
- создание системы мониторинга образовательного процесса;
- организация самостоятельной работы студента;
- организация системы контроля знаний студентов (промежуточный, рубежный, итоговый);
- организация воспитательной работы со студентами.

Разработка рабочих учебных планов дисциплин является задачей выпускающих кафедр, но организующая и направляющая роль деканата факультета неоспорима. В отличие от традиционной линейной системы образования так называемый вузовский компонент в РУПе при кредитной технологии обучения должен содержать дисциплины по выбору самого студента. Выбор студента определяется степенью осмысления и пониманием необходимости в будущем знаний по выбранной специализации. Одной из задач деканата факультета является организация квалифицированной помощи студенту по определению необходимости углубленного изучения той или иной дисциплины, необходимой в его будущей профессиональной деятельности.

С учетом выбора студента возникает необходимость создания не одного, а нескольких рабочих планов на учебный семестр, и оптимизация учебного процесса при наличии малокомплектных групп, работа в которых должна быть организована по индивидуальному плану, деканатом решается за длительный период до начала учебного семестра. При формировании малокомплектных групп для изучения дисциплин по выбору студента необходимо изучение целесообразности создания таких групп по численности, по подбору преподавателя,существования альтернативы.

Учебный процесс в академических группах требует наличия комплекта дидактических материалов для организации непосредственно обучения студентов с организацией самостоятельной работы студентов, для которой должно быть отведено примерно две трети учебного времени. Это приводит к необходимости создания учебно-методических комплексов (в дальнейшем - силлабусов), позволяющих студенту организовывать свою индивидуальную образовательную деятельность.

Комплекс дидактических материалов не может быть ограничен использованием учебных пособий, учебно-методических комплексов. Необходимо создание информационной инфораструктуры, обеспечивающей доступ к общемировым информационным ресурсам из любой точки и использование возможностей компьютерных систем для организации учебного, управления им.

Планирование объема учебной работы в условиях кредитной системы имеет специфику в определении численности академических потоков и наполняемости академических групп, определяемых из общего количества обучающихся, записавшихся на дисциплину. Основной проблемой при создании академических групп на элективные дисциплины является определение минимального количества студентов на ту или иную дисциплину. Студент для определения индивидуальной образовательной траектории руководствуется силлабусом, содержащим расширенную информацию о пререквизитах и постреквизитах, для выбора и изучения последующих дисциплин. Основное направление по специализации определяется студентом совместно с деканатом и кафедрой, и необходимые консультации им организовывает деканат, поручая проведение самих консультации эдвайзеру.

Общая система мониторинга, к которым относятся проведение текущего контроля (сроки проведения, критерии оценки); рубежного контроля (формы проведения, критерии оценки), итоговый контроль (дифференцированный зачет, экзамен – система и организация их проведения) отрабатывается на уровне деканата и реализуется, в зависимости от особенностей специальностей, на кафедрах, службой офис-регистратора.

При кредитной технологии обучения возникает необходимость организации

Организация учебного процесса в условиях кредитной технологии обучения при возрастании роли самостоятельной работы обучаемого, когда студента не «учат», а он «учится» требует от деканата работы по сопровождению его в мире познания и формирования его профессиональных качеств в соответствии с требованиями современного общества.

СОПРЯЖЕННОСТЬ ПРОДУКЦИОННО-ДЕСТРУКЦИОННОГО ПРОЦЕССА

Бакесова Р.М., Мендигалиева А.С., преподаватели-магистры
Западно-Казахстанская гуманитарная академия

Характер и интенсивность биологического круговорота, невозможно выявить не изучив продуктивность растительных сообществ. Методика таких исследований описана в работах Базилевич и Титляновой (Программа и методика. 1974). Определив динамику запасов органического вещества во всех основных блоков можно рассчитать ряд потоков, их связывающих, и оценить интенсивность продукционно-деструкционного процесса в изучаемых сообществах в сопряженности с воздействием техногенного пресса .

Динамика запасов биомассы и мортмассы изучалась нами в течении вегетационного периода в 2007 г. Подземная мортмасса определялась в слое 0-30см, так как основная масса корней (80-97%) сосредоточена именно в этом слое. Для исследовании сопряженности продукционно-деструкционного процесса с техногенным прессом были выделены пять трансекты-участки, где проводились наблюдения (Таблица №1).

Таблица 1

Трансекты-участки	Характеристика участков
Трансекта 1	Условно нормальная, где условно отсутствует техногенное воздействие
Трансекта 2	Слабое техногенное воздействие, (коренное улучшение)
Трансекта 3	Среднего техногенного воздействия.
Трансекта 4	Сильное техногенное воздействие
Трансекта 5	Очень сильное техногенное воздействие, почва перерыта и нарушена

Трансекта 1-условно нормальная, где условно отсутствует техногенное воздействие. Для трансекты 1 характерны растительные сообщества:
ковыльно-типчаковые на темно-каштановой карбонатной, ненарушенной почве;
разнотравно-житняковая на темно-каштановой карбонатной малоразвитой, щебнистой почве (в прошлом КУ); *тырсово-типчаковой* на темно-каштановой карбонатной, слабосолонцеватой, на бывших местах пожарищах почве; *тырсовые* также на местах пожарищах, темно-каштановой карбонатной щебневатой почве; *грудницево-ковылковые* на темно-каштановой сильно карбонатной почве. *житняковые* на темно-каштановой слабокарбонатной почве (КУ-коренное улучшение);

С мая начали проводить геоботанические исследования. Изучали: количество видов и их состояние, видовой состав, степень покрытие. Отбирали пробы для химических анализов, а также закладывались площадки для учета динамики надземной и подземной биомассы и мортмассы.

В перечисленных растительных сообществах трансекты-1 отношение мертвых органов к живым D+L+V/ R+ G в мае равна 0,36, в августе 0,59, в сентябре 0,49 эти значения меньше 1.Это свидетельствует о том , что в эти месяцы растительные сообщества трансекть. 1 были устойчивыми к экстремальным условиям. Отношение мертвых органов к живым июне составляет 1,71 и в июле 1,04 т.е больше 1, возможно это связано с засухой в эти месяцы, так как неблагоприятные погодные условия способствуют быстрому отмиранию зеленой массы и переход её в ветошь и подстилку. Средний показатель отношения мертвых органов к живым составляет 0,84, что указывает на устойчивость этого сообщества к экстремальным условиям

Надземная биомасса (G) несколько раз превышает подземной биомассы (R), что указывает на наиболее слабую подготовку растительных сообществ к перенесению неблагоприятных условий. Минерализация подземной мортмассы (W) несколько превышает годичный прибавка мертвых корней (V), это говорит о том, что переход живых корней в мертвые был замедленный. Средний экологический показатель (D+ L+V/ R+ G) указывает на устойчивость сообществ трансекты-1 к экстремальным условиям.

Показатель жизненности (R/ G) растительных сообществ в трансекте – 1 в среднем составляет 3,14, это значит исследуемые растительные сообщества характеризуются устойчивостью к неблагоприятным условиям.

Трансекта 2 т.е слабого техногенного воздействия, (коренное улучшение). Для трансекты-2 характерны растительные сообщества:

житняковые где коренное улучшение,на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, почве; *разнотравно-злаковые* на темно-каштановой карбонатной, солончаковой почве; *разнотравно-ковылковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *разнотравно-бобовниково-злаковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *полынково-злаковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *разнотравно-горькополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *злаково-житняковые* на темно-каштановой карбонатной почве.

В перечисленных растительных сообществах трансекты-2 отношение мертвых органов к живым D+ L+V/ R+ G в мае равна 0,46, в июне 0,74 , в июле 0,97, в августе 0,59, и в сентябре 0,97 эти значения меньше 1.Это свидетельствует о том, что в эти месяцы растительные сообщества трансекты-2 были устойчивыми к экстремальным условиям. Средний показатель отношения мертвых органов к живым составляет 0,814, что указывает на устойчивость этого сообщества к экстремальным условиям

Жизненность растительных сообществ отмечается в трансекте – 2 в среднем составляет 2,5 , это значит что здесь растительное сообщество более устойчивое к неблагоприятным условиям.

Надземная биомасса (G) незначительно превышает подземной биомассы (R), что указывает не подготовленность растительных сообществ к перенесению неблагоприятных условий. Минерализация подземной мортмассы (W) незначительно превышает годичный прирост мертвых корней (V). На основании изложенного можно судить, что сообщества за вегетационный период подготовилась перенесению неблагоприятных условий, т.к. средний экологический показатель (D+L+V/ R+ G) указывает, что растительные сообщества трансекты-2 устойчивые к экстремальным условиям.

Трансекта 3- среднего техногенного воздействия. Для трансекты-3 характерны растительные сообщества: *горькополынные* на темно-каштановой карбонатной, слабосолонцеватой, хорошо промытой почве; *горькополынно-разнотравные* на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, почве; *разнотравно-горькополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *белополынно-житняковые* на темно-каштановой карбонатной почве (коренное улучшение); *разнотравно-лапчатковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *разнотравно-бодяковые* на темно-каштановой карбонатной почве;

В перечисленных растительных сообществах трансекты-3 отношение мертвых органов к живым D + L +V/ R+ G в мае равна 0,83; в июле 0,11 эти значения меньше 1.Это свидетельствует о том , что в эти месяцы растительные сообщества трансекты-3

были устойчивыми к экстремальным условиям. Отношение мертвых органов к живым июне составляет 1,09; в августе 1,15; и в сентябре 1,19 т.е больше 1, возможно это связано с засухой в эти месяцы, так как неблагоприятные погодные условия способствуют быстрому отмиранию зеленой массы и переход её в ветошь и подстилку. Средний показатель отношения мертвых органов к живым в трансекте-3 составляет 0,87 что указывает на устойчивость этого сообщества к экстремальным условиям

Жизненность растительных сообществ отмечается в трансекте – 3 в среднем составляет 2,96 , это тоже подтверждает , что растительное сообщество более устойчивое к неблагоприятным условиям.

Надземная биомасса (G) незначительно превышает подземную биомассу (R), а годичная прибавка мертвых корней (V) несколько превышает минерализации подземной мортмассы (W). Средний экологический показатель (D+ L +V/ R+G указывает на устойчивость растительных сообществ трансекты-3 к экстремальным условиям.

Трансекта 4- характеризуется сильным техногенным воздействием. Для трансекты-4 характерны растительные сообщества: *ковылково- типчаковые* на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, ненарушенной почве; *житняковые* на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, почве; *ковылковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *тырсиковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *ковылково- тырсовые* на темно-каштановой слабокарбонатной почве; *горькополынные* на темно-каштановой карбонатной, слабосолонцеватой почве;

В перечисленных растительных сообществах трансекты-4 отношения мертвых органов к живым D+L+V/ R+G в мае равна 0,95 и в июне 0,87 эти значения меньше 1.Это свидетельствует о том, что в эти месяцы растительные сообщества трансекты-4 были устойчивыми к экстремальным условиям. В последующие месяцы в июле 1,49, в августе 1,79, и в сентябре 2,14 показатели больше 1.Средний показатель отношения мертвых органов к живым составляет 1,45 что указывает на слабую устойчивость этого сообщества к экстремальным условиям, хотя сообщества стремятся устоять против сильных техногенного воздействий.

Подземная биомасса (R) несколько раз превышает надземную биомассу (G) что указывает подготовку растительных сообществ к перенесению неблагоприятных условий. Годичная прибавка мертвых корней (V) несколько превышает минерализации подземной мортмассы (W), что указывает неблагоприятные условий, влияющие на ход минерализации (V).

На основании изложенного, можно сделать вывод, что сообщества за вегетационный период слабо подготовилась к перенесению неблагоприятных условий. Средний экологический показатель (D+L+V/ R+G) составляет 1,45 т.е больше 1, это значит что есть риск перехода состояний растительных сообществ трансекты-4 к опустыниванию. В тоже время показатель жизненности (1,52) характеризует растительные сообщества трансекты-4 наиболее устойчивыми к неблагоприятным условиям, что свидетельствует о рискованном состоянии растительного сообщества и эволюционной направленности процесса.

Трансекта-5 характеризуется очень сильным техногенным воздействием, почва перерыта и нарушена. Для трансекты-5 характерны растительные сообщества: *белополынно-типчаковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *белополынно-злаковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *ковылково-типчаковые* на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, ненарушенной почве; *белополынно-житняковые* на темно-каштановой карбонатной, солонцеватой, почве; *типчаково-белополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *разнотравно-горькополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *житняковые* на темно-каштановой карбонатной, слабосолонцеватой, почве; к*ровельно-кострово- белополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *горькополынные* на темно-каштановой карбонатной, слабосолонцеватой, хорошо промытой почве; *полынково- житняковые* на темно-каштановой карбонатной почве; *житняково-белополынные* на темно-каштановой карбонатной почве; *острецовые* на темно-каштановой солонцевато-карбонатной почве; *тырсовые* на темно-каштановой карбонатной почве.

В перечисленных растительных сообществах трансекты-5 отношение мертвых органов к живым D+ L+V/ R+ G только в мае равна 0,71 и это значение меньше 1.Это свидетельствует о том , что в этот месяц растительные сообщества трансекты-5 были устойчивыми к экстремальным условиям. В остальные месяцы июне 1,25 , в июле 1,17, в августе 1,09, и в сентябре 1,85 значение больше 1. Средний показатель отношения мертвых органов к живым составляет 1,21, что указывает на неустойчивость этого сообщества к экстремальным условиям

Подземная биомасса (R) несколько раз превышает надземную биомассы (G), также годичная прибавка мертвых корней (V) несколько превышает минерализации подземной мортмассы (W), что указывает на неблагоприятные условии влияющие на ход минерализации (W) подземной мортмассы растительных сообществ.

Следовательно, можно сделать вывод, что сообщества за вегетационный период слабо подготовилась к перенесению неблагоприятных условий. Средний экологический показатель (D+L+V/ R+G) составляет 1,21 т.е больше 1, это значит что есть риск перехода состояний растительных сообществ трансекты-5 к опустыниванию. В тоже время показатель жизненности (1,61) характеризует растительные сообщества трансекты-5 наиболее устойчивыми к неблагоприятным условиям, что свидетельствует о рискованном состоянии растительного сообщества и эволюционной направленности процесса.

Таблица 2 - Запас биомассы и мортмассы в перечисленных ассоциации на исследуемых участках – трансектах за 2005 год (в ц/га)

	Тр-1	Тр-2	Тр-3	Тр-4	Тр-5
G -Фитомасса	36,62	31,63	22,22	41,02	35,93
D-Ветошь	19,27	13,03	13,95	28,57	15,14
L-Подстилка	22,29	28,55	38,15	52,47	49,01
R-Живые корни	98,47	77,31	59,14	56,6	49,02
V-Мертвые корни	41,15	47,16	35,5	54	38,25
R/G	3,14	2,5	2,96	1,52	1,61
D+L+V / R+G	0,84	0,814	0,874	1,45	1,21

Показатель устойчивости экосистемы -это отношение запаса живых корней R к к запасу надземной фитомассы G. Известно, чем живых корней больше в почве, тем интенсивнее подаются в надземные органы вода и минеральные элементы. По показателям устойчивости экосистемы можно судить, что наиболее устойчивыми являются растительные сообщества трансекты-1,2,3.т.к в этих трансектах отмечено самый высокий экологический показатель. Наиболее приспособленным к неблагоприятным условиям окружающей среды является растительные сообщества трансекты-1 (3,14) , №3 (2,96), № 2 (2,5).

Таблица 3 - *Динамика продукционно-деструкционного процесса (в ц/га)*

Приросты соответствующих блоков	Тр-1	Тр-2	Тр-3	Тр-4	Тр-5
pG	44,05	15,31	14,7	13,42	14,09
pD	31,78	14,71	16,09	20,59	22,58
pL	23,54	9,3	15,6	14,27	22,45
M	14,51	4,74	7,5	20,95	13,04
pR	27,6	16,11	13,07	23,76	27,13
pV	22,11	17,56	8,16	26,95	18,94
W	23,14	17,91	6,13	11,08	6,94
pR+pG	71,65	31,42	27,77	37,18	41,21
pD+pL	55,34	24,01	31,69	34,85	45,02
pD+pL+pV	77,43	41,57	39,84	60,3	64,12
pR/ pG	0,65	0,72	6,34	0,805	0,31
pD+pL+pV/ M+W	1,9	1,54	1,1	0,41	2,25
M+ W	37,65	22,65	13,64	32,03	19,98
pR+pG/ M+ W	2,36	1,46	0,46		1,22
pR+pG/G+D+L+R+V	0,26	0,13	0,13	0,127	0,18

Наиболее высокий показатель экологического коэффициента (pR/ pG) отмечен в трансекте-3 (6,34). Экологический коэффициент возрастает в засушливый период, необходимо обеспечить организм растений водой.

Коэффициент обновления–это отношение прироста надземных и подземных органов к количеству разложившегося вещества (минерализация) как в надземной так и подземной сфере pR+ pG/ M+ W. Самое высокое значение в трансекте-1 (2,36), затем в трансекте-2 (1,46). В трансекте-3 коэффициент обновления меньше 1, а трансекте-4 обновление не происходила. Очевидно, экосистема трансект №3 и №4 ни как не может адаптироваться к техногенным воздействиям. В трансекте №5 это отношение высокое за счет нарушения процесса минерализации и уменьшении активности микрофлоры из-за сильного техногенного пресса. Коэффициент обновления и степени минерализации свидетельствует о том что многие экосистемы адсорбируют разные «трамвы», адаптируются к ним и к их постоянному возникновению.

Коэффициент степени минерализации – это отношение приращивания мортмассы (D + L + V) к количеству минерализованного вещества в подземной и надземной мортмассы (M+ W). Самый высокий показатель оказался в трансекте-5 (2,25), который характеризуется очень сильным техногенным воздействием, где почва перерыта и нарушена. Коэффициент минерализации подлежит в будущем детальному исследованию т.к. весьма информационный показатель экологического состояния исследуемых трансект.

Результаты исследований, убедительно показывают неразрывную связь продукционно-деструкционного процесса с климатическими условиями. И в заключении следует отметить, что растительные сообщества первых трех трансект пытаются адсорбировать разные «трамвы», и адаптироваться к ним и к их постоянному возникновению. А также необходимо уделить большое внимание на растительное сообщества трансекты №4 и №5 где есть риск перехода состояний растительных сообществ к опустыниванию.

Список использованной литературы

1.Н.П.Ремезов, Л.Е.Родина, Н.И.Базилевич. Динамика органического вещества и биологический круговорот в растительных сообществах. Ленинград, 1965г.
2.Л.Е.Родина, Н.И.Базилевич. Методические указания для определения динамики органического вещества и биологический круговорот в растительных сообществах. Ленинград, 1967г.
3.Фартушина М.М. Динамика органического вещества и биологический круговорот.
4.Фартушина М.М. «К вопросу устойчивости растительных сообществ пустынно-степного комплекса Северного Прикаспия ». В кн: Актуальные вопросы ботаники в СССР. Алма-ата.1998г.
5.Фартушина М.М. «Процессы опустынивания и их индикаторы в Западно-Казахстанской области». Уральск.1999г.
6.Фартушина М.М. «Экологическая оценка растительного и почвенного покрова Западно-Казахстанской области». Экосистемы Западно-Казахстанской области. Самара 1996
7.Титлянова А.А. Изучение биологического круговорота в биогеоценозах (методическое руководство). Новосибирск, Наука, 1971
8.Титлянова А.А. Биологический круговорот углерода в травяных биогеоценозах. Новосибирск, Наука, 1979
9.Титлянова А.А. Минимальная оценка интенсивностей процессов образования и разложения растительной органической массы. В кн.: Методы изучения биологического круговорота в различных природных зонах. М. Мысль, 1978

РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Батырханова А.А., преподаватель
Евразийская Академия

Определение фондового рынка Казахстана как "развивающийся" наиболее полно отражает его сегодняшнее состояние. Согласны ли Вы с утверждением, что фондовый рынок Казахстана все еще не развит? Подобное высказывание приходится слышать достаточно часто, в том числе и в отечественных СМИ. Ведь фондовый рынок Казахстана за прошедшее десятилетие достиг гораздо большего, чем рынки многих европейских стран за столетия своего существования. Да, ликвидность по-прежнему остается нашим слабым местом, однако рынок "отполирован", и у него есть все предпосылки считаться вполне состоявшимся. Сегодня мы можем смело утверждать, что по развитию инфраструктуры и нормативно-правовой базы наш фондовый рынок впереди российского. Россия нас может победить только объемами, да и то за счет разницы в численности населения. Вместе с тем, если посмотреть на "Рекомендации тридцати", в которых лидирующие биржи мира представили основные показатели, определяющие принципы работы развитого фондового рынка, то мы увидим, что соответствуем им в большей степени, чем любая из стран СНГ. Иностранные эксперты, которые приезжают в Казахстан на форумы или консультируют здесь своих клиентов, отмечают, что мы как профессиональные участники зачастую сами принижаем свои успехи, публично обсуждая только проблемные вопросы и забывая о достигнутых результатах. Да, вероятно, наш рынок еще нельзя назвать развитым, но и неразвитым его сегодня считать уже нельзя. По моему мнению, "развивающийся" – это самое подходящее для него определение. А с точки зрения стабильности, которая выражается в постоянном снижении стоимости фондирования, мы даже ближе к категории развитых рынков.

Сейчас все больше казахстанских компаний начинают понимать, что привлечение дешевого финансирования на фондовом рынке – это весьма выгодная альтернатива банковским кредитам. Вместе с тем акции компании, как правило, сосредоточены в руках одного или нескольких акционеров, которые не хотят пускать их в свободное обращение, опасаясь потери единоличного контроля. Кроме того, выход на IPO, требует высокого уровня прозрачности и системы корпоративного управления, а также учета интересов акционеров. К сожалению, готовы к этому не многие казахстанские бизнесмены. В такой ситуации долговое финансирование через выпуск корпоративных облигаций становится оптимальным решением. Во-первых, для выпуска корпоративных облигаций на местном рынке требования ниже, чем для IPO на международных рынках. Во-вторых, поместив облигации, эмитент получает кредиторов на определенный срок, а не совладельцев бизнеса на всю жизнь. В настоящий момент такой уровень взаимоотношений более приемлем для отечественного бизнеса.

В то же время, с точки зрения инвестора, облигации обладают фиксированной доходностью, тогда как игра на акциях – это не только потенциально высокая прибыль, но и риск потери собственных средств. Вот почему клиентам при формировании инвестиционного портфеля рекомендуют держать определенную часть средств в облигациях для диверсификации и снижения рисков.

Учитывая вышесказанное, облигации – это один из наиболее перспективных инструментов на казахстанском фондовом рынке. Данный тезис подтверждают и текущие показатели. На фондовом рынке Казахстана на начало 2007 года в обращении находилось корпоративных облигаций на общую сумму почти $13 млн. Темпы роста этого сектора стабильны и составляют около 50% в год.

Как Вы оцениваете развитие такого инструмента, как инфраструктурные облигации? Они идут не совсем легко, дело в том, что исполнение обязательств эмитента по данному виду облигаций обеспечивается поручительством государства в рамках концессионного соглашения. Однако с позиции инвестора механизм поручительства не дает той защиты интересов, какой предоставляют, к примеру, прямые гарантии Министерства финансов. С другой стороны, поскольку речь идет о проектах государственного уровня, предполагается, что ставка не должна быть слишком высокой. Кроме того, инфраструктурные проекты отличаются длительностью инвестиционных циклов. Компания-оригинатор, как правило, создается специально под конкретный проект и обычно не имеет кредитной истории. Поэтому мы, как консультанты, не можем оперировать показателями ее финансовой устойчивости в прошлом. Сейчас, например, размещая на KASE инфраструктурные облигации компании "Батыс транзит", мы наблюдаем достаточно высокий к ним интерес со стороны пенсионных фондов и институтов развития, тем более что для последних финансирование таких социально значимых проектов является приоритетным. Есть возможность покупки инфраструктурных облигаций и зарубежными инвестиционными банками, скажем Morgan Stenly и JP Morgan. Сейчас на фоне высокого доверия к нашему правительству у западных инвесторов вообще наблюдается стойкий интерес к вложениям в Казахстане. Существенно поднять привлекательность данного инструмента может получение кредитного рейтинга каждого конкретного выпуска, а для этого наличие государственного заказа и поручительства должно быть решающим. В целом, говоря о перспективах данного вида ценных бумаг, вряд ли можно ожидать серьезного бума, хотя один инфраструктурный проект в год наш рынок вполне мог бы "проглотить".

Сегодня очень модно говорить об IPO. В чем его преимущества перед долговым финансированием?

На самом деле привлекательность того или иного источника финансирования для конкретного эмитента зависит от того, на каком этапе развития находится компания. Для того чтобы выходить на IPO, сам собственник должен быть изнутри уже готов к тому, чтобы сделать свой бизнес полностью открытым. Почему, скажем, сейчас ожидается бум IPO именно казахстанского банковского сектора? Потому что банковские структуры уже сегодня соответствуют необходимым критериям. Они прозрачны, выполняют жесткие требования Национального банка, имеют организованные системы управления рисками и соответствуют всем нормативам. Если говорить о преимуществах IPO, то, проще говоря, это "бесплатность" и "бессрочность". Ведь в отличие от выпуска облигаций у компании нет обязательств по выплате процентов и погашению ценных бумаг через определенное время. Кроме того, проведение IPO – это хороший способ получить адекватную оценку своему бизнесу. В отличие от private placement, когда определенный пакет акций покупает стратегический инвестор и сделка заключается в рамках двухстороннего договора, при IPO окончательная цена акций формируется рынком и может быть гораздо выше. Например, планируя IPO "Казкоммерцбанка", рассчитывали на $480–580 млн, а когда в ноябре 2006 года эта сделка была завершена, то оказалось, что привлекли $890 млн, а общую стоимость бизнеса оценили в $5,3 млрд.

Еще один важный момент – это обладание статусом публичной и открытой компании, что позволяет ей в большей степени быть защищенной от недружественных поглощений.

На фоне стремительного роста индекса KASE_Share в качестве главной проблемы отечественного рынка акций специалисты в один голос называют его низкую ликвидность. Как можно объяснить этот парадокс?

В Казахстане сложилась такая практика управления, когда основные акционеры (а это зачастую те, кто еще в первоначальный период приватизации получил контрольный пакет) предпочитают не выпускать в свободное обращение даже малую долю своих акций. В результате, как правило, во free float находится всего 7–9% акций компании. Сегодня, наверное, только "Казкоммерцбанк" и некоторые другие банки могут похвастать тем, что у них более 40% акций находится в свободном обращении. Но это, скорее, исключение. Например, у того же "Казцинка" 97,2% сосредоточено в руках одного акционера и только 1,8% обращаются на фондовом рынке. Все это и создает дефицит на фондовом рынке. Сейчас можно наблюдать процесс, когда цена акций той или иной компании за какой-то месяц может вырасти в разы. Это не вполне соответствует объективной картине, поскольку цена акций должна увеличиваться соразмерно бизнесу. Плюс – сюда закладывается будущий интерес и ожидания роста еще на 20–30%. Если же рост происходит только из-за повышенного спроса, то это ненормально. Вот когда наши эмитенты преодолеют боязнь "размывания портфеля" и будут выпускать на рынок хотя бы 20% акций компании, тогда и инвесторам будет легче. Тогда и цена акций будет идти не скачками, а в соответствии с фундаментальными индикаторами. Пока же приходится объяснять сложившуюся сейчас ситуацию особенностями отечественного рынка и влиянием на нее местного менталитета.

Какой эффект можно ожидать от создания РФЦА? Насколько удобна предлагаемая модель его функционирования для профессиональных участников фондового рынка?

Главное, что ожидаем от РФЦА, – это выход на наш рынок международных эмитентов, поскольку инвесторов у нас и так уже хватает. Эта задача, учитывая стоимость фондирования на казахстанском рынке, выглядит вполне осуществимой. Для сравнения: в России конкретная компания с собственным капиталом в $70 млн и объемом ежегодных продаж порядка $90 млн привлекла облигационный займ на

полтора года под ставку 12,7%. У нас для того, чтобы попасть в листинг "А", достаточно иметь всего $10 млн собственного капитала и соответствующий объем продаж. При этом казахстанские эмитенты листинга "А" привлекают займы на пять-семь лет под ставку порядка 8,5–9,5%. Понятно, что на спецплощадке РФЦА – это будет еще дешевле. Кроме того, агентство возмещает затраты на аудит. Таким образом, эмитент экономит не только на купонных выплатах, которые сопровождают выпуск, но и на разовых затратах, которые необходимы для его осуществления. Поэтому модель РФЦА в целом выглядит привлекательно. С другой стороны, существует ряд неудобств, с точки зрения того, как все это организовано. Например, вызывает сомнение необходимость в создании и регистрации дочерней или отдельной компании для уже действующих профессиональных участников KASE. И это при том, что сама специальная площадка РФЦА функционирует на базе KASE. Это не только лишние временные и финансовые затраты, но и необходимость перезаключать договоры с клиентами. И все же это те шероховатости, которые всегда бывают в начале большого пути. Тем более что преимущества, которые способен дать РФЦА, нивелируют неудобства, которые при этом возникают.

Ваш взгляд на проблему дальнейшего сосуществования KASE и РФЦА? В спорах по этому вопросу сломано уже немало копий. Было предложение о капитализации биржи. То есть сделать так, чтобы РФЦА стал держателем крупного пакета акций KASE.

Список использованной литературы

1. http://www.reklaming.ru/internet-m-g.htm
2. www.clockshop.ru
3. www.owg.ru
4. www. Nationalbank.kz/Insuranse

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ИНВЕСТИЦИЯНЫҢ ДАМУЫ

Бекеева Г.Ж., преподаватель
Еуразиялық Академия

Мемлекеттік инвестициялық саясат ірі капитал салымдарын қаржыландыру үшін жағдайлар жасауға отандық және шетелдік қаражаттарды келтіруге, тауар өндіру және қызмет етуді үлкен тиімділікпен нарық қатынастары субъектілерінің сұраныстарына сәйкес ұлғайтуға бағытталуы тиіс.

Өндірісті жандандыру,құрылымын қайта құру және әрі көтеруді инвестициямен қамтамасыздандыру ең алдымен қаржылардың отандық және шетелдік көздеріне сүйену мөлшеріне елде нарық қатынастарына көшу сатысы мен дамуының ерекшеліктерін ескере отырып белгілеуді керек етеді.

Құрылымдық өзгерістер болып әлеуметтелген нарық экономикасы заңдары, заңды үкімдік және нормативтік актілер негізінде өндірістің процесстері мен элементтері арасындағы балансталынатын тепе-теңдіктерді реттеуге арналған қажетті қаражаттарды жинақтап, инвестиция түрінде өндірісті дамытуға тиімді пайдалануда мемлекет атқаратын функцияның басты нәтижелері көрінеді.

1. Бұл қаражаттар өндірісті тиімді дамыту үшін мемлекеттік меншікке қарағанда жеке және шетел фирмалары қатысатын меншік түрлерінің үлесін нарық қатынастарын үкімет бағдарламаларында белгілеген дәрежеде қалыптасуына бағытталады. Экономикада жекеменшік секторы ұлғаюымен инвестициялар көздері көбейе түседі. Ал қоғамда жекеменшік табы шешуші орын алады.

2. Қолда бар инвестицияларды жұмсауда өндіріс салалары арасында шикізат шығарудан гөрі оны өңдеп, аса тиімді дайын өнімдер үлесін көбейтуді көздейтін тепе-теңдікті қалыптастырған жөн. Сонымен қатар, Қазақстанға голландық ауру синдромдары деп аталатын өндеуші салалардың құлдырауынан аулақ кетіп, дүниежүзілік мұнай нарығындағы ұзақ мерзімді бәсекелестік қабілетін сақтау үшін, жоғары рентабелді мұнай-газ шығарылатын жерлерді игеруге жұмсалатын инвестицияларды көп кемітпеген жөн болар. Өйткені, бүгін елімізде өнеркәсіптік инвестициялардың 90%-не дейін шикізат салаларына жұмсалуда.

3. Үлкен көлемді инвестициялар ғылыми- техникалық жетістіктер негізінде өнеркәсіптік өндірісті дамыту бізден олардың құрылымындағы машина және прибор жасау, электроэнергетика мен электронды техника және химия индустриясы салаларының үлесін жоғарлатуды тілейді. Ол Қазақстан бүгінгі дәрежеде дамитын елдер қатарына кіруге қажет.

4. Үлкен көлемді инвестициялар қоғамдық өндірістің құрылымында тауарлармен салыстырғанда қызмет етушіліктер үлесін жоғарлатуға, нарықтық инфрастуктураны-халықаралық дәрежедегі транспорттық магистральдар және коммуникациялық тораптар, информациялық кампьютерленген жүйелер, банкілер, тауар және қор биржалары, мейманханалар, түрлі қызмет ету кәсіпорындарын қалыптастыруға әкеледі.

5. Инвестицияларды тиімді игерудің басты бағыты болып жаңа құрылыстарға қарағанда өндірісті техникалық жағынан реконструкциялау мен кеңейтуді күшейтеді.

6. Қазақстан территориясында жаңа өндірісті рационалды орналастыру, барлық кәсіпорындар ішінде ірі, орта, шағын және шетел фирмалары толығымен қатысатындарының үлесін оптималды ету, экономикалық өрлеудің экстенсифтік түрінде қарағанда интенвистік түрін барынша тиімді дамыту үлкен көлемді инвестициялар ағымдарына кқп тәуелді.

7. Өндірісті тиімді дамыту,оны мамандандыру мен шоғырландыру, кооперациялау және комбинирлеуді ішкісалалық, салааралық, территориялық,регинодараралық, республикалық және халықаралық көлемдерде ойдағыдай жүргізу де үлкен көлемді инвестицияларға тәуелді.

8. Инвестицияларды игеруге Қазақстанның дүние жүзіндегі басқа елдермен экономикалық қатынастары ішінде оның тауарлар жеткізіліміндегі экспорттық және импорттық тепе-теңдігі жетілдіру өте тығыз байланысты.

9. Аталған факторлармен бірге қоғамның прогрессшіл дамуында таптар мен әлеуметтік топтардың мүліктік жағдайы, алатын табысы, орны мен маңызы, Қазақстанның дүние жүзі мемлекеттері арасындағы, макроэкономикалық көрсеткіштері мен абыройы артады, қоғам дамуында кешегі, бүгінгі және ертеңгі сатыларының рөлі анықталып, ол болашаққа екпінді қарқынмен жүруіне, дүниежүзілік цивилизацияланған елдерге интеграциялануына кеңістік ашады.

Құрылымдық өзгерістер еңбек өнімділігі өсуіне және өндіріс өнімдерінің күнделікті тұтынуыдан артығы жинақталып қорландыруға, оны инвестициялауды қамтамасыз етуге ғылым, техника мен технология, шаруашылықты жүргізуді озат отандық және шетелдік тәжірибені пайдалануға жол ашады.

Өндірістегі глобальдық құрылымдық өзгерістер инвестициялық қамтамасыздандырудың шешуші факторы болып, Қазақстанның барлық еңбекшілерінің творчестволық күш-жігерлерін еңбек өнімділігі мен пайданы, ғылым, техника, технология, білім және мәдениет жетістіктерін көбейтуге сана сезіммен түйістірілуі, олар цивилизацияланған қоғам өмірінің сапасын көтеруін көрсетеді.

Қазақстан экономикасында жүздеген әртүрлі ірі өнеркәсіп фирмалары, компанияларымен қатар 45 мың орта және шағын кәсіпорындары, 25 мыңға жуық

фермерлік шаруа қожалықтары жұмыс істеуде. Кәсіпкерлікті дамыту және қолдау туралы мемлекеттік бағдарлама бойынша елімізде 150 мыңдай жеке кәсіпкерлер болуы тиіс. Сенімді басқаруға 44 кәсіпорындары, олардың 12-сі шетелдік инвесторларға берілген. Жекешелендірілген кәсіпорындар жарғылық қорының 60 % - жекеменшікте, 87 компания мемлекеттік акциялар пакеттерін сатып, инвестициялық бағдарламаларды жүзеге асыру үшін өндірісті өсіру негізінде ішкі жиналымдары есебінен қаржылану қорларын көбейтуде.

Алдағы уақытта мемлекеттік меншіктегі объектілер жеке жобалары бойынша сатылады. Мемлекет кәсіпорындары сенімді басқаруға беруде стратегиялық инвесторды келтіруге тырысады. Олар өндірістің ерекшеліктерін сақтап, дамуын қамтамасыз етуге міндетті. Мұндай инвесторларды белгілеу,Шығыс Европа елдерінің тәжірибесі көрсеткендей, мемлекеттік арнайы саясатты қажет етеді: оларға мемлекет акциялар пакетінің 30 %- нен астамын сатып, өндірісті тиімді дамытуды Үкіметтің инвесторлармен келісімі бойынша жүргізеді. Мемлекеттік инвестиция жекелердің инвестицияларымен біріктіре отырып, әр регион өндірісті өсіруге қаржы жұмсауын көбейте алады.Ол сапалы тауарлар шығаратын өнеркәсіпорындарын басым қолдаса, сонда тезірек жанданып, өсе бастайды, құрылымдық өзгерістер жетілдіріледі, нарықтық инфрақұрылымы қалыптасады, әлеуметтік бағытталған жобалар іске асып, тұрғын үй құрылысы дамиды. Мұның бәрі мемлекеттің ғылыми негізделген өнеркәсіптік саясатына сай келеді.

Инвестициялық жоба – күрделі жұмсалымның экономикалық мақсатқа лайықтылынған, оның іске асыру көлемі мен мерзімін негіздеу, сондай-ақ инвестицияны іске қосуының тәжірибелік амалын (әрекетін) жазу (суреттеу).

Бір сөзбен айтқанда инвестиция – табыс немесе пайда табу үшін ақшалай қаражаттарды жұмсау.

Оңтайлылық (оңтайландыру) – оңтайын, яғни белгілі бір техникалық-экономикалық міндеттер шешімнің межелі критерийлер мен айқындалған шектеулерден ең жақсы нұсқасын табу процесі.

Инвестициялық жобалар келесі топтастыру белгілер негізінде ажыратылады:

1. жобалау объектінің деңгейі бойынша;
2. бағалау кезеңінің ұзақтығы;
3. жобаның нақтылығы (жуық немесе толық,жете);
4. серпінділік (динамикалық);
5. оңтайландыру критерийлері (критерийлерйымдау негізі).

Жобалау объектінің деңгейі жөнінде төрт деңгейде ажыратуға болады:

1-ші деңгей. Шаруашылық-технологиялық кешен (тау-кен байыту комбинаты, тау-кен металлургия комбинаты). Ол негізгі өндірістік өндіру, байыту, балқыту процестерін кірістіреді.

2-ші деңгей. Шаруашылық-технологиялық кешеннің құрылымдық элементі (шахта, карьер, байыту фабрика, қайта өңдеу цехы);

3-ші деңгей.Тау-кен кәсіпорынның құрылымдық элементі (аршу,шахтадағы ішкі көлік, карьерлік көлік);

4-ші деңгей. Кен қызу жөніндегі технологиялық процестер мен операциялар (бұрғылау, арттыру, тиеу, тасымалдау, қоймалау).

Бағалау кезеңінің ұзақтығы мынадай:

А) болашақ	
Б) ұзақ уақытты (мерзімді)	-15-20 жыл;
В) орта мерзімді	-5-15 жыл;
Г) ағымдағы	-2-5 жыл;
Д) жедел	- жыл, ай;
	- тәулік, ауысым;

Қазіргі кезде Қазақстан Республикасының үкіметі басты назарды инвестицияның сапасына бөлу қажет деп санайды.

Қазақстан Республикасының өнеркәсіп құрылымында минералды-шикізат кешенінің үлесі шамамен 65 % тең. Бұл салада капиталды ерекше белсенділігіне қол жеткізілгенмен жер қойнауын пайдалану мен жағдайын талдау кезінде оның толықтай игерілмегендігі анықталды.

Геологиялық ізденіс жұмыстарына бағытталған инвестиция көлемі күрт төмендеді, егер 1997 жылы ол инвестицияның жалпы көлемін 14 % құраса, 2000 жылы тек 5 % құрады. 2001 жылдың 1 жартысында салынған инвестиция 121,7 млн. АҚШ доллар болады. Инвестицияның пайдалы қазбаларды геологиялық ізденіс жұмыстарына тек 3 % бөлігін құрады.

Қазақстан Республикасының Президентінің 2000 жылдың 6 наурызындағы № 349 жарлығымен " Экономикалық басты салаларында инвестициялық іс-әрекетті асырушы инвесторлар мен келісім- шарт жасауда жеңілдікпен преференциялар беру тәртібі " бекітілді.

Зейнет ақы жүйесін реформалау негізінде зейнет ақы қорлары сияқты мүмкіндігі мол институтционалдық инвесторлар пайда болды. Казіргі кезде олардың активтері 530 млн. АҚШ долларына тең көлемге жеткен. Қазақстан Республикасының орналастырған еурооблигацияларының 45 % дейін көлемі зейнетақы қорларына тиесілі.

Қазақстанда қор нарығының инфрақұрылымы ТМД мемлекеттері арасында ең көрнекті, ал шығыс блок мемлекеттері арасында алдыңғы қатарлы болып отыр. Республикада оның қарқынды дамуы үшін барлық жағдайлар жасалды.

Бағалы қағаздар бойынша ұлттық комиссия мәліметі бойынша 2005 жылы бағалы қағаз нарығы көлемі 50 млн. АҚШ доллары болса, 2006 жылы оның көлемі 150 млн. АҚШ долларына жетті.

Жаңа жағдай заң негіздерін жетілдіру қажет етеді. "Инвестициялар туралы" жаңа заң қабылданды, сонымен қатар " Қазақстан Республикасының заңдарына өзгертулермен толақтырулар енгізу туралы", "Жер қойнауы мен оны пайдаланушылар туралы", "Мұнай туралы" заңдар дайындалып, "Акционерлік қоғамдар туралы" заңға сәйкес өзгерістер мен толықтырулар енгізу көзделуде.

Журнал Хабаршы (Вестник) № 3 (61) 2007 г.
Журнал Хабаршы (Вестник) № 6 (40) 2003 г.
Сборник научных статей "Қазақстандағы инвестициялар" Айтқали Нұрсейт. э.ғ.д., ҚазМБА-ның профессоры, ЖМ халықаралық ҒА академигі.

МОНИТОРИОНГ РАЗВИТИЯ КРЕДИТНЫХ ТОВАРИЩЕСТВ ПО ЗКО

Бисенов С.Х., кандидат экономических наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Проблемы взаимодействия кредитных учреждении с сельскохозяйственными формированиями, на наш взгляд, непосредственно связаны с качеством проводимого маркетинга развития кредитных отношений. Тот факт, что при кредитовании каждая из сторон удовлетворяет свои собственные интерны, обусловливает непременное и активное участие в управлении процессом привлечения заемного капитала, как кредитных учреждений, так и самих сельскохозяйственных формирований.

Однако односторонние требования со стороны сельскохозяйственных

формирований в адрес кредитных учреждений об облегчении условий кредитования не приведут к расширению кредитных сделок и тем более повышению их эффективности. В современных условиях сельскохозяйственные формирования должны сами предпринимать соответствующие меры по созданию условий для взаимовыгодного и эффективного кредитования процесса производства, отвечающего принципам рыночной экономики.

Сельскохозяйственному формированию, которое намерено систематически пользоваться кредитными ресурсами и при этом иметь имидж привлекательного заемщика, необходимо сформировать стратегию привлечения заемного капитала.

Расчет потребности в объемах краткосрочных и долгосрочных заемных средств основывается на целях их использования. Цели определяют и наиболее приемлемую форму привлечения заемного капитала, а так же установление сроков их использования.

Соотношение заемных средств, привлекаемых на кратко и долгосрочной основе, может быть оптимизировано также с учетом стоимости их привлечения.

Увеличение кредитных средств в капитале предприятия с одной стороны, является положительным явлением, но с другой – слишком частое привлечение кредита, несмотря на выгодность и необходимость его применения, снижает финансовую независимость предприятия.

В этой связи сельскохозяйственным формированиям, постоянно привлекающим кредитные ресурсы необходимо наладить процесс мониторинга кредита с точки зрения рационального соотношения собственных и заемных средств и определения потребности в «безопасном» объеме кредитов. Нами рассмотрено ТОО «Градиент» которое является соучредителем КТ «Батыс - Шаруа» Зеленовского района, и имеет право на получение кредита.

Проведенные расчеты показывают, что в данном хозяйстве при наличии собственного капитала в размере 43.0 млн.тенге привлечение заемного капитала эффективно до 15 млн. В данном случае доля заемного капитала составит 25 %, а рентабельность собственного капитала – 7,37%.

Основой же управленческих решений относительно выбора кредитного учреждения, обеспечивающего удовлетворение потребности хозяйства в заемном капитале, является оценка условий его привлечения из различных источников.

В частности при кредитовании необходимо прогнозировать будущее состояние предприятия, т.е. учитывать динамику его развития, опираясь в то же время на анализ финансовой деятельности в прошлые периоды и систему показателей финансового мониторинга.

К сожалению, многие из применяемых в настоящее время методик оценки кредитоспособности предприятий в полной мере не могут учитывать реально существующие в сельхозформированиях риски и ориентируются либо на его оценку за определенный период.

Как показывают исследования, значительной проблемой кредитных отношений выступает и величина цены кредита или банковского процента.

Снижение уровня процентных ставок за кредиты является актуальной задачей регулирования кредитных отношений, рассматривая как объективный экономический процесс, необходимо отметить тенденцию снижения на протяжении последних лет.

Целью кредитного учреждения выступает получение ссудного процента и его максимизация; заемщик естественно стремится к снижению уплачиваемого им процента. В идеале при каждой кредитной операции эти интересы должны взаимовыгодно увязываться с помощью других целей, преследуемых заемщиком и кредитным учреждением.

Поэтому для развития кредитных отношений в сельском хозяйстве необходимо рассматривать механизмы взаимовыгодного кредитования.

Актуальной задачей в настоящее время является развитие в сельском хозяйстве собственного источника формирования заемного капитала, основанного на мобилизации внутренних резервов. Данный источник заемного капитала должен служить альтернативой моделью организации кредитно-финансового обслуживания сельскохозяйственных формирований способствовать решению существующих финансовых проблем.

Также по причине ограниченности бюджетного финансирования и недостаточности банковского кредитования важным элементом механизма привлечения заемного капитала в сельское хозяйство выступает формирование собственной системы кредитования.

Сложившаяся ситуация предполагает формирование источников заемного капитала для сельхозформирований в форме некоммерческой организации, а именно в форме сельских кредитных товариществ.

Сельскохозяйственное кредитное товарищество предполагает добровольное объединение физических и юридических лиц – сельскохозяйственных товаропроизводителей на основе аккумулирования их паевых и иных взносов в форме некоммерческой организации.

Правительством РК был разработан проект кредитования сельскохозяйственных товаропроизводителей. Цель данного проекта состоит в организации системы кредитования сельскохозяйственного производства посредством привлечения финансовых средств сельхоз товаропроизводителей и эффективного использования выделяемых на эти цели государственных кредитных ресурсов.

В целях реализации указанного проекта кредитования постановлением Правительства РК от 25 января 2001 года № 137 «О вопросах кредитования аграрного сектора» было создано Акционерное общество «аграрная кредитная корпорация».

За период деятельности, начиная с 2001 г. Из Республиканского бюджета Корпорации было выделено 29900.млн. тенге из них 4849,5 млн.тенге кредитные ресурсы на возвратной основе и 24440,5 млн.тенге на формирование уставного капитала Корпорации в том числе 17251,2 млн.тенге для кредитования сельскохозяйственного производства через систему товариществ. По состоянию на 1 октября 2007 года активы Корпорации составили 29062,9 млн.тенге. По итогам 9 месяцев 2007 года чистый доход составил 397,7 млн.тенге; по 153 товариществам созданным Корпорацией

Учредителями Товариществ являются более шести тысяч сельхозформирований из них 77,4 % составляют крестьянские хозяйства, 16,1 % - ТОО и 6,5 % прочие организации.Общая сумма уставных капиталов Товариществ составила 4,9 млрд.тенге, в том числе доля корпорации 826,8 млн.тенге или 17%.

Динамика роста количества за период с 1998 когда в стране было создано всего одно кредитное товарищество и по состоянию на 1 января 2008 года их количество увеличилось до 193. Активы за этот период выросли с 10 млн. до 34,3 млрд.тенге, что подтверждает устойчивость развития кредитных товариществ.

Подтверждение тому показатели деятельности кредитных товариществ по Западно-Казахстанской области, а также по ТОО КТ «Батыс-Шаруа» Зеленовского района. (Табл.1)

Основная деятельность кредитного товарищества заключается в оказании услуг определенного рода только членамтоварищества за счет концентрации денежных ресурсов в основном этого же круга лиц. Получать коммерческий доход внутри данного формирования нецелесообразно. Цель концентрации ресурсов в кредитном

товариществе – предоставить возможность каждому члену товарищества периодически удовлетворять потребность в финансовых ресурсах для своей самостоятельной хозяйственной деятельности.

Таблица 1 - Показатели финансовой деятельности ТОО КТ «Батыс-Шаруа» за 2001-2007 г.г.

Показатели	Годы						
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Доходы: тыс.тенге в.т.ч. вознаграждения по видам займа	1034 912	6519 5675	13051 9612	19086 16066	29830 24570	38669 35127	42009 38804
Вознаграждение по депозитам размещений в других банках	49	699	3215	2757	4850	3478	3093
Доходы от купли-продажи иностранной валюты	-	41	207	263	306	-	-
Прочие доходы	73	104	17	-	104	64	112
Прибыль тыс.тенге план факт	12 -	1180 912	1499 2839	3742 4485	5175 6983	6972 7314	9161 8492
Рентабельность % план факт	- -	20 30	20 28	20 31	20 21	20 33	20 26

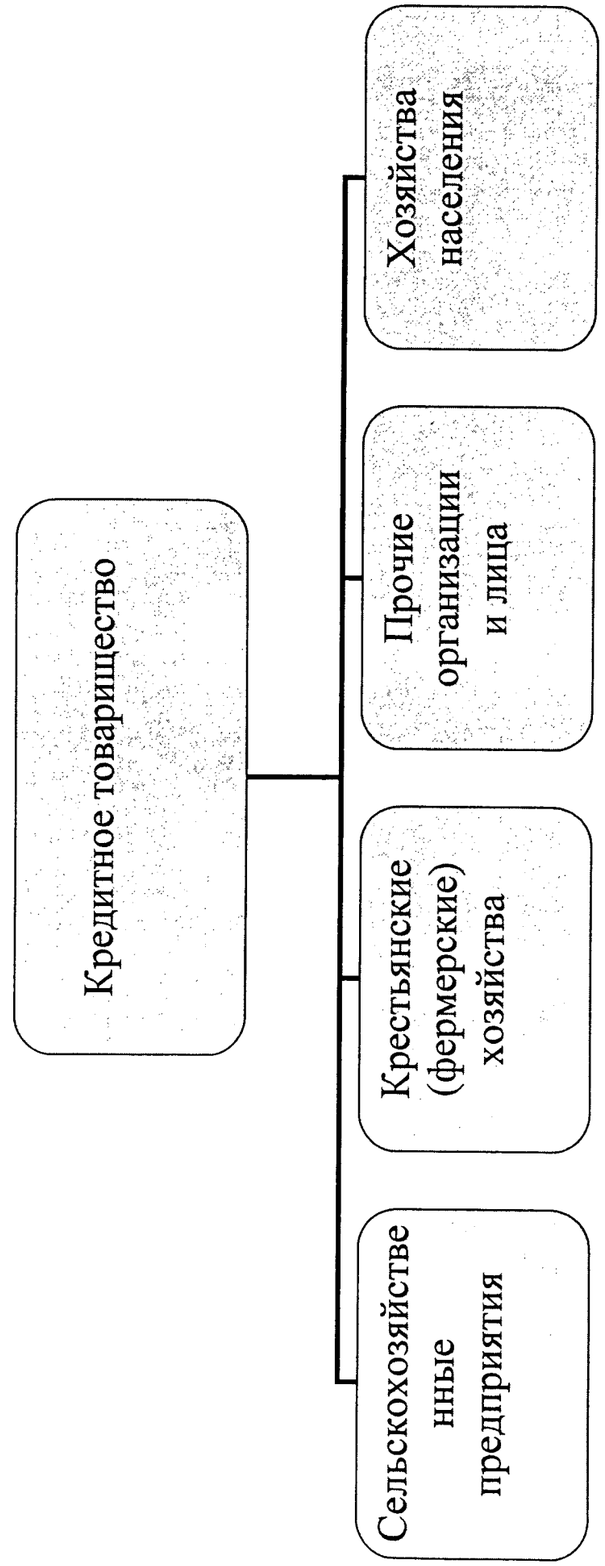
Необходимо подчеркнуть, что наиболее целесообразно рассматривать и создавать кредитные товарищества, охватывающие все слои населения и виды деятельности на сельской территории. Вовлечение в оборот кредитного товарищества временно свободных денежных средств населения всех категорий позволит использовать его доходы в районах проживания, в том числе направить их на развитие сельского хозяйства При этом наиболее эффективной представляется следующая схема на рис.1.

Участниками кредитных товариществ кроме самих сельскохозяйственных товаропроизводителей могли бы сдать и предприятия, занимающиеся переработкой сельхозпродукции, к примеру – ОАО «Береке», АО «Аяз», комбинаты хлебопродуктов, мясокомбинат и т.д.

По нашему мнению сельскохозяйственным товаропроизводителям следует объединиться с предприятиями по заготовке, переработке и реализации сельскохозяйственной продукции, вовлекая их в кредитное товарищество на правах полноправных участников. Такое положение дало бы возможность использовать временно свободные оборотные средства в качестве дополнительных кредитных ресурсов для остальных.

Динамичное развитие современных кредитных кооперативов и их банков в развитых странах, а также, например, в Таиланде Банк для сельского хозяйства и сельскохозяйственных кооперативов, Индонезии (Деревенские банки), в Народной Республике Бангладеш доказывают, что схема кредитования сельского хозяйства путем объединения средств самого населения при предоставления гарантии работает весьма успешно.

Механизм функционирования кредитных товариществ на селе



Государство гарантирует сохранность вложенных средств в развитие сельского хозяйства от инфляции, стихийных бедствий, перепроизводства и других неблагоприятных обстоятельств.

Подобная система способна надежно обеспечивать возврат кредита вследствие лучшего знания производственных возможностей своей клиентуры, выступать гарантом для сельскохозяйственных производителей и в конечном итоге повышать эффективность использования кредита, взаимной заинтересованности в работе.

Формирование эффективной системы привлечения заемного капитала в сельское хозяйство республики представляет собой сложный и противоречивый процесс, успешное завершение которого возможно лишь при комплексном подходе, учитывающем как мировой опыт, так и национальные особенности.

Осуществление предлагаемых направлений совершенствования кредитных отношений, на наш взгляд обеспечит развитые сети кредитных товариществ, повысит эффективность их деятельности на базе мобилизации имеющихся финансовых средств самих сельхозтоваропроизводителей, минимизации стоимости финансовых ресурсов. Даст возможность упросить и расширить базу кредитования через систему взаимного поручительства? Чтов конечном итоге, позволит существенно расширить доступность кредитных ресурсов для сельхозтоваропроизводителей.



УДК 636.082:636.2(574.1)

ГЕНЕФОНД КАЗАХСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ ЗАПАДНОГО КАЗАХСТАНА

Бозымов К.К., доктор сельскохозяйственных наук, профессор
Насамбаев Е.Г., доктор сельскохозяйственных наук, профессор
Тулебаев Б.Т., кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В статье приведены результаты изучения генофонда казахской белоголовой породы в Западном Казахстане.

Мақалада Батыс Қазақстандағы қазақтың ақбас сиырының гендік қорын зерттеудің нәтижелері сипатталған.

Мясное скотоводство является традиционной для Западно-Казахстанской области специализированной отраслью животноводства по производству высококачественной говядины от скота мясных пород и их помесей и в условиях рыночной экономики имеет все основания быть конкурентноспособной отраслью, поставлять на внутренний рынок и на экспорт экологически чистую и качественную мясную продукцию.

Анализ показывает, что маточное поголовье крупного рогатого скота молочных и комбинированных пород даже при использовании всех имеющихся резервов не в состоянии обеспечить население страны говядиной.

Наиболее рациональный путь, через который прошли все развитые страны, это интенсивное развитие мясного скотоводства.

Производство необходимого количества говядины высокого качества можно обеспечить только при оптимальном сочетании интенсивного молочного и развитого

специализированного мясного скотоводства.

Для этого численность племенного мясного скота в Западно-Казахстанской области должна быть увеличена к 2010 году до 12938 гол., в том числе мясных коров до 3902 гол., как и предусмотрено долгосрочной программой мероприятий по развитию животноводства до 2010 года.

Несмотря на социальную и экономическую необходимость, благоприятные природные условия для мясного скотоводства эта отрасль не получила должного развития в странах СНГ.

Даже в годы наибольшего развития мясного скотоводства удельный вес породного мясного скота составлял всего 2,2-2,3 %, а если считать все поголовье, в том числе и откормочное, то не более 4%.

Несколько лучше мясное скотоводство развивалось в Казахстане, где удельный вес породного мясного скота составлял более 50 %, в Западно-Казахстанском регионе он достигал до 60%.

Западно-Казахстанская область занимает самый большой удельный вес по количеству поголовья казахской белоголовой породы среди всех областей Казахстана.

Незначительное уменьшение поголовья скота связано с интенсивным выводам из стада престарелых коров, а также частичной реализацией молодых коров в другие развивающиеся племенные хозяйства, которые являются дочерними предприятиями известных племзаводов «Анкатинский» и «Чапаевский».

В Актюбинской области казахский белоголовый скот представлен стадами 4 племенных хозяйств: ТОО «Казахстан» Кобдинского, ТОО «Токмансай» Алгинского, ТОО «Саха» Каргалинского и ПК «Асем-Наз» Айтекебийского районов.

По области пробонитировано 3229 гол., из них 3107 голов чистопородные. Реализация на племя в этих хозяйствах в среднем составляет в год 91 гол., из них бычки-60 гол., телки-31 гол.

Наиболее крупное хозяйство по количественному и качественному показателю стада является племхоз ТОО «Казахстан», где поголовье составляет 827 гол., в том числе коров -393 гол. (47,5%).

Поэтому в инструкции по бонитировке крупного рогатого скота мясных пород предусмотрены требования и местному казахскому скоту.

Следует отметить, что все племенные хозяйства Западного Казахстана являются специализированными хозяйствами по мясному скотоводству и поэтому современное состояние и перспективы развития мясного скотоводства в регионе определяются главным образом развитием этих хозяйств.

Мясное скотоводство Западно-Казахстанской области представлено животными казахской белоголовой и герефордской пород(табл.1).

В Западном Казахстане удельный вес племенного скота ниже, чем по республике, что в основном обусловлено отсутствием племенных хозяйств и ферм в Атырауской области.

Племенную базу мясного скотоводства в области составляют 2 племенных завода по разведению казахской белоголовой породы с элитным поголовьем - 5038 гол., 1 племзавод по разведению животных герефордской породы -500 гол., 5 племенных хозяйств по разведению животных казахской белоголовой породы - 2690 гол.

Таблица 1-Численность племенных животных мясных пород в хозяйствах Западно–Казахстанской области

№	Наименование сельхоз-формирований	Племенная категория	Порода	Поголовье племенного скота на 1.01. голов					
				2005г		2007г		2007 в% к 2005г.	
				всего	в т.ч маток	Всего	в т.ч маток	Всего	в т.ч маток
Мясное скотоводство									
1	КХ «Айсулу»	Племзавод	КБ	1264	502	994	379	78,6	75,5
2	ТОО «Чапаевский»	Племзавод	КБ	4194	1252	4044	1021	96,4	81,5
3	РГКП УСХОС	Племзавод	ГФ	460	179	500	184	108,7	102,8
4	КХ «Шунайбеков»	Племхоз	КБ	488	247	498	255	102,0	103,2
5	КХ «Матевосян»	Племхоз	КБ	844	358	942	455	116,6	127,1
6	ТОО «Лбищенское»	Племхоз	КБ	370	160	350	168	94,6	105,0
7	КХ «Сабит»	Племхоз	КБ	327	165	341	169	104,3	102,4
8	ТОО агрофирма «Акас»	Племхоз	КБ	965	335	559	171	57,9	51,0
	Итого			8912	3198	8228	2802	92,3	87,6

Генетический потенциал любого стада и в целом породы определяются наличием в них высокопродуктивных линий, семейств, внутипородных типов и перспективных родственных групп. Поэтому весьма актуальным является установление генеалогической структуры породы, изучение продуктивных и племенных качеств линий, определения направления племенной работы при их совершенствовании. Большинство стад казахской белоголовой породы племенных хозяйств Западного Казахстана создано на основе использования генетического материала ведущих племенных заводов («Анкатинский» и «Чапевский»). При совершенствовании племенных и продуктивных качеств животных племенных хозяйств Актюбинской области в подавляющем были использованы животные «шагатайского» комолого типа казахской белоголовой породы из племзавода «Чапаевский», частично герефордской породы, животных «Таловского» племхоза и анкатинского укрупненного типа Западно Казахстанской области. Тогда как генетический материал анкатинского укрупненного типа больше использовался в создаваемых стадах внутри области и Атырауской области.

Стадо ТОО «Лбищенский» характеризируется довольно большим генетическим разнообразием (в генетической структуре насчитываются потомки более 17 родоначальников заводских линий и родственных групп), что является обнадеживающим фактором совершенствования стада казахской белоголовой породы в хозяйстве.

Стадо К/х «Сабит» в основном представлено животными высокопродуктивных заводских линий и родственных групп «шагатайского» комолого внутрипородного типа-Востока 7632к, Байкала 442к, Коппертона 150к. КХ «Шунайбеков» обращает

внимание целевому использованию закупленного, высокопродуктивного племенного скота, сохранению и совершенствованию ценного генофонда «анкатинского» укрупненного заводского внутрипородного типа.

КХ «Матевосян» является дочерним хозяйством племзаводов «Анкатинский» и «Чапаевский». Поголовье стада сформировано за счет потомков Ландыша, Кактуса, Салема, Майлана, Рилеу 96Х, Рика Е-59, Байкала, Копертона, Ветерана.

Стадо ТОО агрофирмы «Акас» сформировано за счет закупки животных заводских линий и родственных групп племзавода «Чапаевский»-Ветерана 7880, Востока 7632, Байкала 442, Коппертона 150к, Стика 27. Наиболее многочисленными являются потомки родственной группы Коппертона 150 к (36,5%), Востока 7632 (18,5%) и Байкала 442 (16,4 %).

Следует отметить, что стада казахской белоголовой породы многих племенных хозяйств других регионов Казахстана, в частности Северных и Восточных, по генеалогическому составу сформированы из генетического материала западно–казахстанской селекции.

Очевидно, в южных полупустынных районах Западного Казахстана (Атырауская и Мангистауская области) не следует рекомендовать полное поглощение крови местного скота казахско-калмыцкой популяции.

Необходимо создание племенных ферм с большей долей крови калмыцкой породы, которая характерезуется лучшей приспособленностью к разведению в этих условиях.

УДК: 338.43.:005.2

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Габдуалиева Р.С., доктор экономических наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Для объективной оценки перспектив реформирования аграрного сектора нами рассмотрены этапы проведения реформ и позитивные и негативные тенденции формирования их экономического механизма (таблица 1).

На каждом этапе реформирования экономический механизм дополняется новым содержанием в зависимости от негативных и позитивных тенденций его формирования. Негативные тенденции проявляются в разрушительной и парализующей форме, то есть нарушающей нормальный, естественный ход развития аграрной экономики. Позитивные тенденции позволяют оценить результативность аграрной политики, выявить пробелы в действующих законодательных актах, определить оптимальные соотношения различных методов и рычагов воздействия, в том числе ценового и финансово-кредитного механизмов, системы страхования и налогов, бюджетной поддержки и инвестиций в АПК.

Таблица - Особенности проявления и тенденции функционирования экономического механизма в сельском хозяйстве Казахстана

Этапы реформирования сельского хозяйства	Направления аграрной политики	Тенденции функционирования экономического механизма	
		Позитивные	Негативные
1990-1995 гг	Начало земельной реформы	Изменение отношений собственности, устранение монополий государственной собственности, преобразование организационно-правовых форм	Структурная и отраслевая деформация экономики; нарушение деятельности налоговой, финансовой систем, снижение управляемости экономики; - дестабилизирующее воздействие на сельское хозяйство и на связи с другими отраслями; - существенное снижение доходов населения; - ограничение спроса на продовольствие.
1996-1999 гг	Период адаптации сельскохозяйственных предприятий к новым условиям.	Оценка эффективности и корректировки аграрной политики; поиск оптимальных направлений приложения капитала; совершенствование правовой базы	Снижение темпов производства сельскохозяйственной продукции. Ценовой диспаритет и ухудшение финансового состояния экономики сельского хозяйства. Отсутствие экономических рычагов. Неразвитость рынка техники и технологии. Неконкурентоспособность продукции. Отток капитала из села. Низкий уровень инвестиций. Отсутствие четкой системы защиты внутреннего рынка
2000-2005 гг	Стабилизация экономики сельского хозяйства и рост производства.	Переход на новое качество роста в аграрной сфере, связанное с формирование рациональной структуры агробизнеса, повышением уровня агротехнологий, переходом к маркетинговой стратегии сельхозпроизводства, импортозамещению на внутреннем рынке, активизации экспорта в страны ближнего и дальнего зарубежья.	Острый дефицит в кредитных ресурсах. -низкая доступность для сельскохозяйственных товаропроизводителей кредитных ресурсов; -отсутствие ясной идеологии по таможенно-тарифной политике, не учитываются искажения им-импортных цен; - отсутствие страхования в сельском хозяйстве; - противоречие между Налоговым кодексом и Законом Республики Казахстан по лизингу; - несовершенство механизма взимания НДС при передаче сельскохозяйственной техники в лизинг.

В сельском хозяйстве Казахстана и Западно-Казахстанской области сложилась ситуация, которая характеризуется диспаритетом цен на сельскохозяйственную продукцию и промышленные товары, поставляемые селу; разрывом интеграционных связей в отраслях АПК; ресурсной деградацией процесса производства; безграничной свободой тех продуктов, которые в достаточном количестве производятся в

республике; снижением реального платежеспособного спроса и емкости рынка.

Аграрные реформы начали проводиться в Казахстане с 1990 года. Первый этап реформирования начался с Постановления Верховного Совета Казахской республики от 6 декабря 1992 г., который предусматривал к началу 1993 г. добиться решения трех проблем: стабилизации политической обстановки и экономики, в том числе постепенной либерализации цен и введения социальных гарантий жителям, формирование рыночной сферы. С 1993 г. начали осуществлять Программу неотложных антикризисных мер и углубления социально-экономических реформ на период стабилизации экономики и перехода к рынку. В середине 1994 г. принимается Программа действий правительства по углублению реформ и выходу из экономического кризиса, которую предполагалось завершить к началу 1996 года. Она предусматривала максимальную опору на собственные ресурсы, ускорение рыночных преобразований и достижение в рамках местной антиинфляционной политики роста объемов производства и жизненного уровня населения. В связи с тем, что этих целей достигнуть не удалось, они были продублированы в Программе действий Правительства по углублению реформ на 1996-1998 годы.

Все Программы были направлены на полный демонтаж прежней планово-распорядительной системы методом преобразования государственной собственности в частную и развитие частного предпринимательства.

Период с 1990 по 1995 годы характеризуется структурной перестройкой АПК. До 1991 г. государственная собственность была тормозом на пути к рынку, поскольку обязательным условием реализации рыночных преобразований является многообразие форм собственности на средства производства, от чего зависит характер рыночного процесса, распределение предметов потребления, обмен и распределение продукции. Для решения этой задачи в 1991г. были начаты аграрная реформа и в ее рамках - земельная, которая должна была способствовать изменению отношений собственности на землю, устранению монополии государственной собственности, преобразованию колхозов и совхозов в различные организационно-правовые формы.

В ходе осуществления аграрной реформы была создана новая структура сельской экономики, основанная на многообразии форм собственности. Большая часть существовавших сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий была преобразована в новые организационные формы (акционерные общества и товарищества, производственные кооперативы, фермерские хозяйства, государственные предприятия). Таким образом, к концу первого этапа развития агропромышленного комплекса была проведена структурная перестройка.

Следующий этап - это период адаптации (1995-1999гг.). На этом этапе развитие сельскохозяйственной отрасли республики происходило по принципу привыкания к новым условиям хозяйствования. После девальвации российского рубля международная экономическая среда для экономики Казахстана значительно ухудшилась, и темпы производства сельскохозяйственной продукции снизились. Многие разрозненные мелкие крестьянские фермерские хозяйства, другие сельскохозяйственные формирования из-за отсутствия действенных экономических рычагов, способных их объединить технологически и организационно, продолжали работать в одиночку, не имея возможности соблюдать технологию производства и соответственно, выпуская неконкурентоспособную продукцию. В результате они стали убыточными, не имели возможности обновлять основные средства производства. Такая ситуация привела к интенсивному оттоку капитала из села. Доля инвестиций для сельскохозяйственного производства опустилась до 0,4%. Сельские товаропроизводители, не имея доступа к кредитным ресурсам, вынуждено

использовали бартер, ухудшая свое и без того тяжелое финансовое положение.

Существующая в тот период система государственной поддержки сельского хозяйства не оказывала стимулирующего влияния на производство. Отсутствие четкой системы защиты внутреннего рынка привело к наплыву более дешевой импортной продукции, и она стала вытеснять отечественные товары. Все это в совокупности с ценовым диспаритетом в конечном счете явилось причиной спада производства, ухудшения финансового состояния сельской экономики.

Третий этап, характеризуется стабилизацией, он приходится на период с 1999 по 2005 годы. Первоначальной задачей данного этапа является стабилизация и экономический рост производства. Ее решение в определенной степени зависело от способности государственных структур.

МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА НА БАЗЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ

(на материалах данных промышленности Западно-Казахстанской области за 1993-2005 гг.)

Гиззатов Е.Х., Кабиев Т.К.
Евразийская Академия

Под экономическим ростом понимают увеличение реального дохода в экономике (ВНП, ВВП, НД), а также рост реального выпуска в расчете на душу населения.

Для измерения экономического роста используются показатели абсолютного прироста или темпов прироста реального объема выпуска в целом или на душу населения.

Экономический рост называется ***экстенсивным***, если он осуществляется за счет привлечения дополнительных ресурсов и не меняет среднюю производительность труда в обществе. ***Интенсивный*** рост связан с применением более совершенных факторов производства и технологии. Он может служить основой повышения благосостояния населения.

Обычно говорят о преимущественно интенсивном и экстенсивном типе экономического роста в зависимости от удельного веса тех или иных факторов, вызвавших этот рост. Факторы экономического роста группируют в соответствии с типами роста.

К экстенсивным факторам относят рост затрат капитала, труда. К интенсивным – технологический прогресс, экономию на масштабах, рост образовательного и профессионального уровня работников, повышение мобильности и улучшение распределения ресурсов, совершенствование управления производством (все, что позволяет качественно усовершенствовать факторы производства и процесс их использования).

Причинами сдерживающими экономический рост являются: ресурсные и экономические ограничения, социальные издержки, связанные с ростом производства.

Вопрос о том, какие факторы влияют на экономический рост, остается одним из центральных вопросов макроэкономики, и дебаты по поводу источников экономического роста продолжаются и по сей день. Однако, большинство экономистов, следуя классической работе Роберта Солоу 1957 года, выделяют следующие ключевые

факторы экономического роста: технический прогресс, накопление капитала и рост трудовых ресурсов.

Для того, чтобы описать вклад каждого из этих факторов в экономический рост, рассмотрим выпуск Y, как функцию от запаса капитала (К), используемых трудовых ресурсов (L):

$Y=Y(K,L)$

Объем производства зависит от запасов капитала и используемого труда, производственная функция обладает свойством постоянной отдачи от масштаба.

Для простоты соотнесем все величины с количеством работников.

$Y/L=F(K/L, 1)$

Это уравнение показывает, что объем производства в расчете на 1 рабочего является функцией капитала на 1 работника.

Обозначим:

$y = Y/L$ –выпуск продукции на 1 работника (производительность труда, выработка);

$k = K/L$ –капиталовооруженность труда.

Модель Солоу показывает, что только технологический прогресс может объяснить непрерывно растущий уровень жизни.

Проведем исследование факторов роста промышленного производства в ЗКО за 1993-2005 годы. Для этой цели оценим:

- параметры динамической двухфакторной производственной функции Кобба-Дугласа (линейно-однородной);
- определить показатели эффективности использования ресурсов на основе построенной производственной функции;
- определить расчетные значения валовой продукции в рассматриваемом периоде и оценить их близость с фактическими данными. Сделать прогноз выпуска на следующие за рассматриваемым периодом 2 года, взяв из исходной таблицы соответствующие данные о затратах капитала и труда;
- оценить вклад нейтрального технического прогресса, капитала и труда в обеспечение экономического роста. Данные в таблице 1.

Таблица 1 - Исходные данные по ЗКО для разработки производственных функций

Годы	Объем промышл. произв-ва, млрд.т.	Инвестиции в пром-ть, млн. т.	Ср. з.п. ППП, тыс. т.
1993	3,1	801,6	2065
1994	5,2	2240	5619
1995	6,3	1999,7	7283
1996	6,0	3199,3	9239
1997	8,5	6391,9	10813
1998	12,0	51263,3	15092
1999	29,1	96313	18673
2000	28,6	104298	23418
2001	32,1	165200	36318
2002	43,4	90046	40371
2003	88,0	54304	43020

Таблица 2 - Виды производственных функций и их параметры

Производственная функция	R^2 – коэф. детерминации	S – квадрат регрессионных остатков	DW – критерий Дарбина-Уотсона
$Y=0{,}0011*K^{0{,}0871}*L^{0{,}9036}$	0,436106	2046,573086	1,152415
$Y=0{,}001*K^{0{,}0816}*L^{0{,}9184}$	0,441825	2009,693924	1,166044
$Y=0{,}0008*K^{0{,}0077}*L^{0{,}9923}*e^{0{,}0358*t}$	0,554199	1400,090148	1,410427

Производственная функция Кобба-Дугласа – одна из простейших функций, применяемых при экономическом прогнозировании. Она получила свое название от фамилий ее авторов, впервые обнаруживших зависимость между объемом примененных факторов производства (труда и капитала) и объемом выпуска продукции.

Объем выпуска продукции здесь (Y) определяется наличными запасами факторов производства и эффективностью их использования. Факторами производства выступают запасы труда – L и капитал – K. Эффективность использования факторов производства задается показателями предельной производительности при капитале - α и при $(1-\alpha)=\beta$ $(\alpha+\beta=1)$

$Y=A*K^{a}*L^{1-a}$

Где A – коэффициент, отражающий влияние масштаба производства на выпуск.

Данный вид производственной функции предполагает жесткую зависимость между эффективностью факторов производства, а именно равенство их единице. Эта предпосылка существенно сужает возможности применения ее при описании взаимосвязей в экономике, поскольку предполагает рост объема производства точно в соответствии с ростом затрат факторов производства.

В целях преодоления этого весьма жесткого ограничения ученые предложили модифицировать производственную функцию Кобба-Дугласа, вводя поправки, снимающие ограничение о нейтральном воздействии научно-технического прогресса на экономический рост.

Модификация производственной функции Солоу. Одна из этих модификаций связана с именем Р.Солоу, который снял ограничение на величину показателей степени при факторах производства единице. В этом случае производственная функция приобретает вид:

$Y=A*K^{a}*L^{b}$, (2)

При (a + b) = 1 эта функция превращается в производственную функцию Кобба-Дугласа со всеми ее недостатками.

Если (a + b) > 1, то производственная функция адекватно описывает взаимосвязи факторов и результата производства в условиях ***экономического прогресса***, когда результат производства растет **быстрее** роста факторов производства.

Если (a + b) < 1, то производственная функция адекватно описывает взаимосвязи факторов и результата производства в условиях **экономического регресса**, когда результат производства растет **медленнее** роста факторов производства.

Модификация производственной функции Тинбергеном. Другая модификация производственной функции Кобба-Дугласа связана с именем Я.Тинбергена, который предложил учитывать влияние научно-технического прогресса на экономический рост **в виде независимой переменной.** В этих целях он дополнил число сомножителей в исходной формуле Кобба-Дугласа дополнительным сомножителем: основанием натурального логарифма *e* в степени *g*.

В этом случае производственная функция приобретает вид:

$Y=A*K^{a}*L^{1-a}*e^{g}$

Величина коэффициента g говорит о степени воздействия научно-технического прогресса на экономический рост.

Оценка параметров производственной функций может вестись двумя методами: распределительным и производственный.

Распределительный метод исходит из того, что характер распределения продукта на цели потребления и накопления соответствует величине вклада живого труда и капитала в прирост результатов производства. Т.е. в экономической системе имеет место общее экономическое равновесие.

Производственный метод базируется на прямой оценке вклада каждого ограниченного производственного ресурса (труда и капитала) в прирост производимого продукта. Расчеты показателей эффективности факторов на основе обработки данных временных рядов по тем макроэкономическим величинам, которые присутствуют в искомой функции приведены в таблице и рис.2-4.

Сопоставляя между собой коэффициенты эластичности и относительные показатели динамики факторов и результата производства можно провести анализ меры роста результатов производства за счет различных причин.

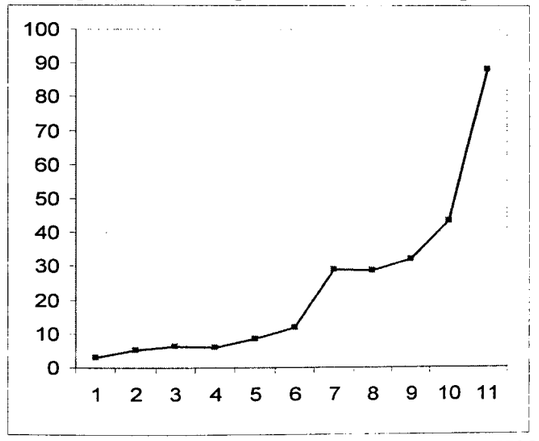


Рисунок 1 - График ВРП промышленности ЗКО



Рисунок 2 - График производственных функций по исходным и рассчитанным данным (функция Кобба-Дугласа)

Вклад К=	2,3860	Эффективность использования Капитала	97,21975152
Вклад L=	94,8338	Эффективность использования Труда	2,780248485
Вклад НТП=	2,78	Эффективность НПТ	

$$\lambda_y = \lambda + a * \lambda_K + (1-a) * \lambda_L$$

Эффективность использования ресурсов производства с учетом НТП.

УДК 338.26:338.43

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Гимранова Т.Г., преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В данной статье проанализировано современное состояние сельхозпредприятий и крестьянских (фермерских) хозяйств Западно-Казахстанской области. По всем представленным показателям наблюдается экономический рост. Предложены конкретные мероприятия по увеличению выхода основных видов продукции сельского хозяйства и повышению уровня рентабельности.

Мақалада Батыс Қазақстан облысының ауыл-шаруашылығындағы кәсіпорындар мен шаруа қожалықтарындағы қазіргі жағдай талданған. Барлық көрсеткіштер бойынша экономикалық өсім байқаладыҢ Ауыл шаруашылығындағы негізгі өнімдерді ұғайту және оның рентабельдігін арттыру нақты шаралар атап көрсетілген.

В условиях либерализированной экономики в рамках мировой системы производства и торговли сельскохозяйственной продукцией, приоритетное значение приобретают национальные конкурентные преимущества и их развитие. Обеспечение конкурентоспособности аграрного сектора предполагает его устойчивое развитие, основанное на индустриализации аграрного производства и росте его эффективности по основным видам продукции АПК.

Как отметил Президент Н.Н. Назарбаев в своем послании «Повышение благосостояния граждан Казахстана – главная цель государственной политики»: «Особое внимание требуется уделить стимулированию производства важнейших продуктов питания, по которым не удовлетворяется потребность страны». В связи с этим необходимо уделять особое внимание развитию сельскохозяйственной продукции.

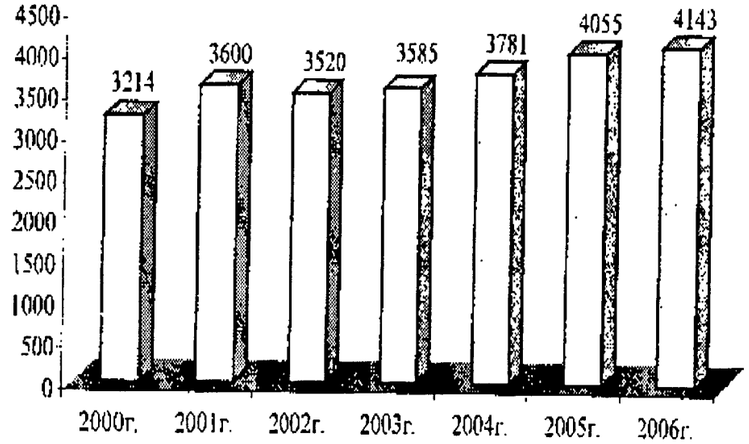
Сельское хозяйство – важнейшая сфера экономической деятельности по производству сельскохозяйственной продукции, обеспечения населения продовольствием, промышленности сырьем и содействия устойчивому развитию сельских территорий. (1)

Уровень развития сельского хозяйства является определяющим фактором экономической и общественно-политической стабильности общества. В условиях многоукладного сельскохозяйственного производства все более важную роль играет малое сельское предпринимательство, к которому относятся крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйства населения, потребительские кооперативы, без поддержки которых невозможно добиться возрождения сельского хозяйства и улучшения жизни населения.

Так как агропромышленный комплекс Западно-Казахстанской области является одним из крупных и важных секторов экономики региона. Его основу составляет сельское хозяйство, на долю которого приходится 6,2%стоимости валового регионального продукта.

По состоянию на 01.01.2006 года число крестьянских (фермерских) хозяйств по области составило 4143 единиц, что на 88 хозяйств или 2,2% больше чем в предыдущем году.

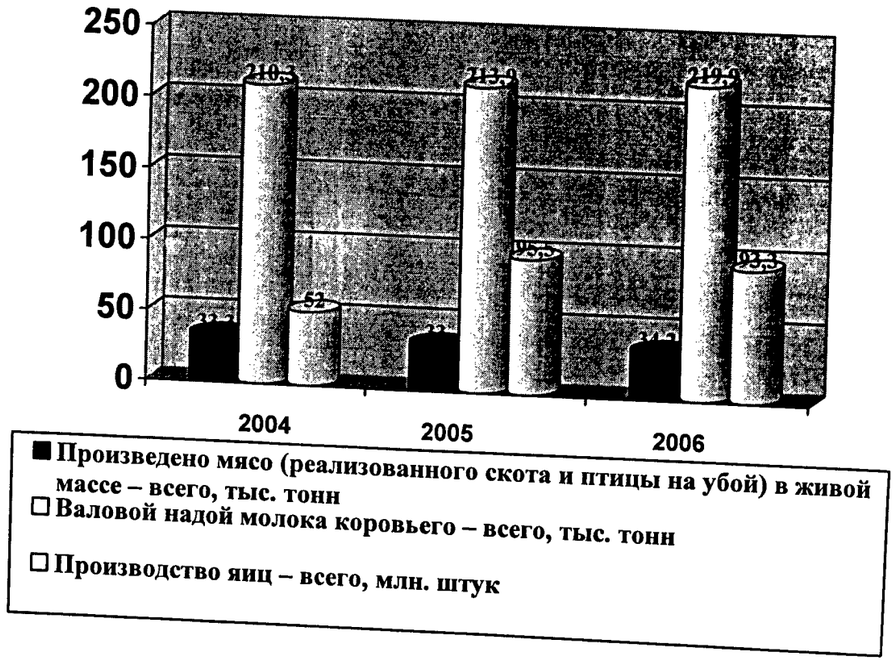
Динамика количества крестьянских (фермерских) хозяйств (2)



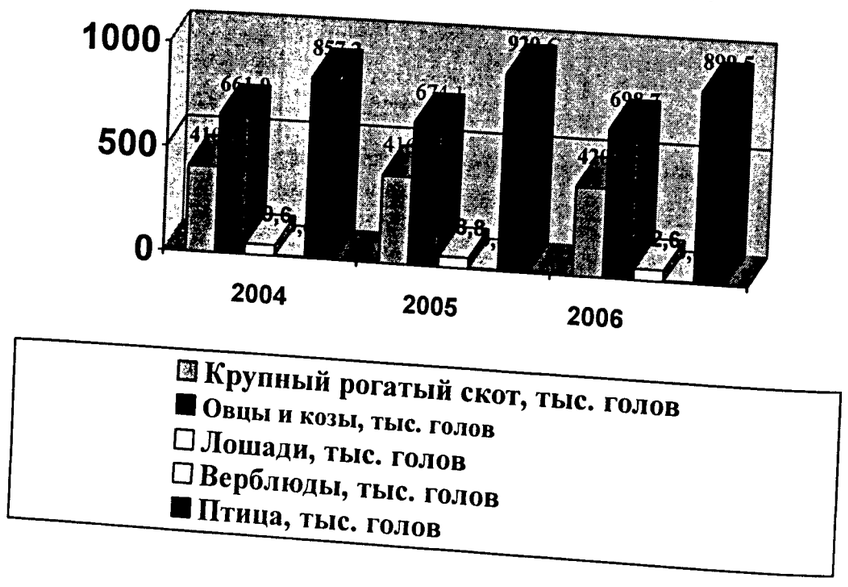
В 2006 году в крестьянских (фермерских) хозяйствах по сравнению с предшествующим годом заметно улучшилось производство основных видов продукции животноводства; повысилась реализация скота и птицы на убой – на 3,6%, что составило 34,2 тыс. тонн мяса, производство молока – на 2,8 %, что составило 219,9 тыс. тонн. Производство яиц составило 93,3 млн. штук, что уменьшилось по сравнению с 2005 годом на 2,3 %. Хочется отметить, что в сельхозпредприятиях наблюдается снижение показателей производства основных видов продукции животноводства.

Производство основных видов продукции животноводства в 2006 году по сравнению с 2004 годом увеличилось на 17,5 %. Это было достигнуто в основном за счет незначительного роста поголовья скота и птицы в крестьянских (фермерских) хозяйствах и хозяйствах населения.

Производство основных видов продукции животноводства (2)

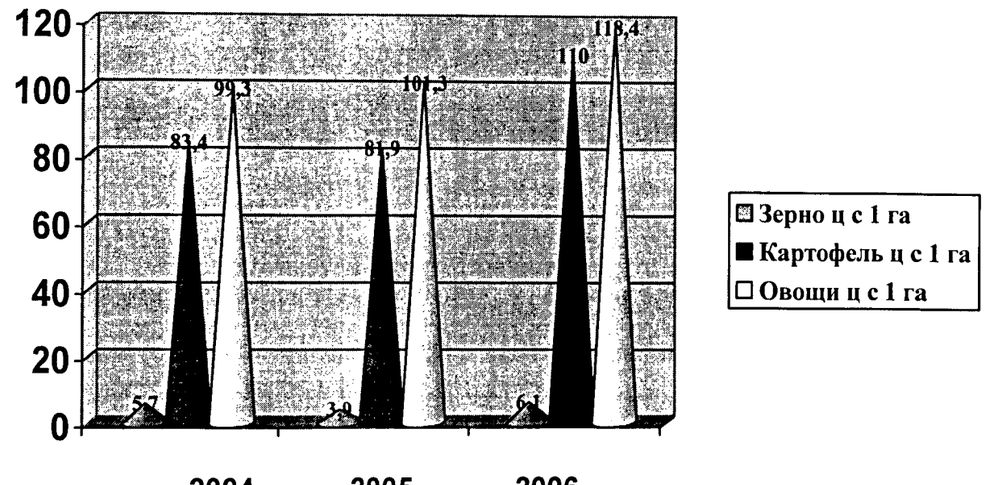


Динамика развития продукции животноводства (2)



Также возросло и производство продукции растениеводства. Так, валовой сбор зерна увеличился на 81,1 % и составило 271,0 тыс. тонн. Повышение производства продукции было достигнуто за счет урожайности основных сельскохозяйственных культур.

Урожайность основных сельскохозяйственных культур (2)

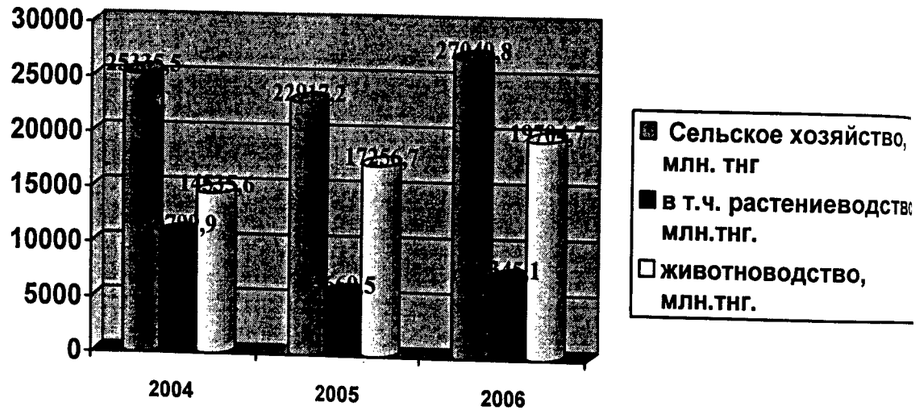


Повышение эффективности зерна произошло за счет размещения зерновых культур на наиболее влагообеспеченных и плодородных землях в северной части области, выделения средств из бюджета на субсидирование производства семян репродукции, применения ресурсовлагосберегающей технологии.

Несмотря на положительные сдвиги в объемах производства, финансовое состояние крестьянских (фермерских) хозяйств и сельхозпредприятий остается таким же низким, как и в других агроформированиях.

Рентабельность производства сельскохозяйственной продукции по сравнению с другими отраслями экономики невысока, что свидетельствует показатели валовой продукции.

Валовая продукция сельского хозяйства, млн. тенге (2)



Рассмотрев результаты деятельности можно установить, что состояние экономики сельского хозяйства области характеризуется низкой конкурентоспособностью производства. Основными причинами этого являются:

- недостаточно организованная система регулирования и поддержки сельскохозяйственного производства;
- диспаритет цен на продукцию сельского хозяйства;
- неподготовленность сельхозпроизводителей к изменившимся условиям хозяйствования.

Серьезной проблемой, сдерживающий рост животноводческой продукции, является неразвитая инфраструктура заготовок, сбыта и переработки животноводческой продукции.

Анализ современного состояния сельхозпроизводства показывает, что необходимо создание интегрированных агроформирований по производству, переработке и реализации сельскохозяйственной продукции, что позволит увеличить выход сельскохозяйственной продукции и уровень рентабельности деятельности всех участников, что представляется весьма своевременной и необходимой мерой.

Обеспечить комплексный подход в решении проблем, призвана региональная программа развития агропромышленного комплекса области на 2006-2010 годы. Основной целью программы является повышение конкурентоспособности производимой продукции на основе роста производительности труда и доходности отраслей АПК.

На сегодняшний день проводится работа по увеличению производства сельскохозяйственной продукции на основе внедрения современных технологий, развития крупно товарного производства и повышения технического обеспечения производства.

Президент страны подытожил, что Казахстан обеспечивает по основным видам продовольствия и имеет экспортный потенциал.

Список использованной литературы:

1. Статья директора департамента сельского хозяйства Унгарбекова М.К.
2. Статистический ежегодник ЗКО

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ В ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Губашева М.А., старший преподаватель
Западно-Казахстанский государственный университет им.М.Утемисова

Строительная индустрия является одной из основных отраслей экономики любого современного динамично развивающегося государства. Именно строительные предприятия обеспечивают создание новых, расширение и реконструкцию действующих основных фондов.

Капитальному строительству принадлежит важнейшая роль в развитии всех отраслей производства, повышении производительности общественного труда, подъеме материального благосостояния и общего уровня жизни граждан.

Развитие строительной индустрии, в условиях рынка, является комплексной задачей.

Для успешного решения этой задачи требуется комплексный подход, предлагающей углубленное изучение теории рациональной организации и управления производством в строительной индустрии, отечественного и зарубежного опыта развития отрасли в условиях рыночных отношений, анализ современной системы мер по рационализации деятельности предприятий. [1]

В послании Президента к народу Казахстана «Новый Казахстан в новом мире » приведена последовательная политика в сфере обеспечения доступности жилья и развития рынка недвижимости, в ней четко определены следующие задачи и действия:

- должна быть проанализирована и по возможности ускорена реализация Программы в жилищно-коммунальной сфере в таких направлениях, как развитие строительной индустрии, строительство комплексов доступного арендного жилья, обеспечение прозрачности процедур выделения земельных участков, стимулирования развития индивидуального жилищного строительства;
- повышение качества строительства и обслуживания строительных объектов путем перехода на международные стандарты качества, создание реального, конкурентного и прозрачного рынка недвижимости в стране. Этот рынок должен обеспечить населению наиболее благоприятные условия доступа к жилью, дает покупателю возможность иметь полную информацию об условиях и ценах сделок.
- административные и законодательные требования в сфере операций с недвижимостью должны быть проще и понятнее, упрощение процедур по оформлению земельных участков, а также прозрачность их предоставления;
- принять меры по совершенствованию системы государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, разработать эффективные методики оценки недвижимого имущества;
- создание дополнительных стимулов для широкомасштабного строительства жилья;
- проанализировать тенденции на международных рынках недвижимости и создать на основе лучшего международного опыта эффективные инструменты для финансирования дальнейшего строительства арендного жилья и стимулирования индивидуального жилищного строительства;
- создание законодательную основу для стимулирования страховых компаний, предоставляющих услуги, связанные с ипотечным кредитованием.[2]

На современном этапе развития общества вопросы улучшения уровня жизни населения и, в частности, обеспечения потребностей населения в жилье выступают

одним из факторов, необходимых для минимально приемлемого удовлетворения потребностей человека.

Рынок жилья характеризуется значительным вмешательством государства в его функционирование. Главной целью такого вмешательства является улучшение жилищных условий бедных и смягчение цикличности рынка жилья.

Жилищная экономика позволяет анализировать влияние внешних факторов и государственного регулирования на стоимость и количество предлагаемых на рынке жилищ. Взаимодействие спроса и предложения на рынке определяет равновесные цены и общее количество имеющегося на рынке жилья. Поскольку внешние факторы и государственная политика могут повлиять как на предложение, так и на спрос, равновесные цены и количество жилья могут со временем меняться.

В настоящее время состояние и уровень жилищного сектора являются одними из важнейших факторов, оказывающих определяющее влияние на развитие социальных процессов. Жилищная сфера, ориентированная на интересы населения и экономики страны, обеспечивает эффективность функционирования различных отраслей экономики.

Кроме того, функционирование рынка жилья оказывает стимулирующее воздействие, как на расширение строительства новых домов, так и на улучшение использования существующего жилья. Поэтому учет рынка жилья является необходимым условием при решении задач развития и размещения производительных сил общества, перспектив развития отраслей экономики, разработки программ социального развития отраслей экономики, разработки программ социального развития и научно-технического прогресса.[3]

Зарубежный опыт показывает, что ситуация на рынке жилья во многом зависит от жилищной политики государства: сохранение распределения бесплатного жилья малообеспеченным гражданам, предоставление льготных ссуд для приобретения квартир и индивидуального жилищного строительства и др.

Для нормального функционирования рынка жилья в каждом регионе должна быть создана рыночная инфраструктура: агентства по покупке и продаже жилья, недвижимого имущества, фирмы по сдаче жилья в аренду.

Не смотря на небольшой срок нахождения РК в системе рыночных отношений, можно говорить о существенных изменениях, произошедших в экономике страны. Республике за 15 лет удалось создать достаточно открытую экономику с развитыми рыночными институтами.

Сегодня Казахстан демонстрирует высокие темпы роста экономики, развивается финансовый сектор, удалось улучшить показатели в социальной сфере.

В Республике заложены первые шаги по развитию жилищной сферы. Подъем экономики Казахстана, а также стремление большей части населения к улучшению своих жилищных условий обусловили актуальность жилищного строительства в республике.

За годы реализаций государственной программы жилищного строительства в Западно-Казахстанской области было построено в 2006 г. 2583 квартир, 2006 г. 2075 произошло увеличение на 24,5 % .

Общая площадь введенных жилых домов составило в 2006 г - 213 тыс. $м^2$, 2005 г - 173,1 тыс.$м^2$, увеличение произошло на 23,3 % , в том числе из них:
- в городских поселениях соответственно 186,7 тыс. $м^2$ и 154,6 тыс.$м^2$.;
- в сельской местности 26,8 тыс.$м^2$ и 18,5тыс.$м^2$.

Средний размер квартиры составило в 2006 г.- 74 $м^2$, 2005- 71,9 $м^2$.[4]

Учитывая высокую роль жилищного сектора в функционировании экономики республики, в Казахстане были проведены экономические реформы, которые дали

определенные положительные результаты в формировании и развитии финансовой системы обеспечения жилищного строительства. Созданы правовые основы и получают дальнейшее развитие механизмы регулирования отрасли, целенаправленно осуществляется курс на стимулирование предложения строительства жилья, платежеспособного спроса, стимулирование строительства для среднего класса и социально защищаемых слоев населения.

Дальнейшее развитие рынка жилья имеет большие перспективы, что связано, как уже упоминалось выше, с одной стороны, с большой потребностью значительной части населения улучшить свои жилищные условия и, с другой – наличием жилья, которое часть населения готова продать по высоким ценам. Значительный оборот на рынке жилья могут составить сделки купли-продажи, опосредующие миграционные процессы населения (внутри – и межрегиональные), также процессы объединения и разъединения семей. [3]

Для обеспечения населения жильем проводится новая экономическая политика. Наряду с традиционной покупкой жилья и индивидуальным жилищным строительством в республике развивается система ипотечного кредитования и жилищных строительных сбережений.

Можно выделит следующие приоритетные направления жилищной политики:

· расширение индивидуального жилищного строительства, осуществляемого строительными предприятиями;

· развитие системы ипотечного кредитования и жилищных строительных сбережений;

· стимулирование частных и государственных инвестиций в жилищное строительство;

· развитие фирм и центров по продаже жилья и участков земли;

· развитие малых предприятий, выпускающих строительные материалы, санитарно-техническое оборудование, производящих и монтирующих системы индивидуального энерго – и теплоснабжения;

· развитие системы ипотечного кредитования; формирование экономико-правовых основ залогового законодательства. [1]

Таким образом, в результате реализации госпрограммы развитие жилищного строительства может быть получен следующий положительный эффект:

· улучшится комфортность жилищного фонда;

· улучшится архитектурный облик городов и других населенных пунктов;

· дальнейшее развитие получит первичный рынок жилья и инвестиционный процесс;

· снизится объем импорта строительной продукции;

· повысятся эффективность инвестиционных вложений и оптимизация расходования финансовых средств через систему новых казахстанских сметных нормативов;

· увеличится сбор налогов в бюджет от строительной отрасли;

· ожидается мультипликативный эффект в смежных отраслях за счет увеличения выпуска продукции промышленности, строительных материалов, электротехнической, металлургической и химической промышленности, а также предметов обустройства нового жилья.

Список использованной литературы

1. Государственная программа развития жилищного строительства в РК на 2005-2007 г.
2.Послание Президента к народу Казахстана «Новый Казахстан в новом мире» 28.02.07. Казахстанская правда от 01.03.2007г.
3. Приуралье № 28(22619) от 6.03.2007

4. Агенство статистики Западно-Казахстанской области.

УДК 378.4

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПОДГОТОВКЕ КАДРОВ

Гумаров Г.С., доктор технических наук
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Проблема воспроизводства трудовых ресурсов всегда имела не только региональный характер, но и общенациональный характер, а в последнее время она преобретает и международные тенденции. Это объясняется, прежде всего, глобализацией экономической, культурной и социальной жизни государств, изменением масштабов и структуры мировой торговли, трудовой мобильностью людей, общим рынком, международными стандартами качества, многонациональностью и геополитическими характеристиками современного производства.

Основная задача реформирования профессионального образования республики – это интеграция в мировое образовательное пространство в соответствии с принятыми международными обязательствами.

Главной целью интеграции отечественного образования в международное образовательное пространство является повышение качества казахстанского образования до международного общепризнанного уровня.

Актуальность данного вопроса подтвердил Глава государства Нурсултан Абишевич Назарбаев в Послании народу Казахстана «Повышение благосостояния граждан Казахстана – главная цель государственной политики» от 6 февраля 2008 года.

Где Президент республики отметил, что главной задачей сферы образования является расширение предоставления качественных услуг образования.

К настоящему времени сложились различные подходы к проблеме качества образования. Одни рассматривают, как управленческую проблему обеспечения, механизмами и факторами повышения качества образования в учебных заведениях. Другие предлагают сосредоточиться на проблемах качества обучения специалистов. Имеются мнения сконцентрироваться на проблеме образовательных стандартов, учебных программ и учебников для учебных заведениях, а также на проблеме качества организации учебного процесса и качестве его научно-методического, информационного кадрового, материально-технического обеспечения.

На наш взгляд, качество образования – следует рассматривать, как комплекс характеристик профессионального сознания, определяющих способность специалиста успешно осуществлять профессиональную деятельность в соответствии с требованиями экономики на современном этапе.

В современных условиях качество образования – одна из важных характеристик, определяющих конкурентоспособность и учебных заведений и всей системы образования государства.

В рыночных условиях хозяйствования изменяются требования к образованию – сегодня они во многом определяются работодателем, формирующий спрос на тех или иных специалистов.

Это означает, что выпускник учебного заведения должен обладать, возможно, большим объемом профессиональных знаний, умений и навыков, наличие которых удостоверяется соответствующим дипломом.

Качество образования можно определить как соответствие квалификации и компетенции выпускника требованиям рабочего места.

Многие предприятия Казахстана:

- являются либо частью интернациональных групп, либо как минимум имеют интернационально структурированную собственность;
- производят или покупают компоненты для своей продукции в других странах;
- изготавливают продукцию в соответствии с технологией партнеров из разных стран;
- стремятся вести торговлю в мировом масштабе;
- нанимают специалистов из различных стран или размешают заказы в сфере международных услуг и т.д.

Рабочее место постепенно превращается по характеру и содержанию труда в открытое профессиональное пространство и предьявляет к специалистам интернациональные требования, а именно:

- Уметь эксплуатировать импортную технику и осваивать зарубежные инновационные технологии;
- Налаживать и поддерживать связи с партнерами в различных странах;
- Работать в многонациональных и многофункциональных коллективах;
- Применять интернациональные процедуры менеджмента качества;
- Использовать информационные и сетевые технологии.

В мире наблюдаются следующие основные тенденции:

- ❖ Всевозрастающий темп устаревания знаний и технологий;
- ❖ Интеграция и глобализация процессов;
- ❖ Интернационализация профессионального образования.

Эти тенденции уже непозволяют устанавливать для образования заранее определенные сроки, возрастные рамки и государственные границы.

Безусловно, что мост в будущее, а именно так характеризуется сегодня образование, необходимо строить, опираясь на мировые тенденции с учетом национальной специфики.

В Казахстане проблеме интернационализации профессионального образования уделяется огромное внимание.

Об этом свидетельствуют многочисленные эксперименты и преобразования проводимые в учреждения образования и выход различных нормативно-правовых документов.

Интернационализацию профессионального образования следует рассматривать как способ обеспечения соответствия образования потребностям современной экономики и цивилизации, как направление, отражающее необходимость подготовки специалистов к деятельности в условиях глобализации, высокой транснациональной мобильности, свободного перемещения капитала товаров и информации.

Социально-экономическая трансформация мирового масштаба очерчивает новый круг проблем перед работниками системы образования, в том числе и высшего профессионального образования, которые готовят специалистов для всех отраслей экономики.

Возникла необходимость, требования работодателей и международного рынка труда должны органично «встраиваться» в учебные планы и программы. Это значит, что профессиональное образование должно предусматривать подготовку специалистов к деятельности в условиях тесного международного сотрудничества и интернациональных экономических связей, т.е. формировать у них так называемую профессиональную компетентность транснационального характера, составляющими которого являются:

- ✓ Компетентность в области иностранных языков;
- ✓ Интеркультурная компететность;
- ✓ Интернациональная профессиональная компететность;
- ✓ Компетентность в области информационно-сетевых технологий.

Тенденции интернационализации профессионального образования, как настоятельный императив нашего времени, несомненно, коснулись и нашей республики. Это требует, в свою очередь, решения задач по трансформации профессионального образования в Казахстане, некоторые из которых можно обозначить сегодня.

Первый блок задач связанных со структурными изменениями в управлении системой профессионального образования и обучения:

- создание ресурсных центров для аккумуляции и распространения международного опыта в сфере организации и содержания профессионального образования;
- дальнейшее развитие автономии учреждений профессионального образования в международном сотрудничестве;
- создание и развитие независимой экспертизы в области присвоения квалификаций.

Второй блок задач предусатривает решение нормативно-правовых проблем:

- разработку документов, регулирующих процессы интернационализации учреждений образования;
- развитие системы международного признания документов о профессиональном образовании и квалификации.
- разработка нормативных документов, регламентирующих академическую мобильность обучающихся и преподавателей за пределами и в пределах одного государства;
- разработка нормативных документов обязательных для исполнения работодателями и регламентирующих практического обучение на производстве.

ВУЗы осуществили переход на кредитную систему обучения и в целях соблюдения принципа непрерывности и сохранения преемственности образовательных учебных программ различных уровней образования возникла необходимость ускоренного рассмотрения вопросы перехода технического и профессионального образования, а также после среднего образования на кредитную систему обучения.

Необходимо поэтапное сближение квалификации профессий и видов работ в соответствии с принятой в мировой практике.

Определить и закрепить законодательно порядок оказания спонсорской помощи (материальной, финансовой) учебным заведениям.

Третий блок задач направлен на качественные изменения в учебном процессе (интернационализация учебных планов и программ; интенсификация международной мобильности обучающихся и преподавателей;

- внедрение инновационных образовательных технологий;
- развитие системы дистанционного образования.

Четвертый блок проблем – научное сопровождение процесса интернационализации профессионального образования (исследования в области интернационализации; апробация и внедрение разработок и т.д.).

Список использованной литературы

1. Васильев, Ю.С., Глухов, В.В., Федоров, М.П. Экономика и организация управления вузом : учеб. пособие / Ю.С. Васильев, В.В. Глухов, М.П. Федоров. – СПб. : Издательство «Лань», 2001. – 544 с.
2. Айтимова, Б.С. Попутного ветра в наши паруса / Б.С. Айтимова // Столичное образование. – 2006. - № 3-4. – С. 8-14.
3. Алшанов, Р.А. Мы за здоровую, четную конкуренцию во благо дела / Р.А. Алшанов // Столичное образование. – 2004. - № 11. – С. 8-10.

НАНОТЕХНОЛОГИЯНЫҢ ОТАНДЫҚ ҒЫЛЫМИ ПРОГРЕССТЕГІ ҮДЕМЕЛІ ОРЫНЫ

Гумаров С.Б., аға оқытушы
Батыс Қазақстан гуманитарлық академиясы

Қазақстан Республикасының тәуелсіздік жылдарында орнықты экономикалық өсуі қамтамасыз етіліп, соның негізінде жеке бастамашылық пен кәсіпкерлік қанат жайып, сыртқы сауда мен инвестиция тартылымы белсенділікке ие болды.Қазақстан экономикасы жыл сайын 9-10% қарқынмен өсіп келеді. Өткен онжылдықта елдің ІЖӨ 5 есеге артты (22 млрд. АҚШ долларынан 100 млрд. долларға дейін). Бүкіләлемдік банктің саралауы бойынша Қазақстан орта деңгейлі табысы бар елдердің тобына кіреді. 2007 жылы жан басына шаққандағы ІЖӨ 7 мың АҚШ долларына теңеледі. Бүкіләлемдік банктің бағалауы бойынша Қазақстан әлемдегі инвестиция үшін аса тартымды жиырма мемлекеттің қатарында. Қазақстан экономикасына тартылған тікелей шетелдік инвестициялар көлемі 70 миллиардтан астам АҚШ долларына жетті. Өз кезегінде қазақстандық бизнес те шет елдерге белсенді инвестиция салуда (26 млрд. АҚШ доллары). Ұлттық қор қаржысын қоса есептегенде, елдің халықаралық активтері 40 миллиард АҚШ долларынан асады. Соңғы он жылда сыртқы сауда айналымы 6 есеге артты, 2007 жылы 80 миллиард АҚШ долларын құрауы мүмкін. Қазақстанның жетекші компаниялары («ҚазМұнайГаз», «Қазақмыс», «Қазатомпром» және басқалар) халықаралық бизнес жүргізу деңгейіне қол жеткізді және ғаламдық экономика әлемінде таныла бастады.

Қазақстан – бұл әлемдік сарапшылар үздіктердің бірі деп таныған қаржы және банк жүйесі қалыптасқан ел. Елімізде «Қазкоммерцбанк», «ТұранӘлем» банкі, Халық банкі сияқты жоғары халықаралық рейтингке ие ірі банктер жұмыс істейді. Республикада бизнесті дамыту үшін барынша жайлы жағдай жасалған.

Қазақстан – жаһандық энергетикалық қауіпсіздікті қамтамасыз етуге зор үлес қосып отырған мемлекет. Қазақстан әлемде мұнай қоры бойынша – 7-ші орынды, газ қоры бойынша – 6-шы орынды, уран қоры бойынша – 2-ші орында иеленеді. 2017 жылы Қазақстан әлемдегі ірі мұнай және газ өндірушілер мен экспортқа шығарушыларының кірмек. ондығына

Сонымен бірге, Қазақстанда тау-кен саласы, түсті және қара металлургия, машина жасау, құрылыс индустриясы, шағын және орта бизнес және басқа да көптеген салалар серпінді дамуда. Қазақстан Дүниежүзілік Сауда Ұйымына кіруге әзірлік үстінде және іс жүзінде заңнамалық базаны ДСҰ-ның талаптарына сәйкестендірді. Қазақстан Республикасы Президенті Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаев елімізді әлемнің 50 бәсекеге қабілетті елдер қатарынан табылуы үшін алдымызға нақты міндеттер қойды. Бұл міндетті орындау үшін қазақстандық ғалымдардың ғылыми зерттеулерін алға жылжыту, өзіміздің бәсекеге қабілетті инновациялық технологияларымызды құру қажеттігі ашып көрсетілді. Бұл жерде ғылымда көптеген жаңа бағыттар ашу емес, керісінше, бар бағыттарды нәтижеге жететіндей қылып азайту, яғни экономикамызға жақын арада мақсатты нәтиже беретін бетбұрыс алу керек. Нанотехнологиялар – бұл

қазақстандық ғылымда бар бағыттарды белгілі – бір және еліміз үшін маңызды деңгейге дейін қысқарту. Әңгіме қазір жүргізіліп жатқан зерттеулерді әкімшілік қысқарту, мәселен, «Ғарыш саласын дамыту» бағдарламасында қарастырылған немесе биотехнология, фитохимия, метеллургия және т.б. салалардың басты зерттеулерін жабу немесе қысқарту жөнінде емес, қазіргі кезде әрекеттегі қазақстандық ғалымдардың нанодеңгейдегі материя құрылымын басқарумен байланысты бағыттардан нақты пайдаға асатын тауарлық формалар алуға бағыттау жөнінде болып отыр. Нанотехнологияның даму тарихына көз жүгіртсек. XIX ғасырда Левенгуктың микроскобынан кейін адамдардың жаратылыстану ғылымын салаларға бөлу процесі аяқталды – физика, астрономия, химия және биологияға. XX ғасырда, әсіресе 1931 жылы электрондық микроскоп ойлап табылған соң, ғылымды материяға терең ену деңгейіне қарай интенсивті бөлшектеу басталды, мәселен физика молекулярлық, атомдық, ядерлық, кванттық болып бөлінді.

Химия мен биология да дәл осындай өзгеріске ұшырады, атомдық химия, молекулярлық және микробиология, генетика және т.б. пайда болды. Сонымен бірге жаңа салалар интеграциясы да қатар дамыды, мәселен химия мен биологияның, биологияның химия мен физикамен, жаңа өз алды пәндер дамыды, мысалы бионика, кванттық химия және т.б.

XX ғасыр ортасында бұған технологияның жетілуіне бағытталған ірі бизнес қосылды. Bell фирмасы зертханасында жаңа ақпараттық эра көзі болып табылатын алғашқы транзистор құрастырылды.IBM фирмасының зертханасында зондтар көмегімен жеке атомдарды орынын ауыстыра отырып, жаңа қасиеттері бар керемет материалдарды құрастыруға мүмкіндік берген магниттік зондтық микроскоптар сериясы жасалды.

Бұл екі жаңалық ғылым мен технологияға «нано» деген тіркес беріп, наноғылым мен нанотехнологияларды дүниеге әкелді.2005 жылы IBM зертханасы қызметкерлері жекелеген атомдарды көруге және жекелеген электрондарды басқаруға мүмкіндік беретін жаңа микроскоп түрін жасап шығарды. Әлем «басқарылатын материя» жөнінде айта бастады, ал желілік компьютерлік технологиялардың дамуы 10^{-9} және одан да төмен дәрежесінде жаңа «нанотехнология» деген атау алған технологиялардың көмегімен материяның атомдарының үлкен санын жеке басқарудың нақты екендігін дәлелдейді. Материалдар мен жүйелерге жаңа жаңа қасиеттер бере отырып, нанотехнологиялар барлық әрекет ететін техникалар мен өнеркәсіптің облыстарында прогресстің қозғаушы күшін қамтамасыз етеді.

Өйткені, нанотехнологиялар материялардың атомдық құрылымдық деңгейінде басқарады, бұл бүгінде барлық сферадағы өндірістің күнделікті әдістеріндегі көптеген инновациялық шешімдердің негізі болып табылады. Әңгіме генетика тәралы болсын, клондау немесе бактериялар немесе микроорганизмдер, көлік жасау немесе тамақ өнеркәсібі болсын, барлық жерде де инновациялық шешімдер көбіне нанотехнологиялармен байланысты. Нанотехнологияның бұндай рөлі ғылым мен технологияның сферасында бәсекеге қабілетті технологиялық даму мен өзінің интеллектуалды меншігін дамыту үшін қажет сыни технологияларды қалыптастырады.

Қазақстан ғалымдарының нанотехнология аумағындағы барлық еңбектерін жинап, оларды өздік құндылыққа аударып және оның дамуына әсер ету – міне Елбасының нақты қойып отырған міндеттері. Салалық ҒЗИ мен зертханалардағы жұмыс үстіндегі ғалымдар үлкен ізденістер жолында еңбек етуде. Ендігі жерде еліміздің материяның наноқұрылымдық деңгейінде жұмыстанып жатырған ғалымдардың барлық күштерін біріктірудің тиімді механизмін жасау қажет. Асқан дәлдікпен реттелетін көлем мен құрамды наномасштабты құрылым элементтерін талдау, соңынан бұндай элементтерді керемет қасиеттер мен функцияларға ие ірі құрылымдарға жинақтау өнеркәсіптің

көптеген салаларында өзгерістер төңкерісін тудырады. Нанотехнологияның дамуы қоғам өміріне микроэлектроника мен интегралды кестелерден де көбірек қуатты өзгерістер әкеледі, өйткені нанотехнологиялар электроникаға қарағанда өнеркәсіптің көп салаларын қамтиды. XXI ғасырда өндіріс пен әлеуметтік өмірде түбегейлі өзгерістерге әкелетін ғылым мен техниканың төңкерісі болуы тиіс.

Қазақстанда нанотехнологиялар мен аралас пәндер облысында зерттеулер жүргізетін және жетістіктері бар ғылыми ұжымдар бар. Бұл жартылай өткізгіштер мен металл жүйесі наноқұрылымдары мен нанокластерді талдау облысындағы зерттеулер, нанокөлемді катализаторлар, сенсорлық наноқұрылымдық материалдар мен көміртекті наноқұрылымдар облысындағы құралдар. 2003 жылдан бастап наноқұрылымдық зерттеулер Қазақстан Республикасы білім және ғылым Министрлігінің фундаменталды зерттеулері бағдарламалары бойынша жүргізіле бастады. 2006 жылдан бастап наноматериалдар мен нанотехнологиялар бойынша қосалқы зерттеулер индустрия және сауда Министрлігінің «2006–2008 жылдардағы түрлі мақсаттардағы перспективалық жаңа материалдарды жасау» бағдарламасы шеңберінде қаржыландырылып келді. Қазақстан экономикасы диверсификациясы үшін қабылданған артықшылықты бағыттар бойынша нанотехнологиялардың үлкен маңызы бар. Әсіресе, металлургия кластерінің дамуы үшін нанотехнологияның маңызы басымырақ. Қазіргі кезде ұнтақты және композициялық материалдар рөлі ұдайы өсіп келеді және бұл сферада қазақстандық ғалымдар қондырғыш материалдардың қызмет мерзімін ұзартатын жаңа нано және композициялық жабындар, машиналар мен механизмдердің жоғары төзімді және отқа шыдамды тетіктері үшін наноқұрылымды легирленген ұнтақты құрыш пен құймалар, түсті және сирек кездесетін металлдардың аса таза ұнтақтарын, күн энергетикасы мен электрондық техника үшін жартылай өткізгіштер материалдарын алу технологияларын жасақтауда елеулі жетістіктерге жетті. Иондар мен химиялық қосындылар нано көлемге, яғни 10^{-9} м тең. Бұл рудаларды өңдеген кезде иондық және жұқа қабатты флотацияны, әртүрлі сепарацияларды (фото және радиометрикалық, электромагниттік т.б.) қолдануға мүмкіндік береді. Нанотехнологиялық зертханалар нанотехнологиялардың қоршаған ортаға әсерін алдын- ала анықтай алатындай құрал жабдықтар мен білікті мамандармен жабдықталуы керек. Семейдегі ядролық полигондағы ядролық және термоядролық технологияларды зерттеулер жүргізген кездегі қайғылы жағдайларлы естен шығармауымыз керек.Нанотехнологияның информациялық саламен бірлескен еңбегі үлкен жетістікке әкелуі анық. Қазіргі кездегі нанотехнологиялар нарығына салым 2,5 млрд евро ғана бөлінсе, Еуропалық одақтың басты атқарушы органы 2010 жылы салым көлемі 100 млрд евроны, ал 2015 жылы 1 трлн еврога өседі деп болжамдайды. Электрондық құрылғылардың көлемі асқан жылдамдықпен кішірейіп келе жатырғанын ескерсек, жетекші әлемдік державалар және корпорациялар информациялық салалар алдыңғы орындардың біріндегі нанотехнологиялық бағдарламаларға инвестицияларын өсіруге ұмтылыстарын айқын байқауға болады.

Егер шет елдерді мысалға келтірсек, мәселен жапония икемді күн батареялары мен FOLED-дисплейлерді дайындауда жетекші орында келеді. FOLED – икемді органикалық дисплей. Қазір бұған ұқсас құрылғылардың прототиптері келесі толқында ұялы байланыс пен видеокамераларда, цифрлық фотоаппараттарда жаппай кеңінен қолданыла бастайды.Sharp компаниясы 1 ден 3 микрометр аралығындағы, яғни бірден үш мың миллиметрге дейінгі қалыңдықтағы пленка түріндегі күн батареясын жасап шығарды. Бұл қазіргі кездегі аналогтардан 100 есе кіші.Күн батареялары қабатымен ұялы телефондар, көліктер,тіпті арнаулы киімдерді жабу жоспарлануда.Сонымен қатар, бұл батареялардың FOLED-дисплеймен интеграциясы да күтілуде. Екі визит кәртішкесі ауданындай икемді өте жұқа күн батареясы салмағы тек қана 1 г және

қуаты 2,6 Вт. Құрастырушылар мәліметінше, бұл велосипед жарық шамын электроқуаттауға әбден жетеді. Информациялық технологиялар мен нанотехнологиялар арасындағы осындай тығыз байланыс тек қана информациялық технологиялар саласы әлемдік нарығы мен болашақтағы перспективалар тұрғысынан ғана емес, ең алдымен, жоғарыда тоқталғанымыздай, осы жерде информациялық технологиялар саласы мен нанотехнологиялардың байланысы сферасында салмақты үлесі бар қазақстандық ғалымдар бәсекеге қабілетті орын ала алатыны тұрғысынан өте маңызды. Қазіргі таңда Қазақстанда әрекет ететін Ұлттық нанотехнологиялық зертхана өз қызметі барысында нанотехнологиялармен айналысатын ел ішіндегі ғалымдар ұжымына арқа сүйейді: Физико-техникалық институт, Қазақ ұлттық университеті, металлургия және байыту институты, химиялық ғылымдар институты, органикалық катализ және электрохимия институты, Қарағанды мемлекеттік университеті, Евразиялық ұлттық университет. Бүгінгі күні Қазақстан әлемнің жетекші нанотехнология орталықтарымен келісімде. Олар Корнель университеті; Олбани, World Technology Evaluation Center, Inc. Университеті жанындағы "Олбани НаноТех" Ренселеров политехнологиялық институты; АҚШ тың әскери теңіз флоты зертханасы; Дрезден, Техникалық университеті; Жапония, Материалтану Ұлттық университеті; Гренобль, Микро және нанотехнологиялар инновациялық орталығы; Лондон, Университет колледжі; Иоффе атындағы физика- техникалық институт, РҒА СО жартылай өткізгіштер физикасы институты, Қатаң заттар физикасы институты, П. Л. Капица атындағы физикалық мәселер институты, Қазан физика техникалық институты, Ресей; Жартылай өткізгіштер және қатаң заттар физикасы институты, Қосалқы физика институты, Белоруссия; Жартылай өткізгіштер физикасы институты, Электрондық физика институты, Қосалқы физика институты, Украина.

Бұның бәрі жастардың алдында шексіз мүмкіндіктер ашады. Өйткені, нанотехнологияның жемісті жетістіктеріне қарамастан, олардың нәтижелерін жаппай тираждау технологиялары бүгінгі күнге дейін әлі құрылмай келеді.Нанотехнологияның потенциалды мүмкіндіктері мен қазіргі кездегі бизнесте қолданылатын тауарлық формалары арасында үлкен алшақтық орын алған. Нанотехнологияның көптеген керемет өнімдері жаппай өндіріс тауарларына айналмай отыр, сондықтан бұны жүзеге асыратын технологияларды іздестіру әлемнің барлық жетекші корпорациялары мен зертханаларындағы стратегиялық міндеттердің бірі болып табылады. Әрбір жас қазақстандық адамдармен талап етілген ғылым мен технологияның жаңа саласында ұлы жаңалықтар аша алады.

Композиттік наноматериалдар бүгінде тек қана Mercedes секілді қымбат тұратын көліктерде ғана қолданылады, бірақ оның жақын арада көптеген көліктерге қолданыла бастайтыны сөзсіз, өйткені алғашқы компьютерлердің өздері де ең алғашында тек қана элита, яғни үлкен көлемдегі есептеулермен айналысатын ғалымдар үшін арналып шығарылғаны, ал қазір аяқ астынан планетадағы көпшіліктің ажырамас күнделікті қажет тауарына айналып отырғандығы белгілі. Нанотехнологияның қазіргі кездегі қымбат тұратын тауарлық формаларымен де ерте, кеш пе дәл осылай болатындығы сөзсіз.Қазақстандық ғалымдар адамға қажет осы салада өздерінің интеллектуалдық үлестерін қосуына үлкен мүмкіндік алып отыр.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Казахстан: в цифрах и фактах.- Алматы: Статистика, 1998
2. Материалы сайта «Межрегиональный центр делового сотрудничества» www.mcds.ru
3. www.cvi.kz сервері материалдары
4. Модели перехода от административной экономики к рыночной. Под ред. Байзакова С.Б. - Алматы: Рауан, 1997
5. Морозов Т.Р., Победина М.П., Поляк Г.Б. Региональная экономика: учебное пособие. - М.: Банки и биржа, ЮНИТИ, 1995
6. Назарбаев Н.А. Долгосрочная стратегия развития Республики Казахстан: "Казахстан - 2030" - Алматы: Рауан, 1998
7. Тонкопий М.С.Экономика природопользования» - Алма-ата, 2000
8. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика - М.: ИНСАН, 1996
9. Эрхард Л. Секреты "экономического чуда".- М.: БЕК, 1997
10. www.stat.kz сайты материалдары

МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Джапарова А.А., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В современном мире все большее распространении получают многоуровневые системы государственного управления. Основой отношений в любом государстве является вопрос о распределении полномочий, ответственности и гарантии их деятельности. В настоящее время принципом формирования компетенции каждого уровня власти является наибольшая эффективность выполнения на соответствующем уровне определенных функций и задач.

Оптимальное соотношение между государственным управлением и местным самоуправлением в различных странах находится по-разному, исходя из исторических, национальных и географических особенностей. При этом структура, административно-территориального деления стран континентальной Европы предполагает, что местное самоуправление является неотъемлемой частью единого государственного устройства страны. Все государства активнее используют местные органы власти в процессе государственного управления. Такая политика была обусловлена применением нового принципа институциональной организации государства и общества - принцип субсидпарности.

Именно этот принцип заложен в основу Европейского союза. В преамбуле Маастрихтского договора говорится: «Этот договор знаменует новый этап в процессе создания еще более тесного союза между народами Европы, в котором решения принимаются на возможно более близком к гражданам уровне» в качестве такого уровня и рассматривается местное самоуправление.

Принцип субсидиарности основан на том, что более высокий уровень управления может вмешиваться в действие более низкого лишь в той мере, в какой последний проявил свою неспособность к эффективному управлению.

Применение принципа субсидиарности в правовых и административных системах большинства государств, входящих в Совет Европы, свидетельствует о его универсальном характере, а также перспективности его использования в странах, совершенствующих государственное управление. Принцип

субсидиарности в полной мере нашел отражение в Европейской Хартии Местного Самоуправления, принятой в Страсбурге 15 октября 1985 года. Россия подписала данную Хартию 28.06.96 г. и ратифицировала ее Федеральным законом № 55-ФЗ от 11.04.98 г.

Под местным самоуправлением в Хартии понимается право и реальная способность органов местного самоуправления регламентировать значительную часть государственных дел и управлять ею, действуя в рамках закона под свою ответственность и в интересах местного населения.

Осуществление государственных полномочий, согласно Хартии, должно преимущественно возлагаться на органы власти, наиболее близкие к гражданам. В пределах, установленных законом, органы местного самоуправления обладают полной свободой действий для осуществления властных инициатив по любому вопросу, который не исключен из их компетенции и не отнесен к компетенции другого органа власти.

IIо Хартии, местные органы власти должны иметь возможность, не нарушая более общих законодательных положений, самостоятельно определять свои внутренние административные структуры с тем, чтобы они отвечали местным потребностям и обеспечивали наиболее эффективное управление.

Довольно подробно в Хартии описываются источники финансирования органов местного самоуправления. Органы местного самоуправления имеют право, в рамках национальной экономической политики, на обладание достаточными собственными финансовыми средствами, которыми они могут свободно распоряжаться при осуществлении своих функций. Финансовые средства органов местного самоуправления должны быть соразмерны полномочиям, предоставленным им конституцией или законом. Часть финансовых средств органов местного самоуправления должна поступать за счет местных сборов и налогов, ставки которых органы местного самоуправления вправе устанавливать в пределах, определенных законом.

Также, согласно Хартии, органы местного самоуправления должны иметь право на судебную защиту для обеспечения свободного осуществления ими своих полномочий и соблюдения закрепленных конституцией и законодательством страны принципов местного самоуправления. Под обращением к средствам судебной защиты понимается доступ местного органа власти к надлежащим образом сформированному суду или равноценному, независимому и законному органу с правом вынесения постановлений и дачи рекомендаций по этому постановлению и отношении соответствия закону любого действия, бездействия или иного административного акта.

Конечно, применение принципа субсидиарности в Хартии подразумевает обязательный учет и других принципов, определяющих основы организации государства: единство действия и применения, эффективность управления и солидарность.

Представляется целесообразным подробнее рассмотреть опыт организации и положение местного самоуправления в Европе.

В Германии местное самоуправление осуществляется общинами, городами, районами и муниципальными объединениями общин, т.е. всеми муниципальными образованиями, имеющими помимо государственной

администрации также и органы власти, избираемые непосредственно гражданами. Особо выделяются также общины районного подчинения и города не районного подчинения.

Все муниципальные образования в Германии являются юридическими лицами, и обладают обособленным имуществом, самостоятельным бюджетом, правом вступать в юридически значимые отношения с третьими лицами, быть истцом и ответчиком в суде, действовать через собственные органы управления.

Задачи местного самоуправления регулируются федеральными и земельными законами. Государство делегирует часть своих функций органам самоуправления.

К компетенции органов местного самоуправления Германии относятся местные налоги и сборы, вопросы развития местной экономики, коммунальные службы, службы поддержания общественного порядка, детские сады, школы, больницы. Фактически местное самоуправление охватывает практически все вопросы жизнеобеспечения населения. Федерация и федеральные земли имеют ограниченную компетенцию строго определенные задачи, которые перечислены и регулируются законами. Основным документом, регулирующим юрисдикцию общин, является «Положение об общине». Франция является унитарным государством, в последние десятилетия в этой стране, также как и во всем Европейском союзе, наметилась тенденция к увеличению роли самоуправления. Так, 2 марта 1982 года был принят закон о правах, свободах коммун, департаментов и регионов.

Для Франции со времен французской революции характерна высокая степень централизации местного управления. Система административного контроля центральной власти над местными органами заключается в жестком подчинении государству деятельности местных сообществ. Ключевая роль в системе местного управления принадлежала префекту, являющемуся представителем правительственной власти и определяющему все направления местной деятельности. Подобная высокоцентрализованная система просуществовала во Франции почти два столетия. Согласно принятым законам, регионы стали полноправными местными административно-территориальными образованиями, управляемыми советами, избираемыми на выборах.

Законодательное регулирование местной автономии подразделяется на государственное регулирование и регулирование со стороны автономных региональных областей. На практике компетенция местного самоуправления определяется общим законодательством о местном самоуправлении, а также в отраслевых законах, регулирующих отдельные сферы деятельности (здравоохранение, образование и т.д.).

В Великобритании, США, Канаде, Австралии сформировался особый тип местного самоуправления, получивший название англосаксонского. Его спецификой является отсутствие института полномочных представителей правительства, контролирующих местные выборные органы. Муниципалитеты рассматриваются как автономные территориальные образования, осуществляющие власть, делегированную им парламентом. В XIX веке в Великобритании установился принцип, по которому муниципальные органы могли делать лишь то, что прямо разрешено законом. Это предопределило большое значение британского парламента в формировании системы муниципального управления. Всего с 1689 г. по 1832 г. парламентом было принято более 200 нормативных актов, определивших правовую основу муниципального управления. В 1834 г. был принят закон о попечительстве бедных, который и положил начало современной системы местного самоуправления в Великобритании. Данный закон предусматривает создание на постоянной основе управленческой системы с оплачиваемым аппаратом, которая стала базой для деятельности всех местных властей. Сформированные муниципалитеты получили право назначать чиновников.

проводить различные мероприятия по борьбе с бедностью. В 1835 г. в акте о муниципалитетах был установлен правовой статус 178 городов Великобритании, в которых предусматривалось избрание муниципальных советников, условия их деятельности и т.д. В дальнейшем парламент путем принятия новых нормативных актов дополнял систему муниципальных органов власти. Закон о местном самоуправлении был принят только в 1972 г. Последний акт о местном управлении в стране был принят в 1988 г. В него вошли нормы предыдущих законов, а также появившиеся судебные прецеденты, регулирующие деятельность муниципальных органов, участвующих в качестве юридических лиц в различных сделках и контрактах. В законодательстве Великобритании закреплен правовой статус муниципалитета как корпорации, обеспечивается автономность местных органов, устанавливается правовая основа деятельности правительственных ведомств по осуществлению контроля за работой органов местного самоуправления. Муниципалитеты могут совершать лишь действия, которые прямо предписаны законом. В противном случае акты местных властей могут быть признаны судом не имеющими силы.

Во Франции вплоть до начала 80-х годов префекты департаментов осуществляли достаточно жесткий контроль за деятельностью коммунальных и департаментских органов на местах. Префект, посчитав то или иное решение местного совета незаконным, был вправе объявить его недействительным. В ответ коммуна могла через своего мэра обратиться в административный суд с ходатайством об отмене постановления префекта. Закон от 2 марта 1982 г., существенно расширяющий права органов местного самоуправления, изменил и систему контроля над местными органами. Теперь решения, постановления и иные акты местных органов исполняются по полному праву по их опубликовании или нотификации. Все акты местных властей, входящие в категорию обязательно предоставляемых актов (решения местных советов, решения мэров и председателей генеральных советов ь полицейской области, решения индивидуального характера в отношении служащих местных коллективов и др.). Можно констатировать, что положения, содержащиеся в Европейской Хартии о Местном Самоуправлении, отражают не столько фактическое состояние дел в этой сфере в государствах, подписавших Хартию, сколько желание этих государств двигаться в направлении тех ориентиров, которые прописаны в Хартии в значительной степени согласно идей субсидиарности. Принцип субсидиарности содержит в себе существенный методологический потенциал в сфере организации многоуровневых систем управления публичного управления, используемый в настоящее время не в полной мере.

Список использованной литературы

Уткин Э.А.,Денисов А.Ф. Государственное и мениципальное управление.-М.;Издательство «ЭКМОС», 2001г.

ШАҒЫН БИЗНЕСТІ МЕМЛЕКЕТТІК ҚОЛДАУ

Джумашева Г.Г.
Батыс Қазақстан инженерлік – технологиялық университеті

Қазіргі жағдайда экономиканы сауықтандыруға шағын кәсіпорындардың қосқан үлестері жоқтың қасы. Оның себебі жалпы өндірістің төмендеуі және ТМД елдерімен

экономикалық қатынастардың үзілуінен болып отыр. Сонымен бірге шағын кәсіпорынға мемлекеттік қолдау орын ала алмай келеді. Шағын кәсіпорындарға жанжақты қолдау болмаған жағдайда олар өз бетімен жұмыс істеп кете алмайды.

Дүние жүзіндегі барлық елдерге шағын кәсіпкерлікке мемлекеттік қолдау қоры болады. Мысалы, Жапонияда жыл сайын 2-3 млрд.$ бюджетте қаралады.

Біздің Қазақстан жағдайында мемлекеттік қолдау тек қана пайдаға салынатын салық жеңілдігі ғана. Егер шағын кәсіпорынның материалдық базасы жеткіліксіз болса, айналым қорына қаражаты жоқ болса, өндірілген өнімді өткізу жөнінде алдын ала жасақталған шарттар болмаса, ол қалай өз аяғынан жүріп кете алады деген сұрау туады.

Шағын бизнестің басты проблемасы – ол несие беру саясаты. Несие тек қана кепілдеме ретінде мүлікке беріледі. Ал кепілдікке жарайтын мүлік шағын кәсіпорында жоқтың қасы, сондықтан шағын кәсіпорындардың керекті несиесіне кепілдік бере алмайды. Сондықтан шағын бизнесті қолдайтын арнайы банк, несие банктің бір бөлімі болуы керек.

Шағын кәіпорындар кадр даярлау, банктік кредит алу және информациялық қызметтерге мұқтаж. Оны кім шешеді? Шағын кәсіпкерлік фирмалар қазіргі жағдайда делдалдық сферада, сонымен қатар тез айналатын сала сауда-саттық, қоғамдық тамақтану, азаматтық құрылыс, техника және машиналарды жөндеу, т.б. салаларда орын алып отыр.

Осыған орай ең ірі нарық – ғылымитехникалық жаңалықтар, мәліметтер сферасы әлі күнге дейін қолға алынбай келеді.

Шағын бизнес проблемалары және оны шешу жолдары

Шағын кәсіпорын өзінің іс-әрекетінде көптеген қиындықтарға кездеседі:

1. Шағын кәсіпорындардың негізгі проблемасы – ресурстық базасының жетіспеушілігі: материал-техникалық және финанстық. Шын мәнінде халық шаруашылығында бос жерге кең жаңа сектор құру көзделіп отыр. Ондаған жылдар бойы шағын кәсіпорын секторы болған емес. Олай болса осындай жұмысты ұйымдастырып, алып кететіндей кәсіпкерлер де болған жоқ. Тұрғындардың көпшілігінің басы артық ақшасы болмады, ал өз ісін бастап кісіпкер болу үшін өзінің қаражаты жоқ. Сақтық кассаларындағы ақшалар күйіп кетті. Сондықтан өз ісін жүргізу үшін тек қана несие керек. Оны кім береді?
2. Шағын кәсіпкерліктің заңға сүйенерлік базасы жоқ деуге болады.
3. Шағын кәсіпкерліктің заңға сүйенерлік іс-әрекеттерін терең талдау жасайтын жүйе жоқ.
   Олардың істеген жұмысынан қорытынды табу қиын, қандай көрсеткіштер арқылы талдау жасап мемлекеттік жеңілдік беру керек екендігін анықтау қиын. Көбіне тек таныстық керек, Ол коррупцияға апарады.
4. Басты проблеманың бірі – ол кадр мәселесі. Кәсіпкерлік сүйекке біткен қасиет дейді. Ол мүмкін дұрыс болар, бірақ ондай адамдар аз. Қоғамға керекті кәсіпкерлерді даярлау керек. Ол үшін оларды таңдап алу қажет.
5. Кәсіпкерлік істі әлеуметтік қорғау керек. Ол үшін әлеуметтік кепілдік және әлеуметтік қамтамасыздандыру т.б. шаралар қолданылуы тиіс.

Қорытындылар:

1. Нарықтың жасақталуы – көпқырлы процесс. Мұнда ірі монополистік кәсіпорындармен қатар шағын кәсіпорындардың дамуы жалпы экономикалық тиімді. Оның ірі фирмаларға қарағанда тиімділігі жергілі□□□□□□□□□□а жақындығы, тұтынушылардың сұранысына икемділігі, шағын мөлшерде өндіруі, қосымша жұмыс орнының жасақталуы, жергілікті шикі заттарды ұтымды пайдалану т.б.
2. Қазақстан Республикасында экономикалық реформа барысында алдын-ала

түбегейлі ойластырылған бағдарламаның жоқтығынан ірі индустриалды кәсіпорындарды шағын, орташа кәсіпорындарға жаппай көшуден тарихта кешірімсіз қателіктер болды. Бұл өрескел қатерліктерді жою үшін мемлекет ірі индустриалдық кәсіпорындарды қайта құрумен байланысты шағын кәсіпорындарға арнайы бағдарламалар бойынша жан-жақты көмек көрсетуі керек.

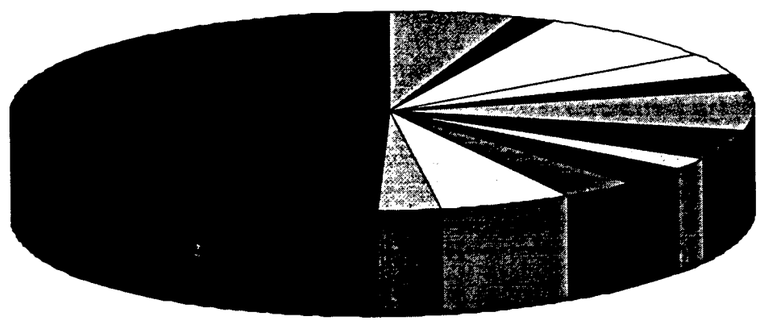
3. Шағын кәсіпорындардың әлеуметтік қызметі жұмысқа қамтылмаған көптеген жұмыс күшін қамту, ол әлеуметтік қайшылықты, қиындықтар – жұмыссыздықты жоюға септігін тигізеді.
4. Шағын кәсіпорындар мемлекеттің жан-жақты қамқорлығына мұқтаж, себебі ол тұрақсыз кәсіпкерлік құрылым ретінде нарықтың тұрақсыздығына тәуелді.

Жаңа әлемдегі - жаңа Қазақстан

Елбасы Нұрсылтан Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауында жария ету кезінде сөйлеген сөзінде шағын және орта бизнесті қолдау жөніндегі дәйекті іс – қимыл деп атап өткен.

1. Үкімет іскерлік бастамашылық жолында заңнамалық , әкімшілік және бюрократиялық кедергілердің қашан және қалай пайда болатынын анықтап алуға, оларды барынша қысқартуға, сондай-ақ шағын және орта бизнес құрылымдарының мемлекет алдында қандай да бір негіз есепті болуына жол бермеуге тиіс. Сонымен қатар салық заңнамасының кәсіпкерліктің дамуын толығымен ынталандыратындай, сондай-ақ бизнестің «көлеңкеден» шығуына жәрдемдесетіндей етіп одан әрі жетілдіре түсу қажет.
2. Біз әділ бәсекелестік орта қалыптастырумен экономикалық ойыншылардың бәріне бірдей жағдай туғызу жөніндегі жұмысты жинақтауға тиістіміз.Үкметке антимонополияның заңнамаға кешенді тексеріс жүргізіп, бәсекені шектеу мен нарыққа қатысушылардың ымыраластығы фактілерін жасауда, сондай-ақ айыппұл санкцияларын қолдану туралы тиісті ұсыныстар әзірлеуді тапсырамын.
3. Біз табиғи монополиялар аясын барынша қысқартуға тиіспіз, біздің тиісті салалардағы бәсекелестік қатынастарды қайта құрылымдау мен дамытудың жаңа бағдарламаларын жасап, қолданылып жүргендерін жаңалауымыз керек. Экономикалық табиғи монополиялар сақталып қалған телекоммуникациялар мен аэронавигация, темір жол көлігі мен порттар, электр энергетикасы, мұнай мен газ құбыры көлігі, сондай-ақ тұрғын үй коммуналдық шаруашылығы сияқты секторларын реттеу мен бақылау мақсатында тәуелсіз салалық реттегіштер жасақтауымыз керек. Алқалы органдар басқаратын бұл құрылымдар тарифтік және техникалық реттеу функцияларын қоса атқаратын болады
4. Жаңа кәсіпорындар мен компаниялар құру үрдісін жетілдіру қажет. Мәселен, «жалғын терезе» жүйесі шеңберінде кәсіпкерге фирманы екі-үш күннің ішінде тіркете алатындай жағдай туғызу керек.
5. Тұлаулы және серпінді экономикалық өсу үшін біздің Қазақстанның шағын және орта бизнестің жоғары сапалы өнімдері мен қызметіне сұраныс туғызумен катализатор ретінде мемлекет пен мемлекеттік компаниялардың ресурстарын жариялы әрі конкурстық негізде белсендірек пайдалану қажет.
6. Жаңа өндірістерді ашық және жариялы конкурстық негізде дамыту үшін арнаулы бағдарламалар әзірлеу тиімді, онда үздік бизнес-идеялар жаңа бизнес қалыптастыру, айталық, заңгерлік және консульпециялық шығындарды жабу үшін қаржылық және техникалық қолдау болар еді. Бұл міндет «Қазына» қорына қатысы деп ойлаймын.

БҚО бойынша тіркелген заңды тұлғалардың саны



Кәсіпорындар мен ұйымдардың 2006жылға тіркелген заңды тұлғалардың саны

БҚО аудандары	Орта бизнес	Шағын бизнес
Ақжайық ауданы	26	74
Бөкей ордасы ауданы	9	41
Бөрлі ауданы	40	543
Жаңақала ауданы	18	37
Жәнібек ауданы	13	59
Зеленов ауданы	31	164
Казталов ауданы	23	72
Қара төбе ауданы	9	50
Сырым ауданы	14	80
Тасқала ауданы	16	84
Теректі ауданы	28	112
Шыңғырлау ауданы	13	69
Орал қаласы	235	3124

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Ө.Қ. Шеденов, Б.А. Жүнісов, Ү.С. Байжомартов, Б.И. Комягин «Жалпы экономикалық теория» Алматы-Ақтөбе, 2002 ж.
2. Г. М. Айтмұқанова «Батыс Қазақстан облысындағы шағын кәсіпкерліктің дамуы және оған қолдау көрсету» // Батыс Қазақстан гуманитарлық академиясының хабаршысы, Ғылыми журнал, № 1-2, 2006 жыл.

УДК : 611. 9:615.21; 617.58;636.3

ТОПОГРАФО-АНАТОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ВНУТРИАРТЕРИАЛЬНОЙ ИНЪЕКЦИИ В ОБЛАСТИ ПЛЮСНЫ У ОВЕЦ

Днекешев А.К., кандидат ветеринарных наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана
Жубантаева А.Н., преподаватель
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

В животноводстве Республики Казахстан особое место занимает овцеводство, поскольку эта отрасль является одной из наиболее рентабельных в условиях степей и полупустынь. И из всех существующих на территории нашей страны, мясошерстных полутонкорунных стад, наиболее продуктивной является акжаикская мясошерстная порода с кроссбредной шерстью.

Эта порода овец была создана и апробирована в 1996 году в зоне Западного Казахстана, и успешному ведению работ по созданию новой породы во многом способствовали разработанная и испытанная на практике зоотехниками нашей области оригинальная методика и схема скрещивания [1, 2].

Для разработки рациональных лечебных и профилактических мероприятий при заболевании конечностей, которым овцы особенно в нашей зоне более подвержены, необходимы изучение их морфологии, то есть ход и ветвление основных артериальных сосудов. Поскольку знание строение в указанных областях позволит более обоснованно и результативно проводить лечебные методы при поражении пальцев у овец. В особенности это нужно при поражении копытец овец копытной гнилью, которая характеризуется гнилостным распадом копытного рога и нарушением рогообразования. Болеют этой болезнью овцы всех возрастов, но чаще молодые, в любое время года.

В связи с этим понятен интерес, который проявляют ученые к исследованиям, направленных на изучение анатомических особенностей этого вида животного.

Для лечения больных животных предложено много различных методов и средств, однако основным условием успешного лечения при осложненных поражениях является тщательная хирургическая обработка копытец в сочетании современными лекарственными средствами, поэтому лечение должно быть комплексным.

Заболевание копытцевой гнилью у овец сопровождается тяжелыми гнойно-гнилостными пододерматитом, который с мягких тканей переходит, несомненно, и на находящемся васкулязирующие здесь артериальные сосуды отмечают следующие авторы [3, 4].

За последние десятилетия отечественные морфологи провели большую работу по изучению артериального русла у овец [5, 6].

Материалом для экспериментальной части исследования послужили овцы акжаикской породы, хорошей и удовлетворительной упитанности, правильного телосложения и развития, взятые из ТОО «Ізденіс» Таскалинского района Западно-Казахстанской области. А также тазовые конечности овец взятые на бойне для анатомического исследования артериальной кровеносной системы в области плюсны и пальцев.

Анатомическое изучение кровеносной системы конечностей проводилась методом рентгеновазографии. В качестве контрастной массы применялась свинцовая масляная «оранжевая» краска, которую предварительно растворяли специальным разбавителем.

К полученной взвеси добавляли серно-кислый барии в различных пропорциях. Применяемая нами масса была в достаточной степени контрастной, с ее помощью заполнялись мельчайшие сосуды. Инъекция сосуда на тазовой конечности контрастной массой проводилась через дорсальную плюсневую артерию.

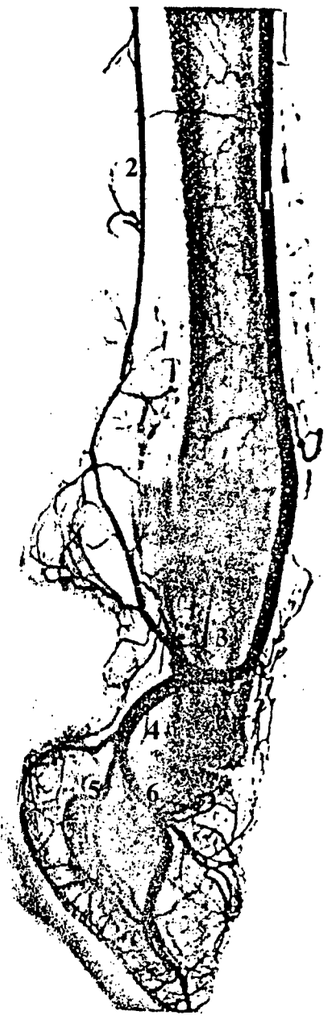


Рис. Основные артерии плюсны и пальцев овцы

1. Дорсальная плюсневая артерия.
2. Латеральная плантарная плюсневая артерия.
3. Дистальная плюсневая артериальная дуга.
4. Общая дорсальная пальцевая артерия.
5. Латеральная пальцевая артерия для 3-гопальца.
6. Медиальная пальцевая артерия для 4-го пальца.

Основной магистралью, кровоснабжающей область плюсны служит дорсальная плюсневая артерия, a. metatarsalis dorsalis, (диаметр 0,8-1,2 мм). Рис-1, которая начиная с проксимального конца плюсны является продолжением дорсальной артерии стопы у овцы. Артерия идет дистально в сосудистом желобе плюсневых костей под сухожилием длинного разгибателя пальцев и собственного разгибателя 3-го пальца.

Дорсальная плюсневая артерия обеспечивает кровоснабжение межкостной средней мышцы и сухожилий мышц, действующих на палец. От нее ответвляется плюсневая дорсальная средняя и прободающая плюсневая артерии.

Область плюсны кровоснабжается также и ветвями артерией сафена, a. saphena (диаметр 2,4-2,8 мм), которая на уровне середины держателя таранной кости делится на медиальную и латеральную плантарные артерии.

У проксимального конца плюсневой кости медиальная плантарная артерия переходит в плантарную плюсневую медиальную артерию, a. metatarsalis plantaris rudialis (диаметр 1,2-1,7 мм).

Последняя вместе с одноименным нервом в области плюсны идет под глубоким фасцией в желобе образованный между краями сухожилий глубокого сгибателя пальцев и средней межкостной мышцы. В нижней трети плюсны к указанной артерии и нерву присоединяется и общая плантарная медиальная пальцевая вена. На уровне нижнего конца плюсны артерия переходит в общую медиальную плантарную пальцевую артерию.

Латеральная плантарная артерия, a. plantaris lateralis (диаметр 1,2-1,4 мм) Рис.-2 дистального конца заплюсны выходит из под фасции, переходит на латеро-плантарную поверхность плюсны, где она называется плантарной плюсневой латеральной артерией, a. metatarsalis plantaris lateralis (диаметр 1,0-1,2 мм).

В дистальной трети плюсны в составе сосудисто-нервного пучка эта артерия идет в желобе, образованном латеральными краями глубокого сгибателя пальцев и средней межкостной мышцы. На 2-3 см выше дистального утолщения плюсны плантарная плюсневая латеральная артерия участвует в образовании дистальной плюсневой артериальной дуги. Рис.-3. Ниже дуги артерия приобретает большой диаметр (1,3-1,7 мм) и переходит в общую латеральную пальцевую артерию.

Главной артерией, питающей область пальцев тазовой конечности овцы является общая дорсальная пальцевая артерия, a. digitalis dorsalis comunis (диаметр 1,6-1,9мм) Рис-4. Являясь продолжением дорсальной плюсневой артерии, она проходит в межпальцевое пространство. Между первыми фалангами пальцев в дистальной их части артерия делится на дорсальные пальцевые артерии: латеральную артерию 3-го пальца и медиальную артерию 4-го пальца (диаметр 1,2-1,6 мм). Рис-5,6.

От общей дорсальной пальцевой артерии, латеральной артерии 3-го пальца и медиальной артерии 4-го пальца отходят дорсальные и плантарные пальцевые артерии первых фаланг, плантарные пальцевые артерии вторых фаланг и мякишные артерии.

На основании топографо-анатомического исследования основных артерии в области плюсны нами была разработана внутриартериальная инъекция в дорсальную плюсневую артерию, которая располагается более поверхностно, ориентиром для точки вкола послужил хорошо прощупываемый край сухожилья длинного разгибателя пальцев на уровне дистального конца плюсны.

Для осуществления внутриартериальной инъекции вначале готовится операционное поле, накладывается жгут в области пута, затем фиксируется задняя конечность. Далее ориентируясь на пульсацию артерии правой рукой вкалывается игла сверху вниз по продольной оси сосуда под углом 30-35 к поверхности кожи. Появление из иглы пульсирующей струи крови свидетельствует о правильном положении иглы. Во избежание выскальзывания иглы из сосуда, ее присоединяют к шприцу с помощью резиновой трубки.

Таким образом, проведенные в дальнейшем внутриартериальные инъекции на 12 тазовых конечностях овец показали, что предлагаемые нами точки вкола в области плюсны наиболее удобна и проста в практическом применении.

При испытаниях внутриартериального введения на 8-ми больных конечностей копытной гнили у овец, и на 4-х больных другими гнойно-гнилостным распадом копытец, наглядно показали, что после 1-2 введения 5-8 мл 0,5 %-ного раствора новокаина в смеси бензилпенициллина натриевой солью 200000 ЕД обеспечивало в более короткий срок полное выздоровление животного.

В заключении мы рекомендуем практикующим ветеринарным врачам на основании изученности основных артерии в области плюсны и пальцев использовать более эффективный метод лечения при копытной гнили у овец, внутриартериальную инъекцию антибиотиков.

Список использованной литературы

1. Траисов, Б.Б. Некоторые показатели продуктивности акжаикской мясо-шерстных овец/Б.Б. Траисов, А.Н. Баяхов, А.К. Бозымова, Х.С. Алиев//Известия Оренбург. гос. аграр. ун-та.- 2004.-№ 3.-С. 110-111.

2. Антипова, Н.В. Рост и развитие мясо-шерстного молодняка овец различного происхождения/Н.В. Антипова//Известия Оренбург. гос. аграр. ун-та.- 2004.-№ 3.-С. 111-112.

3.Шестаков В.И. Бедренная артерия овец//Сб.науч.работ Саратовского СХИ.- Саратов,1976.-Вып.56.-С.69-71.

4. Яковлева Л.Г. Артериальное русло мышц задне-бедренной группы овцы // Сб. науч. раб. Целиноградского СХИ.- Целиноград, 1977.- Т. 17. – С.30-33.

5. Рустамов Р.Б. Артериальное кровоснабжение и сосудисто-нервные зоны мышц тазовых конечностей буйвола, крупного рогатого скота и овцы: Автореф. дисс…докт. вет. наук.- Л.,1965.- 41с.

6.Татевосева Н.А. К вопросу об артериях грудной конечности овцы типа горный меринос // Уч. зап. Азерб. с/х ин-та.- Кировобад, 1969 .- № 4. - С.48-51.

УДК 656.2:341.221.27

НЕОБХОДИМОСТЬ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОВЕРКИ ПОЕЗДОВ НА СТЫКОВЫХ ПОГРАНИЧНЫХ СТАНЦИЯХ

Есбулатова А.Ж., преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Войнов К.Н., доктор технических наук, академик Инженерной академии СПб, профессор
Петербургский государственный университет путей сообщения

Железная дорога в период её возникновения и дальнейшего развития имела ряд неоспоримых преимуществ по сравнению с другими видами транспорта. Грузоотправителей и пассажиров традиционно привлекали скорость, высокие объемы и дальность перевозок, низкая стоимость, безопасность пассажиров, сохранность грузов и независимость от погодных условий.

Распад Советского Союза привёл к разделению железных дорог в границах стран СНГ, вследствие чего появились новые пограничные станции, качество работы которых оказывает огромное влияние, как на политику, так и на экономику государства.

Из-за сложностей проверок поездов на границах, железнодорожный транспорт утрачивает конкурентоустойчивость среди других видов транспорта. Для повышения конкурентоспособности железных дорог необходимо выявить слабые и сильные стороны железнодорожных перевозок и принять соответствующие меры.

Преимущества железнодорожных перевозок в Казахстане это:

- ✓ практическое отсутствие морских (они начали развиваться только на Каспийском море) и речных перевозок;
- ✓ неразвитость сети автомобильных дорог;
- ✓ недоступность авиационного транспорта для большинства слоёв населения.

Огромная территория республики; характер произведенной продукции,

требующей перемещения на большие расстояния (уголь, железная руда, нефтепродукты и так далее); транспортно-географическое положение страны, через которую могут идти мощные потоки транзитных грузов являются привлекательными для инвестиций других видов транспорта.

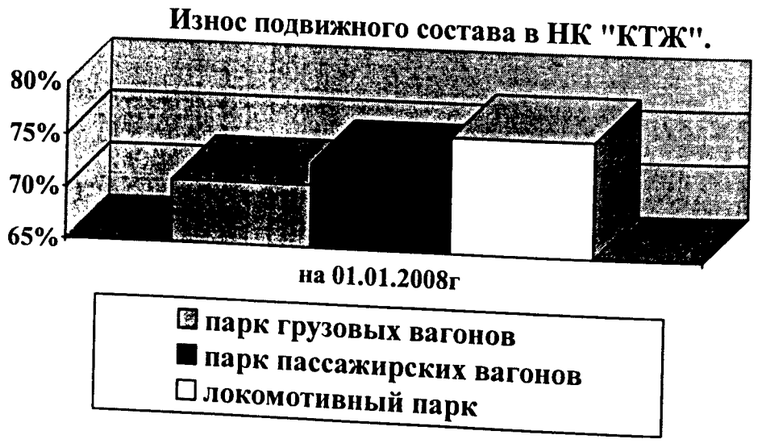
Согласно данным Агентства Республики Казахстан по статистике в последние годы в грузообороте всех видов транспорта доля железнодорожного составляет более 70%, в пассажирообороте более 50%. Объем перевозок грузов в 2006 году составил 246,9 млн. тонн, то есть увеличился на 11 % по сравнению с 2005 годом. Также ежегодно растет и пассажирооборот. В 2006 году было перевезено 17,2 млн. пассажиров, что на 8% больше по сравнению с 2005годом. По сравнению с 2003 годом пассажирооборот вырос на 27% и составил в 2006 году 13613,4 млн. пассажиро-км.

Чистая прибыль НК «КТЖ» в 2006 году составила 22,4 млрд тенге. Таким образом, чистая прибыль в 2007 году снизилась более чем в 1,5 раза по причине увеличения расходов из-за повышения цен на топливо, электроэнергию, оплаты работ и услуг.

Одним из приоритетных направлений деятельности национальной компании «Казахстан темир жолы» («КТЖ») является развитие транзитных перевозок, объем которых в 2006 году достиг 10344,4 тыс. тонн, что выше показателей 2003 года на 3663 тыс. тонн или на 55%.

К сожалению, в Казахстане эксплуатационная длина однопутных железных дорог составляет более 60%; плюс к этому проблема, связанная с простоем поездов на стыковых пограничных пунктах; плюс проблема – дефицит подвижного состава и всё это влечет за собой не только не конкурентоспособность железнодорожных перевозок, но и станет тормозом отечественной экономики.

Только в 2007 году количество «учтенных» отказов грузоотправителям составило примерно 50 млн. тонн грузов, что привело к оттоку доходов НК «КТЖ». При этом ежегодный прогнозируемый рост экономики Казахстана в среднем на 9% потребует увеличения объемов перевозок по железной дороге на 10%.



В АО "НК "Казахстан темир жолы" с учетом планируемых мероприятий (повышение скоростей движения по магистральным линиям, реализация технической политики, обновления и модернизации подвижного состава, освоение растущих перспективных объемов перевозок и т.д.) к 2015 году грузооборот должен составить порядка 415-469 млрд. т-км, а пассажирооборот – 91,5-93,2 млрд. пасс-км.

На сегодняшний день очень много проблем с обеспечением казахстанских

предприятий подвижным составом. Вагоны всего лишь около 20% времени находятся непосредственно в движении, 20% - под грузовыми операциями и при прохождении технических осмотров, а львиная доля простоев – это досмотры на таможенных пунктах. С такими затратами поднимать экономику государства невозможно.

Многие специалисты в разных отраслях работают над этой проблемой. Ведутся поиски различных мер по ускорению пропуска поездов на пунктах таможенного контроля. Контроль на таможне можно ускорить за счёт некоторой модернизации внутренней обшивы вагона, что позволит упростить контроль и повысить качество таких работ.

Наш коллектив сейчас интенсивно работает над попыткой создания иного типа обшивочных панелей интерьера пассажирского вагона международного класса, которые позволят быстро проводить качественный контроль на таможенных станциях. При этом появляются следующие требования к возможной модернизации:

- ✓ негорючесть применяемого материала;
- ✓ обеспечение прочности новых панелей обшивки;
- ✓ сохранение эстетического вида (чтобы пассажирам не были бы видны трубы, а также иные рабочие элементы, спрятанные в настоящее время под непрозрачной обшивкой) и другие конструкторско-технологические приёмы.

Это, по нашему мнению, существенно сократит время таможенного контроля (иногда в 10 раз), что будет выгодно со всех точек зрения, включая и экономическую сторону этого важного вопроса.

Список литературы

1. «Стратегия развития транспортной системы Республики до 2020 года» разработана Правительством Республики Казахстана.
2. Железнодорожный транспорт Казахстана: Перевозочный процесс / Под общ. ред. Б.К.Алиярова: Монография, Том 2. – Алматы: МТИА, 2004 – 642 с.
3. Г. Распаева. «Транспортные услуги – в центре внимания». Журнал «Магистраль» №16 (90) 2007 – 10-15с.

ҚАЗАҚ ТІЛІНЕ ШЕТ ТІЛІНЕН ЕНГЕН ЕСІМДЕР

Есенаманова Ж.Т., оқытушы
Батыс Қазақстан инженерлік – технологиялық университеті

Қазақ тілі белгілі тарихы бар тілдердің бірінен саналады. Өйткені бұл тіл – ертеден кең тараған байтақ ел болған ежелгі түрік халықтары тілінің бір бұтағы.

Бағзы түркі тілі – Шығыста – қытай, корей, жапон, Оңтүстікте – үнді, сирий, араб, иран, Солтүстікте – роман, славян тілдерімен қарым – қатынасқа түсіп, сөздік қоры молыққан тіл. Тіл байлығы – лексика әр саладан дамып жетіледі. Әр түрлі жолдармен байланыс жасап отырған халықтардың тілінен толып жатқан кісі есімдері енеді. Зерттеуші Л.Рүстемов араб – иран тілдерінен енген сөздердің өз сөздігіміздегі жалпы қолданысы шамамен 15 % екенін көрсетеді.

Қазақ ономастикасында кісі есімдері семантикалық, құрылымдық әдіс тұрғысынан зерттелді.

Қазақ халқы ұрпаққа атау-есім таңдау барысында қандай соқыр сенімдер шылауына шырмалғанын, қандай саяси-идеологиялық арбаудың тұзағына түскенін, қандай еліктеп-солықтауға ұрынғанын антропонимиканың тарихи қыр-сырын бажайлау

арқылы да көз жеткізуге болады. Бір кездегі Советхан, Колхозбек, Совхозбек, Демократ, Декрет, Мэлс (Маркс – Энгельс – Ленин – Сталин), Ким (Коммунистический Интернационал Молодежи), Ренат (Революция – Наука – Труд), Лениншіл, Мәскеубай, Октябрь, Съезбек, Орысбай, Чапай, Эрнест, Клара, Роза, Жанна сияқты атау-есімдердің санасы сергек, рухы азат, елі тәуелсіз қазақ болмысына үйлеспейтінін әрбір сауатты адам терең сезінуге тиіс. Яғни, іштен шыққан перзентке тек өзімшіл менмендікпен ғана қарап қоймай, оның да қазақ дейтін этностың бір мүшесі екенін сезіне отырып ат-есім таңдаған абзал. Әрі-беріден соң, ұлттық төлтумалыққа, елдің тәуелсіздігі мен дербестігіне қызмет етудің бұл да бір үлгісі.

Өкініштісі, қазақтың өз болмысы мен дәстүріне сай антропонимикалық категориялары тарихи дұбараласуды бастан кешкен.

Араб – иран тілдерінен енген сөздердің тілімізге ену кезеңі үлкен екі дәуірге бөлініп қарастырылады. Бірінші дәуір XV ғасырға дейін, яғни, қазақ халқының қалыптасуына дейін болса, екінші дәуір – XV ғ. Октябрь социалистік революциясына дейінгі дәуір деп бөлді. Тілімізге араб, иран сөздері қысқа мерзім ішінде ене қоймаған. Араб – иран тілінен енген сөздер лексикалық құрамы жағынан әртүрлі ұғымды білдіреді. Оларды мағыналық тұрғыдан талдасақ, дін мен дін иелерінің атынан, толып жатқан шаруашылықтың атауынан, астрономиялық атаулардан тағы да басқа бағалы ұғымдардан алынғанын аңғарамыз.

Басқа түркі халықтары тілдеріндегідей, қазақ тіліне араб – иран сөздерінің ауысуы, көбінесе ислам дінінің таралуына және кітаптардағы, әсіресе, әйелдер есімінің жайылуына да байланысты болады. Дін иелері ертеде ер кісілердің есімдерін құраннан алып қоятын болған. Дегенмен, қазақ әйелдері есімдерін де бүгінгі күнге дейін қолданылып келе жатқан араб – иран тілдерінен енген әйелдер есімін әр түрлі мағыналық тақырыпшаларға бөліп топтастыруға болады:

А) асыл заттардың атауларына байланысты қойылған есімдер:

Гауһар (ир.) – інжу, қымбат бағалы тас.

Жауһар (ар.) –қымбат, бағалы тас, лағыл, інжу.

Маржан (ар.) – теңіз түбінен алынатын шымқай қызыл, қызғылт немесе ақ түсті асыл тастар.

Меруерт (ир.) – інжу, моншақ.

Руфия (ир.) – алтын, күміс, монет, тиын.

Ә) өмір қажеттілігіне байланысты қойылған есімдер:

Әсел (ар.) – бал

Жәмила (ар.) – атақты, даңқты әйел, көрікті, сұлу, әдемі.

Зақия (ар.) – зерек, сезімтал, батыл әйел.

Зылиха, Зілиха, Зұлиха (ар.) – жақын, туыс, жасы кіші қарындас.

Карима (ар.) – қолы ашық, жанарын мағынасын білдіретін «кәрім» сөзінен жасалған әйел есімі.

Күбара, Күбира (ар.) - ұлы, зор, ұлықтар, үлкендер.

Хадия (ар.) - тарту, сыйлық.

Қалима (ар.) - сөз, нақыл.

Қанипа (ар.) - қамқор, мейірман.

Мағрипа (ар.) - білім, таным, мәдениет, сауаттылық, яғни, солардың иесі.

Марзия (ар.) - 1. разы етуші, жағымды, келіскен;
2. мақұлдаған, көпшілік ұнатқан.

Мастура, Мәстура (ар.) - жамандық жолын бүркеуші, жабушы, адал, таза, ақ ниет.

Махфуза (ар.) - сақталатын, жоғалмайтын, өзгермейтін.

Мәлике, Малика (ар.) - шахтың, патшаның әйелі.

Нәйла (ар.) - жетістік, арманға, тілекке жетушілік, табысқа жетушілік.

Сағира - (ар.) - тіл алғыш, құрметтеуші.

Сәбира - (ар.) – төзімді, бекем, шыдамды, сабырлы.

Сәлима - (ар.) – сау – саламат, аман – есен, бүтін, сап – сау.

Фатима, Патима, Батитма - (ар.) – жүректен, көкіректен шыққан.

Хайрия - (ар.) – қайырлы, жәрдем етуші, жақсылық етуші әйел.

Жәкира - (ар.) – алғыс айтушы, құрметтеуші, мейірбанды, асыл.

Б) әдемі гүл, жасыл шөппен байланысты қойылған есімдер:

Гүлнафиса – (ир. – ар.) – гүл сияқты көркем, әдемі, нұрлы, ажарлы.

Ләйла (ар.) – 1. Гүл аты. 2. Кеш, әдемі түн.

Лола (тәж.) – қызғалдақ.

Майса (тәж.) – алғашқы көктем, жаңа шыққан жасыл шөп.

Райхан (ар.) – хош иісті жасыл гүл, базилик.

В) тәтті, дәмді заттармен байланысты қойылған есімдер:

Ләзиза (ар.) – дәмді, тәтті шырын, ең жақсы, өте тамаша.

Ләззат (ар.) – тәттілік, шырындылық, сүйкімділік, жағымды, ұнамды, тартымды.

Д) астрономиялық атаулармен байланысты қойылған есімдер:

Зәуре, Зура, Зуһра (ар.) – таң жұлдызы, Шолпан. Араб тілінде Зуһара (заһаратун) таң алдында туатын өте көркем, ерекше айқын, жарық жұлдыз – Шолпан (Венера) деген ұғымды білдіреді. (ар. – русский словарь. М., 1958, 421 – б.)

Қамария (ар.) – қамар сөзімен түбірлес әйел есімі. Араб тілінде «қамар» - ай деген мағынаны білдіреді.

Махинур (ар. – ир.) – айлы, жарық сәуле.

Мербану (тәж.) – күнге ұқсас, күндей әйел.

Е) қымбат сапалы маталарға байланысты қойылған есімдер:

Дүрия (ир. – тәж.) – ду – екі, рай – бет, жүз, өң сөздерінің бірігуінен жасалған; екі жағы бірдей шәйі матаның атынан келіп шыққан әйел есімі.

Қамқа (ар.) – торқа, жібектің түрі.

Мақпал (ир.) – барқыт мағынасын білдіретін «бақмал» сөзінен алынған.

Ж) сайрайтын әнші құстарға байланысты қойылған есімдер:

Бұлбұл (ир.) – сайрайтын тоты құс.

З) эстетикалық көркемдікке байланысты қойылған есімдер:

Әзиза (ар.) – сүйкімді, қымбатты.

Әлия, Ғалия (ар.) – құны, бағасы артық, биік, зәулім, асқар, сүйікті.

Бақизат, Пакизат, Бәкізе (ир.) – таза, кіршіксіз, қасиетті.

Дилара, Ділара (ир.) – тәж. сұлу, көркем.

Жамал (ар.) – сұлулық, көркемдік, әдемілік.

Қырмызы (ар. – ир.) – қызыл, ал қызыл, нұрлы, әрлі мағынасын білдіретін «кермез» сөзінен келіп шыққан әйел есімі.

Махбара (ар.) – сұлу, көркем.

Махбубуа (ар.) – сүйікті, сүйкімді.

Мәдина, Мәдине, Медине (ар.) – Аравиядағы көркем қаланың атынан алынған әйел есімі.

Нағима (ар.) – мейірімді, биязы, жарқын, нәзік.

Назифа (ар.) – таза, пәк, мұнтаздай.

Раушан (ир.) – жарық, нұрлы, сәулетті, айқын, таза, мөлдір.

Разия (ар.) – ұнамды, жағымды, сүйкімді, қалаулы.

Сара (ар. – ир.) – ең таңдаулы, ең асыл, ең жақсы.

Ұрқия (ар.) – асқан сүйкімділік, тартымдылық мәнін білдіретін «рұқя» сөзінен алынған.

Хабиба (ар.) – сүйкімді жолдас, сүйікті дос әйел.

Халила (ар.) – сүйікті, сүйкімді дос, жолдас деген мағынаны білдіреді.
Шарбану (ир. – ар.) – шаһар және бану шығыс сұлуы, қала әйелі, ханымы.
Шәкізат (ир.) – шах және зад шахтың, патшаның баласы.
И) діни ұғымдарға байланысты қойылған есімдер:
Әмина (ар.) – адал, таза, сенімді, қауіпсіз.
Ғалима, Әлима (ар.) – оқымысты ғалым әйел.
Әнипа, Ханифа (ар.) – шын, ақиқат, нағыз мұсылман әйел.
Дания (ир.) – оқымыстылық, даналық, білгірлік.
Жанат (ар.) – бақ, ұжмақ бағы.
Қалипа (ар.) – орынбасар, діни – рухани басшылық етуші.
Мұслима (ар.) – мұсылман әйел, берілген, еркін мағынасын білдіретін «мүсілілі» сөзінен жасалған.
Перізат, Перизат (ар.) – пері текті сұлу әйел.
Халида (ар.) – мәңгі өмір сүретін, өлмейтін, ажалсыз.
Халима (ар.) – рақымды, мейірімді, дінге берілген жуас.
Шарипа (ар.) – құрметті, қымбатты, қасиетті, құдіретті, даңқты мағынасын білдіретін «шәріп» сөзінен жасалған әйел есімі.
Қазіргі қазақ тіліне етене болып кеткен есімдер осындай болып келеді.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Жанұзақов Т. Қазақ есімдері. –Алматы: «Ғылым» баспасы 1988
2. Оразова Р. Қазақ тіліне араб – иран тілінен енген әйелдер есімі / Оразова Р. // Ұлт тағылымы. – 2003. - № 2. б. 199 – 201
3. Тілеубердиев Б. Қазақ ономаститкасындағы ғаламның тілдік бейнесі / Тілеубердиев Б. // Қазақ тілі мен әдебиеті. – 2005. - № 11. б. 15 - 18

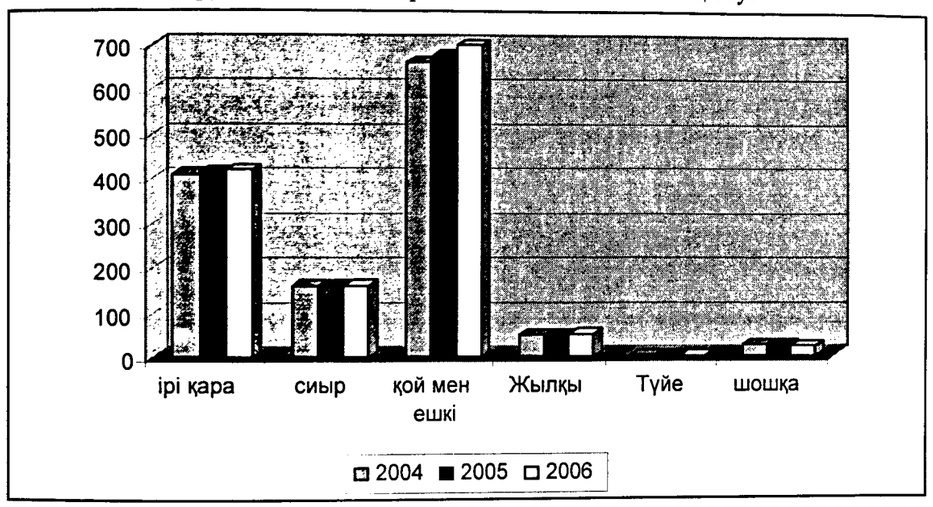
УДК 636 (574,1)

БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ МАЛ ШАРУАШЫЛЫҚ САЛАСЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ

Жантасова Қ.Х., аға оқытушы
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық-техникалық университеті

Қазіргі уақытта мал шаруашылығының дамуы нарыққа бейімделен экономикалық заңдылықтарға сәйкестендіріп жүргізілуде. Мал басының және мал өнімінің өсуі ішкі нарықтағы сұранысқа, және халықтың өсуіне байланысты. Сыртқы нарықта бәсекелестік жоғары деңгейде дамыған оған шығу үшін өңделген жоғарғы сапалы мал өнімдері керек. Сондықтан да мал басын көбейтуді және мал өнімдерін өңдеуді таратуды жүйелі түрде қолдану алға қойылған. Батыс Қазақстан облысындағы барлық санаттағы шаруашылықтарда мал түрлері 2006 жылғы деңгейге ірі қара 1,9 мың басқа, қой мен ешкі 8,8 мың басқа немесе 1,3%, жылқы 1,3 пайызға, шошқа 9,6% өсті. Мал басының өсуі бойынша 2004-2006 жылдарды алатын болсақ

Шаруашылық санаттары бойынша мал басының өсуі



Батыс Қазақстан облысындағы барлық санаттағы шаруашылықтарда мал басы (мың басы) жалпы ірі қараның саны 2004 жылы 410,3 мың бас, 2005 жылы 416,6 мың бас, 2006 жылы 2004 жылмен салыстырғанда 102,5%, ірі қараның саны 103 мың басқа немесе 2,5 пайызға, ал 2005 жылмен салыстырғанда 6,4 мың басқа немесе 0,9%, өсті.

2005 жылы ірі қараның саны 2004 жылмен салыстырғанда 6,4 мың басқа немесе 1,6 пайызға өскен жыл сайынғы байқалып отырған ірі қара санның өсу үрдісінің қарқыны 1,6 пайыздан 0,9 пайызға дейін төмендегенін атап өткен жөн.

Облыстағы барлық санаттағы шаруашылықтардағы сиыр саны 2004 жылы 161,7 мың, 2005 жылы 161,5 бас және 2006 жылы 161,2 бас болса, бұл сиыр санының 500 басқа немесе 0,3 пайызға кемігенін көрсетеді

Қой мен ешкінің жалпы саны облыста 2004 жылы 661,8 мың бас, 2005 жылы 674,1 мың бас,2006 жылы 698,7 мың бас болды. 2005 жылы 2004 жылмен салыстырғанда қой мен ешкінің саны 69,2 мың басқа немесе 10,5 пайызға өсті 2006 жылы қой мен ешкінің саны 2005 жылмен салыстырғанда 24,6 мың басқа немесе 3,6 пайызға кеміген. Ал 2006 жылға қой мен ешкі саны 2004 жылмен салыстырғанда 36,9 мың басқа немесе 5,6 пайызға өскен. Бұл табиғат пен климат, Ауа-райы және қой мен ешкінің жем –шөп қорымен қамтамассыз қылудағы ауытқулықтарға байланысты болса керек. Жылқы шаруашылығы мал шаруашылығының дәстүрлі, арзан жылқы еті мен қымыз өндіруге мүмкіндік беретін бәсекеге қабілетті саласы. Жылқы саны 2006 жылы 2004 жылмен салыстырғанда 3,0 мың басқа, ал 2005 жылмен салыстырғанда 3,8 мың басқа немесе 6,1 және 7,8 пайызға өсіп тиісінше, олардың саны 52,6 мың басқа жеткен. Ал 2005 жылы жылқы санының алдыңғы жылмен салыстырғанда 0,8 мың басқа немесе 1,6 пайызға кемігенін де ескеріп атап өткен жөн. Себебе үйірлі тебінді жылқы шаруашылығы ауа-райы, жайылымдардың жағдайы мен қардың қалыңдығы мен тығыздылығына байланысты. Бұл жағдайлар жылқылардың қоңдылығына, басының аман сақталуына үлкен әсерін тигізеді. Түйе-төрт түліктің төресі, шөл мен шөлит жағдайларында төрт түліктің басқа түрлерімен бәсекелеске түспейтін мал. Арзан түйе еті мен шипалы шұбат өндірудің қайнар көзі. Бұл арада БөкейОрда ауданының «Хан Ордасы» асыл тұқымд..ı түйе шаруашылығының міндеттерінің зор екендігін атап өткен жөн.

Облыстың барлық санаттағы шаруашылықтарында 2004 жылы 3596 бас, 2005

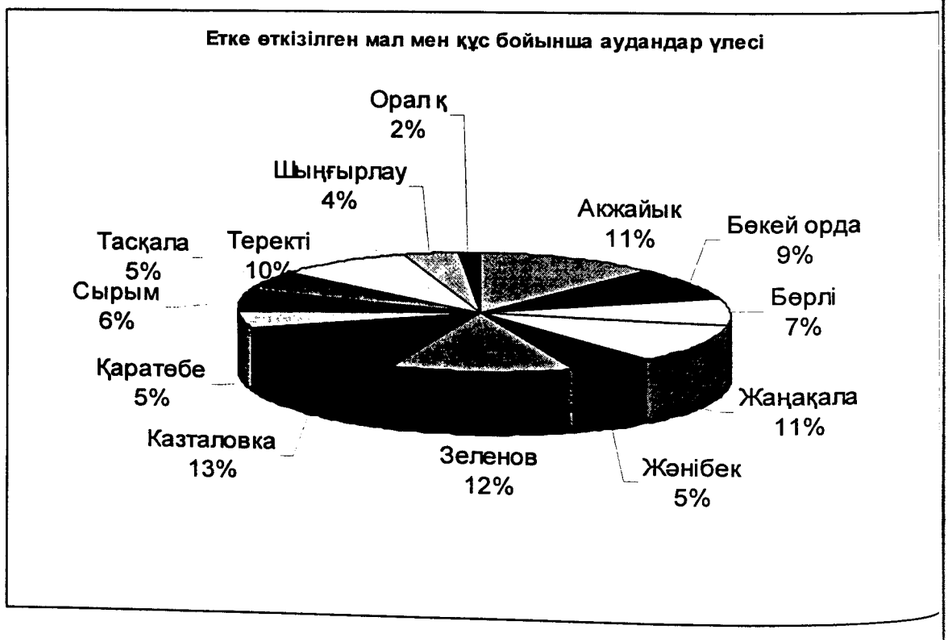
жылы 4270 бас және 2006 жылы 3426 түйе болды. 2006 жылмен 2005 жылды салыстырғанда 170 басқа кеміді.

Облыс шаруашылығында түйе санын көбейтумен қатар олардың өнімділігін молайтып, саналы әрі арзан өнім өндіруге мүмкіндіктер зор.

Шошқа үрдемелі технология жағдайына жақсы бейімделген биологиялық ерекшеліктері мол өнім өндіруге лайықты жануар. Олардың орташа торайлағыштығы 10-12 торай жылына кемінде торайлайды, 100 кг тірілігі салмаққа 6 айда жетеді. Сонымен қатар бекон, ет-май үшін бордақыласа сапалы шошқа етін өндірудің қарқындылығы өседі.

Шошқа саны 2004 жылы 28072 бас, 2005 жылы 25395 бас және 2006 жылы 24453 бас болды. 2006 жылы 2004 жылмен салыстырғанда шошқа саны 3579 басқа немесе 12,9 пайызға азайған. Бұл түрінің өнімдерінің қымбаттауына байланысты шошқа азығының да бағасы өскеніне байланысты болса керек. Облысымызда ірі қара тұқымынан асылдандыратын үш асыл тұқымды мал зауыт шаруашылықтары бар.

Сонымен бірге ет өнімдерін өндіруде 2006 жылдық көрсеткіш бойынша етке өткізілген мал мен құс шаруашылықтарның барлық санаттарында 70,8 мың тонна (тірі салмақта) аудандар үлесін қарастыратын болсақ.



Ет өндіріс деңгейі бойынша үш топқа бөлсек, 5%-10% аралығы және 5% төмен. Бірінші 10% жоғары топқа Казталовка (13%), Зеленов (12%), Ақжайық (11%), Жанақала(11%), Теректі (10%) аудандары ет өнімін өткізген. Мал басының қарқынды өсуі, мал тұқымын асылдандыру зауыттарына және ет комбинатының жұмыс жасауына байланысты. Екінші топқа 5%-10% Бөкей орда (9%), Бөрлі (7%) Сырым (6%), Тасқала, Жәнібек (5%) аудандарын айта аламыз, пайыз төмендігі ет өнімдерінің мал басының кемуіне, өнімділіктің төмендеуі. Ал ең төменгі 5% дейін ет өнімін өткізген аудандар Шыңғырлау (4%) және Орал қала өңірі (2%).

Қорытып айтқанда облысымызда өсірілетін жылқының көшім тұқымын, қойдын еділбай, ақжайық, атырау етті-майлы елтірілі, волгоград, қаракөл тұқымдарын, ірі қараның қазақтың ақбас герефорд, сементал, қара-ала тұқымдарын өсіруге

мүмкіндіктері мол.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1.Региональная программа «Развитие агропромышленного комплекса западно-Казахстанской области на 2006-2010 годы». Орал 2005
2.Батыс Қазақстан облысының ауыл шаруашылығы статистикалық жинақ. Орал 2007
3.Облыстың статистикалық жылнамалығы. Орал 2007ж.

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКОЙ ЛЕКСИКИ

Жаркеева А.М., преподаватель
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Успех деятельности человека в различных областях зависит от его направленности. Именно она определяет все поведение личности, ее отношение к себе и окружающим. Направленность раскрывается не в отдельных, случайных поступках человека, а в избранной им главной сфере деятельности. Несмотря на то, что направленности личности посвящено значительное количество работ, исследование проблемы ее формирования у молодежи продолжает оставаться актуальным. Тревогу вызывает наблюдаемое в вузовской практике отсутствие у значительной части студентов положительной направленности на профессиональную деятельность. Анализируя недостатки профессиональной подготовки, мы пришли к выводу, что большинство студентов первых курсов вузов имеет низкий уровень сформированности профессиональной направленности. Однако формированию профессиональной направленности студентов пока не уделяется должного внимания. В современной ситуации важным становится переосмысление содержания, форм, методов и приемов работы по данной проблеме.

Одной из форм формирования профессиональной направленности студентов на занятиях русского языка является работа с научными текстами. Наука – особая сфера человеческой деятельности, «функцией которой является выработка и теоретическая систематизация объективных знаний о действительности». Научный стиль обслуживает научную сферу общения, главным в которой является логичное, точное, однозначное выражение мысли. На организацию речевых средств влияет характер научного мышления, который предполагает, что наука оперирует понятиями, а процесс научного мышления воплощается в умозаключениях и рассуждениях. Поскольку цель науки – вскрывать закономерности действительности, то характер мышления здесь отвлеченный, абстрагированный. Понятийность и логичность мышления влекут за собой специфические черты научного стиля – *отвлеченность, обобщенность и логичность изложения*. Научная литература по тематическому признаку разнообразна – научно-гуманитарная, научно-техническая, естественнонаучная. Однако с точки зрения функционирования языка в этих разновидностях различие ощущается на терминологическом уровне. Общие стилевые приметы оказываются схожими. Научный стиль предполагает *официальную обстановку общения, установку на косвенно-контактное общение; преобладание письменной формы общения*. Эти условия влекут за собой предварительную *продуманность, подготовленность* речи и *тщательность ее оформлениях[1]*.

Научная речь – речь *терминированная*, она перемежается с формулами, богата

символами; все это создает *особый облик* научного текста. Функция образа в научном тексте – наглядно-конкретизирующая, это средство разъяснения научных понятий. Степень эмоционального в языке науки определяется областью знания, к которой относится текст. Естественно, что тексты гуманитарного толка более эмоциональны, чем тексты технического направления, где вообще практически отсутствуют эмоциональные элементы. Цель экспрессии в науке в доказательности (интеллектуальная экспрессивность). Это достигается усилительными и ограничительными частицами, вводно-модальными словами, актуализирующими ход рассуждений. Научная публикация может быть предназначена для специалистов и для широкого круга читателей. Поэтому выделяется собственно научный стиль изложения и научно-популярный. Жанровое разнообразие научной литературы также влияет на формирование стилевых черт. Это монографии, статьи, научные отчеты, описания рекламируемого промышленного объекта, патентные описания, рефераты, аннотации и т. д. Научный стиль используется и в устной форме – в докладах, сообщениях, выступлениях, вопросах, лекциях и т.д. Научные произведения требуют *логичности в изложении*. Поэтому здесь преобладают интеллектуальные элементы языка: *научная и техническая терминология* (осуществляется передача научных понятий) и *абстрактная лексика* (слова, обозначающие абстрактные понятия). Названия конкретных предметов, людей даются по признаку, действиям, специальности или должности. В связи с появлением «гибридных» наук (биофизика, геохимия и др.) становится трудным выделение общенаучной, общетехнической, отраслевой и узкоспециальной терминологии. В целом же терминологической лексике свойственны общие черты: *абстрагированный, логико-понятийный характер, системность, однозначность, неметаморфичность*.

Термины должны точно выражать специальные понятия. Каждая отрасль науки оперирует определенными понятиями и терминами. Эти слова составляют терминологическую систему данной отрасли науки или техники. «…Термины в области лексики и формула в области синтаксиса являются теми идеальными типами языкового выражения, к которым неизбежно стремится научный язык».[2] Термины могут быть **общеупотребительными** (общенаучная терминология) и **узкоспециальными** (термины данной области знания). Общеупотребительные термины, часто детерминологизируются. Элементы терминосистем могут включаться в разные системы, обслуживающие разные отрасли знания, например: морфология – в языкознании и в ботанике. Однако в пределах одной терминосистемы термин должен быть однозначен, моносемичен, одного терминологического поля. Недопустимы многозначные термины, обозначающие величины, расчетные понятия. Современные терминологические системы не всегда совершенны, допускают многозначность, что нарушает требование, предъявляемое к «идеальному» термину: одно значение должно быть закреплено только за одним термином. *Полисемичными* являются такие термины, как нагревание, давление, прозрачность, звукопроводность, теплоемкость, морозостойкость и др. Термин «прозрачность», например, в одном случае обозначает свойство, в другом – величину, характеризующее свойство. Многозначными иногда оказываются терминоэлементы (слова или части слов, входящие в состав сложных терминов и терминов-словосочетаний, но имеющие самостоятельное значение). Так, в термин «живая сила» терминоэлемент сила употребляется в значении энергии, а в термине лошадиная сила – в значении мощности. По степени точности термины можно разделить на правильно ориентирующие, нейтральные и неправильно (или ложно) ориентирующие. «Правильно ориентирующими» являются термины, внутренняя форма которых не противоречит реальному значению и ориентирует (указывает) на существенный признак именуемого данным термином объекта (например, прошедшее

время, вопросительное предложение, электродвигатель и т. п.). К нейтральным относят термины, буквальное значение которых не распознается или в состав которых входят признаки, не раскрывающие содержания понятия, связанные не с самим понятием, а с обстоятельствами его появления. Неправильно ориентирующими считаются термины с терминоэлементами, не соответствующими реальному значению термина. Например, в географии под термином «восстановленный растительный покров» понимается покров, «мысленно восстановленный, а в действительности не существующий». Термин ложно ориентирует, так как «восстановленные» леса могут быть понятны как реально существующие.[3]

Терминологические системы, как правило, не имеют синонимов: термин соотносится с одним научным понятием, имеет одну дефиницию. Однако распространено такое явление, как *дублетность*. Чаще всего источником дублетных терминов является параллельное употребление собственного и заимствованного слова-термина. Термин – слово, словосочетание, обозначающее понятие специальной области знаний, обладающий следующими признаками:

- любой термин входит в терминологическую систему;
- наличие дефиниции, т. е. краткого логического определения понятия, в котором отражаются отличительные, наиболее существенные признаки данного объектах;
- термину свойственна однозначность, моносемичность.
- отсутствие эмоционально-экспрессивных значений;
- термин должен обладать определенными систематизирующими свойствами (единообразие словообразующих моделей);
- термин не должен иметь синонимов;
- термин должен быть семантически прозрачен, быть кратким, удобным для произношения и запоминания;
- термин не должен быть перегружен мало употребительными словами иноязычного происхождения.

Понятие «специальная терминология» относится к двум категориям слов: термины и профессионализмы. Термин - слово или устойчивое словосочетание, которому приписано определенное понятие, употребляемое в науке, технике, искусстве и других областях специальной деятельности. Употребление терминов в строго фиксированном значении обеспечивает однозначность понимания текста, что очень важно в деловом общении. Правильность и стабильность терминоупотребления достигаются применением на практике терминологических словарей и стандартов, которые устанавливают строго однозначную систему понятий и терминов и способствуют упорядочению терминологии [4].

Термины, используемые в управленческой документации, - это, во-первых, отраслевая терминология, отражающая содержание той предметной области, которой посвящен документ; во-вторых, это специальные слова и выражения, сложившиеся в сфере административного управления.

Правильность и стабильность терминоупотребления достигаются применением на практике терминологических словарей и стандартов, которые устанавливают строго однозначную систему понятий и терминов и способствуют упорядочению терминологии.

При употреблении терминов в деловой документации необходимо следить за тем, чтобы термин был понятен как автору, так и адресату. Если у автора письма возникает сомнение по этому поводу, необходимо раскрыть содержание термина, что можно сделать несколькими способами: дать официальное определение термина; расшифровать его словами нейтральной лексики; убрать термин и заменить его общепонятным словом или выражением.

Употребление терминов в текстах документов нередко вызывает трудности, связанные, как правило, с незнанием их значений или искажением структуры термина. Трудности в употреблении терминов связаны еще и с тем, что терминосистема любой предметной области или вида деятельности находится в постоянном изменении: меняется содержание уже существующих понятий, возникают новые, часть понятий устаревает и обозначающие их термины выходят из употребления. Один и тот же термин может получить новое значение при сохранении старого, что вызывает его многозначность (полисемию).

При употреблении многозначных терминов следует учитывать, что в каждом конкретном случае они употребляются только в одном из многих значений. Если одно и тоже понятие обозначается несколькими терминами, возникает синонимия терминов. Термины-синонимы имеют разное звучание, но совпадают по значению (например, термины «анкета» и «вопросник»). Они могут быть полными (абсолютными) или частичными (относительными). При употреблении терминов-синонимов важно обращать внимание на то, какую сторону или свойства понятия необходимо обозначить, выделить в контексте. Например, даже такие термины, как «договор», «контракт», «соглашение», которые можно отнести к полным синонимам, различаются практикой своего употребления: в трудовом законодательстве речь идет о трудовом договоре (контракте); в гражданском законодательстве двусторонние и многосторонние сделки называются договорами; во внешнеторговых сделках уместно употреблять термин «контракт»; а договоренности в ряде областей фиксируются в соглашениях («тарифное соглашение», «соглашение о научно-техническом сотрудничестве» и др.).

Существует и такое явление, как омонимия терминов, когда, или более терминов совпадают по звучанию, но различаются значениями, то есть обозначают разные понятия. Явление это, однако, в пределах одной терминосистемы встречается редко. Кроме того, могут возникать термины, относящиеся к категории ложно ориентирующих - противоречащих сущности обозначаемых ими понятий.

К терминам примыкает огромный пласт **номенклатурной лексики**: номенклатура наименований (АООТ «Олимп», ИЧП «Старт»); номенклатура должностей (менеджер по продажам, рекламный менеджер); номенклатура товаров (ЗИЛ-130, Электропривод СП-6М).

Однородность стилистической окраски лексики деловой письменной речи достигается за счет высокой частотности так называемой **процедурной** лексики, представляющей в тексте документа конкретное действие, предмет или признак в официально-правовой интерепретации (нарушение трудовой дисциплины, сры графика поставок). Процедурная лексика – это лексика с обобщенным значением, которое в высокой степени свойственно и терминированной лексике. Термины и процедурная лексика составляют опорную, стилеобразующую лексику языка документов, составляющую от 50 до 70% всех словоупотреблений.

Профессионализмы — слова, возникающие в двух случаях: когда специальная область деятельности не имеет своей терминологии (например, охота, рыболовство, ремесла и др.) и когда слово становится неофициальным заменителем термина (например: трансплантация - пересадка, карданное устройство -кардан и др.). Область употребления профессионализмов - это, как правило, устная речь, их использование в деловой документации крайне нежелательно.

К примеру, для студентов – экологов при изучении темы «Экология. Охрана природы» представляется возможность больше узнать о своей специальности, работая над терминами по своей специальности. Большую ценность представляют тексты, в которых студенты рассматривают экологические проблемы нашего региона и всей планеты. Все это, в конечном итоге, помогает лучше узнать свою специальность

Список использованных источников:

1. Герд А. С. Основы научно-технической лексикографии. Л., 1986.
2. Реформатский А. А. Термин как член лексической системы языка, в кн.: Проблемы структурной лингвистики. М., 1968. – 226с.
3. Большая Российская энциклопедия; Дрофа, 1997.
4. Суперанская А. В., Подольская Н. В., Васильева Н. В. Общая терминология. Вопросы теории. М., 1989. – 126с.
5. Суперанская А. В., Подольская Н. В., Васильева Н. В. Общая терминология. Вопросы теории. М., 1989. – 126с.

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ЕГО РЕГИОНОВ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Ибыжанова А.Д., кандидат экономических наук
Западно–Казахстанский аграрно–технический университет им.Жангир хана

В Послании народу Президента Казахстана «Новый Казахстан в новом мире» от 28 февраля 2007 года в качестве важнейшего приоритета Президент определил государственную политику, направленную на успешную интеграцию Казахстана в мировую экономику через определение и использование существующих, а также формирование новых конкурентных преимуществ. В Послании «Рост благосостояния граждан Казахстана — главная цель государственной политики» от 6 февраля 2008 года подчеркивается, что в условиях ухудшения мировой конъюнктуры мы должны активизировать внутренние инвестиционные ресурсы с растущей ролью государственных холдингов, институтов развития, социально-предпринимательских корпораций.

Наличные природные богатства или климатические условия сказываются на выбранном пути развития страны и дают преимущества в конкурентных отношениях, но не могут сами по себе определять экономический рост страны или уровень благосостояния людей. С усложнением производства и ростом наукоемкости продукции резко возрастает роль человеческого фактора, повышаются требования к национальной инфраструктуре в области науки и техники, образования, коммуникаций, информации и оптимизации пространственной структуры национальной экономики и расселения населения.

Республика Казахстан последовательно осуществляет процессы социально-экономической модернизации, создаются системные механизмы диверсификации экономики: институты и фонды развития, кластеры, технопарки, транспортные коридоры, индустриальные и специальные зоны, концессии и др., направленные на создание в стране условий и механизмов обеспечения национальной конкурентоспособности. Однако это только начало процесса диверсификации казахстанской экономики и ее структурной модернизации на пути повышения конкурентоспособности страны.

Конкурентоспособность национальной экономики в обобщенном виде отражает эффективность функционирования не только хозяйственной системы, но и многих других блоков – правового, политического, социального и пр., то есть эффективность всей национальной системы страны. Согласно классическим позициям макроэкономики, конкурентоспособной считается экономика той страны,

хозяйствующие субъекты которой в условиях свободной конкуренции производят товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка. Однако в последние годы, понятие страновой конкурентоспособности в мировой практике стало рассматриваться в более расширительном толковании - как возможность страны добиваться конкурентных преимуществ при производстве товаров и услуг через расширения прав и достижение уровня благосостояния людей. С учетом этих обстоятельств национальная конкурентоспособность определяется нами как способность страны производить востребованные на мировом рынке товары и обеспечивать при этом высокое качество жизни населения. Это наиболее общая категория, охватывающая всю систему конкурентоспособности различных видов и уровней.

Республика Казахстан в мировой экономике позиционируется как страна, поставляющая на мировой рынок во всевозрастающих объемах нефть, газ, черные, цветные, редкоземельные и благородные металлы, урановую продукцию и зерно. По сравнению с другими странами СНГ Казахстан имеет сравнительные факторные преимущества в виде крупных запасов полезных ископаемых, которые стали локомотивом становления национальной экономики, и в последующей перспективе будут также оставаться важнейшим источником для устойчивого экономического роста. Минерально-сырьевые товары, занимая ключевые позиции в развитии экономики любой страны, являясь дефицитными и обладая большим спросом на мировом рынке, являются факторно-конкурентоспособными.

Это благоприятно повлияло на интенсивное развитие производства сырьевых ресурсов в Республике Казахстан, а их экспорт позволил преодолеть трудности трансформационного периода в связи с переводом на рыночные отношения и построением суверенного государства, обеспечить за последние годы высокие темпы устойчивого экономического роста. Государство сумело привлечь иностранные инвестиции в сырьевые отрасли промышленности, осуществить структурно-институциональные преобразования, накопить значительные финансовые ресурсы и на этой основе удалось поднять уровень жизни, и тем самым, создать условия для следующей системной модернизации экономики, которая предусматривается через осуществление индустриально-инновационной стратегии и стратегии достижения устойчивого экономического роста. С ними непосредственно связана реализация стратегической задачи по вхождению Казахстана в состав 50 наиболее конкурентоспособных стран мира.

В условиях глобализации никакая страна не может абстрагироваться от мировых тенденций развития, поскольку связь и сопоставительная оценка развития в системе мировых экономических отношений превращается в один из важнейших факторов, определяющих конкурентоспособность национальной экономики. В 2005 г. Всемирный экономический форум (ВЭФ) впервые включил Казахстан в список 117 стран мира, по которым он осуществлял оценку индекса конкурентоспособности роста. Осуществленная группировка стран по этому показателю дала следующие результаты (таблица 1).

Как видно из приведенных данных, в 2006 г. по уровню глобальной конкурентоспособности Казахстан входил в третью квинтильную группу и по рейтингу соседствовал с Китаем, Маврикием, Панамой, Мексикой. Уточним, что в 2005 г. по индексу глобальной конкурентоспособности Казахстан занимал 51 место в мире, т.е. за год он потерял 5 мест и в 2006 г. опустился на 56 место.

Таблица 1 – Распределение стран мира по индексу глобальной конкурентоспособности ВЭФ за 2006 г.*

Место в ранге	Страны
1-20	Швейцария, Финляндия, Швеция, Дания, Великобритания, США, Сингапур, Япония, Германия, Нидерланды, Гонконг, Норвегия, Тайвань, Исландия, Австралия, Бельгия, Израиль, Франция, Австрия, Канада
21-40	Ирландия, Люксембург, Новая Зеландия, Корея, Эстония, Чехия, Малайзия, Испания, Тунис, Барбадос, ОАЭ, Словения, Катар, Португалия, Чили, Таиланд, Латвия, Словакия, Мальта, Литва
41-60	Венгрия, Италия, Индия, Кувейт, ЮАР, Кипр, Греция, Польша, Бахрейн, Индонезия, Хорватия, Иордания, Коста-Рика, Китай, Маврикий, **Казахстан**, Панама, Мексика, Турция, Ямайка
61-80	Сальвадор, Россия, Египет, Азербайджан, Колумбия, Бразилия, Тринидад и Табаго, Румыния, Аргентина, Марокко, Филиппины, Болгария, Уругвай, Перу, Гватемала, Алжир, Вьетнам, Украина, Шри Ланка, Македония
81-100	Ботсвана, Армения, Доминиканская Республика, Бангладеш, Намибия, Грузия, Молдова, Сербия и Черногория, Венесуэла, Босния и Герцеговина, Эквадор, Пакистан, Монголия, Гондурас, Кения, Никарагуа, Таджикистан, Боливия, Албания, Суринам
101-120	Нигерия, Гамбия, Камбоджа, Танзания, Бенин, Парагвай, Уганда, Кыргызстан, Камерун, Мадагаскар, Непал, Гайана, Лесото, Мали, Мавритания, Замбия, Буркина Фасо, Малави, Зимбабве, Эфиопия
121-125	Мозамбик, Восточный Тимор, Чад, Бурунди, Ангола

* Примечание – составлено по источнику Executive Summary. Global Competitiveness Report 2006. www. wefo-ru.org.

Более обстоятельно о положении Казахстана в индексе глобальной конкурентоспособности можно судить по данным таблицы 2.

Если говорить о компонентах индекса глобальной конкурентоспособности, то в международном рейтинге достойные места занимают лишь макроэкономика (10 место) и рыночная эффективность Казахстана. Средние позиции занимает инфраструктура, высшее образование, технологическая готовность (соответственно 68, 51 и 66 места). Очень низок рейтинг инноваций (70 место), здоровье и начальное образование.

Таблица 2 - Положение Казахстана в индексе глобальной конкурентоспособности по отдельным параметрам (2006)*

Параметры	Место Казахстана	Значение показателя
Институты	75	3,59
Инфраструктура	68	3,33
Макроэкономика	10	5,57
Здоровье и начальное образование	86	6,08
Высшее образование и обучение	51	4,28
Рыночная эффективность	44	4,39
Технологическая готовность	66	3,23
Развитость бизнеса	72	3,90
Инновации	70	3,13

* Примечание – составлено по источнику Executive Summary. Global Competitiveness Report 2006. www. wefo-ru.org.

Таким образом, решая стратегическую задачу повышения конкурентоспособности национальной экономики, следует, прежде всего, решать вопросы развития науки, инноваций, социальной сферы и создания адекватной бизнес-среды, что обуславливает проведения последовательной экономической политики обеспечения конкурентных преимуществ страны.

Анализ значений индексов конкурентоспособности в разрезе регионов, в целом иллюстрирует невысокий уровень качества жизни и производительности труда, при среднем уровне инфраструктурного обеспечения и низком значении индекса инновационного развития.

Сложившиеся различия в уровне сводной конкурентоспособности лишь подтверждают, что его составные компоненты не могут создать условий необходимых для формирования достойной конкурентной и привлекательной среды, как основы повышения национальной конкурентоспособности и конкурентоспособности отдельных регионов (таблица 3).

Таблица 3 – Значение индексов конкурентоспособности по регионам Казахстана*

Области	Индекс качества жизни населения	Индекс производительно-сти	Индекс инновационного развития	Индекс инфраструктного развития	Сводный индекс конкурентоспособности
Акмолинская	0,42	0,24	0,06	0,38	0,27
Актюбинская	0,38	0,38	0,17	0,24	0,29
Алматинская	0,18	0,25	0,04	0,27	0,19
Атырауская	0,26	0,52	0,37	0,62	0,44
Восточно-Казахстанская	0,51	0,29	0,33	0,25	0,35
Жамбылская	0,08	0,18	0,03	0,22	0,13
Западно-Казахстанская	0,29	0,36	0,05	0,42	0,28
Карагандинская	0,59	0,32	0,22	0,22	0,34
Костанайская	0,40	0,29	0,09	0,22	0,25
Кызылординская	0,21	0,25	0,04	0,11	0,15
Мангистауская	0,27	0,21	0,41	0,24	0,28
Павлодарская	0,52	0,30	0,15	0,25	0,31
Северо-Казахстанская	0,48	0,28	0,08	0,34	0,30
Южно-Казахстанская	0,27	0,24	0,05	0,25	0,20
г. Астана	0,70	0,30	0,07	0,68	0,439
г. Алматы	0,73	0,43	0,77	0,60	0,63

* Примечание - составлено по источнику Отчет «Оценка конкурентоспособности областей РК. Рейтинг регионов. Алматы, Центр маркетингово-аналитических исследований, 2006, С. 17-22.

Внутри страны возрастает разрыв в темпах роста экономики, качестве жизни между отдельными регионами, производственно-территориальная организация большинства которых не обеспечивает конкурентоспособность в условиях открытой экономики, так как социально-экономическая среда регионов не в полной мере отвечают запросам рынка. Отдельные регионы не в состоянии обеспечивать конкурентоспособность собственного хозяйства не только в международном, но и во внутристрановом масштабе, сложилась неэффективная пространственная организация производительных сил. Политика выравнивания социально-экономических параметров регионов не всегда создает условий для перспектив развития, а только отодвигает проблему решения регионального неравенства, что приводит к ежегодным значительным потерям ВВП.

В целом же, проведенный сравнительный анализ макроэкономических параметров развития и индексов глобальной конкурентоспособности позволяет утверждать, что трансформационные реформы в Казахстане, несмотря на определенные сложности,

имеют позитивные результаты. В целом, динамика количественных параметров экономического развития республики вселяет уверенность в том, что в ближайшие годы Казахстан вполне способен войти в число 50 наиболее конкурентоспособных государств мира.

Как показывает зарубежный опыт, кардинальное повышение конкурентоспособности национальной экономики РК в числе прочих условий может быть достигнуто на основе формирования новой пространственной организационной формы – кластерной модели. В кластерах осуществляется взаимодополняемость между видами деятельности, координация усилий между частями кластера, облегчается и удешевляется доступ к факторам производства, повышается эффективность совместного маркетинга и закупок, быстрее осознаются и внедряются прогрессивные технологии и нововведения в менеджменте и маркетинге. Тесные взаимосвязи и обмен между участниками кластера разрешает ему сосредоточиться на внешних связях, взаимосвязях и обмене. Поэтому кластерная модель в аспекте конкурентных преимуществ более эффективна, чем размеры отдельных фирм или отраслей, входящих в него.

Целесообразно формирование металлургического кластера в Павлодаре, хлопкового в Южно-Казахстанской области и других кластеров (по переработке шерсти) в легкой и пищевой промышленности, а также необходимо совершенствование деятельности кластера нефтегазового оборудования и кластера строительных материалов.

В частности, в кластере нефтегазового оборудования существует острейшая необходимость разработки стандартов отрасли, ибо основным требованием нефтяных операторов-потребителей продукции является наличие сертификации (ASME, API). Требуется дальнейшее укрепление взаимоотношений между поддерживающими отраслями и производственными предприятиями. Отраслевые ассоциации обязаны быть более активны в лоббировании интересов отечественных предприятий в целях увеличения доли применения местных комплектующих в ведущих нефтяных проектах. Кадровые ресурсы отрасли должны пройти специальный тренинг по обучению международным стандартам. Актуализируется также задача усиления взаимосвязей между ведущими производителями отрасли и исследовательскими институтами, которые в настоящее время весьма слабые. Аналогичные и другие проблемы развития стоят и перед другими кластерами.

Для повышения конкурентоспособности Казахстана и вхождения его в число 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира в числе прочих условий важнейшее значение имеет пространственная модернизация национальной экономики через стимулирование концентрации финансово-материальных и трудовых ресурсов в экономически перспективных районах и благоприятных для жизнедеятельности природно-климатических зонах, повышение роли и активности административно-территориальных региональных хозяйственных систем, устранение препятствий для роста существующих и формирования возникающих кластеров в Казахстане.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ. ЕЁ НАЧИСЛЕИЕ И ВИДЫ

Иванова Е., студент группы БУА-34
Научный руководитель: Султанова Г.С.
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Как экономическое явление заработная плата возникла на определенной стадии развития человеческого общества, на этапе развития товарного производства, когда возник промышленный капитал и в обществе появились наемные работники, и предприниматели. Наемный работник, будучи свободным, не имел средств производства в собственности, но обладал способностью работать и мог эту свою способность предлагать на рынке труда в качестве товара. Предприниматель, имея в собственности все необходимое для производства (орудия и предметы труда, финансовые ресурсы), не имел в собственности работников и предлагал работу на рынке труда, чтобы, соединив в процессе производства наемных работников со средствами производства, произвести пользующийся спросом и необходимый обществу продукт и, продав его, получить прибыль. Наемный рабочий за свою работу на предприятии получал заработную плату.

Вместе с развитием отношений товарного производства происходит развитие и модификация содержания и форм проявления всех экономических категорий, его характеризующих, в том числе и заработной платы. Характеристика заработной платы как экономической категории требует обязательного рассмотрения ее содержания, которое включает в себя принципы её начисления и основные виды применительно к тем или иным этапам (качественно отличающимся друг от друга) развития товарного производства.

Начнём с определения заработной платы, под которым понимается вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также выплаты компенсационного и стимулирующего характера.

Система заработной платы включает основную заработную плату, начисленную за фактически проработанное время или исходя из выработки работника, доплаты, надбавки, премии, дополнительную заработную плату за не отработанное на производстве рабочее время, но гарантированную действующим законодательством, гарантии и компенсации, связанные с трудовой деятельностью (выходное пособие, компенсации за износ инструментов, надбавки за вахтовый метод работ и др.)

Различают следующие системы (формы) оплаты труда работников:

1) повременную (тарифную) (в основу расчета берется то время, которое работник фактически отработал):
   - простую;
   - повременно-премиальную;
2) сдельную (оплачивается то количество продукции, которое работник изготовил):
   - простую;
   - сдельно-премиальную;
   - сдельно-прогрессивную;
   - косвенно-сдельную;
   - аккордную;
   - бестарифную;
   - согласно плавающим окладам
   - на комиссионной основе;

Заработная плата начисляется в соответствии с условиями, предусмотренными в трудовом договоре, в котором представлены трудовые права

работника.

Трудовой договор - соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные законами и иными нормативными правовыми актами, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично, соблюдать действующие в организации правила внутреннего трудового распорядка. Основные вопросы, рассматривающиеся в трудовом договоре, регулируются нормативными документами и законодательными актами, основным из которых является Трудовой Кодекс

Республики Казахстан (ТК РК). Трудовой Кодекс является основным документом, регулирующим трудовые отношения между работодателем и работником, в который ежегодно вносятся поправки и изменения, в соответствии с изменениями условий трудовой деятельности. Это необходимо прежде всего для решения определённого круга проблем и сорных вопросов, возникающих между работодателем и работником в процессе их сотрудничества. В связи с этим возникает необходимость совершенствования определённых статей и глав Трудового Кодекса, которые бы обеспечили наиболее благоприятные условия труда для работников, были бы более удобными для обеих сторон, т. е. как для работодателя, так и для работника, и смогли бы урегулировать спорные моменты и конфликты обеих сторон. Для решения этих проблем были учтены все недочеты и недостатки, и на основе этого внесены следующие изменения в ТК РК 2008 года на которых я бы хотела подробнее остановится.

Кодекс предусматривает создание условий необходимых для развития инициативы работников и работодателей, предоставление им возможностей практически самим решать вопросы, связанные с трудовыми отношениями.

Кодексом законодательно урегулирован проблемный вопрос заключения коллективных договоров в филиалах и представительствах иностранных компаний.

В части разрешения коллективных трудовых споров в Кодексе предусмотрена возможность применения двухуровневой системы: уровень согласительной комиссии либо примирительной комиссии, трудового арбитража, создаваемого по соглашению между работодателем и работниками, разрешение спора с участием посредника и второй уровень - судебная инстанция. Расширение договорного метода регулирования трудовых отношений способствует развитию принципов свободы отношений сторон трудового договора, принятию взаимоприемлемых решений.

Кодекс также предусматривает законодательное определение самого необходимого минимального уровня гарантий трудовых прав, предоставляемых работникам. Это: минимальный срок отпуска, продолжительность которого увеличена до 24 календарных дней, минимальная заработная плата, как общая так и для работников с неполным рабочим днем. При чем концепция минимальной заработной платы в кодексе значительно изменена. Квалифицированный работник должен и будет получать больше чем работник без квалификации.

Также с 1 января 2008 года будет введен механизм МСОТ на работах с вредными, опасными, тяжелыми условиями труда. Вопросы предельной продолжительности рабочего времени, сверхурочной работы, работы в праздничные, выходные дни, обеспечения безопасных условий труда также законодательно урегулированы.

В Кодексе предусмотрен ряд норм, обеспечивающих более полное использование женского труда. Введено ограничение на расторжение трудового договора с беременными женщинами по инициативе работодателя. Для более полной

реализации права на труд предусмотрено, что по письменному заявлению беременной женщины, женщины, имеющей ребенка (детей) в возрасте до трех лет, им предоставляется режим неполного рабочего времени.

Кроме того, предусматривается предоставление отпуска без сохранения заработной платы работнику по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет по выбору родителей - матери либо отцу ребенка. Возможность получения отпуска по уходу за ребенком предоставляется также другому родственнику, опекуну фактически воспитывающим ребенка.

Законодательно закреплено предоставление работникам отпусков без сохранения заработной платы в жизненно важных ситуациях. К примеру, при регистрации брака, рождении ребенка, смерти близких родственников. В целях обеспечения информационной безопасности персональных данных работника в Кодексе предусмотрена отдельная глава, посвященная защите его персональных данных.

Кроме того, Кодексом предусмотрен институт гражданской службы.

Гражданским служащим предоставляются оплачиваемые ежегодные трудовые отпуска продолжительностью не менее 30 календарных дней с выплатой пособия на оздоровление в размере должностного оклада (норма вводится с 1 января 2008 года).

Посмотрев на эти изменения можно сделать вывод, что важной особенностью нового трудового законодательства является оптимальное сочетание законодательного (государственного) и договорного регулирования трудовых отношений.

В заключении хотелось бы сказать, что заработная плата играет очень важную роль в экономике трудовых отношений, поскольку она не только обеспечивает нормальное воспроизводство рабочей силы производителей, но и развитие его как человеческой личности, поддержание и развитие всех его способностей, в том числе социальных, духовных, эстетических. Также заработная плата способствует материальному стимулированию производителей в достижении наилучших результатов труда, так как заработная плата прямо и непосредственно связана с результатами труда. Оптимально организованная система оплаты труда воздействует на итоги работы благотворительно, т.е. повышает заинтересованность работников в результатах их труда.

МАРКЕТИНГ ИННОВАЦИЙ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ КАЗАХСТАНА

Иксанова М.Б., студент группы БМК-42
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

После эпох эффективности, продолжавшейся в 1950-е и 1960-е года, качества – в 1970-х и 1980-х, гибкости – в 1980-е и 1990-е, сейчас мы живем в эпоху инноваций. [4]

Ф.Янсен

Инновационная деятельность сегодня – это уже не просто актуальность, а необходимость. Основным принципом сегодняшнего времени может служить название книги М.Кирнэна «Обновляйся или умри» [2]

Слово «инновация» имеет латинское происхождение (обновлять, заменять чем-либо новым, изменяться), перевод которого обычно приводится как нововведение.

Термин «инновация» в экономике был впервые предложен Й.Шумпетером, который определил ее как коммерциализацию всех новых комбинаций, основанных на изменении в развитии:

1.использование новой техники, технологических процессов или нового рыночного обеспечения производства;

2.внедрение продукции с новыми свойствами;

3.использование нового сырья;

4.изменение организации производства и его материально-техническом обеспечении;

5.появление новых рынков сбыта [3]

В целом, инновация – это нововведение в области техники, технологии, организации труда или управления, основанное на использовании достижений и передового опыта. Инновация – конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде: нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке; нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности.

В современной экономике Казахстана роль инноваций значительно возросла. Без применения инноваций практически невозможно создать конкурентоспособную продукцию, имеющую высокую степень наукоемкости и новизны. Таким образом, в рыночной экономике инновации представляют собой эффективное средство конкурентной борьбы, так как ведут к созданию новых потребностей, к снижению себестоимости продукции, к притоку инвестиций, к повышению имиджа производителя новых продуктов, к открытию и захвату новых рынков, в том числе и внешних.

Инновационный процесс представляет собой последовательность действий по инициации инновации, по разработке новых продуктов и операций, по их реализации на рынке и по дальнейшему распространению результатов.

На сегодняшний день широко используется определение, по которому инновационный процесс включает в себя семь элементов, соединение которых в единую последовательную цепочку образует структуру инновационного процесса. Основные элементы приведены на рисунке.



Структура инновационного процесса

Началом инновационного процесса является инициация. Инициация – это деятельность, состоящая в выборе цели инновации, постановке задачи, выполняемой инновацией, поиске идеи инновации, ее технико-экономическом обосновании и в материализации идеи. Материализация идеи означает превращение идеи в товар (имущество, новый продукт и т.д.).

После обоснования нового продукта проводятся маркетинговые исследования предлагаемой инновации, в ходе которых изучается спрос на новый продукт, определяется объем выпуска продукта, определяются потребительские свойства и товарные характеристики, которые следует придать инновации как товару, выходящему на рынок. Затем производится продажа инновации, то есть появление на рынке небольшой партии инновации, ее продвижение, оценка эффективности и диффузия.

Продвижение инновации представляет собой комплекс мер, направленных на реализацию инноваций (реклама, организация процесса торговли и др.).

Результаты реализации инновации и затраты на ее продвижение подвергаются статистической обработке и анализу, на основании чего рассчитывается экономическая эффективность инновации.

Инновационный процесс заканчивается диффузией инновации. Диффузия (лат. diffusio – распространение, растекание) инновации представляет собой распространение однажды освоенной инновации в новых регионах, на новых рынках.

На современном этапе инновации рассматриваются как единый процесс, направленный на получение новой конкурентоспособной продукции – от зарождения идеи до ее коммерческой реализации. И здесь важная роль принадлежит маркетингу инноваций как созданию и продвижению инноваций, ориентированных на рынок.

Исторически сложилось два подхода, характеризующих место маркетинга в инновационной деятельности, которые могут быть определены как:

•«инженерный» (маркетинг осуществляется задним числом, после завершения разработки продукта):

НИОКР – Производство – Маркетинг – Эксплуатация;

•«маркетинговый» (предварительное формирование облика и рабочее проектирование нового продукта осуществляется после проведения маркетинговых исследований):

Маркетинг – НИОКР – Производство – Эксплуатация.

Инженерный подход имеет место, когда сначала организуется производство товара/услуги, а затем ищется потенциальный потребитель. При этом разработка проводится согласно техническим требованиям (техническим условиям), т. е. определяется нормативно.

При маркетинговом подходе разработка продукта производится в соответствии с бизнес-планом, а технические условия могут играть лишь характер ограничений.

Переход от инженерного к маркетинговому подходу в инновационной деятельности заметно изменил последовательность и саму технологию создания инновации. Теперь эффективность НИОКР выявляется на рынке. Она зависит от того, насколько при постановке цели учтена рыночная потребность. Разработка проекта должна быть сфокусирована на конкретных рыночных потребностях.

Сегодняшняя реальность такова, что жизнеспособными становятся те инновации, к которым применяется маркетинговый подход. Недооценка роли маркетинга в процессе инновационной деятельности является одной из основных проблем недоиспользования экономического потенциала реализуемых инновационных проектов. В то же время обозначившийся рост инновационной активности в казахстанской экономике повышает актуальность исследования подходов к реализации

маркетинговых инноваций как одного из основных факторов успеха инновационных проектов.

В условиях глобализации рынков важно, чтобы государство взяло на себя затраты по проведению маркетинговых исследований с целью определения инвестиционных ориентиров для бизнес-сообщества. В Казахстане такая работа частично проведена. Итогом ее явилось определение 23 потенциально конкурентоспособных отраслей отечественной экономики и выделение 7 первичных пилотных кластеров. Эти исследования непрерывно проводятся и будут продолжаться в рамках Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 годы на системной основе. Так, к примеру, по нефтехимии проведено крупное исследование компанией мирового уровня «Нексант», которой разработан генеральный план развития нефтехимического производства в Казахстане. В рамках формирования туристского кластера проводятся исследования с международной компанией «IPK» по определению конкурентоспособных преимуществ на международном рынке туристских услуг. Результаты исследований доводятся на бесплатной основе до потенциальных иностранных и отечественных инвесторов и институтов развития. Для примера можно привести реализацию инвестиционного проекта по производству листового стекла. По поручению Правительства Центр маркетингово-аналитических исследований провел комплексный анализ эффективности развития стекольного производства в Казахстане. На основании анализа проведена работа по привлечению крупного инвестора – всемирно известной фирмы «Пилкингтон» (Великобритания, 2-е место в мире по производству стекла, разработчик технологии производства флоат-стекла). [1]

Для ускорения индустриально-инновационного развития и реализации инновационных проектов в Республике создаются такие специальные структуры, как технопарки, бизнес-инкубаторы. Как правило, они организуются при крупных научных и учебных учреждениях. В Западном регионе примером может служить Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана, при котором функционирует бизнес-инкубатор, ведущий разработки по биотехнологии и другим наиболее перспективным и значимым направлениям науки и экономики. В его деятельности маркетинг должен стать обязательным компонентом инновационного процесса.

Современный экономический рост в мировой практике характеризуется высоким значением научно-технического производства. Внедрение инновационных технологий является преимуществом в конкурентной борьбе, позволяет добиваться улучшения качества продукции. Перспективы развития казахстанской экономики в условиях внедрения маркетинга инноваций очевидны: роль сырьевых продуктов снижается, в то время как роль интеллектуальных активов возрастает. Вывод: при использовании маркетинга в переходе к экономике инновационного развития возможно реальное снижение зависимости экономики страны от уровня цен на природные ресурсы. И вывод этот отнюдь не нов. Целый ряд мировых держав – Китай, Индия, Израиль, Ирландия, – ранее относящихся к странам, далеким от научно-технического прогресса, сегодня делают ставки на инновационное развитие и уже добиваются значительных результатов.

Казахстан – это страна с огромным ресурсным потенциалом, как природным, так и человеческим. Правильное его направление и применение поможет перейти казахстанской экономике на инновационный путь развития в условиях рынка, где маркетинг играет первостепенную роль.

Список использованной литературы

1. «Инновации времен глобализации». //Казахстанская правда, 06.12.2005.

2. Кирнэн М. Обновляйся или умри! – СПб.: «Крылов», 2004.
3. Шумпетер Й. Теория экономического развития.– М.: Прогресс-М, 1982.
4. Янсен Ф. Эпоха инноваций. – М.: ИНФРА-М, 202.

УДК 339.54:061.1(100) (579)

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ДҮНИЕЖҮЗІЛІК САУДА ҰЙЫМЫНА КІРУ БАРЫСЫ

Имашев А.А., студент
М.Өтемісов атындағы Батыс Қазақстан мемлекеттік университет колледжі

Екінші дүниежүзілік соғыстан кейін жасалған Тарифтер және сауда жөніндегі бас келісімнің (ТСБК) жалғасы болып табылатын Дүниежүзілік Сауда Ұйымы (ДСҰ) Швейцарияның Женева қаласында орналасқан. 1995 жылдың 1 қаңтарында, Уругвай келіссөздер нәтижесінде (1986-94) құрылған ұйым мүшелігінде 151 елді қамтиды.

Біржақты іс-әрекеттерді тоқтату механизмі арқылы дүниежүзілік сауданы реттеуге арналған бұл жүйе 50 жыл бойы қолданылып, өзінің көп жақты тауарлар айырбастаудың құқықтық негізі ретінде тиімділігін дәлелдеді.

Жүйе ТСБК шеңберінде сауда келіссөздерінің өткізілу барысында қалыптасты. Алғашқы кезеңдерде негізінен тарифтерді төмендету, одан кейін антидемпинг пен тарифтік емес мәселелерді де қамтыды. Соңғы кезең – «Уругвай кезеңі» қызметтер саудасы мен зияткерлік меншік құқықтарының сауда аспектілеріне қарай кеңейтілуі барысында ДСҰ құрылған болатын және Біріккен Ұлттар Ұйымы (БҰҰ) жүйесінің арнайы мекемесінің заңды мәртебесіне ие болды.

ДСҰ халықаралық сауда жүйесінің ұйымдық-құқықтық негізін құрайды. Көп жақты сауда келіссөздерінің Уругвай кезеңі 1993 жылы 15 желтоқсанда аяқталып, 1994 жылы сәуір айында қол қойылғаннан кейін, 1995 жылдың 1 қаңтарында құрылды. Сөйтіп, ДСҰ ТСБК-ның мұрагері болып табылды.

Кез келген елдің ДСҰ-ға мүше болуы – белгілі бір артықшылықтарға ие болу. Бұл қатысушы елдердің өзара саудасын белгілі принциптері, құқықтық нормалары, сауда жүргізу ережелері арқылы мемлекет деңгейінде реттейтін көп жақты халықаралық келісімнің өрісін кеңейте түседі.

ДСҰ-ның келісімдері мүше елдер үшін сыртқы сауданы, ең алдымен экспортты дамытуға мүмкіндік береді және қауіпсіз, алдын ала болжалатын сауда ортасын қалыптастыруға апаратын қатаң, көп жақты уружулурді қамтамасыз етеді. Осының нәтижесінде ДСҰ-ның мүшелігіне кірмейтін елдер халықаралық саудаға соншалықты тиімді шарттар негізінде қатыса алмайды, себебі осы келісімдері белгіленген тиімділік оларға таралмайды.

Олай болса, ДСҰ-на мүше болғандағы артықшылықтар қатарын көрсетсек:

- ДСҰ мүшелерімен сауда қарым-қатынастарын дамытудағы сенімділік пен алдын ала болжауға мүмкіншілік;
- ДСҰ мүшелері иеленетін құқықтарды пайдалану;
- Сауда қарым-қатынастарының қауіпсіздігін қамтамасыз ететін сауда саясаты мен сауда серіктерімен жүргізілетін тәжірибенің ашықтық деңгейінің едәуір өсуі;
- сауда серіктері кемсітілген жағдайда, сауда мүдделерінің қорғалуын қамтамасыз ететін ДСҰ шеңберіндегі дауларды шешу механизміне қол жеткізу;
- ДСҰ шеңберінде өткізілетін көп жақты сауда келіссөздерге қатысу арқылы ДСҰ-

ның сауда және экономикалық мүдделерін дамыту құралы ретінде пайдалану;
- Көп жақты келіссөздер арқылы кеден бажын прогрессивті түрде төмендету мүмкіншілігіне және т.б. артықшылықтарға ие болу;

Айта кететін бір жәйт, қандайда болмасын бір ел мүшелікке өткенде жоғарыдағы артықшылықтарды иелену үшін белгілі бір қиындықтарға кезігеді, яғни белгіленген нақты бір нормаларды немесе ережелерді және т.б. орындау. Бұл да ойландыратын мәселе сияқты!

ДСҰ-ға кіру процестері өзара байланысқан үш сатыдан тұрады:

1. Қосылуға жоспарлайтын елдің сыртқы режимі мен ДСҰ-ның көпжақты сауда келісімдерімен сәйкес келуін қарастыру. Яғни, қосылуға жоспарлайтын ел сауалнамалар мен жауаптар барысында қарастырылатын сыртқы сауда режимі туралы меморандум ұсынады, одан кейін қосылу шарттарын белгілейтін Жұмыс тобының баяндамасы мен қосылу хаттамасын дайындайды.
2. Тауарлар саудасы саласындағы міндеттемелер жөніндегі келіссөздер (ең алдымен импорттық тарифтердің көлемін азайту мен өзара үйлестіру арқылы). Осы келіссөздер қосылуға жоспарлайтын елмен екі жақты негізде, басты сауда серіктерімен жүргізіледі.
3. Қосылуға жоспарлайтын елдің қызметтер саудасы саласындағы міндеттемелерді жетілдіру жөніндегі келіссөздері де екі жақты негізде жүргізіледі, олардың нәтижесінде қосылу хаттамасымен қоса ұсынылатын міндеттемелер тізбесі әзірленеді.

ДСҰ-ға қосылудың ең басты шарты – ұлттық сыртқы экономикалық реттеу заңнамасы мен тәжірибесінің «Уругвай кезеңі» атты келісімдер жиынтығының ережелерімен сәйкестірілуі. Соңғы кезең қосылатын елдің заң шығару органының құжаттар пакетін бекіту болып табылады.

Халықаралық құқығына негізделген және алдын ала болжалатын ДСҰ шарттары Қазақстан үшін ішкі мүмкіндіктерді пайдалана отырып, сауда серіктерімен жарыста бәсеке қабілеттілігін көрсетуге мүмкіншілік туғызады. Кез келген елдің ДСҰ-ға кіру мақсаты – жекелеген басымдықтарға ие болу, ал Қазақстан үшін олар мынадай:

- дамуға жағдай жасайтын дүниежүзілік шаруашылық пен дүниежүзілік құрылымдармен біріккен, ашық нарықтық экономикасы тән ел болып танылғанымен қатар, Қазақстан ДСҰ-ның барлық мүшелерімен қарым-қатынас орнаты барысында бірден ең қолайлы жағдай туғызу режимін иеленеді;
- Қазақстан өзінің тауарлары үшін қосымша да, тиімді транзит жолдарына ие болады. Ол Қазақстандағы өңдеу өнеркәсібінің отандық тауарларының сыртқы саудасын дамыту үшін аса маңызды;
- қысқа және орта мерзімді жоспарлар шеңберінде Қазақстан үшін ДСҰ-ға кірудің ең алдымен өңдеу өнеркәсібі мен жоғары технологиялық өндірісті дамыту мақсатында инвестицияларды пайдалану тұрғысынан маңызды;
- ДСҰ белгілеген рәсімдер шеңберінде сауда-саяси дауларды әділетті жолмен шешуге жағдай жасайды;
- Қазақстан ұлттық мүдделерді басымдыққа алып, дүниежүзілік сауданы реттейтін ережелерді жетілдіруде қатысуға құқықты иеленуге жоспарлай алады;
- Ішкі нарықтағы озық технологиялар, тауарлар, қызметтер мен ішкі инвестициялардың ендірілуін белсендендіру нәтижесінде ұлттық өнімнің сапасы мен бәсеке қабілеттілігін жоғарылату үшін жағдай жасау, халықаралық сапа стандарттарын ендіру және осындай сияқты басымдықтарға ие болу үшін алдына ДСҰ-ға кіру мақсатын қойған.

Қазақстан ДСҰ-ға дәл қазіргі уақытта кіре ме немесе сосын кіре ме, ол белгісіз, бірақ белгілісі қайткен күндеде Қазақстан аталмыш ұйымға мүше болады. Осы ұйымға

кіру үшін белгілі бір кедергілер, проблемалар бар. Соларды шешу үшін мынадай міндеттер атқарылуы тиіс:

- кедендік тарифті айтарлықтай мөлшерде төмендету және тарифтік емес өлшемдерді тарифтендіру;
- ауыл шаруашылығы өнімдерінен дотация мен субсидияны алып тастау;
- кедендік шараларды ДСҰ талаптарына сәйкестендіру;
- тауар нарығы мен қызметті, капитал айналымын барынша кеңейту;
- ДСҰ-ның барлық ережелері мен қағидаларын орындау;

Олай болса, осы шарттарды Үкіметіміздің тезірек орындап, халықаралық аренадағы 50 елдің санатында болуға тырысу керек.

Қазақстанның ДСҰ-ға кіру жөніндегі келіссөздер негізінде ДСҰ-ның Женева қаласындағы Хатшылығында Жұмыс тобының мүдделі мүше елдерінің қатысуымен жүйелік мәселелер, ауыл шаруашылық мәселелері жөнінде екі жақты отырыс өткізілді. Келіссөздер барысында төрт негізгі бағыт талқыланды:

1. Тауарлар нарығына қол жеткізу жөніндегі келіссөздер ДСҰ мүше елдерімен бірлесіп, Қазақстан ДСҰ-ға қосылысымен, қолдану құқықтарын иеленетін импорттық-кедендік баждарды үйлестірудің ең жоғары деңгейін анықтау мен келісуді қамтиды.
2. Шетел қызметтер жабдықтаушыларының қазақстандық нарыққа қол жеткізу шарттарын келістіру мақсатында қызмет нарығына қол жеткізу жөніндегі келіссөздер.
3. Ауыл шаруашылығы жөніндегі көп жақты арнайы келіссөздер.
4. Жүйелі мәселелер жөніндегі келіссөздер.

2004 жылы отандық қызметтер мен тауарлар нарығына қол жеткізу жөніндегі ұсыныстар турасында ҚР-ның ДСҰ-ға кіру жөніндегі жұмыс тобының мүше елдерімен талқылау бойынша бірқатар және біржақты келіссөздері өткізілді.

Қазақстанның тарифтік ұсыныстары жөніндегі екі жақты келіссөздер Жұмыс тобының 11 мүше елімен өткізілсе, қызметтер бойынша міндеттемелерін талқылау Жұмыс тобының 5 мүше елімен жүзеге асты.

«Аймақтық бірігу» бастамалары жөнінде кіру процесін реттеу Қазақстанның Дсұ-ға кіру жөніндегі келіссөздердің маңызды бөлімін құрайды. ДСҰ-ға кіру жөніндегі келіссөздердің белсенді кезеңіне көшу барысында Белоруссия, Қазақстан мен Ресейдің алдында Еуразиялық экономикалық қауымдастықтың мүше мемлекеттерінің бірлескен позициясын қалыптастыру қажеттілігі туындады.

ҚР-ның ДСҰ-ға кіруі жөніндегі келісілген, үйлестірілген, ұлттық экономиканың мүдделерді қорғауға бағытталған келіссөз позициясын құру мақсатында Қазақстан Үкіметі қоғамның бар мүдделі тұлғаларды – заң шығарушы мен атқарушы билігінің аймақтардың, қауымдастықтың, ғылым мен кәсіпкерліктің өндірілу ұсыныстарын жетілдіруге қатысуға шақырады. ДСҰ-ға кіру туралы келіссөздер әлі де жалғасуда.

Қазақстанның ДСҰ-ға міндетті түрде кіруі тиіс. Бірақ қашан? Қазір ме, әлде кейін бе? Міне, мәселе осында жатыр!

Біріншіден, Қазақстанның кірместен бұрыңғы қазіргі жағдайын қарастырсақ, кейбір ғалымдар: «Қазақстан дәл қазір ДСҰ-ға мүшелігіне өткен жағдайда, ұтпаса ұтылмайды», - дейді. осы шындыққа жанасады ма? Өйткені Қазақстанның қазіргі ахуалы: жұмыссыздық, сапасыз өнім, экономикалық теңсіздік және күнкөріс жағдайының деңгейі бұған кепілдік бере ала ма? «Асығыстық – шайтанның ісі», - демекші, Молдова, Қырғызстан және Грузия сияқты елдердің кебін киіп жүрмейміз бе?! Аталған елдердегідей бәсекелестікке төтеп бере алмай қалмаймызба? Міне, қандай сұрақтар туындап тұр?!

Екіншіден, Қазақстан дәл қазір ДСҰ-ға кәірді делік, кіргеннен кейін біздің

отандық тауарлар Батыс елдерінің тауарларымен бәсекелесе аладыма? Жағдайымыз жоғарыда аталып өткендей, қырғыз ағайындарымыздыкіндей қайғылы халге ұшырамайма? Ел нарығын шетелдік тауарлар жаулап, отандық тауарларға сұраныс болмай кәсіпорындарымыз банкротқа ұшырап, жабылып, мыңдаған халық жұмыссыз қалмай ма?

Осыған кім жауап береді?... Ешкім!

Қорыта айтқанда, ұлттық мүдде мен нанымға бай, білімді де білікті, отаншыл қайраткер болуымыз, ұлттық өндіріс пен ұлттық тауарларды дамытуымыз ДСҰ мүшелігіне нық сеніммен өтуге мүмкіндік береді.

Сенатор Бақберген Досмамбетов: «ДСҰ-ға кіру үшін әр сала өз өнімін нарық жағдайында шығарып сату керек. Кірген жағдайда бір салада ұтсақ, екінші жағынан ұтылуымыз мүмкін. Жалпы келешекте ДСҰ-ға өтуіміз керек. Ол - қажеттілік», осы турасында профессор Артықбай Ағыбаев: «Біз өзімізге көп пайда әкелетін тауарларды сыртқа шығаруға ұмтылуымыз керек. Не де болса қазір мүшелікке өтіп, басқа елдермен бірге болуымыз керек. Мүшелікке қабылданғаннан кейін ғана не артық, не кем екенін аңғаруға болады. Сондықтан тәуекелге бел байлауға тиіспіз!», - дейді.

Бірақ 2004 жылдың 24 тамздағы Алматыдағы баспасөз конференциясында ДСҰ-ның бас директорының сөйлеген сөзі: «ДСҰ-ға кіру үшін Қазақстанның нәтижелерінің мығымдай түсілуі және қатысушы елдерге қойылатын бірқатар талаптарды орындауы қажет. Келіссөздер процесінің ең күрделі бөлігі әлемдік бәсекелестікке еш мүмкіндігі жоқ қазақстандық ауыл шаруашылық мәселесі болады », - керағар ой туғызады.

Бұдан «біз ДСҰ-ға қазір кірген жағдайда ұтамызба, ұтыламызба?» деген сұрақ туындайды. Осы мәселені бәсекеге қабілетті ел болғанша, яғни шикізаттай емес бәсекелестікке қабілетті дайын өнімімізді шығарғанша, ауыл шаруашылық секторын дамытқанша қоя тұрсақ қайтеді? Болмаса қоя тұрайық деп жүргенде басқа елдер ДСҰ-да өз құқықтарын пайдаланып, әлемдік нарықты жаулап алмайма?

Кейбір ғалымдар: «Дәл қазіргі жағдайда бізге келіім мерзімін барынша ұзартып, сол аралықта етек- жеңімізді қамтып алуымыз керек», - деп жүр.

Сонда біз ДСҰ-ға ауыл шаруашылық секторын, технологияны дамытып алмай және дайын өнімді шығаруға қол жеткізбей тұрып мүше болғымыз келеді.

ДСҰ-ға кіру мәселесі – халықтың, тауар өндірушілердің ұзақ мерзімді мүдделерін ескере отырып, жан-жақты зерттелуі және мұқият ойластырылуы, тұрақты даму мен экологиялық қауіпсіздікті қамтамасыз етуге бағытталған болуы тиіс. Сонда ғана экономикасы дамыған, индустриалды-инновациялы ел көрінісіне ие боламыз!

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1.Сахариев С.С., Сахариева А.С. Әлем экономикасы. Алматы 2003ж.
2.Мамыров Н.Қ., Мадиярова Д.М., Қалдыбаева А.Е Халықаралық экономикалық қатынастар. Алматы 1998ж.
3.Аграрный Казахстан 2004ж. 27 ақпан
4.Алтын Орда 2004ж. 26 қараша, 3-9 қыркүйек
5.Дала мен қала 2006ж. 27 қаңтар
6.Жас Алаш 2004ж. 19 ақпан, 6 мамыр
7.Интернеттен алынған мәліметтер.

УДК 636.082.342:636.39

КӘРІ ТЕКЕЛЕРДІ КЕСТІРУ КЕЗІНДЕ РОМЕТАРДЫ ИНТРАТЕСТИКУЛЯРЛЫҚ ЕНГІЗУ АРҚЫЛЫ ЖАНСЫЗДАНДЫРУДЫҢ ТИІМДІЛІГІ

Исмагулов А.Н., оқытушы
Днекешев А.Қ., ветеринария ғылымдарының кандидаты, доцент
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық техникалық университеті

Бұл мақалада асыл тұқымдық мақсатта пайдаланудан шығарылған кәрі текелерді кестіру кезінде 2% рометар ерітіндісін 2% лидокаин ерітіндісімен араластырып интратестикулярлық енгізу тәсілінің тиімділігіне салыстырмалы баға берілген.

В данной статье приводится сравнительная оценка эффективного интратестикулярного метода введения 2%-ного раствора рометара в сочетании с 2%-ным раствором лидокаина при кастрации выбракованных старых козлов

Ешкі шаруашылығы ауыл шаруашылық өндірісінің бір саласы ретінде тек ет өнімінен басқа бірегей өндірістік шикізат – түбіт, бір текті ангор жүнін, тері, сонымен қатар құнарлылығы жоғары сүт береді. Батыс Қазақстан облысында ұсақ фермерлік шаруашылықтар арасында ешкі өсіру кең тараған тиімді сала болып табылады. Күтіп бағу жағдайын талғамайтын бұл жануарларды негізінен етті-түбітті бағытта Шыңғырлау ауданы мен Орал қаласының маңында өсіреді.

Асыл тұқымды шаруашылықтарда жарамсыздыққа шығарылған текелерді бордақылап, етін саттыққа шығару олардың өзіндік иісіне байланысты мүмкін емес. Сондықтан саттыққа шығармастан 2-3 ай бұрын кәрі текелерді ашық қанды тәсілмен кестіру қажет. Кәрі өңдіргіш текелерді «лигатураға» кестіргеннен кейін көп жағдайда күрделі операциядан кейінгі септикалық асқынулар байқалады. Сондықтан ересек жастағы, ұмасы өте жақсы дамыған текелерді кестіру кезінде операциялық жара қуысын кішірейту үшін енді ұмасымен бірге алып тастауға тырысу керек.

Кәрі текелерді фермерлік шаруашылық жағдайында, жергілікті немесе жалпы жансыздандыру жүргізбей кестірудің соңы көп жағдайда жануардың өліміне әкеліп соғады.

Қазіргі кезде ветеринарлық хирургияның өндірістік практикасында жануарларды қозғалыссыздандыруға арналған жаңа заттар шығып, қолданылуда. Олар күшті анальгетиктер мен нейролептиктердің қосындысы болғандықтан – нейролептоанальгезия деген атауға ие болған. Анальгетикалық, седативтік және миорелаксациялық әсер беретін заттарды қолдану кең тарауда [1, 2].

Седативтік әсер беретін, шет елде және ТМД аумағында кең тараған және тексеруден өткен препараттардың бірі – Чехиялық «Спофа» фирмасынан шығарылатын рометардың 2% ерітіндісі болып табылады.

Әдебиеттердегі мәліметтерге сүйенсек [3], соңғы жылдары ешкі шаруашылығында жануарларды қозғалыссыздандыру үшін 2% рометар ерітіндісі кең қолданыла бастаған, бірақ кәрі текелерді кестіру кезінде бұл седативтік препаратты интратестикулярлық енгізу тәсілін қолдану туралы жазбалар отандық және шет елдік әдебиеттерде табылған жоқ [4].

Осыған сүйене отырып, біз алдымызға кәрі текелерді ашық қанды тәсілмен кестіру кезінде 2% рометар ерітіндісін енгізудің тиімді жолын табуды мақсат етіп қойдық.

Біздің зерттеу жұмысымызға материал ретінде Теректі ауданының Подстепное

ауылының жеке қолдағы малынан және Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық-техникалық университетінің ветеринарлық клиникасынан 7-8 жастағы 10 бас теке алынып, олар шартты түрде 4-6 бастан екі топқа бөлінді.

Бірінші топтың текелерін (4 бас) ашық қанды тәсілмен Занд қысқашына кестірдік – жалпы жансыздандыруды 2% рометар ерітіндісін иықтың үшбасты бұлшықеті аумағына жануардың 10 кг дене салмағына 0,13 мл мөлшерінде енгіздік (жансыздандырғыш мөлшері ОМАУ ветеринарлық хирургия кафедрасымен ұсынылған) [5, 6].

Текелердің екінші тобын (6 бас) ашық қанды тәсілмен Занд қысқашына кестірдік – жансыздандыру үшін 2% рометар ерітіндісін жануардың 10 кг дене салмағына 0,05 мл мөлшерінде 2% лидокаин ерітіндісімен араластырып енгіздік (жалпы мөлшері – рометар – 0,4 мл, лидокаин – 3 мл).

Операция жүргізер алдында жануарларды жартылай аш диетада ұстадық және операциялық столға бүйірінен жатқызып немесе шаруашылықта ағаш төсеніш үстінде бекемдедік.

2% рометар ерітіндісін 0,05мл/10кг мөлшерінде 2% лидокаин ерітіндісімен араластырып интратестикулярлық енгізу кезінде, жануарлардың барлығында да бұлшық етінің босаңсуы 3-5 мин соң байқалды. Жануарлардың жағдайының күйзелуі, арқасын бүкірейтуі, жүрісінің шатқаяқтануы байқалды. 7 минуттан соң жануарлар жатады, ұйқы басқан жағдайда болады. Бұдан әрі бекемдеу кезінде жануарлар тынымсыздық көрсетпейді. Ауру сезімінің төмендегені байқалады, ал 15 мин соң аналгетикалық әсер өзінің шегіне жетіп, ол 1,5-2 сағатқа созылады. Наркоз кезінде жүрек соғысы минутына 18-20 соққыға дейін төмендегені байқалады. Тыныс алу көрсеткіштері жансыздандырудың басында минутына 38 қозғалысқа дейін күрт көтерілгені, және оның екінші жартысында минутына 18 қозғалысқа дейін төмендегені байқалады. Дене қызуы бастапқы көрсеткішінен шамалы ауытқиды – 0,6°С.

Препаратты енгізген аумақта еннің тестикулярлық ұлпасының ошақты өліеттенуі байқалды. Кестіру кезінде салмағы 70-80 кг кәрі текелерді 2-3 студент бекемдеп ұстап тұрды.

Біз ұсынған жалпы жансыздандыру тәсілі (интратестикулярлық) кәрі текелердің ұма аумағында жасалатын операциялар кезінде рометарды бұлшық етке енгізу тәсіліне қарағанда препараттың мөлшерін 2,5 есе үнемдеуге мүмкіндік береді. Жүргізілген операцияның экономикалық тиімділігі топтар бойынша препаратты интратестикулярлық енгізу тәсілінде 2,4 теңге, ал бұлшық ет ішіне енгізу тәсілінде 5,9 теңгені құрады.

Операция жүргізер алдында ұма аумағын шайырымен бірге ұстарамен қырып тазалаймыз да, екі қайтара 5% йод ерітіндісімен домдаймыз (Пирогов тәсілі). Жергілікті жансыздандыруды 0,5%- новокаин ерітіндісімен кесу орынына инфильтрациялық анестезия жасау арқылы жүргіздік.

Бұдан соң сол қолмен ұманы енімен бірге ұстап бекемдейді де, рудиментарлық емізікшелерден 1-2 см дистальды бағытта шегініп барып теріні, тері асты клетчаткасын жалпы қынап қабығына дейін айналдырып кесеміз. Операция бағытына қарай қан ағуды тампонмен тоқтатады да, ұма терісін төмен ығыстырып, жалпы қынап қабығымен жабылған ен канатиктеріне Занд қысқашын саламыз.

Қысқашты салу кезінде тері немесе тері асты клетчаткасының қысылып қалмауына және винтің басы сыртына қарап тұруына назар аудару қажет.

Бұдан соң терімен қапталған ен канатиктерін енмен бірге жайлап бұрай бастайды. Занд қысқашын ен канатигінде 3-5 мин ұстап абайлап алып тастайды. Жараның ұшын йодтың 5% спиртті ерітіндісімен домдайды. Ашық асептикалық жараға трициллин сеуіп, №8 жібек жіппен 2-4 үзік тігіс салады. Жараның ортасына операциялық экссудат

ағып кетуі үшін 3 см ашық жер қалдырады.

Операциялау кезінде текелер бір бүйірімен, тыныш жатты, рометардың жалпы ағзаға кері әсері байқалмады. Кестіргеннен кейін кәрі жануарлар аналық малдарға көп назар аудармады. Операциялық жарасы бірінші тартылуы бойынша жазылды.

Қорыта келе біз, ветеринар дәрігерлерге өндіргіш-кәрі текелерді Занд қысқашына кестіру кезінде міндетті түрде 2% рометар ерітіндісін жануардың 10 кг дене салмағына 0,05 мл мөлшерінде 3 мл 2% лидокаин ерітіндісімен араластырып енгізу арқылы жансыздандыруды ұсынамыз.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Бициев, Т.Б.Влияние рометара на некоторые клинико-физиологические показатели домашних животных /Т.Б. Бициев // Проблемы хирургической патологии сельскохозяйственных животных: Тезисы докладов Всесоюзной научной конференции. - Белая Церковь, 1991. - С.117-118.

2. Дмитриева, Т.А. Применение рометара в ветеринарной хирургии/ Т.А.Дмитриева // Тезисы докладов Всесоюзной научной конференции посвященной 140-летию Харьковского зооветеринарного института им. Н.М. Борисенко.- Харьков, 1991.- С.73.

3. Сугурова, Р.М. Продолжительность седативного действия после применения разных доз рометара козам/ Р.М.Сугурова, В.М. Мешков // Актуальные вопросы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов Оренбургского ГАУ, - Ч.2.- Оренбург, 1996.- С.41-42.

4. Днекешев, А.К. Опыт кастрации старых козлов на щипцы Занда с использованием рометара /А.К.Днекешев, М.Г.Султанов, А.Н.Исмагулов // Ғылым және білім.-2006.- №4(5).- С.13-14.

5. Мамонтов Ю.Н. Влияние рометара в оптимальной дозировке на организм мелкого рогатого скота/ Т.А. Дмитриева // Материалы международной научно-методической конференции, посвященной 80-летию со дня рождения доктора ветеринарных наук, профессора АвроровоВ.Н. «Актуальные проблемы ветеринарной хирургии».- Воронеж, 1997.- С.25-26.

6. Мамонтов Ю.Н. Влияние рометара в оптимальной дозировке на морфологические показатели крови коз // Тезисы докладов межвузовской научно-практической конференции «Решение проблем стабилизации сельскохозяйственного производства на современном этапе развития».- Оренбург, 1999.- С. 77.

ЦЕННОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ «ЧЕЛОВЕК - МИР»

Итенова А.А., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана
Гумарова Д.Ж., преподаватель
Колледж газа, нефти и отраслевых технологий

Человек, его место в мире, отношение к миру, назначение человека – вот основная проблематика мировоззрения, которая призвана обеспечить ориентацию личности в окружающем мире, сделать ее деятельность эффективной, а поведение разумным и отвечающим интересам общества и самой личности.

Как только человек начинает выделять себя из окружающего мира, сразу же возникает проблема его отношений с ним. Противоречивость отношения «человек-мир» состоит в том, что понятие «мир» включает в себя сложную иерархическую

систему от бесконечной Вселенной и всего человечества до телесной организации человека. Однако в большинстве случаев человек, рассматривая это отношение, определяет его не как отношение к «миру в целом», а прежде всего как отношение к конкретному окружению людей, среди которых протекает его жизнедеятельность. Лишь потом он поднимается до понимания своей связи со всем обществом, со всем человеческим родом.

Для выяснения того, каким мир должен быть, чтобы в нем человек мог себя реализовать, необходимо, прежде всего, выяснить, каков же мир сам по себе. Познавательные возможности человеческого бытия реализуются не в воображаемом мире, а в реально существующем мире. В воображаемом мире человек способен отождествлять себя с богоподобным и бессмертным существом, которому все подвластно, но, тем самым, он выключает свои познавательные возможности. С другой стороны, человеку почти невозможно жить в таком мире, который полностью исключает возможность его познания. Мир, о котором невозможно ничего сказать истинным образом, исключает и самого человека с присущей ему телесно-духовной формой. В таком мире человеку нет места, поскольку именно в теоретико-познавательном отношении к миру человек как бы «проигрывает» тот самый свой образ, позволяющий ему выяснить в мироздании высшую гармонию и порядок.

Рассматривать «мир в целом» - это значит постигать диалектическое единство материи и духа, бытия и сознания, реального и идеального.

Проблема человека в современном общественном развитии, в первую очередь, есть проблема его самоопределения. Причем, самоопределения в широком смысле: политического, культурного, нравственного. Понимание своей значимости задает направленность мировоззрению личности и затрагивает не только социальную практику, но и общественное сознание, которое освобождается от «ниш» и «шаблонов» путем активизации индивидуального сознания.

Развивая мысль К. Маркса «человек – это мир человека…», С.Л.Рубинштейн утверждал, что «человеческое бытие выступает как то единичное, в котором представлены, по крайней мере потенциально, весь мир, все сущее, все человечество» [1]. Этим объясняется неизбежная субъективность и ограниченность знаний о себе, противоречие между действительным «я» и тем «я», которое дается в самонаблюдениях и ощущениях собственного «я». Поиск будущими специалистами ответов на вопросы, кто «я», зачем «я», каким «я» должен стать, что и как мне следует для этого делать, стимулирует переход от стихийного самонаблюдения к целенаправленному систематическому самоисследованию. Человек должен совершенствовать самого себя, развивать свои понятия о человечестве, о должном и сущем, о ценностях бытия и жизненных идеалах. А для этого он «должен … познать себя самого, пишет Ф. Энгельс, - сделать себя самого мерилом всех жизненных отношений, дать им оценку сообразно своей сущности … Истину следует искать не в призрачных потусторонних областях … а гораздо ближе, в собственной груди человека» [2].

Проблема самосовершенствования человека тесно связана с проблемой воспитания. Формирование и возвышение духовной культуры личности предполагает в качестве необходимого условия совершенствование и формирование всех ее основных компонентов, одним из которых и является нравственная культура. Среди факторов, определяющих особенности формирования нравственных убеждений, можно выделить объективные (общественные отношения, ценности) и субъективные (уровень общей подготовки к жизни, общекультурный уровень личности, богатство жизненного опыта человека).

Образование является надежным руководителем в формировании у человека нравственных и интеллектуальных навыков, ведущих к подлинной гуманности и

счастью. Философы рассматривали свою науку как высшую цель гуманистического образования и краеугольный камень наук, как средство человеческого совершенствования, достижения счастья и спасения.

Каждая жизнь самоценна – с этого начинается всякая ценность. Человек соотносит свое бытие с бытием остального мира, сравнивает и пытается определить свое место в нем, значение и смысл окружающего мира. Из ситуации самоопределения человеком себя в мире возникает необходимость определения значимости мира природы, установления к этому миру соответствующего отношения. Эта оценка может быть различной. Человек не может быть к миру абсолютно нейтральным, в противном случае мир для человека попросту не существовал бы [3]. В частности, своеобразие Востока и Запада не как географических частей света, а как культурных парадигм состоит, по-видимому, именно в различиях их способа отношения к миру и к самому человеку [4].

Известно, что о роли личности много говорили различные философы. Например, Сократ считал, что ответить на вопрос, что есть благо, и, стало быть, понять, к чему следует стремиться в жизни, можно лишь осуществив веление дельфийского оракула: «Познай самого себя!». Но познать себя совсем не просто, поскольку человек – наисложнейший феномен действительности, и самопознание происходит одновременно с изменением человека и изменением мира, самопознание объединяет самопознание с самооценкой и самодеятельностью, направленной на формирование конкретной индивидуальности. Только философия может существенно помочь человеку обрести свою неповторимость, индивидуальность.

Обогащения духовного мира современного человека немыслимо без обращения к глубокому и всестороннему анализу истории, к сохранению и преумножению лучшего. «Лучшие достижения духовной культуры, выражающие высшие проявления способностей человека, взлет его мысли, не исчезают вместе с тем или иным строем, а переходят от поколения к поколению, служа дальнейшему совершенствованию человечества, интеллектуальному, эстетическому и нравственному развитию людей… » [5].

Многообразие мира связано со способностью человека строить свои отношения с Миром разнообразно. Чем разнообразнее Мир, тем разнообразнее ценностное отношение к нему. Отсюда бесчисленное многообразие человеческих ценностей миров. Культуры разных народов возникали благодаря правильному миропониманию и мироотношению, высокому смыслу и ценностям достойной человека жизни. Выживать в условиях постоянно усложняющейся реальности может лишь человек, этнос, народ, способный отвечать на ее усложнение созданием новых, жизнеспособных форм культуры, ценностей, адекватных форм жизнедеятельности.

В анализе ценностных оснований и образа жизни разных народов как выражения определенной ценностной системы мы исходили из того, что: во-первых, в мировоззрении каждого народа существуют свои особенности. Речь идет о построении мироотношения «на приоритете абсолютного над относительным, высшего над низшим, более совершенного над менее совершенным, … безусловно-ценностного отношения к миру над любыми, сколь угодно важными, но условно-локальными и исторически ограниченными началами, целями, интересами и т.п. Ведь сопричастность универсуму, мировоззренческая определенность требует от индивида ценностной верности, ценностной принципиальности. Человек должен придерживаться определенной смысловой иерархичности» [6].

Во-вторых, имеют место различия в понимании схожих ценностей в различных этнических культурах. По-разному рассматривается, например, понимание ценности свободы у тюрков и европейцев.

Анализ ценностного понимания свободы разными народами и в разное историческое время показывает, что свобода как ценность обретается не простыми путями. Ее нельзя получить через рынок, рыночную экономику, демократические реформы. Свобода имеет смысл только в сочетании с иерархией ценностей и ответственностью.

Усилению ценностного раскола в этносе, социуме должно противостоять единство – через реанимацию и культивирование общенациональных и общечеловеческих ценностей, таких, как любовь к Родине, патриотизм, знание истории народа и культуры, толерантность, уважение национальных чувств других народов и т.д.

Стратегия современной модернизации казахстанского общества построена на формирование целей, ценностей, установок на соответствующий образ жизни и мироощущение нации по большей части путем широкой пропаганды через средства массовой коммуникации.

Модернизация в содержательном плане – это, прежде всего, социальный и культурный процесс активного созидания новой системы ценностей. Отсюда важность сохранения ценностной преемственности в развитии народа как этноса и сохранение целостности полиэтнических сообществ.

Значение данной социальной ценности в диалоге культур сегодня не стало меньше: ведь «толерантность – это широта и открытость взгляда на себя и мир, понимание его моральной основы, признание реальных различий между людьми в сфере достижений, мировоззрений, политических, религиозных и моральных убеждений. Прогресс терпимости в мировом сообществе становится индикатором зрелости политической, юридической, психологической и экологической культуры, показателем нравственной высоты наций, их общественного сознания» [7]. Таким образом, каждый народ вкладывает свой смысл в понимание ценностей. Восприимчивость ценностей другого народа определяется близостью мировоззренческих установок.

В-третьих, онтологическим основанием разного ценностного отношения к Миру является свобода человека. Человек является творцом своей бесконечности, и онтологически его существование связано с избирательным и свободным построением отношений, многообразием форм бытия и смыслов. С другой стороны, это означает неизбежность креативного и разнообразного отношения к миру.

Свободу по-разному рассматривали многие казахские мыслители, например, Абай Кунанбаев, Шакарим Кудайбердиев и другие.

Итак, анализ ценностных оснований и образа жизни народов как выражения определенной ценностной системы показывает, что в обозримом будущем весьма проблематичны перспективы унификации на базе какой-либо цивилизации, конфессии, экономоцентризма. Гораздо более вероятным представляется сохранение той структурной разнородности, которая характеризует наш нынешний мир. Пока же сторонники глобализма декларируют «либеральные ценности свободы … освобождают человека от него самого, лишают самого ценного: проблематизации своего бытия, поисков смысла жизни, индивидуального бытия, ответственности за избранный путь. Либерализм подменяет сущностную свободу человека (как онтологическое основание и истину, ценность) свободой только в экономической и политической сферах – бесспорно важными гранями свободы, но явно недостаточными для полноты бытия человека» [8].

Будущее Казахстана связано с ростом душевных качеств его граждан, взрывом идей человеколюбия, гармонизации, обретения подлинной реальности и ценностей. В наши дни возрастает потребность в гуманизации всех отношений, и поэтому необходимо подчеркнуть, что проблема человека, его счастья – не просто одна из проблем, а основное содержание прогресса, единый взаимосвязывающий центр, придающий целостность и гуманистическую направленность всему процессу мирового развития.

Список использованной литературы

1. Рубинштейн С.Л. Проблемы общей психологии. М. 1976.
2. Маркс К., Энгельс Ф. Соч.2-е изд. М. 1978.
3. Абишев К.А. Философия. Алматы. 2000. С.24-28.
4. Там же. С.24
5. Хайруллаев М.М. Культурное наследие и история философской мысли. Ташкент. 1985. С. 9.
6. Батищев Г.С. Особенности культуры глубинного общения.// Вопросы философии. 1995. № 3.
7. Кувыкин В.А. Твой рай и ад: человечность и бесчеловечность человека.(Философия, психология и стиль мышления гуманизма). Спб.: «Алетейя», М.: «Логос», 1998. С.157.
8. Урбанизация и номадизм в Центральной Азии: история и проблемы. Алматы: Дайк-Пресс. 2004. С. 448.

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОЦЕССА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМОСОЗНАНИЯ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ВУЗА С РАБОТОДАТЕЛЯМИ

Кабулова Г.К., аспирант, преподаватель кафедры философии и социологии
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В современных условиях проблема качества подготовки специалистов становится весьма актуальной. Профессионализм, компетенция, личностные черты, способность к самопрезентации, оперативная адаптация к новым условиям труда, к требованиям профессии и работодателя – вот параметры, по которым в первом приближении возможно оценить качество специалиста. Современный уровень развития общества требует качественного пересмотра к подготовке будущих специалистов, где вся система обучения должна быть ориентирована на личность студента. Необходимость создания условий для подготовки будущих специалистов, способных к адаптации, способных к решению новых задач, готовых к постоянному повышению своего образовательно – профессионального уровня становится одной из важнейших государственных задач для современной системы образования.

В процессе подготовки будущего специалиста в университете происходят значительные изменения в структуре его профессионального самосознания, результаты которых впоследствии скажутся на успешности профессиональной деятельности и удовлетворенности этой деятельностью.

Цели и задачи способствующие становлению профессионального самосознания студентов в образовательном процессе вуза:

1.Разработать структуру психологических факторов, способствующих становлению профессионального самосознания у студентов в образовательном процессе.

2.Установить закономерности взаимосвязи между профессиональным самосознанием и профессиональными представлениями, между успешностью учебной деятельности и профессиональным самосознанием.

3.Изучить динамику профессионального самосознания студентов на различных этапах обучения в университете.

4.Разработать программу тренинга «Формирование профессионального самосознания студентов» и апробировать ее в образовательном процессе вуза.

5.Проводить конкретные исследовния, которые позволили бы сопоставить мнения работодателей, студентов и преподавателей и найти принципиально новые формы интерактивных взаимодействий на уровне «работодатель- специалист - вуз ».

Формы и методы работы:

Для достижения цели проекта необходимо создание психологического образовательного пространства, основанного на современных образовательных технологиях (тренинг, деловая игра, технология конструирования структурно-логических схем)

В соответствии с этим при организации процесса обучения большое внимание уделяется углубленному изучению психологических дисциплин, усилению психологической направленности производственной практики, психологическому сопровождению личностно-профессионального становления студентов. Система работы по формированию профессионального самосознания строится в соответствии со спецификой учебного заведения . Организация внеучебной воспитательной работы со студентами направлена на личностно-профессиональное самопознание и саморазвитие через такие формы, как часы общения, ролевые, деловые игры, социально-психологические тренинги. Социально-психологический тренинг по развитию профессиональных представлений направлен на формирование у будущих специалистов полного и целостного представления о предстоящей деятельности, развитие потребности в познании других людей, а также на развитие адекватного понимания самого себя как будущего профессионала. Важным условием реализации системы работы является включение студентов в коллективное решение психологических задач (практических, исследовательских, проектировочных), реально возникающих на производстве во взаимодействий с работодателями.

В настоящее время во «взаимоотношениях вуз- работодатель» не решен важный вопрос: кто должен выступать инициатором взаимодействия системы профессионального образования и работодателей – работодатель, вуз или государство? Какие шаги необходимо предпринять, чтобы направить ситуацию в русло интенсивного развития?

Повышение эффективности взаимодействия вузов и работодателей является комплексной проблемой, и решать ее необходимо сообща, всеми участниками системы: государство, вуз, работодатель, накапливая положительный опыт и закрепляя его профессиональных образовательных программах и долгосрочных договорах с предприятиями.

С целью изучения мнения современных работодателей о том, какими компетенциями должен вооружить университет своих выпускников, можно провести фокус-группу с представителями различных бизнес-сфер с разной формой собственности (работодателей). Сравнивая полученные ответы можно получить сопоставительный анализ необходимых для студентов факторов и требований работодателей. (Таблица 1.)

Основные требования работодателя к специалисту- выпускнику (Таблица 2.)

Определение уровня востребованности выпускников. (Таблица 3.)

Для повышения эффективного действия предлагаем ключевые моменты организации результативного взаимодействия с работодателями:

1.Заключение многопрофильных договорных отношений с крупными промышленными компаниями, охватывающих практически все стороны совместной деятельности – от подготовки специалистов до поддержки материально-технической

базы университета.

2.Усиление работы по мотивации студентов к получению знаний.

С этой целью в университете нужно традиционно и систематически проводить презентаций промышленных компаний, в первую очередь крупных. На встречах со студентами руководители компаний познакомят

будущих выпускников со своими предприятиями, условиями их будущей работы и социальными пакетами.

Именно после таких презентаций повысится деловая активность студентов (посещение занятий, улучшение текущей успеваемости).

3.Трудоустройство студентов по выбранной специальности на базовых предприятиях после прохождения производственной практики. Дипломные проекты должны выполняться по тематике предприятия, а защита должна проходить на предприятии, где оценивать будут не только представители вуза, но и ведущие специалисты компании, предприятия и.т.д.

4. Организация постоянного мониторинга и прогнозирования потребностей рынка труда, кадровый маркетинг путем социологического исследования рынка труда с оказанием поддержки работодателей в решении их кадровых проблем.

5.Повышенное внимание к соблюдению корпоративных требований работодателей к молодым специалистам (выпускникам): профессиональная компетентность и коммуникативность, инициативность и новаторство, уверенное владение компьютерными технологиями, знание иностранного языка.

6.Проводить семинары с участием работодателей по найболее современным информационным технологиям, с обсуждением перспективных направлений в подготовке специалистов.

7. Проведение мониторинга, эффективности трудоустройства выпускников университета. Участие в различных рейтингах и оценках, которые проводят работодатели.

Исходя из вышеизложенного, в тесной работе и взаимодействия с работодателями можно увидеть как положительные, так и сдерживающие этот процесс факторы. Безусловно, к положительным результатам взаимной деятельности с работодателями можно отнести следующее:

Первое. Ощутимо повысится мотивация студентов к получению знаний и приобретению навыков и умений по профессии, что выравнивается в росте посещаемости занятий, повышение успеваемости и эффективности прохождения производственных практик.

Второе. Весь профессорско–преподавательский состав выпускающих кафедр из первых рук получат информацию по корпоративным требованиям к системе обучения, новым технологиям на производстве, рекомендациям, связанным с корректировками учебных процессов по кредитным технологиям.

Третье. Будет усовершенствована систем подготовки специалистов, что позволит готовить высококвалифицированных специалистов, конкурентоспособных на рынке труда, готовых к творческому труду, способных к выстраиванию эффективных межличностных отношений, к профессиональному и личностному росту.

СОЦИАЛЬНО-ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС – НА ПУТИ К РАЗВИТОЙ ЭКОНОМИКЕ

Каиыржанова А., студент группы БУА-34
Научный руководитель: Урынгалиева А. А.
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Актуальность данной работы заключается в необходимости правильного понимания сущности и значения социальной ответственности крупных промышленных предприятий перед обществом и государством. Целью работы является изучение деятельности крупного предприятия в ЗКО КПО б.в. в сфере социальных проектов, осуществляемых компанией на протяжении 10 лет и ее значение в экономике региона.

В последнее десятилетие общественные науки, и прежде всего экономическая наука, столкнулись с совершенно новыми явлениями в мировом развитии. Речь идет о глобализации экономических и социальных процессов и необходимости обеспечения устойчивого развития отдельных стран, особенно молодых государств, вступивших на путь независимого развития.

Субъектом и движущей силой глобализации являются промышленно развитые страны, ТНК и мировые финансовые центры. Есть реальная опасность подчинения ими развивающихся стран, поэтому идет интенсивный поиск научных и практических подходов решения проблем глобализации, прогноз перспектив ее развития, имеющих решающее значение для судеб молодых государств постсоциализма.

Казахстан в условиях глобализации заинтересован в стабильной системе и устойчивом развитии как в системе международных отношений, так и внутри страны. Наступило время расширения позиции и диверсификации крупных компаний, в том числе транснациональных. Они имеют общеэкономическое значение, во многом определяется экономическая мощь государства. Нужно отказаться от шаблонного взгляда на вред промышленной монополии. наоборот, крупные компании служат организационной основой совершенствования управления экономикой и её роста, ускорения инновационно -инвестиционной динамики.

Формирование мощных и дееспособных корпоративных объединений – важная стратегическая задача предстоящих лет, имеющая внутригосударственные и внешнеэкономические аспекты [1].

В ежегодном послании Президента Республики Казахстан говорится: «С обретением независимости впервые за последние 500 лет наш регион опять становится экономически важным для мировой экономики. Мы укрепляем свои транзитные возможности, становимся поставщиком ценных на мировом рынке товаров – нефти, газа, руды и сельскохозяйственного сырья. Уже видны контуры новых нефтегазопроводов, авто- и железных дорог XXI века, которые идут примерно по маршрутам древнего Шелкового пути. ...В глобальной экономике значение имеют крупные рынки. Кроме того, мы наблюдаем явное соперничество великих держав за экономическое доминирование в регионе. И нам важно занять правильную позицию по отношению к этой глобальной геоэкономической проблеме» [2]. А этого, в немалой степени, можно достичь через успешность предприятий Казахстана, через повышение устойчивости и конкурентоспособности отечественного бизнеса в глобализирующимся мире.

В одном из своих выступлений Президент РК Н. А. Назарбаев ярко отмечает, что современный бизнес – это в первую очередь социально ответственный бизнес. Удачное

предприятие должно уделять внимание социальным аспектам, присутствующим в обществе, способствовать строительству и, тем самым, увеличению объектов здравоохранения, образования, культуры, развитию спорта. Так, как это происходит в развитых странах. На пути к мировой интеграции нам стоит придерживаться этих высоких норм развития.

Социальная ответственность предприятия делится на 3 уровня:

1 уровень – это в полной мере и своевременно выплачивать заработную плату своим работникам; 2 уровень - это своевременно и в установленных размерах выплачивать все причитающиеся налоги; 3 уровень – это когда предприятие занимается благотворительностью, спонсорством, мициннатством.

Все эти 3 уровня социальной ответственности освоил консорциум Карачаганак Петролеум Оперейтинг б.в., который уже на протяжении 10 лет успешно функционирует на территории ЗКО.

Месторождение Карачаганак, расположенное в Западно-Казахстанской области, является одним из крупнейших нефтегазоконденсантных месторождений в мире. Карачаганакское месторождение по праву называют бриллиантом в нефтегазовой короне Казахстана. Запасы Карачаганакского месторождения оцениваются в более 1,2 миллиарда тонн нефти и конденсата и более 1,35 триллиона кубических метров газа, занимает площадь в 280 квадратных километров. В настоящий момент Карачаганак является одним из крупнейших инвестиционных проектов в Казахстане с общим объемом иностранных капиталовложений более 5,5 миллиардов долларов США.

Разработку месторождения ведет международный консорциум «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» (КПО). Это совместное предприятие четырех всемирно признанных транснациональных компаний: «Би Джи Групп» (Великобритания), «Эни» (Италия), доля каждой из которых составляет 32,5%, а также «Шеврон» (США) – 20% и «ЛУКОЙЛ» (Россия) с долей капитала 15%. КПО осуществляет свою деятельность в соответствии с Окончательным соглашением о разделе продукции (ОСРП), которое было заключено партнерами по международному консорциуму с Правительством Казахстана в ноябре 1997 года. По условиям соглашения КПО будет осуществлять управление Карачаганакским проектом в период до 2038 года [3].

За десять лет Карачаганак стал для страны одной из жемчужин, одним из самых значимых в мире месторождений. Операторы проекта Би Джи и Эни считают Карачаганак грандиозным месторождением, очень крупным и достаточно сложным с технической точки зрения. Так что многие инновационные разработки в сфере нефтедобычи впервые применялись именно на Карачаганаке. К примеру, закачка газа в пласт под очень высоким давлением и утилизация 99% попутного газа. Если рассматривать в динамике, то утилизация газа в 2005 году составила 98,3%, в 2006 году – уже 99,4%, а к 2007 году этот показатель составил 99,6% [4].

Десять лет разработки Карачаганака стали очень важным периодом для нашей страны. Би Джи, Эни, Шеврон и ЛУКОЙЛ принесли в Казахстан свой опыт и новейшие технологии. Тысячи казахстанских специалистов получили знания о лучших методах и технологиях в нефтегазовом бизнесе. Кроме того, мы узнали о том, что представляют собой новейшие достижения в сфере обеспечения безопасности на производстве.

В церемонии, посвященной завершению фазы освоения месторождения, принял участие президент Казахстана Нурсултан Абишевич Назарбаев. В своем выступлении он подчеркнул важность проекта для экономики региона и страны и выразил признательность инвесторам, вложившим в реализацию второй фазы более четырех миллиардов долларов. В торжественной обстановке Президент начал подачу первой нефти с новых производственных объектов к черноморскому порту в Новороссийске.

Сейчас КПО готовится к реализации 3 фазы проекта, предусматривающей

дальнейшее увеличение объемов добычи и переработки углеводородов. Это значит, что ожидаются многомиллиардные инвестиции, новые рабочие места и дополнительные возможности для многочисленных казахстанских подрядчиков и поставщиков – как сообщает управляющий КПО Нуржан Камалов.

Вместе с тем, как и на любом производстве, существует недостаток связанный с экологическим состоянием близлежащей территории к месторождению. Основной задачей разработанной консорциумом экологической программы является минимизация воздействия месторождения на окружающую среду. И хотя от прежнего оператора осталось непростое наследство, сегодня конечная цель комплекса намеченных мероприятий еще более сложна – вывести Карачаганак по природоохранной деятельности на уровень передовых в мировой практике проектов. Сейчас в грифонной зоне проводится агробиологическое оздоровление почвы. Работы будут продолжаться до полного восстановления плодородия земель. Мониторинг состояния воздуха, почвы и воды ведется беспрерывно. По всему периметру охранной зоны установлены автоматические станции слежения, которые фиксируют малейшие отклонения от нормы. Также функционируют передвижные установки. Специалисты-экологи ежегодно анализируют более 110 тысяч проб атмосферного воздуха. КПО разработала целостную стратегию минимизации техногенного воздействия. Ею предусмотрено использование экологически безопасных, так называемых «зеленых» горелок, исключающих образование сажи и микрочастиц. Генераторы электростанции перерабатывающего комплекса оборудованы уникальной системой сухого сгорания, признанной одной из самых совершенных.

Карачаганак играет значительную роль в социальном, экономическом и культурном развитии жителей Западно-Казахстанской области. Разработка месторождения не только создает долгосрочные рабочие места для казахстанцев, но и приносит значительный доход экономике как региона, так и страны в целом. Важно и то, что одним из приоритетов КПО является вклад в развитие социальной инфраструктуры и социальных проектов, спонсорство, поддержка малого и среднего бизнеса, а также оказание помощи детям и молодежи.

Так, согласно условиям ОСРП, консорциум ежегодно инвестирует 10 млн. долларов США на развитие социальной инфраструктуры Западного Казахстана. К настоящему моменту инвестиции в социальные проекты КПО превысили 133,5 млн. дол., а в течении 40 лет действия ОСРП общая сумма этих инвестиций составит более 400 млн. дол.

В период с 1998 по 2007 год в ЗКО было построено 10 объектов здравоохранения, 10 образовательных учреждений, 4 спортивных комплекса, 4 объекта культуры, проложены газопроводы к 18 населенным пунктам, улучшены системы тепло- и водоснабжения в г. Уральске и г. Аксае, а также отремонтированы основные дороги г. Уральска.

Для возведения объектов, финансируемых КПО, привлекаются только казахстанские строительные фирмы (Жаиксельстрой, Техстрой, Отделстрой и др). Многим из них в кризисные годы именно сотрудничество с КПО позволило выстоять и сохранить кадры. Неизменное требование заказчика – высокое качество, соблюдение сроков и графиков работ.

За прошедшее десятилетие благодаря осуществлению социальных проектов КПО б.в. значительно изменил облик, похорошел и помолодел областной центр. Уральцы всегда будут гордиться такими объектами, как Казахский драматический театр, Ледовый дворец, Детская деревня. На средства КПО отреставрированы областная филармония имени Гарифуллы Курмангалиева, драматический театр имени Островского. Настоящим украшением центра города стала пешеходная зона, которую

именуют уральским Арбатом. Социальные проекты, осуществленные КПО в период с 1998-2007 гг. обобщены и представлены в таблице (приложение). В социальной программе КПО обозначены приоритетные направления на решение самых актуальных задач. Выбор проектов осуществляется совместно с акиматом Западно-Казахстанской области, при этом учитываются актуальные потребности региона и его жителей, а фирмы-подрядчики, получая заказы на работу, имеют достаточно хорошие возможности для дальнейшего роста.

Сейчас главной задачей Казахстана является вхождение в число 50 наиболее конкурентоспособных стран мира. Для достижения этой цели нужны профессионализм и уровень знаний работающих людей. Тысячи жителей Приуралья прошли на Карачаганакском месторождении школу профессиональной подготовки. Но их будет еще больше, так как с развитием проекта растет и престиж технического образования в регионе.

Таким образом, за этот короткий срок Карачаганак стал поистине локомотивом региональной экономики. В настоящий момент Карачаганак является одним из крупнейших инвестиционных проектов в Казахстане. Его успешной реализации в большей степени способствуют партнерские отношения, сложившиеся между государственными органами, местным населением и компаниями – участниками Карачаганкского проекта. Многомиллиардные инвестиции в разработку месторождения, успешная производственная деятельность, передача новых технологий и вклад в социальное развитие в значительной мере способствует экономическому и социальному развитию Западно-Казахстанского региона.

Список использованной литературы

1. Казахстан на пути ускоренной экономической, социальной и политической модернизации. с. 2-3 // Казахстанская правда 19.02.2005 г.
2. Карачаганак: десять лет успешного партнерства с. 94-99 // Петролеум 10.2007 г. № 5
3. Кошанов А. К. Устойчивое развитие Казахстана в условиях глобализации. с. 14-17 // Саясат 2001 г. № 12,
4. Кусаинов А. Партнерство на долгие времена с. 182-186 // Oil & Gas of Kazakhstan 2007 г. № 4-5

РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Качехин А.Ю.
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

В 2000-2003 годах в США стремительно росли ипотечные кредиты в условиях низких процентных ставок. В этот период в стране оказалось много свободных денег, и банки предоставляли их на минимальных требованиях всем желающим. Кредиты могли получить даже люди с низким уровнем дохода без первоначального взноса и справки о доходах. В результате доля сектора кредитования в США для заемщиков с низким уровнем дохода составила 10% всего американского ипотечного рынка. Ипотечное кредитование спровоцировало рост цен на жилье. В 2003-2005 годах в США стали расти цены на все активы. Только за 2005 год рыночная стоимость активов населения выросла на 3,2 трлн. долларов. Доход американцев поднялся в этот период в основном за счет перепродажи на первичном и вторичном рынке недвижимости. В 2004-2006 годах Федеральная резервная

система (ФРС) США стала постепенно повышать ставки рефинансирования (было осуществлено 17 повышений ставок на 0,25 п.п. каждая). В результате начиная с 2006 года начались проблемы с возвратом ранее полученных кредитов.

На сегодня Казахстан обладает достаточным запасом финансовой прочности, чтобы противостоять кризисным явлениям, происходящим в мировой экономике. Казахстанская экономика - одна из наиболее динамично развивающихся. В мире не так много стран, которые демонстрируют ежегодный прирост ВВП в девять-десять процентов.

Если говорить о финансовой мощи государства, то в стране сегодня накоплены громадные финансовые ресурсы, в частности, в: республиканском бюджете - свыше 2,5 трлн. тенге; местных бюджетах - свыше 1,0 трлн. тенге; Национальном фонде - свыше 2,5 трлн. тенге; НПФ (пенсионные накопления вкладчиков) - свыше 1 трлн. тенге; БВУ (сумма вкладов населения) - свыше 6,2 трлн. тенге; доходах национальных компаний - свыше 800 млрд. тенге. Международные резервы страны в целом (в текущих ценах) по состоянию на 1 июля 2007 года. Московская межбанковская валютная биржа (ММВБ) ведет переговоры о покупке 5% акций Казахстанской фондовой биржи (KASE).

Напомним, что KASE планирует осуществить допэмиссию своих ценных бумаг на сумму не менее 25 млн. долларов в конце 2007 года или начале 2008 года. Согласно законодательству преимущественным правом покупки обладают ее сегодняшние акционеры - Национальный Банк Республики Казахстан и 73 финансовые организации. Региональный финансовый центр Алматы (РФЦА), в рамках которого на KASE действует отдельная торговая площадка со льготными условиями, получит до 25% акций биржи, и переговоры ведутся, в том числе и с РФЦА. Сейчас РФЦА не является акционером KASE, но закон о рынке ценных бумаг позволяет ему приобрести до 25% акций биржи, тогда как все остальные акционеры могут владеть не более чем пятью процентами. Подобные переговоры ММВБ ведет и с другими биржами СНГ, однако пока они на предварительной стадии. KASE планировала проведение IPO, поэтому одним из покупателей акций казахстанской биржи вполне может выступить ММВБ. Также, по данным пресс-службы ММВБ, в настоящее время стоимость сделки еще не определена, «это должны решить в Казахстане». Как известно, финансовыми консультантами в подготовке к IPO стали АО «Сентрас Секьюритис» и АО «Visor Capital». «На сегодняшний день нет ясной картины – будет ли это публичное размещение для неограниченного круга лиц, либо все дело закончится частным размещением среди существующих акционеров». Рассмотрим динамику развития казахстанского фондового рынка за 2007 год. За первые 10 месяцев 2007 года суммарный объем операций на Казахстанской фондовой бирже (KASE) во всех секторах рынка, включая специальную торговую площадку регионального финансового центра города Алматы (СТП РФЦА), достиг эквивалента 265 543,8 млн. долларов, или 32 623,2 млрд. тенге. По сравнению с соответствующим периодом 2006 года объем операций вырос в 2,1 раза в долларовом и в 2,06 раза в тенговом эквиваленте.

Относительно предшествующего десятимесячного периода (март - декабрь 2006 года) биржевой оборот вырос в 1,75 раза в долларовом и в 1,72 раза в тенговом эквиваленте.

В октябре 2007 года объем всех операций на Казахстанской фондовой бирже (KASE) в долларовом выражении снизился относительно предыдущего месяца на 4,6% и составил эквивалент 26 999,0 млн. долларов. В тенговом эквиваленте падение оценивается в 5,8%, а объем биржевых операций - в 3 262,4 млрд.

Относительно октября 2006 года объем биржевых операций в описываемом

месяце вырос в 1,25 раза в долларовом и в 1,1 8 раза в тенговом эквиваленте.

На 1 ноября 2007 года сумма государственного долга Казахстана, выпущенного в виде государственных ценных бумаг (ГЦБ), включая муниципальные облигации, составила вместе с обслуживанием (суммой купонных выплат) в текущих ценах 1 074,2 млрд. тенге, или эквивалент 8 889,5 млн. долларов по курсу 1 20,84 тенге за доллар. К такому заключению пришли специалисты ИРБИС в результате анализа собственных баз данных. При проведении этого анализа суммы будущих выплат по МЕИКАМ рассчитывались с учетом индекса потребительских цен, который был зафиксирован за период с августа по октябрь 2007 года включительно, по МЕ-УЖКАМ и МУИКАМ - с ноября 2006 года по октябрь 2007 года включительно.

С 1 по 31 октября 2007 года общая сумма долга в тенговом эквиваленте выросла на 45,4 млрд. (+4,4%), в долларовом. Согласно данным, ИРБИС, объем выпуска ГЦБ Национального Банка в октябре 2007 года по суммам размещения составил 89 221,0 млн. тенге (в сентябре - 112 1 28,6 млн. тенге). При этом эмитент погасил или выкупил на вторичном рынке ноты на сумму 21 2 204,4 млн. тенге (492 430,4 млн. тенге). Таким образом, октябрьское сальдо нетто-заимствования Национального банка на рынке ГЦБ составило минус 125 208,4 млн. тенге. Соответствующий показатель сентября - минус 380 301,8 млн. тенге.

Министерство финансов привлекло в октябре благодаря размещению МЕКАМ 18 866,8 млн. тенге (в сентябре - 28 998,0 млн. тенге) и произвело выплату номинальной стоимости облигаций и купонных вознаграждений на сумму 2 752,4 млн. тенге (в сентябре - 1 330,2 млн. тенге). Сентябрьское сальдо нетто-заимствования Минфина оценивается ИРБИС в плюс 16 114,4 млн. тенге (в сентябре - плюс 27 667,8 млн. тенге). За первые десять месяцев 2007 года объем операций купли-продажи акций на KASE, включая сделки на СТП РФЦА, составил эквивалент 6 023,1 млн. долларов, или 737,3 млрд. тенге, и вырос относительно соответствующего периода прошлого года на 4 670,8 млн. долларов (366,8 млрд. тенге), или в 2,1 раза в долларовом и в 2,0 раза в тенговом эквиваленте. В 2006 году объем сделок купли-продажи акций на KASE, включая размещения (в том числе АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» в рамках IPO по подписке через членов KASE) и подписку на вторичном рынке через торговую систему KASE (акции KAZAKHMYS PLC), оценивался эквивалентом 4 026,6 млн. долларов, или 51 1,0 млрд. тенге.

В октябре 2007 года на Казахстанской фондовой бирже по акциям во всех секторах рынка, включая сделки на СТП РФЦА, зарегистрировано 2 413 сделок на общую сумму 52 141,2 млн. тенге, или 431,5 млн. долларов по текущему курсу на даты заключения сделок.

Безусловно, наибольшее влияние на финансовый рынок РК в 2007 г. оказал кризис ипотечного рынка США в сегменте «sub-prime». Отрицательное влияние заключается в том, что объемы внешнего финансирования БВУ, а соответственно и внутренних кредитов, резко сократились, а отрасли экономики, наиболее зависимые от кредитных ресурсов, будут испытывать некоторые проблемы в ближайшем будущем. Но здесь есть и положительный момент- снижение темпов кредитования и уровня внешних займов положительно скажутся на устойчивости всей финансовой системы страны. Однозначно пройдет процесс оздоровления финансового сектора и все «больные» его участники либо поправят свои дела, либо перестанут быть разносчиками рисков. Конечно, немаловажно для нас и то, чем закончится лихорадка на западных рынках. Но расставить все точки над «i», я думаю, мы сможем не раньше, чем к середине следующего года, когда все монстры мирового финансового рынка огласят итоги года уходящего. К слову, хочу поздравить всех с наступающим новым годом и пожелать финансовой стабильности и роста. Ну а если говорить про

следующий год, то, наверное, правильнее говорить не об интенсивности, а о поступательности и качестве развития всех сегментов финансового рынка. Я думаю, это будет наиболее характерной тенденцией следующего года. В 2008 году нас ожидает стабильное развитие финансового рынка. Думаю, введенные в этом году поправки в страховое законодательство дадут положительный эффект для развития отрасли. Учитывая снижение инвестиционной привлекательности рынка недвижимости и банковских вкладов, могут проявить себя инвестиционные фонды. Возможно, мы увидим оживление рынка ценных бумаг, если государство все-таки будет продавать часть госпакетов акций крупных компаний. Планы правительства по выводу госкомпаний на фондовый рынок, при хорошей организационной подготовке и разъяснительной работе, могут привлечь на этот рынок новых инвесторов, в лице населения. А у действующих инвесторов появятся дополнительные инструменты для вложения средств. На 2008 год намечаются ряд IPO: это должны быть компании с государственным участием, это Казахстанская фондовая биржа, в конце 2007 года - выйдет ENRC, т.е. рынок акций должен расшириться. Должны появиться ценные бумаги средних компаний, тех, которые не относятся к «голубым фишкам». Учитывая проблемы долгового рынка, компании среднего бизнеса будут вынуждены обратиться к фондовому рынку путем выпуска облигаций, а при отсутствии большого спроса - к рынку акций. Стоит учитывать то, что сейчас сильно обесценились акции банков. Не стоит сбрасывать со счетов паи инвестиционных фондов, населению еще предстоит понять плюсы инвестирования через профессиональных инвесторов, так что возможности на 2008 год будут. Вопрос в другом, - а будут ли деньги для этого?

Список использованной литературы:

1. Валерий Хегай. За первые 10 месяцев 2007 года объем операций репо на KASE достиг 21 687,8 млрд. тенге, или 1 76,6 млрд. долларов, и вырос в 2,0 раза / ИРБИС, 05.11.07.
2. Валерий Хегай, Андрей Цалюк. АНАЛИЗ: В октябре 2007 года рынок репо на KASE активизировался в результате некоторого роста краткосрочной тенговой ликвидности / ИРБИС, 14.11.07.
3. Руслан Дзюбайло. KASE определила ведущих операторов биржевого рынка купли-продажи ГЦБ за октябрь и за первые 10 месяцев 2007 года /ИРБИС, 05.11.07.
4. Динара Мукашева. KASE определила ведущих операторов биржевого рынка акций в Казахстане за октябрь и за первые 1 0 месяцев 2007 года /ИРБИС, 02.11.07.
5. Виталий Томский. KASE определила ведущих операторов биржевого рынка иностранных валют в октябре и за первые 1 0 месяцев 2007 года /ИРБИС, 02.11.07.

УДК : 636.082. 34: 636.38(5)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАСТРАЦИИ БАРАНЧИКОВ АКЖАИКСКОЙ ПОРОДЫ ПЕРКУТАННЫМ МЕТОДОМ

Кереев А.К., магистрант
Днекешев А.К., кандидат ветеринарных наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана

Дана сравнительная оценка клинической картины и продуктивности баранчиков акжаикской породы при кастрации различными методами и определена оптимальная модификация щипцов Burdizzo при перкутанном методе кастрации животных 5-6 месячном возрасте

Ақжайық тұқымының қошқарларын әртүрлі тәсілдермен кестіру кезіндегі клиникалық көріністері мен өнімділік деңгейіне салыстырмалы баға беріліп, 5-6 айлық жануарларды перкутандық тәсілмен кестіруге арналған Burdizzo қысқыштарының тиімді түрі ұсынылған

В Западно-Казахстанской области овцеводство является одним из основных и перспективных отраслей животноводства. И из всех существующих на территории Казахстана мясошерстных полутонкорунных пород и стад овец, наиболее продуктивной является акжаикская мясошерстная порода с кроссбредной шерстью. Овцы указанного направления наиболее удачно сочетают в себе высокую шерстную и мясную продуктивность, проявляя хорошую оплату затраченных кормов продукцией.

Акжаикская полутонкорунная порода овец, разводимая в основном в Западно-Казахстанской области, является самой многочисленной в данном регионе. В настоящее время насчитывается поголовье этой породы около 21 тысяч голов. Эта порода овец была создана и апробирована в 1996 году в зоне Западного Казахстана, и успешному ведению работ по созданию новой породы во многом способствовали разработанная и испытанная на практике зоотехниками оригинальная методика и схема скрещивания [1, 2].

И одним из профилактических мероприятий ветеринарной хирургии по увеличению и улучшению мясной и шерстной продуктивности в овцеводстве, наряду с направленной племенной работой и хорошим кормлением овец, большое значение имеет кастрация баранчиков вынуждено оставляемых племенными хозяйствами после племенной бонитировки [3,4,5].

В ветеринарной практике Западно-Казахстанской области до сего времени придерживаются мнения, что кастрировать баранчиков надо в более раннем возрасте от 1 до 2 месяцев. Все это обосновывается тем, что в основном кастрация проводится в хозяйствах области открытым кровавым методом на «вытяжку», то есть с полным удалением семенников, и что в этом возрасте баранчики легче переносят оперативные вмешательства.

Из анализов многочисленных исследований и наблюдений отечественными учеными в последние десятилетия показали, что перспективными способами кастрации баранчиков являются бескровные (перкутанные) методы. Бескровные методы кастрации осуществляются путем перкутанного нарушения целостности семенных канатиков, и в Западно-Казахстанской области оно осуществляется в основном щипцами СЩТ-2, детально разработанный и хорошо апробированный на производстве

И.А. Телятниковым.

Однако в связи с погрешностями в технике при выполнении кастрации щипцами И.А. Телятникова и с его амортизационным износом инструмента, при наложении браншей щипцов на кожу мошонки на концах создается зазор. Куда частично ускользает семенной канатик, и иногда остаются недостаточно размозженными внутренняя семенная и особенно артерии семяпровода и придатка семенника. Также из-за особенностей анатомического строения у баранчиков мошонки в возрасте 5-6 месяцев проводит кастрацию на щипцы СЩТ-2 практически не возможно из-за сильно развитой толщины семенного канатика у животных.

В связи с выше перечисленными затруднениями и актуальностью кастрации баранчиков, мы апробировали в Западно-Казахстанской области племенном хозяйстве «Ізденіс» , известный и широко зарекомендованный за рубежом кастрационные щипцы Burdizzo итальянского производства двух модификации- малые; и средние (рис. 1).

Целью нашего исследования было изучить целесообразность обеспложивания акжаикских баранчиков в возрасте 5-6 месяцев подкожным методом на щипцы Burdizzo, используемых в дальнейшем через 5 месяцев после откорма на мясо, и выявить оптимальную модификацию щипцов для кастрации этого возраста животных.

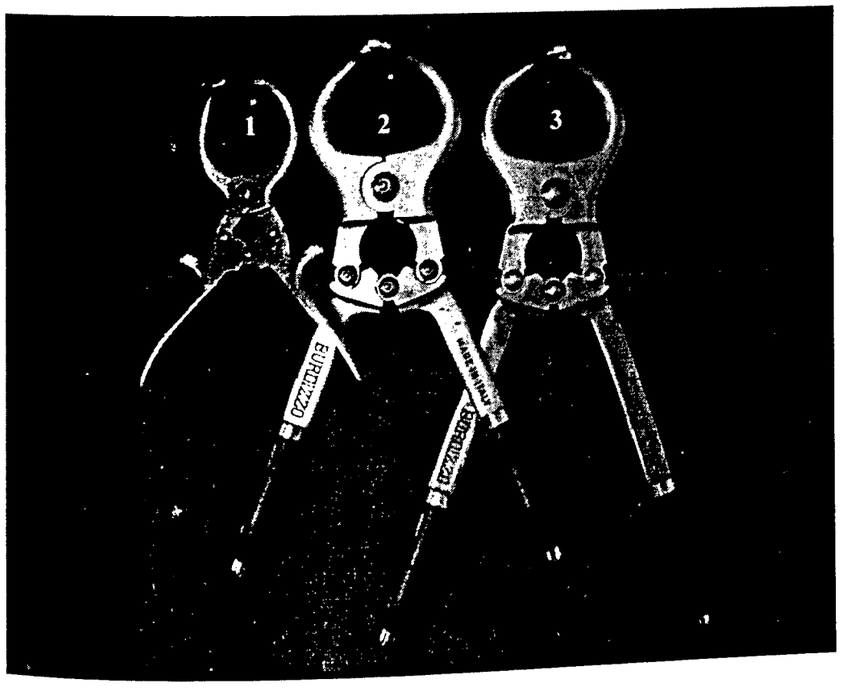


Рисунок 1 - Набор комплекта щипцов Burdizzo
1. Малые щипцы Burdizzo. 2. Средние щипцы Burdizzo.
3.Большие щипцы Burdizzo.

Материалом для проведения опыта послужили 400 баранчиков акжаикской породы выбракованных после бонитировки в 5-6 месячном возрасте, которые после взвешивания были разделены по принципу аналогов на 4 группы по 100 животных в каждой. Баранчики первой группы были кастрированы кровавым методом с полным удалением семенников (с ампутацией мошонки «на щипцы Занда»); баранчики второй

группы обеспложивание проводили кровавым методом «на лигатуру»; третьей группы – подкожным методом малыми щипцами Burdizzo; четвертой – подкожным методом средними щипцами Burdizzo. Кастрации баранчиков всех групп проводили во второй половине августа во время пастбищного содержания, опыт продолжался в течение 5 месяцев.

Таблица 1 - Сравнительная оценка клинической картины кастрации баранчиков 5-6 возрасте разными способами

№	Метод кастрации	Количество животных в опыте	Послекастрационная клиническая картина		
			Восстановление половой функции, гол	Осложнения после кастрации, гол	Вынуждено забитых, гол
1	Кровавый метод на щипцы «Занда»	100	-	6	3
2	Кровавый метод «на лигатуру»	100	-	14	10
3	Перкутанный способ на малые щипцы «Burdizzo»	100	20	-	-
4	Перкутанный способ на средние щипцы «Burdizzo»	100	-	-	-

В течение опыта, кроме наблюдения за клинической картиной и изучения результата рассасывания семенников после подкожной кастрации, контролировался рост баранчиков и валушков путем взвешивания их во время контрольного забоя в 5 месяцев после кастрации с индивидуальным учетом предубойного живого веса.

Анализируя, клиническую картину после проведения кастрации баранчиков из таблицы 1 видно, что в осеннее время легче переносят эту операцию валухи третьей и четвертой групп, где использовались щипцы Burdizzo, чем кастраты, обеспложенные кровавым методом первой и второй групп. У 20 голов в этих группах произошли послекастрационные осложнения, из них 13 животных вынуждено забили. В третьей группе из-за малой конструкции щипцов у 20% баранчиков полностью восстановилась половая функция после кастрации.

По данным из таблицы 2 видно, что наибольший живой вес перед контрольным убоем 36,1±0,17кг имеют некастрированные (контрольная группа) баранчики. Низкие показатели живого веса имели кастраты, кастрированные кровавыми способами, особенно у животных из второй группы в среднем живой вес составил 32,2±0,18кг. Промежуточный живой вес при откорме в этом возрасте заняли кастраты, кастрированные перкутанным на щипцы Burdizzo - 35,4±0,16кг и 35,8±0,06кг . Такое сильное отставание во второй группе в живом весе от других групп можно объяснить тем, что осенняя кастрация, проведенная в худших климатических условиях, сильно задерживает рост у животных кастрированных кровавым способом.

Это еще раз подтверждает благоприятное физиологическое влияние половых гормонов и рассасывающих продуктов паренхимы семенников на продуктивность животных кастрированных перкутанным методом в любое время года.

Следовательно, необходимость кастрации перкутанными способами баранчиков. не имеющих племенной ценности для фермерских хозяйств Западно-Казахстанской области, вызвана экономической целесообразностью, и проводить эту массовую

операцию необходимо с учетом производственного назначения животных, их возраста и выгодного метода кастрации.

Таблица 2 - Показатели живого веса кастрированных баранчиков в зависимости от способа кастрации

№	Метод кастрации	Живой вес в возрасте 5-6 месяцев при постановке опыта, кг			Живой вес в возрасте 10-11 месяцев перед убоем, кг		
		Количество животных	Lim	$\bar{x} \pm S\bar{x}$	Количество животных	Lim	$\bar{x} \pm S\bar{x}$
1	Кровавый метод на щипцы «Занда»	100	28-30,5	29,4±0,02	85	33-34	33,6±0,05
2	Кровавый метод «на лигатуру»	100	29-30	29,7±0,06	76	31,5-33	32,2±0,18
3	Перкутанный способ на малые щипцы «Burdizzo»	100	28-30	29,1±0,12	80	35-36	35,4±0,16
4	Перкутанный способ на средние щипцы «Burdizzo»	100	28-29	28,6±0,05	100	34,8-36	35,8±0,06
5	Контрольная группа (некастрированные)	100	29-30	29,3±0,21	90	35-37	36,1±0,17

В заключение можно сказать, что баранчиков акжаикской мясошерстной породы оставленных после плановой племенной бонитировки в 5–6 месяцев для передержки до годичного возраста экономически выгодно для улучшения мясной продуктивности кастрировать перкутанным (бескровным) способом на щипцы Burdizzo средней модификации.

Таким образом, актуальность кастрации перкутанными способами баранчиков акжаикской мясошерстной породы оставленных для передержки неоспоримо, и среди массовых мероприятий ветеринарной хирургии и зоотехнии в овцеводстве Западно-Казахстанской области оно имеет большое значение, как профилактика различных видов травматизма в осеннее время года.

Список использованной литературы

1. Траисов, Б.Б. Некоторые показатели продуктивности акжаикской мясо-шерстных овец/Б.Б. Траисов, А.Н. Баяхов, А.К. Бозымова, Х.С. Алиев//Известия Оренбург. гос. аграр. ун-та.- 2004.-№ 3.-С. 110-111.

2. Антипова, Н.В. Рост и развитие мясо-шерстного молодняка овец различного происхождения/Н.В. Антипова//Известия Оренбург. гос. аграр. ун-та.- 2004.-№ 3.-С. 111-112.

3. Ханин, М.А. Рациональный метод и возрастной срок кастрации баранчиков и бычков/М.А. Ханин, И.А. Тыныбеков//Мат. всесоюз. межвуз. конф. по вопр. ветеринарной хирургии.- Харьков, 1970.-С. 127-129.

4. Мосин, В.В. Результаты внедрения бескровного способа кастрации бычков и баранчиков в ветеринарную практику/В.В. Мосин, А.Н. Корнишин, И.А. Телятников, А.Б. Максин//Мат. всесоюз. межвуз. конф. по вопр. ветеринарной хирургии.- Харьков, 1970.-С. 126-127.

5.Кереев А.К., Днекешев А.К. Актуальность кастрации баранчиков акжаикской породы перкутанным методом//Ғылым және білім.-2007.-№ 4(9). –С.35-38.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ БАТЫС АЙМАҒЫНЫҢ ҚАЗІРГІ КЕЗЕҢДЕГІ ЭКОНОМИКАСЫНЫҢ ДАМУ ҚАРҚЫНЫ

Кисметов Н.Қ. профессор, тарих ғылымының кандидаты
Батыс Қазақстан инженерлік-технологиялық университеті

Бұл күндері еліміздің батыс аймақтарының еңбекшілері Ел басының Қазақстан халқына жылма-жылға жолдарына сәйкес көп саласы экономикасының өнімдерін сапасын әлемдік стандартқа сай келетін дей отырып алдағы он жылда бәсеге барынша қабілетті, дамыған 50 елдің қатарына қосылу мақсатын орындау жолындағы басты міндеттері болып отыр. Осы тарихи міндеттерді орындау жолында еліміздің батыс өңіріндегі обылыстардың алатын орны зор. Мысалға Атырау өңірінің өсу тарихына сараптап көрсек, бұл өңірде алғашқы рет осыдан 109жыл бұрын, яғни 1889 жылы 18 қарашада Ембі ауданындағы (қазіргі Жылой жерінде) бірінші мұнай фонтаны атқылаған болатын. Бұл қазақстан жеріндегі тұңғыш мұнай фонтаны еді. Содан бері Атырау өңірі мұнай өнеркәсібіне байланысты дамып, өсіп келе жатқан облыс, кезінде батыс қазақстан облысынан (бұрынғы Оралдан) бөлініп, өз алдына дара шаңырақ көтеріп облыс болғанына наурыз айында 70 жыл толғалы отыр. Осы жылдар ретінде бұл жерде-мұнайлы, Қаратон, Жолдыбай, Бек-беке,Тенге, Қаражанбас, Қаламқас т.б. аймағында барлау жұмыстары жүргізіліп, мұнай қорлары алынды. Сол сияқты Маңғыстау түбегінің байлығын игеруге байланысты Өзен, Жетібай, Оңтүстік Жетібай т.б. кен орындары пайда болып, Маңғыстау жері Атыраудан 1973 жылы бөлініп өз алдында облыс болып дамып өсіп келеді. Бұл облыстың өткен тарихы беттерін сараптап көрсек, бұл өңірдің игеруіне байланысты Өзен-Жетібай-Шевченко (қазіргі Атырау) мұнай құбыры жұмыс істей бастады, соның нәтижесінде Макат-Шевченко-Өзен, Бейнеу-Қоңырат, Атырау-Астархан темір жолдары тез арада іске қосылудың нәтижесінде бұл өлкенің экономикасына зор үлес қосты. Жоғарда айтып отырған кең байтақ батыс аймақтарындағы іздестіріп, оны зерттеп қорғаудағы негізгі тақырыптарымыздың бірі болды. Бұл күндері Каспидің солтүстік жағалауындағы аты шулы әлемге белгілі Қашаған,Қаламқас, Ақтоты, Қайрам мұнай құрылымдары белгілі болып отыр. Бес айға созылған келіссөздердің негізінде қазақстандықтар өз пайдасына шешіп «ҚазақМұнайГаздың» жобадағы үлесі екі есе артып, 16 пайыздан асып отыр. Келешекте 2011 жылдың аяғында бұл кен орындарынан алғашқы «қара алтынын» береді деген үміт бар.Сонымен қатар көрші Атырау өңірінде әлемдік мұнай бизнесінде өзін дәлелдеп көрсете білген американдық «Шеврон» Корпорациясын айтуға болады, бұл 1993 жылдың 6 сәуірінде геологиялық барлау, кен орнын игеру, мұнай мен ілеспе өнімдері және оларды сату жұмыстарымен айналысатын «Теңізшевройл » кәсіпорны құрылған еді. Арада өткен он бес жылға жуық уақытта кәсіпорын шетел инвесторын тартудың білімділігін алғашқылардың бірі болып дәлелдеген батыс өңіріндегі ірі өндіріс орнына айналған еді. Осы мезгіл ішінде Қазақстан экономикасына 19,5 миллиард доллар шамасында тікелей төлемдер түрінде қаржы құйды. Мұндай табысқа кәсіпорын қызыметкерлерінің кәсіби шеберлігіне қоса,олардың қауіпсіздік техникасын сақтауға деген ынта-ықыласымен, сол бағытағы талаптардың сөзсіз орындауымен келгені бірден-ақ анық көрінуде. Бүгінгі таңда бұл өндіріс орны тәулігіне шамамен 300 мың баррель мұнай және 400 миллион текше фут. газ өндіруде Жыл сайын өндірістік қуатын арттырып келе жатқан кәсіп орын дүние жүзіндегі ең ірі технологиялық жерлерді пайдаланып келеді. Таяу арада тәулігіне 550 мың баррель мұнай мен 750 миллион текше фут газ өндіріледі деп жоспарлануда. Ал Ақжайық өңірінің өнеркәсіп өнімдерін өндірушілерде, бұл күнде республика облыстары арасында алдыңғы

орындардың бірінен көрінуде. Бір кездерде шетелдерден құрал жабдықтарды тасып келген, мұнайшылар, құрылысшылар т.б. мамандар, бүгінде Оралдың зауыттарынан алатын болды. Сол зауыттардың бірі – «Омега» Зауыт тұрмысқа қажетті тауарлардан бастап, жоғары технологиялық құрал-жабдықтар өндіре алатын өндіріс орнына айналып отыр.

Бұл кәсіпорынның мамандары арнайы технология бойынша су тазалайтын қондырғылар шығаруды меңгеруде. Зауыт өздерінің өнімдерін Қызылорда,Ақмола; Маңғыстау обылыстарында қамтып отыр. Сол сияқты Батыс Қазақстан еңбекшілеріне белгілі болып келген, отыз жылдық тарихы бар «Металлист» зауыттарының негізінде «Батыс Қазақстан машина жасау Компаниясы» айтуға болады. Зауыт мұнай газ саласы үшін жер асты бұрғыларын жөндеу құралдары мен қатар газ айдау агреттарына арналған бөлшектер жасау мен оларды жөндеуді жолға қойып келеді. Сонымен қатар энергетикалық құрал-жабдықтар мен бірге ауыл шаруашылық техникаларын шығарып келеді. Сол сияқты зауыт өнертапқыштары ескі мұнай жылытқыш пештердің жетілдірген жаңа түрін ойлап тауып, осы өндіріске қосып келеді. Байрығы, тарихы зор өндіріс орындарының бірі – Оралдағы «Зенит» зауыты. Бұл өндіріс орнынан қазіргі таңда ауыр кеме жасау технологиясын игеріп келеді. Мұнда қазір ауадай қажетті республикаға елдің шекара күзетіне қажетті кемелер шығарып, оның күш- қуатымен сыйымдылығын арттырып келеді. Сонымен қатар бұл зауытты Каспий теңізіндегі жүрдек кемелерде қолданылатын жоғары технологиялы, роботты техникалық кешендердің технологиясын игеріп, одан әрі дамыту үстінде. Батыс Қазақстан өңіріндегі әлемдегі ірі «қара алтынға» бай кен орындарының бірі-«Қарашығанақ». Бүгінде әлемде мұнай-газ бизнесіне деген қызығушылық пен мүдделік әлемдік биржалық алаңдардағы баға мен бірдей өсіп отыр деуге де болады. Демек Қазақстан әлемдік көмір сутегі рыногында салмақты оныншы рөлін атқармақ. Он жыл ішінде Қарашығанақ әлемдегі ең маңызды кен орындарының ретіндегі інжу-маржанға айналып отыр. Мұнда мұнай өндіру саласындағы көптеген инновациялық жаңалықтар мен жұмыстар бірінші рет қолданылған. Мысалға, газды үлкен қысыммен жер астына айдау мен ілеспе газдың 99 пайызын кәдеге асыру көзделді. Демек Қарашығанақ кен орнын игеру біздің еліміз үшін де маңызды кезең болып табылады. Қарашығанақ, американдық «Шеврон», ресейлік «Лукойл» Қазақстанға өз тәжірбелері мен озық технологияларды әкеліп, мыңдаған қазақстандық мамандарды мұнай-газ бизнесіндегі үздік әдістер мен технологиялар туралы білімдерін арттырды . соның нәтижесінде , Қарашығанақтағы мұнайшылар өндіріс барысындағы қауіпсіздікті қамтамасыз ету саласындағы ең жаңа жетістіктермен таныса жүріп, оны өз тәжірбесіне қолданыла түсуде. Әрине кен орны орналасқан Атырау, Батыс Қазақстан аймақтарында салынып жатқан мектептер мен ауруханалардың т.б. қажеттілігін ешкімде жоққа шығармайды. Өмірмен қайнаған өндірстер, табиғат байлықтары бар жерде,сол жерде мекендеген халық соның игілігін көруге тиісті. Сондықтан әлеуметтік жобаларға бөлінген жылма – жылғы инвестицияның көлемі арта түсуде. Қарашығанақ қайта өрлеу кешені, жер қыртысына газды қайта айдау қодырғысы, Қарашығанақ – үлкен Шағын – Атырау экспорттық құбырды өткізгіші сияқты жаңа өндірістік нысандар тұрғызылып және ол пайдалануға берілді. Қоршаған ортаны қорғау мен техника қауіпсіздігін сақтау басты талаптардың бірі болып оны мүлтіксіз орындай үстінде келеді. Ресей мен Қазақстанның Орынбордағы газ өңдеу зауытының негізінде бірлескен кәсіпорын құрып, Қарашығанақтың газын осы зауытта өңдеу жөнінде екі елдің арасында 2007 жылдың сәуір айында келісімге келді. Ендігі жерде Қарашығанақ кенішіндегі газ өндіру екі есеге артып отыр. Бұл Каспий Құбыр желісі концорциумының тасымал мүмкіндігін жылына 23млн. тоннадан 40 млн. тоннаға жеткізу жөніндегі келісімнің арқасында дейміз. Жалпы Қарашығанақтың өндіріс көлемін есептеу облысымыздың экономикасы үшін қаншалықты табысты екенін білеміз. Екі елдің

басшылары Ресей мен Қазақстанның Батыс Қытай-Батыс Еуропа көлік дәлізін бірлесіп дамыту мәселесін талқылады. Қытай еліде мұндай транзиттік бағыты дамуға да мүдделі болып отыр. Облысымыз күні кешеге дейін тұтынатын злектр қуатынын 75 пайызын сырттан алып келді, қазір бұл көрсеткіш 30 пайызға дейін төмендеп отыр. Бұған Қарашығанақ кен орнында газ турбинасы электр стансасы төртінші блогының пайдалануға берілуі үлкен септігін тигізді. Таяу арада келешекте облыс толықтай энергетикалық тәуелсіздікке қол жеткізбек. Осы орайда облыс орталығындағы жылу орталығында қуаты 28,6 мегаваттық жаңа газ турбиналы қондырғының құрылысы аяқталды. Соңғы 3-4 жылдар аралығында облыстағы ірі кәсіпорындарды жаңғыртуға және жаңа жұмыс орындарын ашуға 5-6 миллиард теңгеден астам қаржы бөлініп келеді. Келешекте Батыс Қазақстан аймақтарында алдыңғы жылдағы серпінді жобалар ойдағыдай жүзеге асуы үшін, көпсалалы экономикамызды жан-жақты дамыту үшін, бұл аймақты электр энергиясымен қамтуудың маңызы зор болып отыр. Өткен ғасырдың алпысыншы жылдардың аяғында Маңғыстау өңірінде пайда болған, аймақты сумен , жылумен электр энергиясымен қамтып келген БН-350 атом реакторы ширек ғасырдан астам «тіршілік тірегі, өлке жүрегі» болған еді.Әлемдегі бұл тұңғыш шапшаң нейтронды реактор өз міндетін атқарып, соған орай бірте-бірте сатылап жұмысы тоқтатылып, пайдаланудан шығарылды. Қазір елеміздің егемендік алып, экономикамыз тұрақталып, даму үстінде келе жатырған шағында Қазақстан республмкасының үкіметі елімізде 2007 – 2015 жылдарда электр энергиясы саласын дамыту жөніндегі іс-шаралар негізінде Маңғыстау атом электр стансасын салуды жоспаранып отыр. Бұл аймақ қарқынды дамуда ол үшін электр қуаты көбірек қажет. Сондай-ақ бұл жерде қалыптасқан дәстүр, мыңдаған тәжірбелі мамандар бар екендігін ------ тиек болып отыр. Сонымен, қазір стансa құрылысының техникалық – экономикалық негіздемесінің жасалуда екендігін,оған 2 миллиард 277 миллион тенге қарастырылып отыр. Келешектегі жаңа атом стансасы сумен жұмыс істейтін энергиялық реакторды бірнеше блоктан тұрады. Әрбір блоктың өнімі 290 мегаватт, үш блоктағы электр қуатының мөлшері осы күндерде Батыс Қазақстан аумағында өндірілудегі энергиға тең болмақ. Бұл үлкен маңызды атом стансасы Қазақстан мен ресей елімен бірлесіп салуға ұйғарылып отыр. Пайдалану мерзімі 60 жылдан аспақшы. Аталмыш АЭС – тің бірінші блогы 2015 жылы, екіншісі 2016 жылы іске қосылады деп жоспарланы отыр.

Облысымыз индустриялдық облыстар қатарымен бірге, аграрлық деңгейде дамып келе жатырған батыс өңіріндегі облыстың бірі. Сондықтан облысымыз индустриялдық аграрлық өлке. Мемлекетіміздің аграрлық саясатының стартегиялық бағыты-ауыл шаруашылық салаларын тұрақты дамыту және ауылдық жерлерде өмір сүруді жаңа сапамен қамтамасыз ету болып отыр. Бұл бағыттарды орындауда-агроөнеркәсіп кешендерін дамыту мен қатар ауылдық аймақтарды дамыту көзделіп келеді.Облыс бойынша жыл сайын қаржы негізгі білім беру, денсауылық сақтау және тұрғындарды сумен қамтамасыз ету сияқты бағыттарға бөлініп келеді. Сонымен қатар ауылдық жерлерді газдандыру және жолдарды дамытуғада назар аударып келеді. Сыртқы сауда көлемі жыл сайын облыс бойынша 1 миллиард АҚШ долларына өсіп отыр. Мұның негізі шетелдік инвестрлардың көп болуына байланысты болса керек. Облыста 25 мемлекеттік инвесторларының қатысуымен 143 біріккен кәсіпорын мен 211 шетелдік кәсіпорын , элемнің 34 елінің өкілдіктері бар. Жалпы облысымыз күні бүгін әлемнің 83 елімен экономикалық байланыс орнатып отыр. Шет елдік сауда әріптестеріміз - Италия,Ресей,Франция,АҚШ және Филляндия т.б. елдер.Жалпы импорттың 90 пайызын отын энергетика саласының өнімдері яғни мұнай мен газ құрап отыр. Алдағы таяу жылдарда ел басының биылғы халыққа жолдауына байланысты туындайтын мәселе бәсекеге барынша қабілетті дамыған 50 елдің қатарына қосылу мақсатын орындау жолындағы басты міндеттердің бірі – ауыл шаруашылық өнімдерін көлемін әрі сапасын

әлемдік деңгейдегі стандарттқа сәкес өндіру және импорттық тауарлардың пайызын жоғарғы деңгейде көтеру болып отыр. Демек алдағы жылдарда отын энергетика саласымен қатар ауыл шаруашылық өнімдерінде импорттық мөлшерін көрсеткіш деңгейін көтеруіміз керек.Міндет таяу арада ауылшаруашылық өнімдердің тауарлары әлемдік деңгейге сай сапалы шет елге шығара алатын жағдайға жетуіміз керек.Ол үшін тұқым сапасына мән беріміз керек. Соңғы жылдары Батыс Қазақстан өңірі бойынша дәнді-дақылдардың сортты алқабының үлес салмағы 86 пайызға дейін өсті.Бүгінде облыста 60 мыңға жуық тонна тұқым бар. Бірақта барлық аудандардың шаруашылығын тұқыммен толықтай қамтамасыз етілген жоқ. Тұқымды егін жұмыстары басталғанға дейін қарап,тексеріп сорттарын қадағалап керектігі туып отырады. Бүгінде облыс аймағында 56 ірі агроқұрылымдарына біріктірілді. Ал, басқа аудандарда бұл жұмыстар таяу арада жүргізіліп бітуде. Ауыл шаруашылығының жалпы өнімі көлемінде мал шаруашылығының үлесі 67 пайызды құрайды және жыл сайын өсіп келеді. Тағам өнімдерімен қамтамасыз етуде тұрғындардың жеке ауыл шаруашылықтары қомақты үлес қосуда, оларда еттің 85 пайыздан астамы сүттің 92 пайызы, жұмыртқаның 47 пайызы өндіріледі.

Ел басының биылғы жылдың 6 ақпанда «Қазақстан халқының әл-ауқатын арттыру – мемлекеттік саясаттың басты мақсаты» деген тақырыпта жасаған Қазақстан халқына жолдауында біздің еліміздің алдағы мұнай-газ саласындағы басты бағыттары мен агроөнеркәсіп кешенінің алдағы бірқатар жаңа, аса жауапты міндеттерді атап өтіп, таяу арадағы Қазақстанның батыс аймағындағы Солтүстік Қазақстан - Ақтөбе облыстарының қуат тасымалдау желісінің құрылысына аяқтау қажет деп атап өтті. Сол сияқты жақын арада Атырау қаласында алғашқы интеграцияланған газ – химия кешенінің, келесі 2009 жылы Қарашығанақ кен орнының базасында газ өңдеу зауытының құрылысы басталмақ. Сонымен қатар биылғы жылы Маңғыстау – Баутино, Ералиев – Темір жол желістерімен қатар Макат – Қандыағаш темір жол учаскесін электрлендіруді бастауымыз керек деп атап көрсетті. Қазіргі таңда жоғарда айтып отырған басты бағыттарымыз – еліміздің көп салалы экономикамыздың өнімдерін сапалы дүниежүзілік стандартқа сай етіп өндіре отырып, шетел рыногына шығару басты мақсатымыз болып отыр.

МЕНЕДЖЕР СТИЛІ МЕН МЕНЕДЖЕР ИМИДЖІ

Кишкенеева Г.А., студент
Ғылыми жетекші: оқытушы Тлесова Ж.А.

"Қазіргі таңдағы менеджер стилі мен имиджінің дамуы" өткен ғасырдың II-жарысында Батыста, өндіріс революциясының жеңісінен кейін нарықтық қаынастар қауымының өмірлік әртүрлі сферамен байланыста болады. "Жауынан кейінгі гүлдер" сияқты ірі фирмалар көбейе түсті. Көп санды және жоғары деңгейде дұрыс шешім қабылдай алатын, көптеген адамдармен жұмыс істей алатын жетекшілерді талап етті. Нәтежесінде әдейі басшылардың іс-әрекетімен айналысатын адамдар пайда болды. Бұл адамдар "менеджер " деп атады. Ағылшын тілінен аударғанда менеджер "басқару" дегенді білдіреді.

Жұмыстың алдына қойылған тапсырмалар:

1. Менеджер деген кімдер?
2. Менеджер нені білу керек?
3. Ең басты имидж бен стиль қалай болу керек ?

Менеджер мамандығы – бүгінгі таңдағы танымал кең тараған мамандық. Бұл мамандыққа жұмыс іздеушілердің 41%-ы ұсынылады. Менеджер атағына жарнама агенттері, сауда қызметкерлері және хатшы, сонымен қатар тасмалдаушыны жатқызуға болады. Әрине, нағыз менеджер- нарықтағы тауардың айналысын жақсы білу шарт.

Батыс зерттеушілердің мәліметтеріне сүйенсек, менеджерлерге іскерлермен ойшылдар, туа біткен көшбасшылар және басқарушыларды жатқызған.Жалпы менеджер жұмыс дәрежесі кәсіпорында алып отырған орнына байланысты. Яғни, атқаратын функциясы мен қызметіне тікелей ықпал етеді. Екінші сөзбен айтқанда менеджер қаржылық, материалдық тағыда басқа ресурс түрін басқарушы деп айтуға болады.

Менеджерлік карьера бастау үшін, жоғарғы оқу, еңбек дәрежесі, экономиканың сфераларын, ағылшын тілін, компьютерді білуі шарт. (Герчикова И.А. Менеджмент. Учебник 13-изд. И док. М.: Банки и биржы, 1998)

Іскерлік менеджерлік сатыға жету үшін, бастапқы сатыдан өту керек.

Мұндай жұмыс дәрежесіне жету үшін, ойы ұшқыр, басқа адамдармен тіл табыса алатын және олардың проблемасын түсінетін, жұмыс басты жан-жақты, ілтипатты, кез-келген стрестік жағдайға төтеп бере алатын адамды айтамыз.

Бүгінгі таңда 80% менеджер орнын нарық менеджері алып отыр. Бұл мамандар әр салада әртүрлі.

Жарнама менеджері- ең танымал, жан-жақты, сауда орталығы менеджері жарнама жасай отырып, оның сапалығын бағалайды.

Ақпарат көздерінің менеджерінің мақсаты - тапсырыс, іздену, жарнама аймақтары жғне келісім шарты жатқызамыз. Жарнама менеджері қай жерде болмасын әрқашан өзінің жұмыс жоспарын құрып, жоғарғы деңгейде өзін көрсете білу керек.

Менеджердің іс-әрекеті ситуацияға байланысты стильді болу ең басты белгісі болып табылады. Басты ісі болып- бағынышты жұмысшылармен, клиенттермен, партнерлермен жиі қарым-қатнаста болуы саналады. Сондықтан ең басты өзі туралы жақсы көзқарасты қалдыру, яғни айтқанда жақсы имиджді үйрену арқылы өз ортасында сыртқы және ішкі көзқарасты қалыптастыру. Бұндай имидж әрқашанда карьерада көтерліуіне көп ықпалын тигізеді

Имидж - адам келбетінің сырт көрнісі. Бұл орайда іс-қимылы, киімі, шаш үлгісі оның сенімділігіне кең мағынасын тигізеді. Имидж-жинақталған түсінік. Яғни келбет, адамның өмірлік-көрніс формасы, соған байланысты, халыққа әсерлі қимыл мен жұмыс басты тұлға мінездемесі шығарылады. Соның ішінде ең негізгісіне тәрбиелікті, профессионалдықты, эрудицияны жатқызамыз. Міне, бұл үш қасиет арқылы нақты тұлғаның имиджі ерекшеленеді.

Имидж түрлері:

Айналы - өзің туралы көрініс табатын имидж.

Ағымдағы – бұл имидж сырт көзбен анықталады.

Қалаулы – біз ұмтылатын имидж түрі.

Көпшілік – бұл имидж нұсқасы біркорпоративтік емес тәуелді структуралардың қатарына қалыптасады.

Корпоративті – бұл бөлек бөлімшелердің қорытынды жұмысы емес, ұйымның түгел алғандағы имиджі.

Харизматикалық – бұл имиджге басшы, көшбасшының бейнесін жатқызамыз.

Егер менеджер өзінің жұмысына сенімді болса, қызығушылық ортада қалмау үшін, ол өзінде не өзгерту керек екенін шешуі керек. Жақсы имидж – түрлі орындарда немесе түрлі жастағы адамдар арасындағы түсініспеушіліктерді шешеді.

Сыртқы келбет.

Әр адам өзінің сыртқы келбетімен кең көлемді мағұлмат береді. Өзінің талғамы арқылы профессионалды жоспарларын, қалауы және ішкі жағдайы туралы хабардар етеді. Көптеген жеке имидж түрлері бар. Соның ішінде ең негізгісі және бастысы габиратты имидж (латын тілінен "habitus" келбет) – бұл адамның сыртқы келбеті, оның дене пітімі, киімі, шаш үлгісі аксессуары.

Келбет – бұл адам туралы ақпарат беретін бірден бір құрал. Жеке имиджді қалыптастыруда күрделі шығармашылық үрдіс, жоғарғы қабілеттілік қажет. Киім арқылы белгілі бір әсер қалдыруымыз керек. Габитарлық имидж қалыптасуында маманда түрлі ұстанымдарды алға тартады: біреулері түсті таңдауға байланысты десе, екінші біреулері стилистикаға көп мән беруді айтады. Өзінің келбетімен стилистикалық шешіммен біз адамдарға өзіміз туралы ақпарат береміз. Яғни айтқанда: жас, жынысы, әлеуметтік ролі, адамның дәрежесі, мінез – құлқы туралы хабардар етеміз.

Стиль дегеніміз – бұл қоғамдағы әлеуметтік құбылыс. Жалпы, стильді 2 тұрғыда қарасытыруға болады:

Біріншіден, онда басшының көзқарасы мен сенімі бейнеленеді.

Екіншіден, ол түптеп келгенде жүйенің қалыпты жұмыс істеуінің ақырғы нәтижесін ойластырады. Басшы ұстаған стилі оның қарамағындағылардың

Кузин.Ф.А. Имидж бизнесмена- "Ось-89".1996

Ұдайы назарында болып, олар мұны өзінше бағалап, өзінше қадағалайды. талпынып, талаптанады.

Басшының стилінің ерекшелігі саяси, ұйымдық, моральдық-этникалық, сапалық компаненттерінің басым болатындағы байланысты сипатталады. Өзіндік ерекшеліктерімен қатар, стильдің бірнеше классификациясы бар. Бірінші және көбірек білгілі классификациясы - авторитарлы, либеральды, демократиялық стильдер.

Либералдық стиль – басшының өзіне бағыныштылардың жұмысына араласпауымен сипатталады, орындаушылардың тапсырманы орындалмағы үшін жауапкершілікті талап етпейді, жұмысын бетімен жіберген, өзіне жауапкершілік арқалайды.

Кейде бұл стиль "бос белбеулік" деп те атайды. Ұжымда мұндай басшының беделі онша болмайды, әрі кәсіпорында тиімді жұмыс істемейді. Соның салдарынан жауапсыздық, берекесіздік, тәртіптің бетімен кетушілігі орын алады.

Авторитарлық стиль - жетекшінің ролін асыра пайдалануымен байланысты. Бұл стильдің негізі марксизм деп аталады. Демократиялық стильде мәселенің көпшілігі ұжымда талқыланып сонда шешіледі, бұйрықта талқыланудан кейін беріледі. Демократиялық стиль ұжымдағы бағыныштылардың құқықтары мен міндеттерді өзара бөлісумен қабылдаған шешімдерді орындаған кездегі бағыныштылардың дербестігімен бастамашылдығын дамытумен, өзара бақылауды кеңейтумен сипатталады. Жақсы басшы-жақсы психолог.

Киімге қарап қарсы алу деген ұғым бар. Онда нақ киімнің ролі адамды көрсете білуі айтылған. Киімдегі жарасымды сыртқы келбет және талғам іскери құрылымда маңызды роль атқарады. Бұл қоршаған ортаға, олардың көңіл – күйі мен сезіміне әсер етеді. Киім бұл жерде қарым – қатынастың, өзге адамдардың, өзін-өзі ұстауына ықпал ету құралы ретінде танылады.

Әртүрлілікке құштарлық киімнің түрінде, түсінде, әсемдік құралы болып табылады. Ежелгі Гректердің киім үлгісін еске алсақ, матаның кез келген түрінен иықтан түсетін ешбір қимыл – қозғалыстан қымсымбайтындай феодалдық Аристрок, яғни үлпілдеген киімдері, өткен ғасырдың буржуазиялық қоғам киімдері.

Кәсіпкерлік қызмет киімге өте көп мән береді. Оның қатысушыларының сыртқы келбеті – табысқа бастайтын алғашқы қадам немесе бизнесмен костюмі оның

қаншалықты сенімді екенін оның деңгейін көрсетеді. Талғаммен киінген ұқыпты көтеріңкі бұл іскери адамның сыртқы түрі. Бұл жерде адамның сыртқы түр сипаты адамдарға деген құрметін көрсетеді. Адамдардың мамандандырылған түрлі топтарындағы сияқты кәсіпкерлерді де киімге қатысты белгілі стерео типі қалыптасты. Кез келген халықаралық жәрмеңке мен көрмені тамашалағанда стилистердің көбі галстук костюмнің түсін таңдауда сәйкестіктің болатындығын айтады.

Қазіргі таңда көптеген кәсіпкерлер моделдердің кеңесіне жүгінеді. Гардероб құруда, негізін салушы принцип олардың ойынша, киімнің әмбебаптылығы болу қажет. Егер, гардеробта киілмейтін киім көп болса, гардеробтың дұрыс құрылмағандығы. Киімге деген маңызды талап – бұл оның әсемдігі. Киім киюдегі қолайсыздық сезім тудырады және қоршаған ортаға деген құрметін көрсетеді. Келесі маңызды бір талап – киімнің ұқыптылығы. Гаплстуктың нашар тағылуы, тазаланбаған аяқ – киім, дұрыс киілмеген киім, қыртыс, өтектелмеген көйлек – адамның асығыстығы мен еріншектігін, өз - өзіне талап қоя білмейтіндігін, талғамы жоқтығын көрсетеді. Бұл азды – көпті кемшіліктер оның қоғамдағы төменділігін, оның ортасының қабылдамайтындығын кμрсетіп, оны ждауап реакциясына шақырады. Шетел бизнесмендері киімнің ұсақ бөлшектеріне дейін мән береді. Адамның түр – түсін өтектелмеген лас орамал, дұрыс қадалмаған ілгек, оның көзілдірігін галстугымен сүртуі бұзып тұрады. Қатты әсер ететін иіс судан аулақ болуы қажет. Шамадан тыс айқындалып көріну, ашық түсті киімдер кию, киімнің таң қаларлық үлгісін көрсету, шаманың жеткіліксіз дағдылығын көрсетеді. Бизнесмендер сән үлгісіне өте көп қызығушылық танытпайды. Олар қатаң белгілі деңгейде қоршаған орта ережелерімен сай киінеді. Сән сөзі латын тілінде " шек, шама, бейне, түр" деген мағынаны білдіреді. Киімдегі сән былай сипатталады: киімнің ұзындығы, ені, түсі немесе түстердің үйлесімділігі, жаға мен жең формасы маталардың қолданылған фактурасы. Сондықтан киімнің сәнділігіне деген қатынасы адамның сәнге деген көз қарасын өзгертіп өмір жолын жарқын және әрлі болуына септігін тигізеде. Сән үлгісі жеке адамға әр қашан үйлесімді болуы қажет.

Карнеги Д. Как зовоевать друзей и оказывать влияние на людей. М, Прогресс, 1990.-670с.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Кузин Ф.А. Имидж бизнесмена-М " Ось-89". 1996
2. Герчикова И.А. Менеджмент. Учебник 13-изд. И док. М.: Банки и биржы, 1998
3. Карнеги Д. Как завоевать друзей и оказывать влияние на людей. М, Прогресс, 1990.-670с.
4. Назарбаев Н.А. Стратегия становление и развития Казахстана как суверенного государства.-Алматы: РГИИ; Дауир, 1992.

РАЗВИТИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ, КАК ЭЛЕМЕНТА ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Ковалева Н.А.
Евразийская Академия

Электронная торговля создает новую форму организации торговых предприятий – виртуальные магазины и постоянно под воздействием конкуренции предлагает новые товары и услуги для реализации в виртуальном магазине.

Невзирая на все сложности, все большее число компаний включает Интернет-коммерцию в перечень используемых инструментов. Причем все большее число фирм использует Интернет, а в том, какой бюджет на это выделить и как его распределить.

Существуют две различные системы электронной коммерции: «бизнес-бизнес» и «бизнес-клиент». Участниками первой группы приложений являются корпоративные пользователи, использующие Интернет для безналичных платежей. Ко второй группе, помимо розничной торговли через Интернет-магазины, следует также отнести такие виды деятельности, как осуществление банковских операций не выходя из дома, брокерские услуги, страхование и т.д.

Новая динамика бизнеса не только создает модель, она также подразумевает новую систему измерений. Интернет-компании играют по совершенно другим правилам, и судить об их успехе надо по другой шкале. Эти новые компании бьются за долю рынка и лучшую узнаваемость своей торговой марки, а не за достижение прибыльности в краткосрочной перспективе. В современной Интернет-экономике можно выделить три ключевых критерия успеха: новаторство; скорость реализации стратегии; интегрированность.

В казахстанском Интернете есть уже свои Интернет-магазины. Они в основном специализируются на продаже книг, видео- и аудиозаписей, компьютеров и комплектующих. В последнее время ассортимент товаров торговых точек расширяется, и к ним добавились бытовые приборы, фармацевтическая продукция, автозапчасти, подписка на периодические издания, подарочная и сувенирная продукция и т.д. Например, в США пользуются значительным спросом одежда и путешествия, практически не представленные в российской электронной торговле.

Любой магазин есть театр, т.е. это здание, где происходит спектакль, а сам процесс торговли является своеобразным видом искусства.

Говоря образно, в магазине, как в театре, имеются: сцена, средства связи и общения; актеры, зрители.

Сценой является торговый зал магазина. В качестве средств связи и общения покупателей с товаром выступают торговые прилавки, витрины, освещение, рекламные средства. Роль актеров играют сами товары. Товары, как актеры, могут играть свою роль и через сеть Интернет. Это позволяет таким актерам охватить своей игрой неопределенно большое количество зрителей. Другими словами, информация о товарах становится доступной для потенциально неограниченного количества покупателей. И эти покупатели через виртуальный магазин могут купить предлагаемый товар. Роль зрителей выполняют покупатели товаров.

Виртуальный магазин – это реализованное в сети Интернет представительство путем создания Web – сервера для продажи товаров и услуг другим пользователям сети Интернет. Виртуальный магазин называют также Интернет – магазином. К нему полностью подходит определение виртуального предприятия.

Существует пять процессов, составляющих цикл электронной коммерции. Это доступ к информации, заказ, оплата, выполнение заказа, а также послепродажное обслуживание и поддержка.

Доступ к информации. Для успеха продаж необходимо, чтобы потребители узнали о ваших товар или услугах. Нужны реклама и маркетинг, т.е. предоставление потребителю информации для анализа и изучения спроса. Широкое распространение рыночной информации через Интернет открывает хорошие возможности для посредников, помогающих ориентироваться в море информации.

Оформление заказа. Покупатели не должны испытывать никаких затруднений при оформлении электронного заказа на ваши товары и услуги. Помочь решению этой задачи может полное соответствие электронных форм заказов традиционным, бумажным.

Оплата. При широком разнообразии механизмов оплаты, как существующих, так и разрабатываемых, эта часть электронной коммерции, вероятно, наиболее подвижна и чувствительна к изменениям. Покупатели могут использовать пластиковые карты, электронные чеки, цифровые деньги, и даже то, что называют микроденьгами.

Выполнение заказа. Современная экономика полностью зависит от ежедневного перемещения огромных массивов информации. Многие фирмы получают прибыль, создавая, передавая или анализируя эту информацию.

Послепродажное обслуживание и поддержка. Продажа – лишь начало долгового и плодотворного сотрудничества. С одной стороны, потребителю может понадобиться помощь в случае каких-то затруднений при пользовании товаром или услугой, а с другой – работая с потребителями, производитель может определить пути совершенствования своей продукции в будущем.

Техническую сторону любого Интернет-магазина можно рассматривать как совокупность электронной витрины и торговой системы.

Электронная витрина предназначена для выполнения следующих задач: предоставление интерфейса к базе данных продаваемых товаров; работа с электронной «корзиной» или «тележкой» покупателя; регистрации покупателей; оформление заказов с выбором метода оплаты и доставки; предоставление он-лайн помощи покупателю; сбор маркетинговой информации; обеспечение безопасности личной информации покупателей; автоматическая передача информации в торговую систему.

Витрина электронного магазина располагается на Интернет-сервере и представляет собой Web-сайт с активным содержанием.

Электронная торговля базируется на нескольких уровнях сетевой инфраструктуры.

Этими уровнями являются: 1) производственная инфраструктура – направлена на производственный процесс и создание продукции, а также условия, его окружающие; 2) инфраструктура перемещения – включает в себя Интернет, кабельное телевидение, телефонную сеть и защищенную сеть для электронного обмена деловыми документами между компьютерными программами разных фирм в стандартной форме; 3) инфраструктура сбыта – имеет целью довести товар или услугу до покупателя; 4) инфраструктура обслуживания – включает платеж, безопасность, электронная почта, различные каталоги, послепродажное обслуживание и др.

Электронная коммерция базируется на нескольких уровнях сетевой инфраструктуры, которая включает носители для перемещения информации, и поэтому в нее входит Интернет, наряду с кабельным телевидением, телекоммуникационными и частными корпоративными сетями.

Поведение покупателей обуславливается следующими моментами: привычки; несоответствие цели; неизвестность; несовершенство систем поиска.

Для казахстанских Интернет-продавцов можно дополнительно выделить несколько характерных особенностей: 1) все компании узко специализированы, в то время как на ведущих торговых сайтах США продаются товары более 10 категорий; 2) скорость работы сайтов и удобство использования во многих случаях оставляет желать лучшего. 3) почти полностью отсутствует реклама Интернет-компаний в традиционных средствах массовой информации. 4) многие компании ориентируются на клиентов за рубежом. Как правило это клиенты – русскоязычные граждане Израиля.

Ключевыми факторами успеха развития равно как казахстанского, так и зарубежного Интернет-магазина являются: 1) качество сайта Интернет-магазина: продуманный дизайн, структура, удобный в использовании интерфейс и т.д.; 2) наличие сильной торговой марки компании; 3) продажа продуктов с широко

известными марками; 4) наличие партнерских отношений с крупными Интернет-ресурсами: поисковыми системами, порталами и онлайновыми сообществами.

Среди причин зачаточного состояния Интернет-торговли в Казахстане можно назвать следующие: 1) недоверие крупного и среднего бизнеса к возможностям Интернета; 2) созданием Интернет-магазинов занимаются не профессионалы электронной коммерции; 3) завышенные цены в существующих магазинах; 4) неразвитость платежных средств; 5) отсутствие системы доставки; 6) слабое доверие потенциальных покупателей; 7) небольшое количество пользователей Интернета; 8) бедность населения в целом.

Достаточно сложно собирать исчерпывающую информацию об Интернет-торговле и перспективах ее развития. Разные источники информации оперируют различными величинами: в одних случаях приводятся объемы продаж, в других речь идет о полученных прибылях, или же приводятся прогнозы общего оборота электронной коммерции на «две тысячи какой-то год». Причем прогноз по одному и тому же показателю, согласно разным источникам, может различаться в два раза.

Тем не менее, ясно одно. Электронная коммерция, как и сам Интернет, уже стала неотъемлемой частью цивилизации. Она не заменит обычную торговлю, так же как электронные документы никогда не заменят традиционных бумажных, просто они будут гармонично сосуществовать.

По оценкам специалистов основными развивающимися сферами деятельности и наиболее перспективными отраслями Интернет-экономики станут: венчурный капитализм и проектное финансирование: приход венчурного капитала; интернет – реклама; предоставление финансовых услуг: развитие Интернет – банков, брокерских сервисов и платежных систем; возникновение сообществ, нацеленных на покупку/продажу товаров в Интернете, в отличие от информационно-новостной направленности; развитие поддерживающих сервисов: сервис-провайдоры, компании – разработчики, поставщики оборудования и программного обеспечения.

Хорошие перспективы будут иметь компании, развивающие инфраструктуру электронного бизнеса, прежде всего технологические услуги типа обслуживание платежей по Интернету.

Еще одно перспективное направление – системы доставки. Потребность в подобном сервисе очень велика, и следует ожидать радикальных сдвигов в данной сфере. Сопряженной с доставкой является проблема страхования – это просто непаханое поле в казахстанском Интернете. Если продажа страховых полисов физическим лицам через Интернет еще как-то происходит, то страхование доставки практически отсутствует.

Электронная коммерция способна не только доставлять товары и информацию, но и изменять существующие между ними взаимосвязи. Это обеспечивает новые возможности.

Электронная коммерция предоставляет новые возможности как частным лицам, так и компаниям. По мере развития электронной коммерции все больше компаний начнет заниматься бизнесом в интерактивном электронном виде и покупателям будет проще сравнивать доступные товары перед покупкой.

Электронная коммерция принесет бизнесу и краткосрочную и долгосрочную пользу. Она не только откроет новые рынки и поможет найти новых заказчиков, но также облегчит и ускорит ведение дел с постоянными покупателями. Перенос на сетевые системы таких частей делопроизводства как оформление заказов и счетов, уменьшит объем бумажной работы, связанной с деловыми операциями с компаниями – смежниками. Когда значительная часть информации будет переведена в цифровой вид, будет больше уделяться внимания удовлетворению потребностей заказчиков:

отслеживать их пожелания, поддерживать обратную связь, предлагать индивидуальные решения. И это лишь некоторые преимущества электронной коммерции.

Список использованной литературы

1. http://www.reklaming.ru/internet-m-g.htm
2. www.clockshop.ru
3. www.owg.ru

ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПНОСТИ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Курмантаева Б.К.
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Предупреждение преступности среди несовершеннолетних является важнейшим аспектом предупреждения правонарушений в обществе. Решение таких вопросов, как привлечение несовершеннолетних к уголовной ответственности за совершенные противоправные деяния, индивидуализация подхода к назначению наказания к таким преступникам, а также освобождения от уголовной ответственности зависит в основном от возрастных особенностей несовершеннолетних. Поэтому предупреждение преступности среди несовершеннолетних является важнейшим аспектом предупреждения преступности в обществе. Участвуя в законной, социально полезной деятельности и вырабатывая гуманистический взгляд на общество и жизнь, молодежь может быть воспитана на принципах, не допускающих преступной деятельности [3].

Прежде чем рассмотреть вопрос о предупреждении преступности среди несовершеннолетних необходимо проанализировать причины и условия совершения правонарушений несовершеннолетними.

В современной криминологической литературе существуют два основных подхода к объяснению причин и условий существования и развития преступности. Первый - объясняет причины и условия преступности социальными явлениями. При этом причины и условия преступности подразделяют на объективные и субъективные. Объективные причины и условия существуют независимо от воли и сознания людей, а поэтому не могут быть устранены, ликвидированы, но можно их блокировать, часть нейтрализовать, снизить их негативные последствия, иными словами - их можно контролировать и на них влиять. Субъективные причины и условия относятся и зависят от целенаправленной деятельности людей и представляют собой, как правило, результаты недостатков этой деятельности. Второй - связан с объяснением причин и условий преступности с субъективной сферой жизни человека, социальной группы, общества [4].

Учитывая эти моменты можно сказать, что к числу причин совершения правонарушений несовершеннолетним следует отнести неправильное воспитание в семье, безработицу, дурной пример, подстрекательство, влияние порочных книг и кинофильмов, недостатки в работе органов образования, недостатки в работе комиссии и инспекции по делам несовершеннолетних, недостатки прокурорского надзора, органов полиции, судебно-следственных органов, необходимо совершенствование законодательства в различных сферах общественной жизни.

Механизм предупреждение преступности среди несовершеннолетних предусматривает множество важных элементов и стадий. Одним из главных элементов

в данном механизме является создание и совершенствование законодательства в этой области, которая представляет собой комплекс нормативных правовых актов, регулирующих различные сферы жизни общества. В свою очередь, создание и совершенствование законодательства должно учитывать экономические, политические, организационные, технические и др. меры профилактики правонарушений среди несовершеннолетних [2].

Всеобъемлющие планы предупреждения преступности среди несовершеннолетних должны включать следующее:

1) углубленный анализ проблем и перечни программ, услуг, учреждений и имеющихся ресурсов;
2) четко определенные обязанности компетентных организаций, учреждений и сотрудников, участвующих в деятельности по предупреждению;
3) механизмы для надлежащей координации деятельности правительственных и неправительственных учреждений в области предупреждения преступности;
4) политику, программы и стратегии на основе прогнозирования, которые должны находиться под постоянным контролем и подвергаться тщательному анализу в ходе их осуществления;
5) методы эффективного снижения возможности совершения правонарушений несовершеннолетними;
6) участие специальных учреждений в рамках широкого круга услуг и программ;
7) тесное междисциплинарное сотрудничество между национальными, государственными, провинциальными и местными органами управления с участием частного гектара, представителей обслуживаемой общины, а также учреждений, занимающихся вопросами труда, ухода за детьми, образования, социальными вопросами, правоприменительных и судебных учреждений в принятии совместных мер по предупреждению преступности среди несовершеннолетних и молодежи;
8) участие молодежи в процессе реализации политики в области предупреждения преступности среди молодежи, в том числе ориентацию на использование возможностей общины, самопомощь молодежи и программы компенсации и помощи потерпевшим;
9) наличие квалифицированного персонала на всех уровнях [2].

Необходимо уделять особое внимание политике предупреждения, способствующей успешной подготовке к жизни в обществе и интеграции всех детей и молодых людей, особенно через семью, лиц аналогичной возрастной группы, школу, профессионально-техническую подготовку, трудовую деятельность, а также через добровольные организации. Должное внимание следует уделять развитию личности детей и молодых людей: при этом к ним следует относиться как к равноправным партнерам в процессах подготовки к жизни в обществе и интеграции.

Важное место в воспитании и обучении детей и подростков принадлежит семье. Каждое общество должно придавать первостепенное значение потребностям и благополучию семьи и всех ее членов. Поскольку семья является основной ячейкой, ответственной за первичную подготовку детей к жизни в обществе, правительственным и общественным учреждениям следует прилагать усилия для сохранения целостности семьи, в том числе расширенной семьи. Общество обязано оказывать семье помощь в обеспечении ухода за детьми и их зашиты и в укреплении их физического и психического здоровья. Важно уделять особое внимание функции подготовки к жизни в обществе, которую выполняет семья и расширенная семья: важно также признавать будущую роль, обязанности, участие и партнерство молодых людей в жизни общества.

Следующим направлением государственной политики по профилактике правонарушений среди несовершеннолетних и предупреждению детской безнадзорности и

беспризорности является совершенствование законодательства в области образования, обеспечение надлежащего контроля и надзора за точным и единообразным его применением.

Одной из наиболее действенных мер профилактики противоправного поведения в подростковой среде является своевременное выявление несовершеннолетних с девиантным поведением, особенно лидеров подростковых групп антиобщественной направленности и нейтрализации их отрицательного влияния на окружающих. Как показывает практика, эффективно эту работу можно проводить при наличии возможности помещения данных подростков в специальные учебно-воспитательные заведения, что позволяет предупредить рецидив правонарушений, а также изолировать их от негативного влияния со стороны взрослых лиц [3].

Следующим направлением государственной политики по профилактике правонарушений среди несовершеннолетних и предупреждению детской безнадзорности и беспризорности является совершенствование законодательства, регулирующего деятельность различных общественных организаций, объединений, клубов и т.д., поскольку профилактика правонарушений несовершеннолетних зачастую зависит от качества деятельности различных служб и средств организации досуга несовершеннолетних. Кроме того, необходимы экономические и организационные меры по созданию и укреплению молодежных организаций, которые могли бы участвовать в управлении делами общества, особенно направленными на оказание помощи нуждающимся в ней молодым людям. В законодательстве должны быть четко определены обязанности учреждений культуры, досуга, спорта и туризма по привлечению несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении, к занятиям в художественных, технических, спортивных и других клубах, кружках и секциях, по приобщению их к ценностям отечественной и мировой культуры.

В воспитании несовершеннолетних большую роль играют средства массовой информации. Нужно поощрять средства массовой информации обеспечивать доступ молодым людям к информации и материалам из самых различных национальных и международных источников, следует поощрять распространение средствами массовой информации данных о наличии в обществе соответствующих услуг и возможностей для молодежи [3].

Таким образом, подводя итог можно сказать, что для того чтобы предупреждение преступности среди несовершеннолетних было эффективным, необходимы усилия всего общества в целом в целях обеспечения гармоничного развития подростков при уважении к их личности и поощрении ее развития с раннего детства. Следует признать необходимость и важность осуществления прогрессивной политики предупреждения преступности среди несовершеннолетних, а также необходимость и важность систематического изучения и выработки мер.

Список использованной литературы

1. Уголовный Кодекс Республики Казахстан
2. Уголовное право РК. Общая часть. А., Жеты жаргы, 1998 г.
3. Предупреждение преступности среди несовершеннолетних. Е.Абдрасулов. Фемида, №6 (114), 2005 г.
4. Причины и условия преступности среди несовершеннолетних. Е.Алауханов. Л.Мурсалова. Фемида, №9 (129), 2006 г.

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Мансурова М.А., кандидат экономических наук, доцент
Губашева М.А, соискатель
Западно-Казахстанский государственный университет им.М.Утемисова

В данной статье управления качеством продукции рассматривается как один из важнейших элементов эффективного менеджмента любой производственной системы. Сформулированы важнейшие принцип создания единой системы управления качеством отраслевой продукции. Контроль и надзор предлагается рассматривать как важнейшие элементы в системе управления качеством. Проанализирована ситуация с осуществлением авторского надзора и разработаны предложения по его оптимизации. Отмечена насущная необходимость внедрения на отечественных предприятиях стройиндустрии эффективной системы стандартов качества продукции, отвечающей современным международным требованиям. Рекомендована оригинальная методика оценки эффективности систем управления качеством на предприятиях строительной отрасли, основанная на принципиально новом системном подходе.

Бұл мақалада өнімді сапамен басқару, кез-келген өндіріс жүйесінің нәтижелі менеджментініңнегізі элементтерінің бірі болып қаралады. Салалық өнімнің сапасын басқарудың біртұтас жүйесін құрудың маңызды прициптері берілген. Бақылау мен қадағалауды сапаны басқару жүйесіндегі маңызды элементтер деп қарауды ұсынған. Авторлық қадағалауды жузеге асырудың жағдайлары талданған және оны ықшамдаудың ұсыныстары қарастырылған. Заманға сай халықаралық талаптарға жауап беретін, құрылыс индустриясының отандық өндірістеріне өнім сапасының нәтижелі жүйесін еңгізу өажеттілігі аталып, көрсетілген. Прицинті түрде жаңа жүйеге жақындауға негізделген, құрылыс салаларының кәсіпорындарындағы сапаны басқаружүйелерінің нәтижелілігін бағалаудың өзіндік әдістемесі ұсынылған.

Thus the control system of quality of production is one of the major elements of effective management of any industrial system. The major principles of creation to be considered as the major offers on its optimization are developed. The absolute need of introduction at the domestic enterprises building industry effective system of the quality standards of production adequate to modern international requirements is marked. The original technique of an estimation of control systems quality at the enterprises of the building branch, based on essentially new system approach is recommended.

Одним из важнейших элементов эффективного менеджмента является управление качеством продукции любой производственной системы и может быть определенно как установление, обеспечение и поддержание необходимого уровня качества продукции при её разработке, производстве и использование.

Качество строительного объекта должно формироваться на всех стадиях его создания: предпроизводственной (планирование, проектирование, производство строительных материалов и изделий, их доставка на строительную площадку), производственной (строительно-монтажный процесс) и послепроизводственной (приемка в эксплуатацию и эксплуатация). В соответствии с этим достижение необходимого уровня качества строительства является комплексной проблемой, зависящей от всех его участников: административных и иных властных структур,

заказчиков, проектных и строительно-монтажных организаций, поставщиков ресурсов и оборудования, эксплуатирующих и контролирующих органов [1]

Осуществление мероприятий по управлению качеством строительной продукции должно базироваться на систематическом контроле и целенаправленном воздействии на все важнейшие условия и факторы его определяющие.

Как известно, большая часть затрат строительных организаций на обеспечение качества (65%) приходится на ликвидацию дефектов, обнаруженных при производстве СМР и в готовой строительной продукции.

Затраты на оценку качества составляют в среднем 25-30 % от суммарных затрат на обеспечение, однако эти мероприятия помогают выявить дефекты на ранних стадиях производства строительных работ, что позволяет снизить вышеназванные затраты на исправление дефектов. Затраты на предупреждение дефектов, составляющие примерно 6% от суммарных затрат, позволяют повысить качество строительной продукции и уменьшить другие группы затрат на обеспечение качества.

Задача повышения качества может быть успешно решена в условиях действия комплексной системы управления качеством строительно - монтажный работ и промышленной продукции, применяемые в строительстве

Одним из эффективных мероприятий в управлении качеством продукции следует считать материальное и моральное стимулирование. При этом важен правильный выбор наиболее эффективной системы оплаты труда, морального поощрения и премирования рабочих, служащих и ИТР за высокое качество работы. Кроме того, необходимо внедрение действенных санкций за низкое качество продукции, организация эффективного претензионно-исковой работы, учитывающей все важнейшие изменения современной нормативной и законодательной базы.[2]

Важную роль в решение проблем качества строительно-монтажных работ по-прежнему следует отводить внедрению метода бригадного порядка, других рациональных форм внутрихозяйственного расчета. Такая организация труда непосредственно влияет на повышение качества работ. При этом размеры вознаграждения в обязательном порядке должны быть поставлены в зависимости от качества работ и сроков их завершения.

Не следует забывать, что одним из постоянно действующих факторов в области управления качеством продукции должны быть её аттестация. Следует различать международную, государственную, отраслевую и заводскую (внутрифирменную) аттестации, рекомендуемые к применению в зависимости от объемов производства, профиля деятельности и назначения продукции предприятия.[3]

В системе управления качеством важнейшим элементом является контроль.

Как свидетельствует практика, на большинстве строительных объектов в РК сложилось неблагоприятная ситуация с осуществлением авторского надзора проектных организаций за реализацией разработанных ими проектов. Ощущается острый недостаток в опытных специалистах. Зачастую в проектных фирмах роль авторского надзора выполняют сами конструкторы. Свои объекты они посещают нерегулярно, так как загружены основной работой по месту своей постоянной деятельности. При посещение строительных объектов преобладают формальной подход к оценке качества строительства.

Низкий уровень проведения авторского надзора часто бывает обусловлен тем, что многие проектные организации не проявляют должной заинтересованности в его надлежащим осуществления авторского надзора, используется не по назначение. Проектировщики пытаются охватить как можно больше объектов и, зачастую при этом складывается ситуация, когда объем работы нескольких человек, поручаются одному контролеру.

Следует отметить, что отечественная образовательная система пока не выпускает специалистов, узко специализирующихся на авторском надзоре. Однако ввиду повышенной важности этого вопроса для обеспечения надлежащего уровня качества возводимых объектов можно было бы рекомендовать введение соответствующей специализации специальностями высших учебных заведений, готовящих инженеров-строителей. Управление качеством продукции должно базироваться на применении и строгом соблюдении системы стандартов, охватывающей комплекс государственных, отраслевых стандартов и стандартов предприятия. [4]

Однако существующие стандарты должны четко определять все основные качественные характеристикам и другим специальным свойствам. Существующие стандарты должны четко определять все основные качественные характеристики строительных материалов и их свойства необходимые для успешной работы в различных условиях эксплуатации

Проверка соответствия продукции или процесса, от которого зависит качество продукции, установленным техническим требованиям должна осуществляться в рамках так называемого технического контроля.

Основной задачей технического контроля на предприятии должно быть своевременное получение полной и достоверной информации о состояние технологического процесса и качества получаемой продукции. Это необходимо для предупреждения и своевременного устранения неполадок и отклонений. В качестве объектов технического контроля рекомендуется рассматривать поступающие материалов, полуфабрикаты на разных стадиях обработки, готовую продукцию, средства производства, технологические процессы и режимы, общую культуру производства. Функции технического контроля в конкретных производственных условиях должны определяться его задачами и свойствами объекта контроля. Указом Президента Республики Казахстан «О мерах по реализации стратегии развития Казахстана до 2030 года» предусматривается ряд соответствующих мероприятий, в том числе создание системы стандартов мирового уровня [2]

Для перехода хозяйствующих субъектов РК на международные стандарты качества необходима специальная государственная программа.

В настоящее время в нашей стране реализуется государственная секторальная программа по произведению до конца 2004 года действующих в обрабатывающей промышленности национальных стандартов в соответствие с международными.

Заслуживает внимания оригинальная методика оценки эффективности систем управления качеством на предприятиях строительной отрасли, основанная на принципиально новом системном подходе. Этот подход позволяет не только всесторонне оценивать эффективность системы, но и проводить детальный анализ её источников, а также процесса формирования экономического эффекта от её использования. В процессе анализа определяются факторы, влияющие на эффективность системы управления качеством, выявляются имеющиеся резервы и пути их реализации.[1]

Такой комплексный подход приобретает особую ценность ввиду возможности не только управлять процессом получения экономического эффекта, но и проводить полное исследование функционирования самой системы управления качеством, и, соответственно, принимать решения по её совершенствованию

В основу построения системы управления качеством в строительстве должны быть положены следующие основные принципы единой системы управления качеством продукции:

-органическая связь управления качеством с общей системой управления;

-единство управления качеством на всех уровнях государственном, ведомственном и производственном;

-система управления качеством продукции должна охватывать все основные фазы её жизненного цикла, включая проектирование, изготовление материалов и конструкций, собственно производство и последующую эксплуатацию;

-комплексность управления качеством – единого осуществления всех мероприятий по установлению, обеспечению и поддержанию качества продукции (технические, технологические, экономические, организационные, правовые, социально- воспитательные и др.);

-единство осуществления функций управления качеством продукции, когда отдельные функции управления качеством образуют его функциональную подсистему.

Список использованной литературы

1. Донцов С.С Система контроля и управления качеством строительной продукции // Альпари -2007.-№ 01
2. К конкурентоспособному Казахстану, конкурентоспособной экономике, конкурентоспособной нации: послание Президента народу Казахстана от 19 марта 2004г.
3. Послание Президента к народу Казахстана « Казахстан на пути ускоренной экономической, социальной и политической модернизации» 18.02.2005.Казахстанская правда от 19.02.2005 № 39
4. Послание Президента к народу Казахстана «Новый Казахстан в новом мире» 28.02.07. Казахстанская правда от 01.03.2007г.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ЖЫЛЖЫМАЙТЫН МҮЛІК НАРЫҒЫНДАҒЫ ТҰРҒЫН ҮЙ МӘСЕЛЕСІ ЖӘНЕ ИПОТЕКАЛЫҚ НЕСИЕЛЕНДІРУ

Маштакова Г.Г., 2 курс студенті
Ғылыми жетекшісі - Бақтиярова А. Ж.
Батыс Қазақстан инженерлік-технологиялық университеті

Елбасымыздың 2004 жылғы халыққа Жолдауында тұрғын үй құрылысы мәселесі көтеріліп, тұрғын үй құрылысының жаңа саясаты айқындалған болатын. Тұрғын үй саясатының мәні тұрғын үй құрылысының арзандауы, оны несиелеу мерзімінің ұзартылуы, алғашқы төлем жарнасы мен несиелеу үстемесін төмендету арқылы халықтың басым бөлігінің тұрғын үйге қол жеткізуін қамтамасыз ету болып табылады [1].

Халықтың тұрғын үй мәселесін шешу әлеуметтік мәселелердің бірі болып табылады. Сондықтан ипотекалық несиелендірудің кеңеюімен қатар жеке тұрғын үй құрылысы да дамыды. Ипотека-бұл пәтер нарығын кеңейту, бұдан шығатын қорытынды мынау: егер де осыдан 4-5 жыл бұрын ипотекалық несиенің тек маңыздылығы айтылып жүрген болса, қазір ол тәжірибеде жүзеге асырылуда.

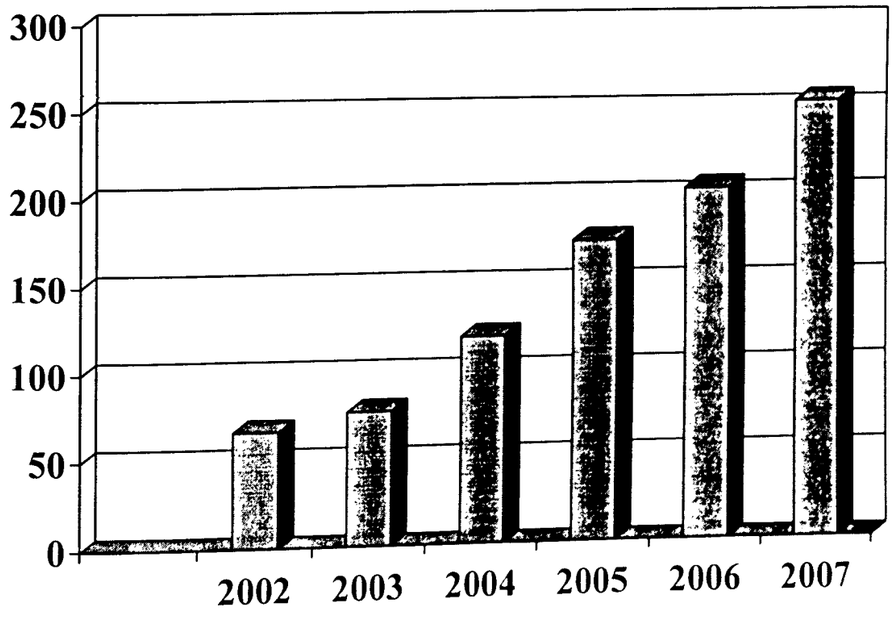
Тақырыптың өзектілігі: Қазақстандағы тұрғын үй нарығының бүгінгі таңдағы жағдайы, яғни жеке тұрғын үй алу әр жанұя үшін ең бірінші қажеттілік. Тұрғындардың бірінші қажеттілігін қанағаттандыру, яғни баспанамен қамтамасыз ету- бұл ел алдындағы үлкен міндет. Осы міндетті атқаруда біздің мемлекетіміз жылжымайтын мүлік нарығын дамыту және ипотекалық несиелендіруді жетілдіруді қолға алып отыр.

Қазақстан экономикасының шарықтауы, халықтың үлкен бөлігінің өз тұрғын үй жағдайларын жақсартуға ұмтылуы облыста тұрғын үй құрылысының өзектілігін арттырды. Қазақстан 2030 жылға дейін дамуының басым бағыты тұрғын үй құрылысы болып саналады.Тұрғын үйді пайдалану мен қолдану құрылымы меншіктік және қаржыландыру көздері формасы бойынша өзгереді. Тұрғын үй құрылысын қаржыландыру жүйесінде түбегейлі өзгерістер болып, онда басты рөлде жеке және дара құрылысшылар болды. 1.01.2004 жылға Батыс Қазақстан облысының тұрғын үй қоры 9517 мың шаршы метрді құрайды, ал соның 291,5 мың шаршы метрі бұзуға жатады және 2914 мың шаршы метрі күрделі жөндеуді қажет етеді. Қалаларда: Орал мен Ақсайда 5124,4 мың шаршы метр болса, ал ауылдық жерде 4392,6 мың шаршы метр.

Көп пәтерлі тұрғын үй үлесіне 2130 мың шаршы метр немесе 22,4% , дара тұрғын үй үлесіне 7387 мың шаршы метр немесе 77,6% болып келеді. 98%-дан астам тұрғын үй қоры облыс бойынша жеке меншікте (9326,7 мың шаршы метр) және 2,8%-ы мемлекеттік меншікте (190,3 мың шаршы метр) болып келеді.

Тұрғын үй құрылысын дамытудың Мемлекеттік бағдарламасына сәйкес Батыс Қазақстан облысында да тұрғын үй құрылысын дамытудың 2005-2007 жылға арналған аймақтық бағдарламасы жасалған болатын. Осы бағдарламаға сәйкес үш жыл ішінде 6424 отбасы өздерінің тұрғын жайларын жақсартады деп күтілуде, соның ішінде ипотекалық несие есебінен 3180 отбасы пәтер алмақ.

Облыс бойынша 2005 жылы тұрғын үй салу жалпы алаңы- 142,5 мың шаршы метр, 2006 жылы-190 мың шаршы метр, 2007 жылы- 237,5 мың шаршы метр. Қаржыландырудың барлық көздері бойынша 3 жыл ішінде 125 жуық отбасы тұрғын үймен қамтамасыз етіледі деп күтіледі (сурет 1).



Сурет 1 - Облыста барлық қаржы көздері арқылы тұрғын үйлерді іске қосу динамикасының өсуі

Қазақстанда тұрғын үй ипотекалық несиелеріне төлемқабілетті сұраныс көп емес.

Бірақ, 1-ден, ұлттық қозғалмайтын мүлік нарығының дамуына қызығушылық тудыратын мемлекеттік және коммерциялық құрылымдардың ипотекалық несиелендіру механизмінің дамуының алғашқы қадамымен жеткілікті болды, 2-ден тұрғындар үшін ипотекалық несиелердің төмен қол жеткізілімдігі үй шаруашылығы табысының төмендігімен және пайыздық мөлшерлемелердің жоғарылығымен анықталады. Ал оны жақсы экономикалық саясат нәтижесімен түзетуге болады[2].

Азаматтардың төлем қабілеттерін жеңілдететін тараптарды да айта кету қажет. Мәселен, ипотекалық несие бойынша ай сайынғы төлемдердің ара қатынасы несие алушының орташа айлық жиынтық табысының 35 пайызынан 45 пайызына дейін ұлғайтылды. Несие алушының оның табыстары туралы міндеттеменің жалпы сомасының ара қатынасы оның жиынтық табысының 40 пайызынан 55 пайызына дейін ұлғайтылды. Сол сияқты, бұрын ең төменгі отбасы табысы бір бөлмелі пәтер алу үшін- 53153, екі бөлмелі пәтер алу үшін- 79730, ал үш бөлмелі пәтер алу үшін- 106307 теңге болуға тиіс болса, қазіргі кезде ол сома тиісінше 41342, 62012 және 82683 теңге болып өзгертілді.

Тұрғын үйді қаржыландырудың жаңа саясатының негізгі жағдайлары келесілер:

- банк қызметінің тәуекелін төмендететін және тұрғындар үшін несиенің қол жетімділігін көтеретін ұзақ мерзімді ипотекалық несиелендірудің нарықтық жүйесін қалыптастыру;
- несие қайтарымдылығын қамтамасыз ету әдісі ретінде кепілді қолдану, кепілге салынған тұрғын үйді тәртіптік жауапкершілікке салу шарттарын құру;
- өзгеріп отыратын және жоғары инфляциясы бар экономика шарттарымен жұмыс істейтін несиелендірудің альтернативтік құралдарын енгізу;
- пайыз ставкаларын субсидиялаудан, орташа және төмен деңгейлі табысы бар тұрғындарға ипотекалық несие бойынша алғашқы төлемді төлеу үшін субсидиялауға көшу.

Қазақстанда ипотекалық несиелендірудің дамуына әсер ететін басқа да мәселелер бар:

- салық салу жүйесі, мысалы, ипотекалық бағалы қағаздар бойынша инвесторлардың табысына салық салу;
- ипотекалық несие көмегімен тұрғын үй алу бойынша мемлекеттік тіркеу тәртібінің қымбаттылығы және ұзақ жүргізілуі;
- ипотекалық бағалы қағаздар бойынша инвесторларды бағалы қағаздар өтімділігі кезінде қажеттілікті қанағаттандыратын бесінші топқа кіргізу.

Тұрғын үй құрылыс жинағы жүйесін одан әрі дамытудың негізгі шарты жаңа салымшыларды тарту арқылы жүйеге қатысушылардың минималды қажетті салым жинаған бөлігіне несие беру болып табылады. Тұрғын үй құрылыс жинағы жүйесінің параметрлері: салым бойынша жылдық ставка- 3%; минималды жиналым мерзімі-3 жыл; үй құны-шаршы метрі/440 АҚШ.доллары; жалпы алаңы - 80 шаршы метр; айлық төлем - 15000 теңге; жылдық сыйақы - 36000 теңге[2].

Қорытынды

Бүгінгі таңда мемлекеттік тұрғын үй бағдарламасын жүзеге асыруда көптеген қазақстандықтар өз тұрғын жайларына қол жеткізіп отыр, бұл, яғни, Елбасымыздың жыл сайынғы халыққа Жолдауындағы барлық қазақстандықтардың тұрғын үй алу мүмкіндігінің болуын қамтамасыз ету және жылжымайтын мүлік нарығын дамыту саласындағы дәйекті саясатының арқасында екендігі баршамызға аян.

Соған қарамастан, Қазақстанның тұрғын үй нарығын дамыту және тұрғын үйге ипотекалық несие арқылы қол жеткізуде әлі де болса кедергілер, қиыншылықтар, бұрмалаушылықтар етек алып отыр. Атап айтар болсақ, Мемлекеттік бағдарлама шеңберінде заңсыз пәтер алу, сыбайлас жемқорлық, жалақының төмендігі, жоғары

процент ставкасы, банктердің несие шарттарының қатаңдығы, тұрғындарда бастапқы жарнаның болмауы, несиені қайтарудың аннуитетті жүйесі, салынып отырған тұрғын үйлердің сапасының стандартқа сәйкессіздігі, бағдарламаның жеке секторда қызмет ететіндер үшін әрекетсіздігі және т.б.

Сонымен, Қазақстанда тұрғын үй нарығын дамыту және ипотекалық несиелендіру жүйесін жетілдіру үшін қажетті деген келесідей ұсыныстарға келдім:

1-ден, Бағдарлама ұзартылып оған кейбір толықтырулар мен өзгертулер енгізілсе, атап айтқанда:

- Салынатын тұрғын үй көлемі көбейсе;
- Алғашқы жарна мөлшері азайтылса;
- Банктердің пайыздық мөлшерлемесі төмендетілсе;
- Алғашқы жарна мөлшері азайтылса, банктердің пайыздық мөлшерлемесі төмендетілсе;
- Бір шаршы метрдің құны қазіргі бағасымен (440 АҚШ доллары) тұрақты болып қалса.

2-ден, Жеке тұрғын үй құрылысын кең ауқымда дамыту үшін ынталандыру жағдайларын жасауымыз керек;

3-ден, Ипотекалық несиелеу жүйесі бойынша тұрғын үй сатып алуға табысы жетпейтін азаматтар үшін тұрғын үй құрылысы жинақтары жүйесін одан әрі дамыту керек;

4-ден, бастапқы нарықтағы тұрғын үйлер қолма-қол ақшаға сатылмаса, қолында ақшасы бар байларымыз арзан бағамен үйді сатып алады, қарапайым адамдарымыз алғашқы жарналарына ақшаларын таба алмай, талай пәтерден қағылып жүр.

5-ден, жеке меншігіндегі бұрыннан пәтері бар адамдарға, мейлі ол бағдарламадағы санатқа толығымен жатсада берілмей, керісінше пәтерсіз жүргендерге берілсе.

6-дан, осы бағдарламаның жүзеге асырылуын мемлекеттік және жергілікті билік органдары мұқият қадағалап, тексеріп, бақылап отырса жғне де заң бұзушылыққа жол берілмесе, яғни мемлекет тарапынан бақылау күшейтілсе

7-ден, Елімізде тұрғын үйді жалға беру нарығын әлемдік стандарттарға сай дамытып, оны мемлекет үшін ашық, бизнес үшін тартымды ету қажет.

8-ден, Мемлекеттік бағдарламада қарастырылған тұрғындар санатына тек қана бюджеттік ұйымдар қызметкерлерін, мемлекеттік қызметкерлерді, мемлекеттік кәсіпорындардың әлеуметтік сала қызметкерлерін және жас отбасыларды емес, сонымен бірге жеке секторларда, яғни мемлекеттік емес сферада қызмет ететін азаматтарды да қосып, олардың да ипотекалық несиелендіру жүйесі арқылы өз тұрғын жайларына қол жеткізуіне қолайлы жағдай туғызып, мүмкіндіктер жасақ қажет деймін.

Сөзімізді қорытындылай келе, егерде Мемлекеттік бағадарламаны кең көлемде әрі әділ жүзеге асыратын болсақ тұрғын үй нарығында ипотекалық несиеге сұраныста көбейеді және жалпы несиелендіру жүйесінде ипотекалық несие көлемі де өседі, сондай-ақ халықтың әл-аухаты жақсарады, экономика тұрақтанады. Ал, мұның барлығы біздің болашақта Жаңа әлемдегі Жаңа Қазақстанды тануымызға, әлемнің бәсекеге қабілетті елу елінің қатарына енуімізге мол мүмкіндіктер беріп, жол ашады.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. "Жаңа әлемдегі жаңа Қазақстан" ҚР Президенті Н.Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауы. //Егемен Қазақстан, 01.03. 2007ж.
2. ҚР Үкіметінің 2006-2008 жылдарға арналған бағдарламасы. //Егемен Қазақстан, 01.04.2006ж.
3. Абдрахманова А. Риск кредитования недвижимости. //Мир финансов, 2005. -№6.-с.15

4. Ахтамбердиева Г. Особенности ипотечного кредитования в Казахстане. //CARANA CORPORATION, 2004. -№ 4.-с.28
5. Бахмутова Е. Ипотечное кредитование и его регулирование в РК. // Мир финансов, 2005. -№11.- с.3

КРЕДИТОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ
(на примере АО «Народный Банк Казахстана»)

Михайленко В.А
Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Становление банковской системы Казахстана, являющейся одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики, происходило в период стремительной инфляции, экономического спада и изменений в мировой экономике.

Практика банковского дела за рубежом представляет большой интерес для сложившейся в Казахстане и других странах СНГ новой хозяйственной системы.

Этим и обосновывается актуальность темы.

Коммерческие банки – это финансовые институты социально – экономической сферы, которые наиболее гибко реагируют на любые изменения. К функциям коммерческих банков относятся:

- аккумулирование временно – свободных денежных средств, сбережений и накоплений (депозитные операции);
- организация и проведение безналичных расчетов;

Целью работы является - изучение кредитования юридических лиц.

Для достижения поставленной цели в работе решаются следующие задачи:

- изучение теоретических основ сущности банковского кредитования;
- рассмотрение основных проблем, возникающих при кредитовании юридических лиц;
- разработка основных направлений совершенствования кредитования юридических лиц.

Объектом исследования является один из крупных банков Казахстана – АО " Народный Банк"

Развитие предпринимательства является необходимым условием финансирования стабильной, активной и эффективной рыночной экономики.

Кредитование предпринимателей – юридических лиц – одно из наиболее важных и перспективных направлений кредитной политики отечественных банков: оно способствует развитию и расширению производственной деятельности и сферы услуг, поддержке рентабельных предприятий, обеспечению роста занятости населения, решения его социальных проблем и развития трудовой активности. В этих целях крупные банки стремятся активно развивать сотрудничество с международными финансовыми институтами, ориентированными на поддержку частного предпринимательства в Казахстане.[3]

Для коммерческого юридического лица основной целью является получение дохода.

Современное состояние и проблемы развития бизнеса в Казахстане показывает основные факторы, сдерживающие развитие бизнеса, а именно финансовые: сложности доступности банковских кредитов, неразвитых альтернативных форм финансово – кредитной инфраструктуры.[4]

Таким образом, одним из основных источников пополнения средств предприятия для развития собственного дела является получение коммерческих кредитов, предоставляемых юридическим лицам банками второго уровня.

Современное состояние рынка кредитных ресурсов Казахстана характеризуется недостаточной доступностью финансовых и кредитных ресурсов для малых и средних предприятий – юридических лиц, что обусловлено высокой процентной ставкой, коротким сроком, на который выдается кредит, а также отсутствием ликвидного, с точки зрения банков, залогового обеспечения. Проблема доступности кредитных ресурсов занимает на протяжении ряда лет одного из лидирующих мест в списке проблем, препятствующих развитию бизнеса в Казахстане.[5]

Данная проблема имеет различные формы проявления. Диаграмма 1 отражает основные препятствия при получении кредита.

Самым главным препятствием является обеспечение его залогом – 23%. Проблема обеспечения запрашиваемого кредита залогом включает в себя несколько факторов, которые предоставляют существенные и подчас непреодолимые трудности:

- занижение экспертами банков оценочной стоимости залогового имущества;
- недостаточный для запрашиваемой суммы кредита размер залога или полное его отсутствие.

Вторыми по значимости препятствием при получении кредита в банках является высокий ссудный процент и короткий срок возврата кредита - 19,1%. На сегодняшний день размер процентных ставок по выделяемым кредитам малым предприятиям составляет 16-19% годовых в валюте и 17-23% в тенге, а сроки на который выдаются кредиты, в среднем составляют от 6 до 36 месяцев. Подобный кредит могут позволить себе лишь торговые предприятия либо предприятия с коротким производственным циклом.

Третье место в списке основных сдерживающих факторов для обращения в банк за кредитом занимает проблема оформления кредитов - 12,2%.

Отдельной проблемой является кредитование стартового бизнеса. На сегодняшний день коммерческие банки практически всегда отказываются кредитовать новые предприятия или ставят завышенный процент так как это связано с большим риском не возврата кредитов.

Кредитование юридических лиц коммерческими банками на примере АО «Народный Банк»

Спустя год после официального провозглашения независимости, в 1992 году, был создан Сберегательный Банк Республики Казахстан, официальным юридическим преемником которого является Народный Банк Казахстана. В 1993 году Сберегательный Банк был реорганизован в самостоятельную юридическую структуру "Народный Банк Казахстана"

Банк входит в тройку крупнейших банков Казахстана и имеет самую крупную филиальную сеть во всех регионах республики.

На 1 января 2007 г. совокупный капитал банка второго уровня составил 1035990 тыс. долларов США, что больше по сравнению с предыдущим периодам на 31%. Собственный капитал увеличился на 36% в тенге и на 28% в валюте. Разница между темпом роста в тенге и в валюте вызвана курсовыми колебаниями. Темп роста совокупного капитала банков второго уровня увеличивается из года в год. Увеличение капитала вызвано увеличением объема совокупных активов банковской системы, в частности, увеличением рисковых активов банков, что требовало поддержание собственного капитала на уровне, адекватном рисковым активам. В условиях роста капитализации и ресурсной базы банков продолжается увеличение активов банков.

По данным таблицы 2 видно, что совокупные активы банков второго уровня за 2007 год по сравнению с 2006 годом с учетом сформированных резервов выросли на 1922249 тыс. долларов или на 35%, за 2006 год по сравнению к 2005 г. выросли на 1768751 тыс. долларов или на 48%. Однако при значительном увеличении размера совокупных активов качество активов существенно не изменилось. В структуре активов большую долю занимают кредиты юридическим лицам и межбанковские депозиты и займы.

Кредитование экономики является одним из приоритетных и выгодных видов операций для банков в условиях роста ресурсной базы.

Совокупный кредитный портфель отражает позиции крупнейших банков. В 2007 г. произошло улучшение качества выдаваемых кредитов и понижение рисков их не возврата.

В структуре кредитного портфеля в разрезе отраслей экономики существенных изменений не произошло. Банк придерживается политики диверсификации для ограничения внешне отраслевого риска.

(Приложение 3)Диаграмма 3. Структура кредитного портфеля АО «Народный Банк» по сектором экономики на 1 января 2007г

Рост кредитов сопровождается диверсификацией кредитного портфеля по срокам. Существенное увеличение объема кредитов со сроком от 1 до 3 лет обусловлено улучшением общеэкономической ситуации в стране и благоприятной конъюнктурой рынка, что позволило Банку удовлетворить потребности клиентов в среднесрочном кредитовании.

Банк - юридическое лицо, имеет на правах собственности обособленное имущество и отвечает этим имуществом по своим обязательством, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права и обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Банк не отвечает по обязательствам своих акционеров.

Выводы и предложения

Спустя год после официального провозглашения независимости, в 1992 году, был создан Сберегательный Банк Республики Казахстан, официальным юридическим преемником которого является Народный

Выпущена и полностью размещена третья эмиссия акций банка. Банк выступил андеррайтером по выпуску и размещению первой в истории Казахстан эмиссии ипотечных облигаций.

Основными приоритетами в развитии банка являются, увеличение прибыли; увеличение рыночной доли; расширение связей с международными финансовыми институтами; совершенствование управления рисками; укрепление имиджа профессионального и надежного банка.

Клиентами банка являются: более 23 000 юридических лиц и 106 000 физических лиц. «Народный Банк» выдает кредиты предприятиям малого и среднего бизнеса. частным лицам, крупным корпоративным клиентам.

В структуре филиалов АО «Народный Банк» работает сектор кредитования юридических лиц.

Изучив действующую практику кредитования юридических лиц на примере АО «Народный Банк для его совершенствования необходимо:

- для преодоления негативной ситуации при обеспечении залогом необходимо разработать и внедрить механизмы независимой оценки залогового имущества третьими лицами, для того чтобы не происходило существенного занижения оценочной стоимости залога;

- банку необходимо более широко и доступно рекламировать в средствах

массовой информации в области предоставления кредитов клиентам;

- банку необходимо разработать программы и механизмы предоставления кредитов начинающим предпринимателям, устанавливать льготные периоды кредитования.

Список использованной литературы

1. Указ Президента РК «О Национальном Банке РК» // Жаршы, 2000 г.- №15-16.
2. Инструкция о порядке открытия, ведения и закрытия банковских счетов в банке второго уровня. Постановление Национального Банка РК от 4 марта 2000г. №61//Досье бухгалтера, 1999г.- №2.
3. Баканов М. Основы управления кредитными рисками. –, «Финансист», 2007 год.
4. Банковское дело. Под редакцией О.И. Лаврушина, М.: Банковский и биржевой научно-консультационный центр, 2006 г.
5. Вильнев К.К. Финансовая и банковская статистика. А.: Экономика, 2006г.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ИНДУСТРИЯЛЫҚ – ИННОВАЦИЯЛЫҚ САЯСАТТЫ ДАМЫТУ ЖОЛДАРЫ ЖӘНЕ ПРИОРИТЕТТЕРІ

Муфтигалиева А.А., экономика ғылымдарының кандидаты, аға оқытушы
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық-техникалық университеті

Қазақстан Республикасының Президенті осыдан 11 жыл бұрын аса көреген данышпандықпен, бұлтартпас байсалды болжамдармен мемлекеттік әлеуметтік – экономикалық дамудың алдағы отыз жылда көтерілу деңгейін айқын да, анық түрде саралап берген болатын. Міне, бұл бағдарлама буыны қатаймаған жас мемлекетіміздің құлаш жая өркендеуіне басты саты болар лық қадам және экономикалық өсу әліппесі десек те қателеспейміз. Тұғырлы да, тәуелсіз мемлекетіміздің бұл бағдарламасындағы басты мақсат – жоғары индустриалдық – инновациялық дамуға қол жеткізу және Қазақстанның дамушы елдерінің қатарынан дамыған индустриалдық – инновациялық елдердің қатарына көшуін қамтамасыз ету.

Біз индустриалдық – инновациялық даму тетіктерін айтпастан бұрын индустриалдық – инновациялық саясаттың қалыптасу механизмдерін атап өтейік, яғни индустриалдық – инновациялық саясатты жүзеге асырудың экономикалық механизмдеріне және қажетті құрылымдық өзгерістердің мақсатына, тереңдігіне және қарқынына байланысты әркелкі қолдану тәсілдері ретінде экономикалық стимулдарды барынша қолдана білу.

Тәуелсіздік алғаннан кейін Қазақстан жаһандық экономикада әлемдік тауар нарықтарына мұнай, газ, қара және түсті, сирек кездесетін және қымбат металдар мен уран өнімдерін шығаратын ел ретінде қарастырылды. Сондай – ақ ауыл шаруашылығы өнімдерін өңдейтін, астық экспорты көлемін ұлғайтатын ел ретінде де кеңінен таныла бастады.

Сондай – ақ 70 жыл бодандық пен тәуелділіктің құрсауында болған елімізде әлемдік экономикаға ықпалдасу әлсіздігі, ел ішіндегі салааралық және өнірaралық экономикалық ықпалдасудың босаңдығы, өңдеуші өнеркәсіп өнімділігінің төмендегі, ішкі нарықта тауарлар мен қызметтерге деген тұтыну сұранысының мардымсыздығы, өндірістік және әлеуметтік инфрақұрылымның жеткілікті дәрежеде дамымауы, мамандарды және жұмысшы кадрларды даярлау мен қайта даярлаудың қазіргі заманғы жүйесінің болмауы, менеджменттің экономиканы қалыптану үрдістеріне және

сервистік – технологиялық экономикаға өтуге бейімдеу міндеттеріне сәйкес келмеуі сияқты күрмеуі қиын күрделі мәселелер шоғырланып қалған болатын.

Міне осындай келеңсіздіктер мен қарыштап дамудың қарқынды жолдары айқын байқалған отанымызға үлкен экономикалық өсу дәрежесіне жету үшін елімізде 2003 жылы «Қазақстан Республикасының индустриалдық – инновациялық дамуының 2003 – 2015 жылдарға арналған стратегиясы» жарық көрді. Бұл стратегияның басты мақсаты – шикізат бағытынан қол үзуге ықпал ететін экономика салаларын әртараптандыру жолымен елдің тұрақты дамуына қол жеткізу, ұзақ мерзімді жоспарда сервистік – технологиялық экономикаға өту үшін жағдай жасау.

Өзімізге белгілі болғандай бұл стратегияны орындау үш кезеңге бөлінген болатын: бірінші кезең 2003 – 2005 жылдар; екінші кезең 2006 – 2010 жылдар; үшінші кезең – 2011 – 2015 жылдар.

Міне осы индустриалдық – инновациялық даму стратегиясын қалыптастыру барысында әлемдік нарықта неғұрлым сұранысқа ие шикізат секторын іс жүзінде қайта түлеткені бүгінгі таңда анық байқалып отыр. Таяу жылдарда әлемдік конъютурада міндетті түрде орын алатын индустриалдық – инновациялық даму тербелістері экономикадағы жетекші рөлді күшейте түсетініне еш күмән жоқ.

Сондай – ақ елдің индустриалдық дамудағы жаңа өнеркәсіп саясаты - жұмыс істеп тұрған кәсіпорындарды техникалық және технологиялық қайта жарақтандыруға, жаңа индустриалдық буындарды салуға, толыққанды экономиканы құруға бағытталған.

Осы аталған стратегияның барысында елімізде 50 – ден астам салалар мен кіші салалар қайта дамып, қазіргі заманғы өндіріс салалары қалыптасып жатыр. Негізгі құралдарды технологиялық жаңарту белгілері жүргізілуде. Жетекші өндіруші елдер модернизацияланған, инновацияланған жабдықтар жеткізіп беруде, қолданысқа жаңа технологиялар енгізілуде.

Алдымызға қойып отырған мақсаттарға жету үшін стратегияның екінші кезеңінде инфрақұрылымдарды дамыту, қайта жаңғырту, жұмыс істейтін кәсіпорындарды кеңейту және жаңа өндірістерді құру мәселелері кешенді түрде шешіледі деген болатын. Шынында да елімізде қазіргі уақытта ірі – ірі қарқынды индустриалдық құрылымдар жедел қалыптаса бастады. Мысалы, Атырау мұнай өңдеу зауытында жүргізіліп жатқан қайта жарақтандыру мен инновацияландыру жұмыстары да алда тұрған мүмкіндіктерді жеделдете түсетіні айғақталып отыр. Зауыт қазірдің өзінде еуропалық стандарттарға сәйкес келетін автомобиль бензині мен дизель отынын шығаруды қолға алып отыр. Ашық түсті мұнай өнімдерін шығару бүтіндей алғанда жалпы көлемнің 35 пайызын құрамақ. Оның ішінде автомобиль бензинін өндіру – 2,5 есе, жоғары октанды отын өндіру 9 есе артпақ. Сондай – ақ битум өндірісін ұлғайту мұнай өңдеу саласының алдында тұрған неғұрлым көкейкесті міндеттердің бірі, айтар болсақ 2006 жылы 65 мың тонна битум өнімі шығарылса, 2007 жылы автомобиль жолдары саласының битумға деген сұранысы 2012 жылы 700 мың тоннаға дейін өспек.

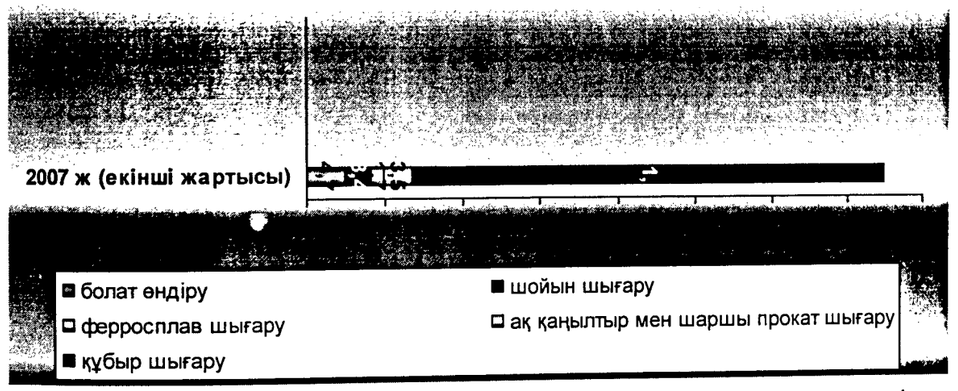
Атырау өңдеу зауытында бензол өндірісін қолға алу бағдарламасы инновациялық көтерілуде аса қызығушылық туғызып отыр. Осы саладағы ерекше кәсіпорындар арасында әлемдегі үштікке кіретін Қостанай химиялық талшық зауытын қайта қалпына келтіру, сол арқылы өндіріс ауқымын кеңейте отырып, өнім өткізу нарықтарын ұлғайту да маңызды шешімдердің бірі болып саналады. Өңірдегі бірден – бір жұқа органикалық синтез зауыты 2008 жылы алғашқы 500 тонна ARNIX метаармидті жіп шығармақшы.

Атырау облысында биылғы жылдан бастап жылына 400 мың тонна төменгі тығыздықты желілік полиэтилен, 400 мың тонна жоғары тығыздықтағы полиэтилен және 20 – дан астам өзге де өнімдер шығаратын газ – химия кешенінің құрылысының

басталуы бұл да индустрия саласын жетілдірудің бірден – бір бастамасы.

Елімізде металлургиялық бағдардағы 16 жаңа кәсіпорын салынып, бірқатары жұмыс істеуде. Олар жалпы жиынтығы 5 млн тонна сортты прокат, легирленген болат, құбырлар және басқа да өнімдер шығарады. Сортты прокат шығару ісі Ақтөбе, Ақтау, Атырау, Рудный, Алматы, Өскемен, Тараз қалаларында орын алмақ.

Осының нәтижесінде металлургия саласында барынша серпіліс басталды:



1 – сурет. 2007 жылдың екінші жартысында өндірілген қара металлургия көрсеткіштері

Өткен жылы жарыққа шыққан «Жаңа әлемдегі жаңа Қазақстан» атты жолдауда да индустриалдық дамудың серпінді жақтарын Елбасы басып айтқаны бәрімізге мәлім. Сол себепті осы жолдаудың шынайы жалғасы болып табылатын шаралардың бірі Павлодар облысының Ақсу қаласында «Қазвторчермет» АҚ 850 мың тонна арматура және 1 миллион тонна болат балқыта алатын металлургия зауыты салынуда. Ақтөбе қаласында SBS Steel ЖШС 500 мың тонна металл бұйымдарын шығаратын электрометаллургиялық зауыт салумен айналысуда. Екібастұзда қуаты 250 – 300 мың тонна металл өнімдерін шығаруға жететін «ҚазметигрАнт» кәсіпорны іске қосылды.

Экономикалық және әлеуметтік дамудың, кез-келген елдің қорғаныс қабілеттілігін және қауіпсіздігін, сонымен қатар мәні мен маңызын қамтамасыз етудің маңызды факторы болып ұлттық ғылыми-техникалық әлеует табылады.

Ғылыми сфераның ұтымды қызмет етуінің маңызды факторы болып оларды бюджеттен қаржыландыру ғылыми жобалар мен бағдарламаларды тендер негізінде субсидиялар түрінде жүзеге асырылатын зерттеулерді бағдарламалық-мақсаттық басқару табылады. Мемлекеттік қаржыландыру сызбасы тізбектен тұрады: «үкімет (бюджеттік қаражаттар) – тапсырыс беруші (министрлік, ведомство) – мекеме қаражаттарын пайдалануға жауапты (дамыту банкі немесе басқару агенттігі) – орындаушы (зерттеу институты немесе орталық).

Барлық дамыған елдерде ғылыми зерттеулерді қаржыландыру механизмдері және оларды ұйымдастыру нысандары мұқият жасалған нормативті-құқықтық базаға және тендерге ұсынылған жобалар мен бағдарламалардың шынайы бәсекелестігін қамтамасыз ету үшін, тапсырыс беруші мен орындаушының заңды құқықтары мен міндеттеріне кепілдік беру үшін, сонымен қатар олардың жауапкершіліктерін анықтау үшін өте маңызды анық, ашық процедураларға негізделеді.

Ғылымды мемлекеттік субсидиялаудың белсенділігіне қарамастан дамыған елдерде зерттеуге жұмсалатын шығындардың негізгі бөлігі қаржыландырудың басқа көздерімен, әсіресе отандық және шетелдік жеке корпорациялардың есебінен жабылады. Жергілікті жеке секторға өтпелі экономикалы елдерде мұндайға қол жете бермейді. Сондықтан онда басқа да мүмкіндіктерді, мысалы, қолда бар қаржылық, материалдық және адам ресурстарын неғұрлым ұтымды пайдалану үшін академиялық,

салалық және ЖОО-дағы ғылымды интеграциялаудың жаңа нысандарын іздестіру керек.

Мұндай мүмкіндіктердің бірі болып ғылым, білім және өндірістің, инновациялық компаниялардың, ЖОО-дарының, кеңес беретін кәсіпорындардың, мемлекеттік және муниципалдық органдардың сәйкес бөлімшелерінің бір механизмге одақтасуы сияқты қазіргі заманғы нарықтық жүйенің маңызды элементі - технополистердің құрылуы және қызмет етуі табылады.

Технополистерде венчурлық (тәуекелдік) кәсіпорындардың іс-қызметтері үшін құқықтық орта және жаңа техника мен технологияларды қалыптастыруға арналған жобаларды бәсекелестік негізде таңдауға, кәсіпкерлік іс-әрекетке және прогрессивті технологияларға бағытталған кадрларды даярлауға, қолданбалы зерттеулерді қазіргі заманғы деңгейде өткізуге, оларды өнеркәсіптік игерудің технологиялары мен үрдістеріне түзетулер енгізуге, кәсіпкерлік және ғылыми күштерді белгілі бір бағытта шоғырландыруға мүмкіндік беретін сәйкес материалдық база қалыптасады. Нәтижесінде идеяларды өнеркәсіпке қажетті және әлемдік нарықта бәсекеге қабілетті тауарларға айналдыруға мүмкіндік беретін, инновацияларға жан-жақты дайындалған орта қалыптасады.

Болашақ ғылыми-өндірістік кешен – технополистер алғашқы зерттеулерден бастап жаңа өнімді сатуға дейінгі барлық технологиялық тізбекті жүзеге асырады. Олардың қызмет етуінің неғұрлым маңызды элементтерінің бірі болып ғылыми зерттеулерді өткізумен, оның нәтижесін тәжірибеге тез, әрі тиімді ендіруді қамтамасыз етумен байланысты трансферттік технология табылады. Мұндай технология шеңберінде ғылыми іс-әрекет нәтижелерін пайдаланып көру, кемшіліктерді тез жою, тәжірибемен тығыз байланыста жұмыс істеу, дәлірек айтқанда олардың талаптарын есепке алу жеңіл болады. Трансферттік технологияны пайдалану өнеркәсіптік кәсіпорындарға және фирмаларға жаңа технологиялар негізінде бәсекеге қабілетті өнім жасап шығаруға көмектеседі. Осы трансферттік технологияларда технополистер іс-әрекетінің мәні толығырақ бейнеленеді.

Трансферттік технологиялардың негізгі бағыттары:

- компаниялардың тапсырыстары бойынша университеттердің және ғылыми-зерттеу институттарының техника мен технологиялардың жаңа үлгілерін жасауға бағытталған зерттеулерді өткізуі;
- университеттер мен ғылыми-зерттеу институттарының инновациялық фирмалармен бірігіп ғылыми әрекет етулеріне және компанияларға идеяларды беруге негізделген қызметтестігі;
- университеттер мен ғылыми-зерттеу институттары қызметкерлерінің жаңа өнімдер, технологиялар және өндірістік процестер бойынша кеңес берулері;
- университеттердің көмегімен нақты ғылым сиымды өндірістерге жоғары білікті жұмыскерлерді даярлау, жоғары технологиялы фирмалардың қызметкерлері үшін, менеджерлер, жоғары технология сферасындағы маркетинг бойынша мамандар үшін семинарлар мен біліктілікті жоғарылату курстарын ұйымдастыру.

Алғашқы технополис АҚШ-да пайда болды. Екінші әлемдік соғыстан кейін Калифорния кәсіпорындары үкімет тарапынан өнімнің жаңа түрлерін, соның ішінде электронды құрылғыларды жасап шығаруға тапсырыс алды. АҚШ заңдылықтарына сәйкес кәсіпорындардың университеттер мен институттарды дамытуға салатын пайдасының бір бөлігі қайырымдылық болып танылып, оған салық салынбайды. Жаңа тапсырыстардың ерекшеліктерін есепке ала отырып, Калифорния кәсіпкерлері қаржының бірталай бөлігін ғылыми зерттеулердің тақырыбын және бағыттарын айта отырып Калифорниялық университетке және басқа да ЖОО-на берді. Жұмыс көлемінің үлкен болғаны соншалық, ЖОО-ға жаңа зертханалар және қала сыртындағы аймақтар

құруға тура келді. Әсіресе, Сан-Францискоға жақын орналасқан Силикон-Вэллиге (Кремниевая долина) тиімді болып шықты. Онда жергілікті билік органдарының қолдауымен әлемдегі ең бірінші ерекше стильді және жаңа сапалы ғылыми қалашық пайда болды. Ол кейіннен уақыт өте келе электронды өнеркәсіптің әлемдік орталығына айналды.

Технополистер санының қарқынмен көбеюі бірнеше себептермен түсіндіріледі. Бірінші, неғұрлым маңызды - өнеркәсіпті дамыту ресурстарының, әсіресе өңделетін, түгесілуі (бітуі), мұнай бағасының жоғарылауы.

Екіншісі, экономиканың ғылым сиымды салаларын және жаңа мыңжылдық технологияларын дамытуға деген қажеттілік (мысалы, электроника, биотехнология, жаңа өнеркәсіп материалдарын шығару, ЭЕМ-ларын математикалық қамтамасыз ету, кәсіптік химия, оптика және т.б.). Болашағы зор ғылым сиымды өнімдер нарығындағы елдің позициясы осы салалардың жетістіктеріне байланысты.

Үшінші себеп жаңа өнімдерді жаппай шығару кезеңіне жеткен жаңа ғылыми идеялар мен ендіру іс-әрекетін шектеулі біріктіретін ғылым мен өндірістің өзара қарым-қатынас нысанына негізделген.

Төртінші себеп көптеген елдерде (Германия, Нидерланд, Жапония және т.б.) кейбір ірі кәсіпорындарды қайта құруға және ұсақ және орташа инновациялық компаниялар негізінде экономиканың неғұрлым икемді және қарқынды секторын қалыптастыруға деген қажеттілікпен байланысты.

Сонымен қатар мынадай себепті де айтуға болады, технополистердің көмегімен бүгінгі таңдағы өзекті мәселелердің бірі болып табылатын білім беру жүйесін (ең алдымен жоғары білім беру) қазіргі заманғы ғылым сиымды сектордың қажеттіліктеріне барынша жақындату мақсатымен қайта құру. Құрамында ЖОО бар немесе олармен тығыз байланыстағы көптеген технополистер өздерінің ғылыми-зерттеу бөлімшелері және фирмалары үшін қажетті жоғары білікті мамандарды даярлаумен айналысады. Жоғары білім берудің дәстүрлі жүйесі тәжірибеден қалыс қалып отыр. Ал технополистерде мамандарды оқытудың алғашқы жылдарынан бастап жоғары технологиялық өндіріске үйретететін ерекше мүмкіндік пайда болады.

Осылайша, шет елдерде технополистер құруды экономикалық, технологиялық, ғылыми-зерттеу, коммуникациялық, әлеуметтік-тұрмыстық және басқа да мәселелердің кең ауқымын қамтитын орасан зор әлеуметтік эксперименттердің (тәжірибе) бірі ретінде қарастыруға болады.

Міне жоғардағы айтылғандарға орай экономикамызда индустриалдық - инновациялық дамудың сатыларын айқын көріп отырмыз. Осындай үлкен игі индустриалдық шараларды жүзеге асыра білсек алға қойылған міндеттердің орындалуын оңай шеше аламыз.

Осындай ірі зауыттар мен кәсіпорындар қызметінің нәтижелерінде біз күрмеу қиын түйіндер мен өзектілігі өткір мәселелерді еш кедергісіз жүзеге асыра аламыз. Осы бағыттар барысында біз экономикадағы индустрия қадамдарын инновациялық шараларды қолдана отырып, келесідей міндеттерді шеше аламыз:

- ішкі нарықтың мұқтажын өз өндірісі есебінен жабуға, сойтіп импорттан бас тартып, өңірдегі ең ірі өнім жетекізушілер қатарына жетуді;
- технологиялық сатыларды елеулі түрде тереңдету, оларды инновациялық мазмұнмен байыту;
- өнімдерді өңдеу деңгейін арттыру, экспорттық әлеуетті ұлғайту;
- жұмыс істеп тұрған және салының жаткан кәсіпорындардың тиімді кооперациялық байланыстарын қалыптастыру және т.б.;

Сонымен, сөзді қорытындылай келе жалпы алар болсақ индустриалдық инновациялық саясатты дамытудың басты шарттары мен тиімді жолдары:

• ғылыми технологиялық және конструкторлық саланы барынша жетілдіру, сондай – ақ осы салаға қомақты қаражат бөлу;

• үкімет нақтылы еселемелі тиімділік беретін жаңа технологиялық және жүйе құрайтын өндірістерді дамытуға қажетті жағдайлар жасау;

• мұнай – газ секторының анағұрлым тез жүзеге асыру;

• жоғарда аталған индустриалдық орталықтардың іске қосылу дәрежесін жеделдетудің тиімді жолдарын қарастыру және т.б.

Еліміздің экономикасы ішкі нарыққа бағыт ұстай отырып, индустрияландырылуда. 200 – ге тарта сала мен оларға қарайтын кәсіпорындардың күрт дамуы осының жақсы бір дәлелі.

Айтылған ой мен пікірлердің, өзектілігі нәтижесінде жаңа индустриалдық – инновациялық саясаттың басты мәселелері мен міндеттері – мұқият талдау және қазақстандық өнімдерді әлемдік өндіріс тізбегіне қосудың нақты мүмкіндіктерін анықтау. Теориялық көзқарастар мен сын зерттеулер тұжырымдарына көз жүгіртсек барлық әлем осындай сара жолдаудан айқын да анық басымдылықтармен өткені бесенеден белгілі. Сондықтан айтарым бізде осы жолмен жүріп өтсек, стратегияда айтылғандар ертегі көзқарасына айналмайтын анық. Индустриалдық - инновациялық даму біздің экономикамызды тұрақтандырудың басты баспалдағына еш күмәнімді келтірмеймін. Болашақты үлкен үмітпен елестетейік.

СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Мынбаев Е., студент группы БФ-42
Научный руководитель – старший преподаватель Султанова З.Х.
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Общепризнанно, что малое предпринимательство должно служить сферой экономической деятельности, способной обеспечить быстрый и весомый эффект. Можно утверждать, что именно малый и средний бизнес является фундаментом рыночной экономики.

Переход экономики Казахстана к рыночным отношениям привел к тому, что крупные промышленные предприятия постепенно уступили место малому и среднему бизнесу. Причина заключается в том, что многие крупные предприятия не смогли вовремя переориентировать производство на нужды потребителей, повысить качество своей продукции, чтобы конкурировать с импортными изделиями. Благодаря гибкости и маневренности, возможности быстро менять номенклатуру изделий малый и средний бизнес прочно занял свои позиции в экономике Казахстана и его доля в ВВП увеличивается. Другой немаловажной причиной являются небольшие требования к первоначальному капиталу и минимальный пакет документов для регистрации. Все это делает малый бизнес более привлекательным, чем крупный.

В нашей стране развитие этого сектора предпринимательства идет крайне медленно. Уже несколько лет идет много разговоров о развитии малого бизнеса. Принимаются многочисленные решения даже на самом высоком уровне. Президент Н.А.Назарбаев в числе приоритетных задач видит развитие малого и среднего бизнеса.

Как известно основным критерием отнесения бизнеса к малому или среднему

является списочная численность работников (до 50 человек – малый, от 51 до 250 – средний).

Малый и средний бизнес можно внести вклад в решение таких важнейших проблем, как проблема занятости и пополнение доходной части государственного бюджета.

Сведения о количестве занятых в малом и среднем бизнесе представлены в таблице 1.

Таблица 1- Количество людей занятых в сфере малого и среднего бизнеса вРеспублике Казахстан

Период	Количество (человек)	Темпы роста, %
2004	768 840	100
2005	811 851	+ 5,59
2006	780 537	- 3.86

По данным агентства Статистики РК по состоянию на 1 января 2007 года зарегистрировано 247 930 юридических лиц, из них 233 666 субъектов малого бизнеса и 12 110 субъектов среднего бизнеса.

Отраслевая принадлежность субъектов малого и среднего бизнеса сложилась следующим образом:

- сельское хозяйство , охота и лесное хозяйство – 12 045 ед. **(4,86 %)**
- горнодобывающая промышленность – 1 538 ед. **(0,62%)**
- обрабатывающая промышленность – 18 397 ед. **(7,42)**
- строительство 28 026 ед.**(11,3 %)**
- торговля – 83 320 ед. **(33,61%)**
- образование – 13 767 ед. **(5,55%)**
- предоставление коммунальных услуг – 18 260 ед.**(7,36 %).**

В Западно-Казахстанской области зарегистрировано на 1 января 2007 года 5996 юридических лиц, из них: 5424 (90,46 %) субъектов малого и 502 (8,37 %) субъекта среднего бизнеса.

На сегодняшний день кредитование малого и среднего бизнеса осуществляется за счет бюджетных средств (сельское хозяйство) и средств банков второго уровня и международных финансово-кредитных институтов.

Нами кредитование малого и среднего бизнеса изучено на примере банков уровня.

Как видно из следующей таблицы, налицо рост объема кредитных вложений в сферу МСБ. Так, объем кредитов по итогам 2006 года в сравнении с предшествующим периодом возрос на 442 567 млн.тенге или 62%. Только за октябрь месяц 2007 года БВУ Республики Казахстан было выдано кредитов малому бизнесу на сумму в 115 223 млн.тенге.

Рассмотрим условия кредитования МСБ в Уральском филиале АО «Банк Каспийский».

Таблица 1 - Условия кредитования МСБ в Уральском филиале АО «Банк Каспийский»

Период	Ставки (%)	Сроки (мес.)	Максимальная сумма (тыс. $)
2004	20 - 36	36	300
2005	16 - 36	84	500
2006	14 – 36	240	1 000
2007 1 полугодие	14 – 36	120	10 000
2 полугодие	23 – 36	120	10 000

Как можно заметить, последние изменения в финансовом секторе нарушили сложившуюся тенденцию улучшения условий кредитования МСБ.

Действительно, из таблицы 2 можно заметить, что количество прокредитовнных субъектов МСБ уменьшилось в сравнении с 2006 годом на 113 единиц или на 67%.

Таблица 2 - Количество кредитов выданных УФ АО «Банк Каспийский» Отделом кредитования МСБ за 2004-2007 г.г.

ПЕРИОД	КОЛИЧЕСТВО	СУММА (тыс. тенге)
2004	11	15 252
2005	89	343 212
2006	168	646 946
2007	53	173 557

Сведения о выданных анализируемым банком кредитов малому бизнесу представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Сведения о выданных УФ АО «Банк Каспийский» кредитах малому и среднему бизнесу

Период	Торговля (тыс. тенге)	Строительство (тыс. тенге)	Производство (тыс. тенге)	Услуги (тыс. тенге)	Крестьянское хозяйство (тыс. тенге)
2004	10	-	1	-	-
	14 352		900		
2005	55	1	1	32	-
	237 312	10 000	76 950	18 950	
2006	138	1	-	28	1
	585 146	30 000		28 800	3 000
2007	52	-	-	-	1
	167 334				6 223

Сфера малого и среднего бизнеса относится к рискованным видам деятельности, что обусловливает появление в банках проблемных кредитов.

Таблица 4 – Сведения о проблемных кредитах, выданных УФ АО «Банк Каспийский» малому и среднему бизнесу

ПЕРИОД	КОЛИЧЕСТВО	СУММА (тыс. тенге)
2004	нет	0
2005	1	150
2006	2	2 800
2007	9	20 200

Как видим, количество проблемных кредитов в последний год увеличилось на 7 единиц, то есть в 3,5 раза.

В качестве проблем, с которыми сталкиваются клиенты, можно отнести:

- это усложненная и долгая по времени процедура рассмотрения заявок на получение кредита;
- высокие ставки вознаграждения за полученный кредит,
- жесткие требования к залоговому обеспечению кредитов.

Банкам также ставят в укор их нежелание кредитовать начинающий бизнес. Одной из причин сложившейся ситуации, является высокая степень кредитного риска для банков, возникающего из-за того, что предоставляемый субъектам малого бизнеса кредит имеет, как правило, краткосрочный период. У субъектов малого и среднего бизнеса в основной массе мало ликвидный, с точки зрения банков, залог.

Еще большие трудности испытывают начинающие предприниматели, которым необходимы дополнительные инвестиции для основания и развития нового дела. Однако, банки, руководствуясь своей внутренней кредитной политикой и нормативными документами по управлению банковскими рисками, не вкладывают деньги в предприятия, не приносящие стабильного дохода. Выходящая на рынок новая фирма несет в себе значительный риск банкротства, так как не в состоянии конкурировать с существующими крупными и средним компаниями, имеющими опыт работы на данном рынке. Несет в себе риск и то обстоятельство, что у значительной части руководителей начинающих компании отсутствует опыт управления предприятием. Еще одна проблема, возникающая у начинающего бизнеса в том, что он не в состоянии брать кредит на тех же условиях, по которым коммерческие банки предлагают кредитные ресурсы субъектам малого предпринимательства, стабильно работающих и получающих прибыль.

Кроме того, развитие кредитования сдерживается из-за того, что нет реальных инструментов, способных защитить интересы банков. Чтобы кредитование малого и среднего бизнеса развивалось лось, банки нуждаются в поддержке государства. Необходимо еще большее снижение налогов, пересмотр нормативов Национального Банка, создание эффективной судебной системы.

Как же выйти из такой ситуации и какие необдимо принять меры по стимулированию снижения банками ставок кредитования и облегчению процедуры рассмотрения документов для получения кредитов?

С одной стороны, государство должно заинтересовать банки в кредитовании малого бизнеса путем субсидирования части процентных выплат по банковским кредитам субъектам малого предпринимательства. Это привело бы к снижению рисков реализации проектов в сфере малого бизнеса и уменьшению сроков окупаемости инвестиционных проектов, повысив их привлекательность для кредитующих организаций. С другой - необходимо внедрить систему гарантий по кредитам, предоставляемым субъектам малого

предпринимательства.

Затрудненный доступ к финансовым ресурсам, отсутствие государственной системы гарантирования кредитов для малых предприятий существенно снижают предпринимательскую активность населения, не стимулируют развитие малых производств.

Мировой опыт, опросы предпринимателей и представителей кредитных организаций Казахстана, исследования зарубежных и отечественных специалистов, говорят о необходимости, целесообразности и актуальности создания в стране института (системы) государственных гарантий по кредитам коммерческих банков субъектам малого предпринимательства.

Большинство коммерческих банков Казахстана не могут рассматривать в обозримом будущем малые предприятия как потенциально надежных клиентов, если государство не возьмет на себя часть рисков, неизбежно возникающих при кредитовании финансовыми структурами субъектов малого бизнеса.

Что можно было бы сделать по расширению кредитования малого бизнеса?

Было бы важно, чтобы все эти обсуждения явились началом большой и эффективной работы по резкой активизации кредитования малого бизнеса увеличения его роли в развития экономики. Нам нужно в короткие сроки создать целостную систему финансирования и кредитования малых предприятий

а) важнейшая задача - увеличить объем финансирования и кредитования малых и средних предприятий;

б) надо принять конкретные меры по расширению сети кредитных учреждений за счет увеличения количества МКО;

в) чтобы создать для малого бизнеса более широкие возможности доступа к заемные средствам, необходимо, чтобы правительство, региональные органы власти создали систем) гарантирования кредитов, получаемых МСП, Для этих целей необходимо выделение в бюджетах всех уровней средств не реализацию программы субсидирования и реализацию процентных ставок по кредитам выдаваемым малым предприятиям. Необходима система страховых фондов, для гарантирования возврата сумм.

г) требуются серьезные преобразования банковской деятельности. Нужна система банков и финансовых организаций, специализированных на реализации политики государства в области финансирования и кредитования малого бизнеса. Особое значение имеет упрощение порядка предоставления кредитов малым предприятиям, и особенно для физических лиц без образования юридического лица.

д) надо принимать серьезные меры по созданию кредитного бюро применительно к юридическим лицам и субъектам бизнеса без формирования юридического лица.

Решение всего комплекса названных проблем может быть только на основе совместных наших усилий - банковской системы, всех экономических ведомств, ассоциаций предпринимателей.

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА КОРМОВ В ЗАПАДНОМ КАЗАХСТАНЕ: НАУЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Насиев Б.Н, доктор сельскохозяйственных наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Во всем мире показатель потребления продовольственных продуктов животного происхождения является мерилом благополучия общества. Объем производства и качество животноводческой продукции зависят от уровня кормовой базы. Кормопроизводство должно наиболее соответствовать региональным природным условиям, а структура отрасли животноводства должна быть адаптирована к условиям кормо-производства.

Следовательно, возможности кормовой базы должны диктовать все основные параметры животноводства. Поэтому, кормопроизводство является приоритетной областью в агропромышленном комплексе.

Источниками кормов в Западно-Казахстанской области являются: природные пастбища, естественные сенокосы и пашня, занятая кормовыми культурами. Природные кормовые угодья в Западно-Казахстанской области занимают 11,2 млн.га, в том числе сенокосы 1,0 млн.га и пастбища 10,2 млн.га. На этих площадях производится 90% от общего объема травянистых кормов. Природные сенокосы дают 3-4 ц/га сена, а пастбища 10–12 ц/га поедаемой зеленой травой в год. Намечается на естественных сенокосах довести заготовку сена к 2010 году до 671,7 тыс.тонн.

Согласно концепцией развития сельского хозяйства области полевое кормопроизводство будет ориентировано на наиболее полное использование биоклиматических ресурсов региона. Природные условия области весьма разнообразные, поэтому в каждой зоне пути обеспечения животноводства кормами будет различными.

Хозяйства первой зоны имеют значительные площади пахотных земель, часть которых будет использовано в производстве зеленого и сочного корма (озимая рожь, житняк, волоснец, овес, суданская трава, сорго, кукуруза). Дополнительный резерв увеличения производства кормов в этой зоне будет достигаться за счет эффективного использования, имеющихся орошаемых земель.

Хозяйства второй и третьей зон лучше обеспечены пастбищными и сенокосными угодьями. Однако из-за низкой урожайности здесь выкашивается более 2 млн.га.

Производство качественных продуктов животноводства и интенсификация этой отрасли связаны с объемами и структурой производства фуражного зерна. От объемов и качества зернофуража зависит экономическая эффективность животноводства. Роль концен-трированных кормов будет возрастать и в молочно-мясном скотоводстве, поскольку проблема производства качественных объемистых кормов в ближайшей перспективе решена не будет.

В последнее десятилетие из-за экономического кризиса отмечается тенденция сокращения площадей под сельскохозяйственными культурами, в том числе зернофуражными, в результате уменьшения применения антропогенных ресурсов снижается продуктивность посевов. В среднем в 90-е годы зернофуражные культуры занимали более 1020,0 тыс.га, а в последние годы 150,0 тыс.га, а его валовые сборы сократились с 425 тыс. до 150 160 тыс.тонн. Сохраняются негативные тенденции в структуре производства зерна: возрос удельный вес пшеницы, сократился удельный вес ржи, овса и кукурузы, незначительным остается долевое участие кукурузы и зернобобовых культур. В валовом производстве зерна

преобладают культуры продовольственного направления (пшеница 70–75%), что приводит к существенным излишкам зерна, снижению цен при использовании его на кормовые цели, более низкой эффективности при производстве продуктов животноводства.

В последние урожайные годы в потреблении зерна отмечаются определенные тенденции. В целом используется свыше 600,0 тыс.т, в том числе на кормовые цели 200–250 тыс.т, или 33–42%. К положительной динамике потребления зерна на кормовые цели следует отнести сокращение объемов потребления на фураж пшеницы и увеличение ячменя (30,4), ржи (2,9%). К сожалению, не увеличивается производство кукурузы и просовидных культур. В структуре производства зерна на кормовые цели низкой остается доля зернобобовых (0,3%) и кукурузы (0,1%). В результате на производство животноводческой продукции затрачивается в 1,8–2,0 раза больше концентрированных кормов по сравнению с нормативами.

В концепции развития животноводства области до 2007–2010 гг. потреб-ность в фуражном зерне оценивается примерно в 200–250 тыс.т. В перспективе планируется снизить долю продовольственного зерна в структуре зернофуража и увеличить количество ячменя, кукурузы и зернобобовых, производство которых на полевых землях должно существенно возрасти.

В целях обеспечения производства высококачественных кормов с учетом роста поголовья скота и эффективного использования пашни предусматривается рост площадей кормовых культур. Основные посевы кормовых культур будут размещены в первой сельскохозяйственной зоне, где естественные сенокосы не обеспечивают потребности животноводства в грубых кормах.

По прогнозу, объем производства зернофуражных культур к 2010 году должен возрасти до 250,0 тыс. т, что составит около 20–25% от валового сбора зерна. Площадь зернофуражных культур составит 130–160 тыс.га. В структуре фуражного зерна возрастает доля зернобобовых культур (6%), доля пшеницы уменьшается (до 40%), а ячменя и ржи остается без изменений. Также увеличатся посевы кукурузы на силос до 3,0–5,0 тыс.га или в 6 раз к уровню 2005 года.

Исключительно важным условием повышения конкурентоспособности кормопроизводства является совершенствование структуры посевов кормового поля, которая по многим позициям не отвечает требованиям рынка. Исходя из структуры поголовья, травосеяние должно стать основой кормопроизводства. И не только поэтому. Травы дают наиболее дешевые и экологически чистые и разнообразные корма. Подбором видов и сортов трав можно создать полноценный протеино – и энергообеспеченный сырьевой и зеленый конвейер.

К 2010 году намечено увеличить площадь многолетних трав – до 73,7 тыс.га, с этих площадей будет собираться свыше 88,4 тыс.тонн высоко-качественного сена, при урожайности 12 ц/га. В структуре кормовых культур основное место будет отводиться многолетним травам, таким как житняк, волоснец, эспарцет, на орошаемых землях люцерна, как в чистом виде, так и в смеси с другими высокобелковыми травами. Посевы однолетних трав увеличится до 3,3 тыс.га или более чем в 2 раза к уровню 2005 года.

Из зернобобовых культур горох и нут должны стать важнейшими источниками кормового белка в области. Для увеличения объемов и особенно обеспечения устойчивого производства зернобобовых культур необходимо совершенствовать технологии их возделывания в одновидовых и смешанных посевах, внедрять новые сорта с повышенным содержанием белка и метионина и низким танинов и ингибиторов трипсина.

Анализ потребности и состояния производства и использования зерна в животноводстве показывает, что необходимы срочные организационные и научно-практические меры по совершенствованию зернового хозяйства, а также решение специфических научных задач повышения эффективности производства и использования зернофуража как при современном состоянии, так и в перспективе по мере восстановления животноводства.

Организационные и научно-практические мероприятия включают в себя:

– совершенствование структуры и увеличение посевных площадей зерно-вых культур до 905,0 тыс.га при средней урожайности 15,0 ц/га, что обеспечит валовой сбор 1,3 млн.т зерна, дальнейший рост валовых сборов целесообразно обеспечить путем повышения продуктивности культур;

– обеспечение роста валовых сборов зерна преимущественно благодаря фуражным культурам (зернобобовые, кукуруза, ячмень) и увеличение их долевого участия в общем сборе с 25 до 35%;

– организационно-экономическое обоснование районов специализации производства продовольственного и фуражного зерна по почвенно-климатическим зонам области с соответствующим совершенствованием систем земледелия и севооборотов. Наиболее актуальна эта проблема для производства качественного продовольственного и кормового зерна;

– освоение целевых ресурсосберегающих технологий производства, хранения и использования продовольственного и фуражного зерна и их материально-техническое обеспечение. Ведущее значение в управлении продуктивностью и качеством зерна принадлежит удобрениям и средствам защиты растений;

– восстановление комбикормовой промышленности в области;

– разработку и реализацию программ по восстановлению и развитию в области производства зернобобовых и масличных культур, кукурузы.

Таким образом, вышеизложенное свидетельствует, что, несмотря на огромные трудности, на региональном уровне есть многочисленные возможности, которые позволяют в самое ближайшее время превратить растениеводство области в высокорентабельную отрасль, продукция которой будет эффективно конкурировать с продукцией других отраслей.

ПОДБОР ПОСЕВНЫХ МАШИН ДЛЯ УСЛОВИЙ ЗКО

Нугманов А.А., аспирант
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В условиях рыночных отношений сельхозтоваропроизводители имеют множество предложений различной техники. Кроме стоимости и эффективности машин в Западно-Казахстанской области имеет немаловажное значение сервис и обслуживание этих машин.

На сегодняшний день существует 5 основных производителей посевных машин, с наличием на них запчастей и сервиса, используемых крестьянскими хозяйствами в Западно-Казахстанской области:

1.**Посевной агрегат СЗС-2.1**. Посевная машина агрегатируется тракторами К-700, Т-4 и др., ширина междурядий 22.8 см (наблюдения на полях ТОО «Нойма-агро»).

Положительные стороны:

1. Посевной машиной СЗС-2.1 можно сеять по стерне по минимальной

технологии. Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, посев, внесение удобрений, подрезание сорняков и прикатывание;

2. Принцип работы рассчитан на укладку семян на нетронутое плотное ложе, что создает благоприятное условие для доставки влаги снизу и быстрому развитию семени на первой стадии развития;

3. Посевной агрегат нередко используют как культиватор;

4. Массовое использование; проста и легка в обслуживании и настройках.

Отрицательные стороны:

1. Маленькая емкость бункера, частые загрузки семян снижают производительность сеялки;

2. Рама, стоики, сошники плохо следуют контурам рельефа, что создает разную глубину заделки семян на пересеченных участках поля;

3. Расположенные бункера на самой сеялке создают неравномерный вес сеялки, что сказывается на качестве заглубления лапок и прикатывания катками;

4. При раннем посеве происходит налипание почвы на сошники, стойки и катки, что увеличивает удельное сопротивление, ухудшает качество внесения семян и удобрений и качество прикатывания.

2.Посевной агрегат. АУП-18 (Россия). Посевная машина агрегатируется с тракторами К-700, ВТ, Т-4 и др., ширина междурядий отсутствует (наблюдения на полях к/х «Киргенев»).

Положительные стороны

1. Посевной машиной АУП-18 можно сеять по минимальной технологии и по стерне (прямой посев). Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, подрезание сорняков, посев, внесение удобрений, и прикатывание;

2. Принцип работы рассчитан на укладку семян на нетронутое плотное ложе, что создает благоприятное условие для доставки влаги снизу и быстрому развитию семени на первой стадии развития;

3. Посевной агрегат нередко используют как культиватор. По сравнению со стерневой сеялкой СЗС-2.1 отмечено лучшее подрезание сорняков, гребнеобразование после прохода сошника менее явное.

4. Сплошной высев создает хорошую конкуренцию сорнякам.

Отрицательные стороны:

1. Широкая, жесткая рама (4 м) отрицательно влияет на равномерное заглубление сеялки, что ведет к неравномерной глубине заделки семян и внесения удобрений.

2. Расположенный бункер на самой сеялке создает неравномерный вес сеялки, сказывается на качестве заглубления лапок и прикатывания катками;

3. При раннем посеве происходит налипание почвы на сошники, стойки и катки, что увеличивает удельное сопротивление, ухудшает качество внесения семян и удобрений и качество прикатывания.

4. Жестко установленные стойки не позволяют обходить твердые препятствия, и подвержены срыву.

3. Сеялка СЗП (Россия). Посевная машина агрегатируется с тракторами К-700, Т-4 и др, ширина междурядий 15 см (наблюдения на полях к/х «Жанар»).

Положительные стороны:

1. Заделка семян на одну глубину.

2. Удобна для раннего посева.

3. Проста и легка в обслуживании и настройках.

Отрицательные стороны:

1. Маленькая емкость бункера, частые загрузки семян снижают производительность сеялки;

2. Не подрезает сорняки при посеве;

3. Не пригодна для нулевых и минимальных технологий.

4. Посевной комплекс ДжонДир 1840 (США). Посевной комплекс агрегатируется с трактором ДжонДир 9425, возможно совмещение с другими тракторами такого типа, ширина междурядий 19 см, 25 см. (наблюдения велись на полях Зап.Каз.Сельхозопытной станции)

Положительные стороны:

1. Высокая производительность за счет скорости, вместимых бункеров и ширины захвата 13,5 метров.

2. Можно сеять по стерне по минимальной технологии. Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, посев, внесение удобрений, подрезание сорняков боронование и прикатывание;

3. Принцип работы рассчитан на укладку семян на нетронутое плотное ложе, что создает благоприятное условие для доставки влаги снизу и быстрому развитию семени на первой стадии развития;

4. Использование спиралевидных катков создает сплошное прикатывание для сохранения влаги по всей ширине обработанной площади;

5. Культиватор отделяется от бункера, катков и используется для культивации.

6. Спиралевидные катки с пружинным давлением можно использовать отдельно для прикатывания.

7. По сравнению со стерневой сеялкой СЗС-2.1 отмечено лучшее подрезание сорняков, гребнеобразование после прохода сошника менее явное.

Отрицательные стороны:

1. Наличие широкой жесткой рамы (ломающейся по длине на 3 части), с учетом плавающей навески и копирующих колес, отрицательно влияет на равномерность заглубления сошников, что ведет к высеву и внесению удобрений в разную глубину на пересеченных участках.

2. При раннем посеве широкие колеса трактора и загруженного тяжелого бункера создают уплотненную колею, где образуются полосы слабо взошедшей растительности, либо полосы быстрых всходов.

3. При высокой скорости действуют силы скручивания на раму, что ведет к увеличению удельного сопротивления и заглублению крайних рыхлителей;

4. Быстроизнашивающиеся лапы;

5. Высокая цена и дороговизна технического обслуживания

6. Неравномерность распределения семян по семяпроводам в пределах 9 – 17%

7. Образование маленьких гребней за последними стойками, что ведет к более раннему прорастанию либо более позднему прорастанию семян высеянных за последними сошниками.

5. Посевной комплекс ФлексиКойл СТ 820 (Канада). Посевной комплекс агрегатируется с трактором Кейс 425, возможно совмещение с другими тракторами такого типа, ширина междурядий отсутствует (наблюдения на полях учебного хозяйства ЗКАТУ им. Жангир хана).

Положительные стороны:

1. Высокая производительность за счет скорости, вместимых бункеров и ширины захвата 14 метров.

2. Посевным комплексом ФлексиКойл 820 можно сеять по минимальной технологии и по стерне, с последующим переходом на нулевую технологию (замена сошников и катков). Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, посев, внесение удобрений, подрезание сорняков, боронование и прикатывание.

3. Принцип работы рассчитан на укладку семян в нетронутое, плотное ложе, что

создает благоприятное условие для доставки влаги снизу и быстрому развитию семени на первой стадии развития;

4. Прикатывание спиралевидными катками создает сплошное прикатывание для сохранения влаги по всей ширине обработанной площади;

5. Культиватор отделяется от бункера, катков и используется для культивации. Лучший контроль глубины культивации в своем классе даже на неровных участках за счет плавающей сцепки, копирующих колес и рамы с оригинальной конструкцией треугольников (11 секций).

6. По сравнению со стерневой сеялкой СЗС-2.1 отмечено лучшее подрезание сорняков, гребнеобразование после прохода сошника менее явное;

7. Благодаря прочной раме с оригинальной конструкцией треугольников совершается осеннее щелевание (вспашка зяби по влагосберегающим технологиям) для задержки влаги;

8. Спиралевидные катки можно использовать отдельно для прикатывания;

9. Отсутствие междурядий создает хорошие условия для конкуренции с сорняками.

Отрицательные стороны:

1. При раннем посеве широкие колеса трактора и загруженного тяжелого бункера создают уплотненную колею, где образуются полосы слабо взошедшей растительности, либо полосы более быстрых всходов.

2. Высокая цена и дороговизна технического обслуживания

3. Образование маленьких гребней за последними стойками, что ведет к более раннему прорастанию либо более позднему прорастанию семян высеянных за последними сошниками.

4. Точная настройка требует ровной бетонированной поверхности.

5. Неравномерность распределения семян по семяпроводам – 9,2%

6. Посевной комплекс ДжонДир 730 (США). Агрегатируется с трактором ДжонДир 9425, возможно совмещение с другими тракторами такого типа, ширина междурядий 15 см (наблюдения на полях к/х «Матевосян»).

Положительные стороны:

1. Высокая производительность за счет скорости, вместимых бункеров и ширины захвата 13,5 метров.

2. Посевным комплексом ДжонДир 730 можно сеять по стерне по минимальной технологии. Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, подрезание сорняков, боронование, посев и прикатывание;

3. Равномерный высев семян на одну глубину.

4. Маленькая ширина междурядий

Отрицательные стороны:

1. Сложен в регулировке

2. Высеваемые семена не укладываются на плотное ложе, что в свою очередь сказывается на первой стадии развития растения;

3. Высокая цена и дороговизна технического обслуживания;

4. Неравномерность распределения семян по семяпроводам – 9-17%.

7. Посевной комплекс ФлексиКоил 5000 (Канада). Посевной комплекс агрегатируется с трактором Кейс 450, возможно совмещение с другими тракторами такого типа, ширина междурядий 30,5 см. (наблюдения велись на полях ТОО «АКХП»)

Положительные стороны:

1. Высокая производительность за счет скорости, вместимых бункеров и ширины захвата 15.5 метров;

2. Можно сеять по минимальной технологии и по стерне, с последующим

переходом на нулевую технологию (замена сошников). Агрегат рассчитан на одновременную обработку почвы, посев, внесение удобрений, подрезание сорняков, боронование и прикатывание;

3. Принцип работы рассчитан на укладку семян в нетронутое, плотное ложе, что создает благоприятное условие для доставки влаги снизу и быстрому развитию семени на первой стадии развития;

4. Задний вес сеялки передается на катки, что приводит к качественному прикатыванию семян;

5. Сеялку можно использовать как культиватор, оцепив бункер.

Отрицательные стороны:

1. При раннем посеве широкие колеса трактора и загруженного тяжелого бункера создают уплотненную колею, где образуются полосы слабо взошедшей растительности;

2. Высокая цена и дороговизна технического обслуживания;

3. Большая ширина междурядий;

4. Неравномерность распределения семян по семяпроводам – 9,2%.

По результатам наблюдений делаем вывод. Что посевные машины имеют множество положительных сторон, а также отрицательных. Учитывая почвенно-климатические условия нашего региона, а также решаемость отрицательных моментов каждой из этих сеялок находим следующее заключение:

Первой проблемой в нашей сухостепной зоне является недостаток влаги. Поэтому переход на влагосберегающие технологии с минимальной обработкой наиболее важны для получения стабильных урожаев даже в засушливые годы.

1.Укладка семян на плотное ложе является важнейшим фактором успешного прорастания семян.

2.Меньше предварительных обработок почвы уменьшает физическое испарение влаги.

3.Меньшая гребнистость для меньшей площади испарения влаги.

Этим трем параметрам отвечают стерневые сеялки, с возможностью укладки семян на плотное ложе.

Вторая проблема-это равномерная заделка семян. Этому требованию отвечает ДжонДир730, СЗП, ФлексиКоил 820.

Третья проблема-это конкуренция с сорняками. Меньшая ширина междурядий позволяет лучше конкурировать. Этому требованию отвечают ФлексиКоил 820, АУП-18, ДжонДир730.

ДжонДир730 производит за один проход 5 операций, заделывает семена на равномерную глубину, но не отвечает главному агротехническому требованию. Не укладывает семена на плотное ложе.

Дисковая сеялка СЗП равномерно заделывает семена, но не подходит под влагосберегающие минимальные технологии.

ФлексиКоил 820 производит за один проход 5 операций, укладывает семена на плотное ложе, заделывает их равномернее по сравнению с другими стерневыми сеялками (см.фото). Кроме того, культиватор сеялки рассчитан на высокие нагрузки и равномерную обработку почвы по сравнению с аналогами, что позволяет быть универсальным и снизить расходы на приобретение дополнительных агрегатов для культивации паров и щелевания зяби. Т.е. отвечает ресурсосберегающей технологии.



Заключение: ФлексиКоил 820 является наиболее оптимальным вариантом для использования на посевах в Западно-Казахстанской области. Для более совершенной работы посевного агрегата требуется качественная настройка, замена колесного хода трактора и бункера на гусеничный, разработка новой модели сеющей лапы применительно для сухостепной зоны Западно-Казахстанской области.

Рисунок 1 - Посевы стерневой сеялкой «ФлексиКойл 820»

ҚАЗАҚСТАННЫҢ САҚТАНДЫРУ НАРЫҒЫ

Нуриденова Г.Қ.
Батыс Қазақстан инженерлік – технологиялық университеті

Нарықтық экономика есігімізден кіріп, төрімізге жайғасқалы біраз уақыт болды. Нарықпен бірге халықтың санасына көптеген жаңа түсініктер еніп, оның заңдары мен құбылыстарына "етіміз" үйреніп те қалды. Дегенмен, нарықпен бірге жаңаша түрленіп келген түсініктердің бірі – сақтандыру халықтың түсінігінде әлде де болса тиісті орнын таппауда. Сондықтан, баяндаманың мақсаты – қарапайым халыққа сақтандыру компанияларының өз өнімдерін, қызметтерін ұсынудың тиімді жолдарын қарастыру.

Елбасы өзінің «Қазақстан – 2030» атты стратегиясында көрсеткендей, 2003-2015 жылдарға арналған Қазақстан Республикасының Индустриялық-жаңартушылық стратегиясын жүзеге асыру үшін сақтандыру жүйесін дамыту керек және ол үшін әрбір сақтандыру компаниясы өз үлесін тигізуі қажет.

Сонымен сақтандыру дегеніміз не?

Қарапайым тілмен айтқанда ол – халықтың жеке және шаруашылық өміріндегі мүліктік мүдделерін табиғи апаттар немесе басқа да белгісіз төтенше жағдайлар салдарынан болатын шығындардан арнайы мақсатты қорлар құру арқылы қорғау. Сақтандыру қорларын құрудың негізгі қайнар көзі – сақтандырушылардың сақтандыруға төлеген ақылары болып табылады.

Сақтандыру жүйесінің жағдайы тұрғындар мен шаруашылық субъектілердің сақтық мәдениетіне және олардың сақтандыруға деген нық сенім дәрежесіне тәуелді болады. Қазақстанның сақтандыру жүйесін орнықтыруда белгілі бір табыстарға қол жеткізілді десекте, қоғамға сақтандырудың ролі және оның нарықтық экономикадағы орны мен даму өзгерістері туралы хабарламаларды әрдайым жеткізіп тұру қажет.

Ел нарығында 34 сақтандыру компаниясы жұмыс істеп жатыр. Сарапшылар зерттеудің қорытындысы бойынша, жыл өткен сайын сақтандыру саласы нарықты қамту жағынан жылына үштен бір бөлікке өсіп отырса, екіншіден халықтың сақтандыру мәдениеті төмен деңгейде қалып отыр. Мұның себебі:

1. Халық сақтандыру саласының қызметін жіті түсінбейді. Көпшілік оны тек ақша жинау деп ұғынады. Яғни ақпарат аз.

2. Халықта өз өмірін, жылжымайтын дүние мүлкін сақтандыра қоятындай қаржы көзі болмады. Демек, бұның ұшы әлеуметтік ахуалға келіп тіркеледі.

3. Сақтандыру компаниясына деген сенім деңгейі төмен.

Міне осындай себеп салдардан халық сақтандыруға қарай мойын бұра алмай отыр.

Мемлекеттің сақтандыру саласында жүргізген күрделі реформалары нәтижесінде қазіргі кездегі еліміздің сақтандыру қатынастарын мемлекеттік реттеу мен бақылау жүйесі бұрынғы кеңестік кеңістіктегі елдермен салыстырғанда әлдеқайда дамыған. Сақтандыру компанияларының қаржылық тұрақтылығын, төлем қабілеттілігін қамтамасыз ету үшін және сақтанушылардың мүдделерін қорғау мақсатында көптеген заңдармен басқа да нормативтік- құқықтық актілер қабылданған. Заң жүзінде қойылған талаптардың толықтай сақталуын мемлекет тарапынан Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын жане қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі қамтамасыз етеді. Сақтанушылардың мүдделерін қорғау мақсатында аталмыш агенттіктің құрамында арнайы басқарма қызмет істейді. Егер сақтанушылардың заңды құқықтарын сақтандыру компаниялары бұзатын болса, жоғарыда аталған басқармаға шағымдануға болады.

Қазіргі кезде еліміздегі сақтандыру міндетті және ерікті болып екіге бөлінеді. Міндетті сақтандыру заңмен бекітіледі және оның талабын орындауға барлық адамдар міндетті. Мысалы, барша жұртқа белгілі көлік иелерінің азаматтық-құқықтық жауапкершілігін сақтандыру, жолаушы тасымалдаушылардың жолаушылар алдындағы азаматтық-құқықтық жауапкершілігін сақтандыру, жұмыс берушілердің жұмысшылардың алдындағы азаматтық-құқықтық жауапкершілігін сақтандыру және тағы сол сияқты. Яғни міндетті сақтандыру – адамдардың белгілі бір-іс әрекетпен айналысуына қойылатын заң жүзіндегі міндетті талаптардың бірі болып табылады.

Сақтандырудың екінші нысаны ерікті сақтандыру адамдардың жеке өмірі және шаруашылық жағдайындағы мүліктік мүдделерін әр түрлі төтенше жағдайлардан (сақтандыру оқиғаларынан) қорғауға деген қажеттіліктен туындап, олардың ықтималдықтарының негізінде жүзеге асырылады. Ерікті сақтандыру сақтандырудың нысандарына қарай жеке және мүліктік сақтандыру болып екі топқа бөлінеді.

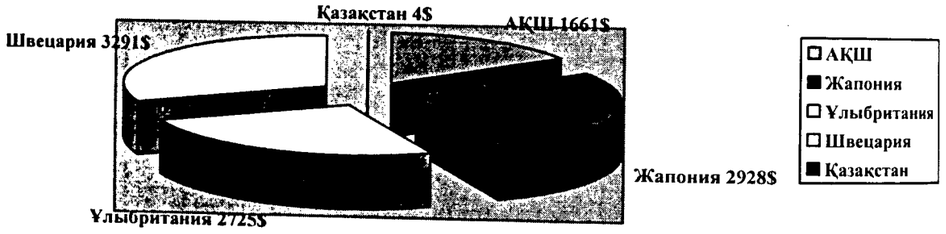
Жеке сақтандыруға азаматтың өмірін, денсаулығын, еңбекке қабілеттілігін және жеке басына байланысты өзге де мүліктік мүдделерін сақтандыру жатады. Оның мынадай негізгі түрлері бар:

* жазатайым жағдайлардан сақтандыру;

* аурудан сақтандыру (медициналық сақтандыру).
* аннуитеттік сақтандыру;
* өмірде белгілі бір оқиғаның басталуына байланысты сақтандыру;
* өмірді сақтандыру.

Айта кетер бір жай, көп мемлекеттерде ерікті жеке сақтандыудың сыйақысы сақтандыру компанияларындағы жалпы сыйақының 50% - 80%-ын құрайды. Ал Қазақстанда бұл көрсеткіш қазіргі кезде бар-жоғы – 2%. Сондай-ақ, Қазақстандағы жеке сақтандырудың сыйақысы жан басына шаққанда бар-жоғы 4 АҚШ доллары болады. Ал дамыған елдерде бұл көрсеткіш әлдеқайда жоғары. Мысалы: АҚШ-та – 1 661$, Жапонияда – 2 928$, Ұлыбританияда - 2 725$, Швецарияда – 3 291$.

Жеке сақтандырудың сыйақысы (жан басына шаққанда)



Жоғарыда келтірілген көрсеткіштер батыста сақтандыру мәдениетінің өте жоғары деңгейде екендігін көрсетеді. Олар үшін сақтандыру әр түрлі қатерлерден сақ болуды қамтамасыз ететін құрал, күнделікті қажеттілік.

Қазіргі кезде жеке сақтандырудың бір бөлігі – өмірді сақтандыру Қазақстандағы сақтандыру саласын дамытудың басым бағыттарының бірі болып отыр. Республикамызда өмірді сақтандыру саласында қызмет көрсететін төрт сақтандыру компаниясы бар. Олардың біреуі мемлекеттік –"Мемлекеттік аннуитеттік компания" АҚ, үшеуі жеке меншік - "БТА Өмірді сақтандыру" АҚ, "Валют-транзит Life" АҚ және "Халық-Life" АҚ.

Ал енді мүліктік сақтандыруға келетін болсақ оның төмендегідей негізгі түрлері бар:
* мүлікті сақтандыру;
* жауапкершілікті сақтандыру.

Қазіргі кезде республикамызда ерікті мүліктік сақтандыру жеке сақтандыруға қарағанда жақсырақ дамыған. 2005 жылдың қорытындысы бойынша жиналған жалпы сақтандыру сыйақысының 69%-ы мүлікті сақтандыру үлесіне тиеді. Айта кету керек, оның басым бөлігі ірі заңды тұлғалардан жиналған қаржылар. Яғни, жеке тұлғалар мен шағын кәсіпкерлер өз мүліктерін сақтандыруды әлі де болса дұрыс қолға алмауда. Яғни, халықтың мүліктік мүдделері әртүрлі төтенше жағдайлар салдарынан болатын қауіптерден тиісті дәрежеде қорғалмаған. Өзінің мүлкін сақтандырмаған адам жоғарыда айтылған қауіпті жағдайлар бола қалған жағдайда орны толмас шығынға ұшырары сөзсіз. Сол себепті де, нарық заманында сақтандыру халықтың әлеуметтік қауіпсіздігін қамтамасыз ететін негізгі құралдардың бірі болып табылады.

Жалпы сақтандыру және өмірді сақтандыруға тән экономикалық қатынастар қоғамдық өндіріс процесіндегі зиянның орнын; егер бұл процесс дүлей апат пен басқа төтенше немесе күтпеген оқиғалардың нәтижесінде бұзылса, толтырумен байланысты.

Зиянның орнын ынтымақтастық негізде сақтық қатынастарына қатысушылардың төлейтін сақтық жарналары есебінен толтырылады, бұл жарналардың жиынтығы, жоғарыда айтылғандай, сақтық қорларын құрайды.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Дольник В. Медицинское страхование // Рынок страхования №11, ноябрь 2006.
2. Жилкина М. Цели и средства // Рынок страхования №9, сентябрь 2007.
3. Құлпыбаев.С.Қ., Ілиясов К.К. Қаржы. Алматы, 2005ж.
4. Мельников В.Д., Ілиясов К.К. Финансы – Алматы 2001г.
5. Тоқтасын А. Қазақстандағы кәсіпорынға маркетингті пайдалану ерекшеліктері //Қаржы – қаражат – Финансы Казахстана, 4/2003.
6. Турсумбекова Р. Потребителям страховых услуг – о правилах страхования // Рынок страхования №8, август 2007.

ТАҒЫ ДА ТАРИХ ТАҒЫЛЫМЫ ТУРАЛЫ

Рысқалиев Т.Х., философия ғылымдарының докторы, профессор
Жәңгір хан атындағы Батыс Қазақстан аграрлық-техникалық университеті

Мен соңғы кезде осы тақырыпта айтып та, жазып та жүрмін. Адам баласы бірден есті болып тумайды. Айналасындағы өзін қоршаған «есті» дүниелерді: мән – мағынасы бар заттарды, мәдени мұраларды, салт-жораларды, әдет-ғұрып қалыптарын, білім негіздерін игеру арқылы, солардан және адамдардан үйрену арқылы есі кіреді, адам болып қалыптасады.

Адамның да қоғамның да аяғынан тік тұрып, өздігінен жүріп кетуіне қажет алғышарттардың бірі – тарих тағылымы. Тарихқа қызықпайтын, тарихқа жүгінбейтін адам баласы болмас. Бірақ мәселе тарихты білуде, «өтуде» емес, тарихтан үйренуде, сабақ алуда және өзінің іс-әрекетінде тарих тағалымын пайдалану білуде. Бұл арада адамға тарих ғылымына жүгіну жеткіліксіз болып шығады. Қаласа да, қаламаса да оған философиямен бетпе-бет жүздесуге тура келеді.

Барлық ғылымдардың ішіндегі (тарих ғылымын да қосып есептегенде) тарихшылы – философия. Ол өне бойы тарихқа үңіледі, тарихтан нәр алады, тарихқа жүгінеді. Философияның денін құрайтын даналық, тәлімгерлік тұжырымдар жоқтан пайда болмайды, өмірден, тарихтан туындайды. Әр кезде пайда болған философиялық қағидалардың қалыптасуы, дамуы, жүзеге асуы, сабақтастығы – тарих. Әрбір философиялық категориялардың негізінде тарих жатыр. Философия тарихынан біз адам, сана, мәдениет, өркениет, себептілік, еркіндік сияқты ұғымдардың неше түрлі түсінігін таба аламыз.

Басқа ғылымдар өне бойы алға ұмтылып, дәл емес, толық емес білімнен дәлірек, толығырақ білімге, относительдік ақиқаттан абсолюттік ақиқатқа қарай орлей береді. Көбіне көп олардың артқа оралып, өткен жолын сараптауға уақыты да болмай қалады. Философия болса, алға басудың, алдағыны болжаудың негізі тарих деп біледі, тарихқа, өткен шаққа үнемі көңіл бөледі. Философия да, әрине, жүріп өткен жолмен шектелін қалмайды, алға ұмтылады, болашақты болжайды. Бірақ бұл болжам ғылымдағыдай дәлелді болып келмейді, утопияға, арманға ұқсап кетеді, болар-ау, болса екен деген үмітті білдіреді. Философия болатын, болажақ нәрселердің үлгісін ұсынады.

Маркс пен Энгельс «Неміс идеологиясында» тарих ғылымы туралы мынадай пікір айтқан: «Біз тек бір ғылымды ғана білеміз – тарих ғылымын»[1] Барлық ғылымдар дами

келе тарих ғылымына айналады. Орынды пікір. Ғылым дегеніміз – сананың жетілген формасы. Ал жетілген сана, сөз жоқ, өзіндік сана, яғни тарихи сана. Ол өзін, мақсатын, жүріп өткен жолын, тарихын жете біледі, білуі керек.

Гегель философияға анықтама бергенде мынаған назар аударады: философия – тарихты оймен шолу немесе «оймен өрнектелген дәуір». Табиғат дамуы мен қоғам дамуының арасында айырмашылық бар. Табиғат дамуын біз тарих деп атай алмаймыз: ол – стихиялық процесс. Ал, қоғам дамуы шын мәнісінде – тарих, мұнда ақыл – есі бар, саналы адамдар әрекет жасайды. «Адамзат тарихының, - деп жазады Маркс «Капиталда», - табиғат тарихынан айырмашылығы алғашқыны жасаған біз, ал соңғыны жасаған біз емеспіз»[2]. Сондықтан философия тарихтан адамның іс-қимылын және оның жемісін көргісі келеді.

Философия тарихтан жөн-жосықты, қисынды, логиканы, даналықты іздейді.

Тарих ғылымы арқылы адам, қоғам, тұтас адамзат өзін өзі таниды, жүріп өткен жолдарын, алған асуларын аңғарады. Философия тарихқа үңіле отырып, адамның, қоғамның өзін өзі тануына жол ашады.

Тарих музасы – Клио тарих ғылымын ғана емес, философияны да сипаттайды.

Сөйтіп философия да, тарих та бірінен бірі алшақтай алмайды, бірін бірі керек етеді. Философия тарихты түсінуге көмектеседі, ал тарих философиялық пайымдауға тірек, тиянақ тауып береді. Тарих арқылы философиялық ой негізделеді, нақтыланады.

Мәселе тарихты танып қоюда, тарихта болған оқиғалар жөнінде әртүрлі мағлұматтар алуда емес. Тарих ғылымы, тарихи еңбектер әдетте эмпириялық деңгейден аса алмай, тарихи процесті суреттеумен, баяндаумен шектеліп қалады. Әр алуан оқиғалардың түпкі мәніне, қисынына үңіліп жатпайды. Объективтік көзқарасты бетке ұстайды. Бұл – барлық ғылымдарға тән ұстаным. Философиялық тұрғыдан тарихты, тарихи процесті «таза» деректерге сүйеніп тап сол күйінде баяндау жеткіліксіз. Леви – Стросстың пікірінше, тарихшы болған оқиғаларға баға бермей тұра алмайды: «тарих ешқашанда бірдеңенің жай тарихы емес, ол әрқашанда бірдеңе үшін баяндалған тарих болып табылады»[3]. Философия тарихты талдағанда әртүрлі деректердің, оқиғалардың мәніне, сабақтарына, адам үшін маңызына баса көңіл бөледі. Философия тарихқа немқұрайлықпен, алалықпен, салқынқандылықпен қарай алмайды.

Философия дегеніміз – адам болмысын құндылықтық және мағыналық тұрғыдан игеру және жаңғырту. Философияда «мағына» және «құндылықтар» деген ұғымдар адам болмысын танып түсінуде шешуші рөл атқарады. Адамның тұрмыс – тіршілігін философия мағыналы болмыс ретінде көргісі келеді. Сондықтан адам арқылы болып жатқан құбылыстардың және оқиғалардың мағынасын жарыққа шығару тарихты түсінудің сыналған жолы болып табылады. Орыс ойшылы М.М.Бахтиннің пікіріне жүгінер болсақ, мәдениет әлемінің мәндік тереңдігі – материяның тереңдігіндей түпсіз тұңғиық.

Философиялық тұрғыдан тарихты танып қою, білу жеткіліксіз, тарихты түсіну керек, тарихтан тағылым алу керек. Осы кезге дейін тарихтың жарасымды түсінігін біз тарих ғылымынан гөрі философиядан (Гегельден, Марксten, Макс Веберден) тауып келеміз. Бұл ойымыз әсте де тарих ғылымына кінә тағу емес. Тарих та ғылым болуға тырысады, теориялық деңгейге көтерілгісі келеді. Ал ғылым атаулыға керегі сенің, менің, оның пікірі емес, объективтік ақиқат. Ғылым объекті, процесті сол күйінде бейнелеуге тырысады. Бұл үшін түсініктің қажеті жоқ, мұны таным да атқара алады.

Міне, философияда қалыптасқан тарих тағылымдарының бірі осы – тарихты танып қана қоймай, түсіну.

Тарихты түсінудің қажеттілігі – ол өз алдына, өздігінен, автоматты түрде жүзеге асып жатқан процесс емес. Тарих - адамның ісі. Көптеген тарихи еңбектерде, оқулықтарда адам, кез келген адам тарихтың субъекті ретінде көрінбейді. Көбінде адам

жөнінде әңгіме болмайды. Адам бар, әрине, тарихта, бірақ субъект, белсенді, жасампаз тұлға ретінде емес, ананың, мынаның құралы ретіндегі адам. Тіпті тарихи тұлғалар деп аталатын адамдардың өздері (Александр Македонский, Шыңғыс хан, I Петр, Ленин, Сталин, Гитлер т.б.) – заманның, тағдырдың, қоғамның, саясаттың құралдары. Ұлы адамдар дейтіндер туралы айта келіп, Энгельс В. Боргиусқа жазған белгілі хатында былай дейді: «Осы ұлы адамның осы елде, белгілі бір уақытта шығуы, әрине, - нағыз кездейсоқтық. Бірақ егер осы адамды тайдыратын болса, онда оның орнын басушыны керек етушілік туады, сөйтіп мұндай орынбасар – азды – көпті қолайлы адам уақыт өте келе табылады. Наполеон... соғыстан жадап – жүдеген француз республикасына қажетті әскери диктатор болды, - мұның өзі кездейсоқтық еді. Бірақ егер Наполеон болмаған болса, онда оның ролін басқа біреу атқарған болар еді. Мұның өзі мұндай адам керек болғанда, ондай адамның әрқашан табылып келгендігімен дәлелденеді...»[4]

Кеңес Одағындағы алғашқы социалистік құрылысты құрту үшін Гитлер сияқты авантюрист, ал оны құлату үшін Горбачев сияқты демагог керек болды және ондай адамдар кезінде табылды.

Тағы бір айта кететін нәрсе – тарихқа әркімнің де қатысы бар. Әр адамға тарихи тұлға, тарих субъекті деп қарау керек. Тарих деп тек соғыстарды, көтерілістерді, төңкерістерді тану дұрыс болмайды: мал бағу, егін егу, үй тұрғызу, кен өндіру, бала оқыту, адамды емдеу – осының бәрі – тарих. Қазан төңкерісіне дейін Алаш зиялылары (А.Байтұрсынов, Ә.Бөкейханов, Міржақып Дулатов) негізін қалаған «Қазақ» газетінде: «Осы күнгі істеп жүрген ісіміз, қылған жұмысымыз, мінез – құлқымыз, сөздің бәрі кейінгілерге тарих болып қалады» - деп дұрыс жазылған. Сол газеттен тағы бір үзінді келтірейін: «өзінің тарихын жоғалтқан жұрт, өзінің тарихын ұмытқан ел қайда жүріп, қайда тұрғанын, не істеп қойғандығын білмейді, келешекте басына қандай күн туатынына көзі жетпейді. Бір халық өзінің тарихын білмесе, бір ел өзінің тарихын жоғалтса, оның артынан өзі де жоғалуға ыңғайлы болып тұрады»[5]. Зиялылардың тағы бір өсиеті: «Тарих – түзу жөнді үйретуші. Тарих – түзушіліктің кітабы. Тарих - тіршілікте жол басшы».

Қазір де бізде, Қазақстанда бәріміздің көз алдымызда тарих жасалып жатыр. Оған бәрімізде мүмкіндігінше үлесімізді қосып жатырмыз. Мен студенттерге үнемі айтып келемін: сіздер тарихи кезеңде өмір сүріп жатырсыздар және сол тарихты, жаңа Қазақстанның жаңа тарихын жасайтын сіздер боласыздар. Осы тарихи миссияны, осы жауапкершілікті әрдайым есте ұстаңыздар деп.

Тарихтың, тарих философиясының маңызды функцияларының бірі – адамның ақыл-есін, жадын қалыптастыру. Ақыл-есінен айырылған, жадыдан жұрдай болған адам – адам емес, меңіреу мәңгүрт. Бұл жөнінде заманымыздың заңғар жазушысы Шыңғыс Айтматов белгілі философиялық романын жазған.

Әр адамның ғана емес, әр ауылдың, қаланың, мекемелердің тарихы бар. Тарихтың тағы бір тағылымы – тарихтан адамды іздеу, адамды тарихтан тани білу.

Тарихта жақсылық та, жамандық та, ізгілік те, зұлымдық та болып жатады. Біле білген, түсіне білген адамға, халыққа тарих тәжірибесі, сабақтары – таусылмас рухани қазына. Ғылым да, философия да, әдебиет те адамды жұмбақ құбылыс деп есептейді. Бұл жұмбақты шешудің бір жолы – адам тарихына, демек, қоғам тарихына үңілу.

Бірақ тарихтың шегі жоқ. Тарихта да мәнді, мәнсіз құбылыстар, бұлар жөнінде әр алуан деректер болады. Оларды сұрыптау, талдау, рефлексиялық шолудан өткізу керек. Хайдеггер айтады: ғылым ойламайды. Бұл пікірдің тарих ғылымына да қатысы бар. Ойланып толғану – тарих философиясының кәсібі болған, болып жатқан оқиғалардың процестердің, іс-әрекеттердің түп тамырын, себебін ашу. Ойтпесе, ағаштардың артынан ағаштардан құралған орманды көрмей қалуға болады. Тарихи оқиғалардың қайсысын үлгі тұтып, қайсысын қайталамау керек? Гегельдің өкінішке толы пікірі бар: халықтар

мен үкіметтер ешқашанда тарихтан ештеңені үйренген жоқ, тарих сабақтарына сай әрекет жасап көрген жоқ. Қазір де біз Гегельді қостай аламыз. Өткендегі қателіктер, келеңсіз құбылыстар тағы да қайталанып жатыр. Бірақ өне бойы осылай болады деп тарихқа немқұрайдылықпен қарауға болмайды.

Тарихқа жүгіну дәстүрді жалғастыру, дәстүрді пайдалана білу деген сөз. Бұл жағынан қытай халқында сабақ аларлық тәжірибе жетеді. Өздеріңіз білесіздер: тарих туралы алғашқы кітап Қытайда жазылған – «Шу цзин» («Тарих туралы трактат»).

Тарих дегеніміз адамдардың іс-қимылы және соның әртүрлі нәтижесі дедік. Соған қарамастан тарихтың объективтік заңдары бар. Қытайлықтар мұны **дао** деп атайды. «Тарихтың барысы қандай болатын болса да, - деп жазады Ф.Энгельс, - адамдар оны былай істейді: әркім саналы түрде алға қойған өз басының мақсаттарын көздейді, ал осы әр түрлі бағытта қимыл жасайтын көптеген талаптардың және олардың сыртқы дүниеге жасайтын әр алуан әсерлерінің жалпы қорытындысы – нақ осының өзі тарих болып табылады». «Қимылдардың белгілі бір көздеген мақсаты болады, - деп атап көрсетеді Энгельс, - бірақ бұл қимылдардан іс жүзінде шығатын нәтижелер әсте де көзделгендей болмайды»[6].

Тарих тағылымынан туындайтын тағы бір тұжырымды бір кезде француз философы Вольтер атап өткен болатын: адамдардың алдына қойған мақсаты мен оны жүзеге асыруға бағытталған іс-әрекетінің нәтижесі сәйкес келе бермейді. Кейде тарихта ешкім күтпеген және ешкім қаламаған оқиғалар болып жатады. Римнің ірге тасын қалаған Ромуль, дейді Вольтер, бұл қаланы готт патшалары мен епископтары үшін тұрғызғанын білген жоқ. Александр Македонский өз атымен аталған қаланың түбі түріктердің қол астында болатынын, ал Константин Константинопольді Екінші Махмұд үшін тұрғызғанын білген жоқ. Мұндай парадокс жөнінде Гегель де, Энгельс те жазған болатын. Горбачев кезіндегі қайта құру процесі, әрине, Кеңес Одағын құлатуға бағытталған жоқ, керісінше, оны жетілдірудің амалы еді. Нәтижесі керісінше болды. Мұндай қайшылықты философияда стихиялық пен саналылықтың диалектикасы деп атайды.

Адамдар тарих даосын танып біліп, өздерінің іс-әрекетінде ескеріп отыруы керек. Әйтпесе, күтпеген және қаламаған нәтижеге тап бола береді. Даоны ескеру – табиғилыққа ұмтылу, жасандылыққа жол бермеу, тарих заңына қайшы келетін істерге бармау.

Қытай философиясының ден қоярлық, тағы бір тағылымы – адамдар табиғат және қоғам өміріне сырттан килігіп, оны қалай болса солай өзгертуге тырыспауы керек. Мейлі, бәрі өз жөнімен, ғасырлар бойы қалыптасқан ретімен жүре берсін. Адамдар әдетте мұны да ескере бермейді: айналасына өздері қалаған тәртіпті қалай еткенде де, қандай жолмен болса да енгізбек болады. Бәрін өзгертіп, қиратып, қайта жасауға тырысады. Сөйтіп, табиғатты, қоғамды, адамды бүлдіріп болады.

XX ғасыр аяғы мен XXI ғасырдың басындағы еліміз тап болған өтпелі кезеңнің тарихын тәжірибесінен Елбасымыз Н.Назарбаев Қазақстан халқы үшін аса маңызды үш сабақ алып шықты. Соның нәтижесінде елімізді экономикалық, әлеуметтік және саяси күйзелістерге ұрындырмай, ең тиімді жолмен алып жүрді.

Бұл, біріншіден, бір кезде К.Маркс «тарихтың локомотиві» деп атаған революциялық жолдан бас тартып, эволюциялық жолмен жүру, қоғам өмірінде кезеңімен жүргізілетін реформаларды жүзеге асыру. Украинада, Грузияда және Қырғызстанда орын алған «қызғылт», «сары» түсті революциялар бейбастақтыққа, берекетсіздікке ұласып, халыққа өкініштен және өзара араздықтан басқа ештеңе әкелген жоқ.

Екінші сабақ. Халық дәстүрінде қалыптасқан ереже бар: арбаны аттың алдына қоймау керек. Басқаша айтқанда, қоғамды жаңқыртуды, қайта құру кезіндегідей,

қондырмадан – саясаттан, демократиядан – бастамау керек, қоғамның ірге тасы, негізі болып табылатын экономикадан - өндірісті, өнеркәсіпті, ауыл шаруашылығын, жұмыс орнын жолға қоюдан – бастау керек. Елбасы еліміз егеменді болған кезден бері айтып келеді: «Әуелі – экономика, сосын барып – саясат». Қайта құру кезінде, Горбачев тұсында экономика тасада қалды. Соның салдарынан асқынған экономикалық дағдарыс алып елді – Кеңес Одағын құлатып тынды.

Үшінші сабақ. Президент Н.Назарбаев дер кезінде мынадай тосын талап қойды: «Біздер бізде мүлдем мұнайы жоқ ел сияқты өмір сүруіміз керек». Өне бойы шикізатқа үміт артуға болмайды. Сондықтан өнеркәсіп өндірісін, кластерлерді дамыту керек. Орта және шағын бизнесті дамытуға баса көңіл бөлу керек. Мемлекеттік бюджетті шикізат емес сектор арқылы толтыруды қолға алуымыз керек. Жапония, Оңтүстік Корея, Малайзия, Сингапур осы жолмен дамып келеді.

Міне, көз алдымызда болып жатқан тарихтың тағы бір тағылымы осындай.

Кеңес дәуірінде қоғамдық санада, идеологияда бәрі де қайталанады, ауыстыруға болмайтын адам жоқ деген принцип үстемдік құрды. Историзм принципінің мәнісі осы. Бұл жөніндегі Энгельстің пікірін жоғарыда келтірдім (В.Боргиусқа жазған хаты). Философияның көзқарасы басқаша: ешкім де қайталанбайды. Екінші Шоқан болмайды. Екінші Абай болмайды. Бұлар – қайталанбас дара тұлғалар. Бұлар ғана емес – философиялық тұрғыдан - әркім, әр адам – қайталанбас тұлға Тарих адамға осы тұрғыдан қарауы керек. Тарихи оқиғалар ешқашан да қайталанбайды. К.Ясперстің, К.Поппердің пікірінше, тарихты қызықтыратын нәрсе жалпы заңдар емес, қайталанбас, жекелеген оқиғалар. Мәселе оқиғалардың тарихилығын, тарихқа қатынасын ашуда.

Осы арада халқы үшін, халқының болашағы үшін, жеке адамның тағдыры үшін қам жеген данышпан Ахмет Байтұрсыновтың Э.Ермеков пен М.Әуезовке түрмеден жазған хатын тарих тағылымының үлгісі ретінде келтіруді жөн көрдім: «Сендер жассыңдар, – деп жазады А.Байтұрсынов. – Біз сияқты саясатта аттарың шығып, әйгіленіп жатқан жоқсыңдар. Біз «жаздық, жаңылдық» деп қанша айқайласақ та олар сенбейді және түрмеден шығармайды. Осы тұзақтың түскені түскен. Сендер қателіктеріңді мойындап ашық хат жазыңдар. Бәріміз бірдей өліп кетсек, арманымызды алдағы күнге кім апарады? Екіншіден, сендер әлі ешнәрсе тындырған жоқсыңдар. Халықтың парызын өтеңдер. Үшіншіден, бұлар сендерге сенеді. Сондай –ақ олар халыққа бізді жексұрын етіп көрсетуі үшін «қатесін мойындайтын» адамдар іздеп отыр. Оған сендер лайықсыңдар. Бұл да күрестің бір түрі»[7]. Бұл хатты тебіренбей оқи алмайсың.

Қоғамдық өмірде бірбеткейлік, фатализм, волюнтаризм, сыңаржақты революционаризм оңды бола бермейді. Кейде түсіністік, икемділік, шыдамдылық керек, басқалардың пікірімен санасу керек. Тарихта дуализм де, плюрализм де, компромис те өзін өзі ақтайтын амал болып табылады. Коммунистік идеология эклектикалық ауытқушылыққа, ымырашылдыққа үзілді-кесілді қарсы болды. Партиялық принципті бәрінен де жоғары қойды. Бұл арада: не үшін? – деген сұрақ туады. Адам үшін, адамның абыройы үшін қандай келісімге де баруға болады. Ф.М.Достоевскийдің ұлағатты сөздерінің бірі: «Адамзаттың барлық жетістіктері бір сәбидің көз жасына тұрмайды».

Тарих философиясына ден қояр болсақ: күш көрсету, соғыс, әлімжеттілік, арандатушылық ешқашанда ешкімді бақытқа жеткізген емес. Философия адамдарды, халықтарды, мәдениеттерді жақындастыруға, өршіген шатақтарды шешуге, үзілген байланыстарды жалғастыруға дәнекер болғысы келеді. Қазір де бұл аса маңызды. Іштарлық, қомағайлық, құлқынқұмарлық, биліккұмарлық адамзат тарихында талай талай қантөгістерге себеп болды. Адам адамға құрал болмай мақсат болса, адамдар бір-біріне қонақ болса, онда бұл дүниеде оларға жетіспейтін ештеңе жоқ, шешілмейтін

түйін жоқ.

Тарихи көзқарас, историзм адамды, тұлғаны өмір сүрген ортасымен, уақытымен өлшемек болады. Бұл, сөз жоқ, өзін өзі ақтап келе жатқан ғылыми принцип. «Әрбір адам, - деп жазады Гегель, - өз уақытының түлегі», « адам өз дәуірінен аттап өте алмайды»[8]. Дұрыс. Бірақ адамзат бағына орай анда-санда болса да өз уақытын басып өзған адамдар болады: Сократ, Платон, Конфуций, Кант, Маркс т.б. Бұлар осы кезге дейін, болашақта да әркімге замандас болып қалады. Жап-жас Шоқанды тындырған істеріне, қалдырған мұрасына қарап біз ол өмір сүрген ортамен, уақытпен түсіндіре алмаймыз. Ол о заманның аясына сыймайды. Абай да өзінің өшпес өнерімен, таңғажайып түсінігімен өз уақытын басып өзған кемеңгер. Ол кезде ешкім де Абайдай ойлап, дүниені, Құдайды, өмірді, адамды, «адамның кейбір кездерін» Абайдай түсінген жоқ.

Тарих тағылымы бізге ережеге қайшы келетін осындай да ерекшеліктер болатынын есімізге салады.

Тарих тағылымы – ұшы-қиыры жоқ кең тақырып. Біз оның кейбір философиялық қырларына ғана назар аудардық.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1.Маркс К., Энгельс Ф., Соч.Т.3, С.16, прим.
2.Маркс К., Энгельс Ф. Соч.- Т.23, С.383.
3. Қара: Ильин В.В. Философия истории. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 2003, С.4.
4.Маркс К., Энгельс Ф. Таңд.шығ. 3 т. – Алматы. Қазақсатн, 1981, 552 б.
5.Қара: «Қазақ газеті» - Алматы: «Қазақ энциклопедиясы» бас редакциясы, 1998, 16 б..
6.Маркс К., Энгельс Ф. Таңд. Шығ. – 3 т., - Алматы; Қазақстан, 1981, 405 б
7. Абай ж., 1995, № 1-2, 187 б.
8.Гегель Г.В.Ф. Философия права. – М.: Мысль, 1990, С.55.

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КАЗАХСТАНА

Санатова А.А.
Евразийская Академия

«Качество – это соответствие
требованиям и отсутствие несоответствий»
Ф.Кросби

Качество продукции является одним из важнейших факторов роста эффективности производства. Оно относится к критерию функционирования предприятия в условиях рынка, в которых преобладает неценовая конкуренция. Именно качество, а также его повышение определяет степень выживаемости компании в условиях конкурентного рынка, темпы научно-технического прогресса, рост эффективности производства, экономию всех видов ресурсов, используемых на предприятии.

Проблема качества – фактор повышения уровня жизни, экономической, социологической и экологической безопасности.

Управление качеством продукции является одним из элементов эффективного менеджмента любого производства. Мероприятия, направленные на управление качеством продукции определяют установление, обеспечение и поддержание уровня качества на стадиях разработки, производства и использования.

Для осуществления управления качеством продукции необходим систематический контроль. Контроль за соблюдением качества продукции должен осуществляться как на внешнем уровне, так и внутри предприятия.

Управление качеством продукции должно базироваться на применении и соблюдении системы стандартов (2).

На данном этапе развития экономики Республики Казахстан внешним рынком диктуется применение стандартов ИСО серии 9000. Сатыбалды С.С. - профессор КазНТУ к.э.н., Нурпеисова М.М. – доцент КазЭУ к.э.н.(4) предлагают внедрить следующие мероприятия в области стандартизации:

1. внедрение систем управления качеством по ИСО на предприятиях;
2. необходимость специализированной подготовки кадров, занятых разработкой и внедрением системы качества на предприятиях;
3. подготовка аудиторов, проводящих независимую сертификацию;
4. разработка программ поэтапного внедрения международных стандартов;
5. гармонизация казахстанского законодательства с международным в части стандартизации, сертификации и управлении качеством;
6. максимум за 3 года привести в соответствии с мировой практикой процедуры стандартизации, сертификации, аккредитации и государственного надзора за соблюдением обязательных требований нормативных документов;
7. обеспечить по заявкам предприятий приобретение и перевод за счет бюджетных средств международных стандартов.

Внедрение стандартов качества предполагает комплексное достижение целей связанных также с развитием, финансированием, рентабельностью, окружающей средой, охраной труда и техникой безопасности. Вместе с тем, как отмечает Нурпеисова М. (3), при внедрении стандартов ИСО серии 9000:2000 могут возникнуть проблемы.

Стандарты устанавливают процедуры, требования, необходимость и др. Следовательно, правильность принятия решений зависит от опыта, компетенции и умения тех, кто их принимает. В связи с этим необходимы подготовленные специалисты в области качества. В Республике производится слабая подготовка специалистов по сертификации и экспертизе.

Стандарты ИСО были ориентированы не на улучшение качества, а на сертификацию систем качества. На большинстве предприятиях внедрение систем качества осуществляется «добровольно-принудительным» путем. Это влечет за собой проведение сертификации по формальным признакам.

Несмотря на проблемы, связанные с внедрением стандартов, очевидно, что выход на международный рынок невозможен без сертификации.

Нурпеисова М. (3) выделяет следующие направления по внедрению систем качества на казахстанском рынке:

- предприятиям необходимо заключить контракты на консалтинговые услуги по разработке и внедрению систем качества ИСО;
- необходимость специализированной подготовки кадров, занятых разработкой и внедрением систем качества на предприятиях;
- следует совершенствовать нормативную и законодательную базы в области качества;
- проводить активную пропаганду по внедрению международных стандартов серии ИСО.

Для внедрения стандартов качества на предприятиях Казахстана с 2006 г. ежегодно проводится конкурс на соискание премии Президента Республики Казахстан «За достижения в области качества» и республиканского конкурса выставки «Алтын

сапа».

Таким образом, в Казахстане имеются все предпосылки внедрения стандартов качества продукции по ИСО 9000. Решение связанных с этим проблем должно осуществляться на государственном уровне. Компании, в свою очередь, должны быть прямо заинтересованы во внедрении международных стандартов качества продукции, так как это является следствием выхода на международный рынок или вхождения Казахстана в 50-ку конкурентоспособных стран мира.

Список использованной литературы:

1.Указ Президента Республики Казахстан «О конкурсе на соискание премии Президента Казахстан «За достижения в области качества» и республиканском конкурсе-выставке «Алтын сапа»». 9 октября 2006 г. № 194

2.Графкин В. Введение в менеджмент качества по ИСО 9000:2000. Уральск, 20003

3.Нурпеисова М. «Стратегия внедрения в действие международных стандартов на промышленных предприятиях Республики Казахстан»/Экономика и статистика, № 3, 2004 г., с. 68-71

4.Сатыбалды С., Нурпеисова М. «Соответствие системы сертификации Республики Казахстан требованиям международной практики»/Экономика и статистика, №3, 2004 г, с. 65-67

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ

Сариева Б.М.

Западно-Казахстанский инженерно-технологический университет

Расширение и качественные изменения характера международных связей нашего государства, интернационализация всех сфер общественной жизни делают иностранный язык реально востребованным в практической и интеллектуальной деятельности человека. Он становится действенным фактором социально-экономического, научно-технического и общекультурного прогресса общества.

Основное назначение иностранного языка – это овладение общением на одном из иностранных языков, т.е. формирование коммуникативных умений: говорения, понимания на слух, чтения и письма.

Развитие образования в целом в Казахстане тесно связано с использованием новых информационных технологий. В современном динамично меняющемся мире, необходимо шире использовать достижения современной науки и в первую очередь новые информационные технологии. Информационными технологиями обучения принято называть все технологии, использующие специальные технические информационные средства.

Одним из наиболее адекватных технических средств обучения является компьютер. Проблемы создания и внедрения компьютерных технологий обучений можно определить как первоочередные и практически реальные из всего спектра социальных и экономических проблем информатизации образования.

Применение компьютерных технологий при обучении иностранным языкам подразумевает использование компьютерных классов и соответствующих программных комплексов. Нужно отметить, что даже сегодня, когда компьютеры уже

вошли во все сферы деятельности современного человека, в обучении иностранным языкам они занимают далеко не достойное место [1].

Под компьютерными технологиями обучения, по В.В. Давыдову понимается комплекс психолого-педагогических, методических, программно-технических средств, предназначенных для повышения эффективности обучения, его индивидуализации и дифференциации, организации новых форм взаимодействия в процессе обучения, изменения содержания и характера деятельности обучающего и обучаемого, совершенствование управления учебным процессом, его планирования, организации, контроля.

Компьютерная технология обучения содействует активизации учения, нацеленной на развитие личности обучаемого. С помощью компьютерной технологии содержание может стать средством обучения и исследования [2].

Актуальной проблемой на сегодня является формулировка концепции использования компьютерной техники, разработка методически грамотного программного и информационного обеспечения компьютерных уроков, подготовка компетентных кадров. Для изготовления эффективных программных средств необходимо привлечь к работе и программиста, и педагога, и методиста, и психолога, и языковеда. При составлении любой учебной компьютерной программы следует помнить о дидактических, методических, психолого-педагогических и прагматичных принципах построения программ. Эта работа требует колоссального усилия, упорства, желания и ума. Справедливо отмечает Г. Гиздатов, что разработка и создание обучающих программ и автоматизированных курсов по русскому языку достаточно трудоёмки, - ведь они не тиражируются на дискетах и магнитных лентах; время, материальные средства и усилия преподавателей, методистов и программистов тратятся на создание однотипных и близких по своей сути программ [3].

Компьютер обладает достаточно широкими возможностями для создания благоприятных условий работы по предъявлению теоретического материала, тренировке и контролю.

В обучающих программах могут быть использованы разнообразные формы наглядности в виде таблиц, схем, алгоритмов, опорных конспектов и т.д. Демонстрационные программы дают возможность получить на дисплее яркие и красочные динамичные иллюстрации к изучаемому материалу. С помощью компьютера мы можем не только демонстрировать статичную информацию, но и давать учащимся увидеть различные языковые явления в динамике, т.е. показать поэтапность формирования какого-либо явления языка.

Компьютерное обучение обеспечивает полную самостоятельность учащихся в ходе выполнения тренировочных упражнений. Тренировочные программы позволяют последовательно в оптимальном для обучаемого режиме излагать материал, задавать учащимся вопросы, аккумулировать полученные ответы, определять уровень усвоения материала, выявляя при этом допущенные ошибки. Компьютер помогает не только увидеть ошибку, но и проанализировать её, исправить, а это значительно важнее, чем просто выставить оценку.

Особенно эффективно использование компьютерных технологий для тренинга и контроля над усвоением знаний и навыков учащихся.

Отмечая преимущество компьютерного контроля, Н.Н. Хахалева выделяет три момента:

- экономится время на выявление ошибок обучаемых за счет анализа результатов выполнения упражнения с помощью компьютера;
- в отличие от традиционного способа контроля компьютерный контроль ведется дифференцированно, с учетом индивидуальных возможностей и способностей

учащихся, в индивидуальном темпе;

- статистическая обработка результатов работы учащихся с программами пакета дает преподавателю возможность оценить качество усвоения материала по изученной теме и при необходимости внести коррективы в методику преподавания [4].

«Электронный» учитель обладает неограниченным терпением, безукоризненной памятью, тактом и стопроцентной объективностью.

Особым типом программных средств являются учебно-игровые программы, использование которых повышает мотивацию обучения и обеспечивает высокую работоспособность учащихся.

При взаимодействии учащегося с компьютером появляется немедленная обратная связь, возникает реальная возможность вести диалог.

Будучи в состоянии принять на себя роль активного партнера с динамическим сочетанием вывода и помощи, компьютер тем самым стимулирует активность учащегося.

Для обучения диалогической речи и повышения культуры речевого общения была создана система упражнений, состоящая из ситуативно-творческих упражнений обучения диалогической речи.

Каким бы прекрасным техническим средством ни был компьютер, у него все равно есть недостатки. Один из основных лингвистических недостатков компьютера является предъявление информации только с помощью зрительных образов. Общение человека с машиной осуществляется пока только с помощью графических знаков. Машина не способна реагировать на правильные по сути, но оригинальные по форме своего изложения ответы учащихся, т.е. отличные от тех, которые хранятся в памяти ЭВМ [1].

Литература:

1. Чан Динь Лам. Компьютерные технологии и обучение иностранным языкам (Вьетнам). // Высшая школа Казахстана. 2002 г. № 3. С. 55
2. Давыдов В.В., Рубцов В.В. Тенденция информатизации советского образования. // Советская педагогика. 1990 г. № 2. С. 50
3. Гиздатов Г. Компьютеризация: за и против. // Русский язык и литература в казахской школе. 1990 г. № 2. С.31
4. Хахалева Н.Н. Роль компьютера в процессе овладения орфографией. // Русский язык в школе. 2001 г. № 1. С. 16

РАЗВИТИЕ РЫНКА МОЛОКА И МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ

Суханбердина Б.Б.
Евразийская Академия

Развитие регионального рынка молока и молочных продуктов требует усиления роли государственного регулирования его развития.

Главным условием является системность и комплексность методов и инструментов государственного регулирования, затрагивающих весь процесс создания продукта или жизненный цикл товара на всех уровнях управления.

При этом системность следует рассматривать как совокупность взаимосвязанных инструментов регулирования с целью обеспечения выгодных конкурентных позиций местных производителей на рынке в долговременной перспективе. Комплексность – совокупность согласованных мероприятий на уровне государства, региона и предприятия, представляющих единый механизм по производству и реализации молока и молочной продукции.

Определяющая роль в развитии рынка молока и молочных продуктов в Казахстане, прежде всего, принадлежит государству. При этом оно является участником всего процесса производства и продажи товара. На него возложены те основные функции, которые не может выполнить отдельный продуктовый рынок. Они включают формирование экономической среды, при которой обеспечивается более полное сочетание республиканского и регионального подходов, экономических интересов на макро- и микроуровнях, прямых и косвенных методов регулирования. Именно на государственном уровне формируется комплексный и системный подход в решении проблемы, о чем убедительно свидетельствует зарубежная практика.

Для развития рынка молока и молочных продуктов государства развитых стран разрабатывают и реализуют целевые программы, берут на себя непосредственную заботу о развитии и удешевлении необходимой для этого инфраструктуры – науки, систем связи, сбора информации. В результате взвешенной кредитно-финансовой и налоговой политики, обеспечения благоприятного режима торговли они стимулируют развитие конкурентоспособных отраслей, осуществляют мониторинг уровня производства продовольствия, инфляции.

Целенаправленная государственная политика обеспечила странам США и Западной Европы семидесятипроцентную долю в мировом экспорте сельскохозяйственной продукции.

Активная государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей – это незаменимая и неотъемлемая часть регулирования экономики страны, поскольку ее решение приведет к ряду положительных взаимосвязанных последствий, главными из которых являются:

- укрепление здоровья людей за счет качественного питания и повышение их благосостояния на основе изменения структуры потребительских расходов в сторону промышленных товаров и досуга;
- стимулирование роста отечественного производства;
- обеспечение продовольственной безопасности страны и сокращение импорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;
- улучшение экономики отраслей, предприятий и увеличения поступлений в бюджет;
- развитие науки, внедрение инноваций и достижений научно-технического прогресса;
- рост уровня занятости населения на основе устойчивого конкурентоспособного производства.

В решении этих проблем возможно оказание со стороны государства адресной помощи малообеспеченной группе населения через Программы: продовольственной помощи, школьных завтраков, для лиц пожилого возраста. Эта мера относится к косвенным методам поддержки, стимулирующим развитие конкурентоспособного производства и предложения, однако если она не будет решена, то другие меры повышения конкурентоспособности продукции не дадут должного эффекта.

Значимых результатов можно добиться при условии рационального сочетания государственной политики с региональной и со стратегией предприятия.

В условиях разделения полномочий республиканского центра и областей значимость регионального уровня управления существенно повысилась. Безусловно, региональная политика не может не соответствовать государственной, но вместе с тем в последние годы она приобрела свою самостоятельность. Каждый регион с учетом местных условий и особенностей имеет право разрабатывать и реализовывать отличные

от других направления развития, не имеющие негативных последствий для государства. Основанием для этого является то, что географический и территориальные аспекты во многом определяют спрос, предложение, обеспеченность факторами производства, ценообразование, инвестиционный климат и т.п. Конкурентная среда улучшится за счет разработки целевых программ, системы экономической заинтересованности в получении экологически чистых продуктов, материально-технического обеспечения товаропроизводителей, льготного кредитования и субсидирования конкурентоспособного производства.

Одним из инструментов реализации Программы территориального развития Республики Казахстан на период до 2015 года предполагается использование кластерного подхода к развитию экономики на межгосударственном, субрегиональном, и региональном уровнях.

Под кластером понимается группа близко расположенных и связанных между собой предприятий и сопутствующих им организаций, работающих в определенной отрасли, объединенных и дополняющих друг друга (см. рис. 1).

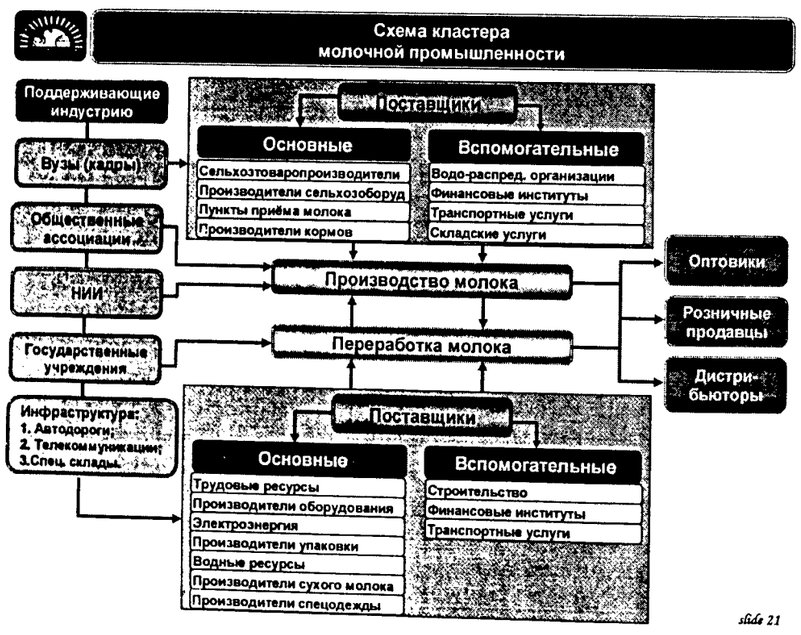


Рисунок 1 - Кластер молочной промышленности

Актуализация рисунка отмечается в углублении переработки молока, освоении новых видов молочной продукции (размещении новых производств в целях более полного использования сельскохозяйственного сырья, повышения уровня использования производственных мощностей, обеспечения населения молочной продукцией длительного хранения и т.д.).

С точки зрения формирования молочного кластера в Западно-Казахстанской области, можно отметить, что оно возможно на базе первой сельскохозяйственной зоны области, включающей основные молокопроизводящие районы: Зеленовский, Таскалинский, Бурлинский, Теректинский и г. Уральск. При этом будут задействованы два крупных молокозавода области: ТОО «Береке» (г. Уральск) и ТОО «Аксайтагамдары» (г. Аксай Бурлинского района).

Проблемы, которые могут возникнуть при формировании кластера, включают:

- слабую информированность товаропроизводителей в вопросах формирования и функционирования кластеров;
- раздробленность и небольшие размеры большинства сельскохозяйственных товаропроизводителей;
- недоступность дешевых и длинных кредитных ресурсов в равной степени для всех участников кластера;
- несоответствие действующих систем стандартизации, сертификации и управления качеством международным стандартам;
- несовершенство таможенно-тарифной защиты отечественных товаропроизводителей;
- высокую долю транспортных расходов при производстве готовой продукции и т.д.

На внутриобластном уровне в рамках кластера необходимо создание в молочном подкомплексе интегрированных формирований, охватывающих весь процесс производства, переработки и реализации молока и молочной продукции.

Объединение предприятий на принципах кооперации в форме интегрированных структур создает реальные благоприятные условия для рациональной консолидации производительных сил и средств производителей, потенциал которых может быть использован для развития конкурентоспособного производства.

Крупное товарное производство находится в более выгодном положении, так как оно способно предложить продукцию с меньшими издержками, лучшим качеством и широкого ассортимента. Неоспоримость этого положения подтверждает как отечественный, так и зарубежный опыт работы интегрированных структур аграрной сферы экономики.

Процесс объединения предприятий требуется проводить на добровольной основе с равной экономической возможностью развития каждого интегрируемого звена. Формы отношений в интегрированных молочных формированиях не должны приводить к поглощению сельскохозяйственных товаропроизводителей, снижению их хозяйственной самостоятельности, а создавать условия для равноправного сотрудничества.

Финансовую поддержку при создании и функционировании молочного кластера, особенно на первых порах, по линии лизинга может обеспечить республиканский бюджет через АО «КазАгрофинанс», областной бюджет через ТОО «Батысагросервис», по линии кредитования сельхозтоваропроизводителей – сельские кредитные товарищества.

Также необходимо отметить, что многообразие форм кооперации и интеграции поддерживает на рынке молока и молочной продукции конкурентную среду, убирает посредников, привлекает сторонних инвесторов, обеспечивает полное использование мощностей по переработке, то есть создает благоприятные условия для развития конкурентоспособного производства. К тому же именно в интегрируемых объединениях создаются реальные благоприятные условия для инновационной деятельности.

Таким образом, в сложившейся кризисной экономической ситуации и неблагоприятных условиях развития молочнопродуктового подкомплекса реальным средством обеспечения производства конкурентоспособных молока и молочной продукции на региональном уровне является создание интегрированных объединений. В их состав наряду с сельскохозяйственными организациями и предприятием по переработке могут входить личные подсобные хозяйства населения, торговообслуживающие структуры и финансово-кредитные учреждения.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КАК ОСНОВА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Таршилова Л.С., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Состояние отраслей агропромышленного комплекса, их эффективное и устойчивое функционирование определяют продовольственную независимость и экономическую безопасность, так как страна, игнорирующая развитие собственного продовольственного комплекса и производящая недостаточно продуктов питания, попадает в конъюнктурную зависимость от других государств.

Для Западно-Казахстанской области, как и для всего Казахстана, очевидна необходимость обеспечения условий для устойчивого развития продовольственного комплекса, насыщения рынка конкурентоспособной пищевой продукцией глубокой переработки и гарантии продовольственной безопасности страны. Повышение уровня самообеспечения региона основными продуктами питания будет способствовать его устойчивому социально-экономическому развитию.

Как известно, устойчивое развитие – процесс, закладывающий необходимую основу для роста эффективности производства и решения социальных проблем. Устойчивое развитие агропромышленного комплекса региона следует связывать с достижением такого уровня воспроизводственных процессов, который обеспечил бы не только временную стабилизацию отдельных отраслей данного комплекса, но и устойчивый рост производства конкурентоспособных видов продовольствия. Устойчивое экономическое развитие продовольственного комплекса не ограничивается только стабилизацией производства, охватывая финансовую, финансово-кредитную, инвестиционную, управленческую, социальную и другие сферы. Концепция устойчивого социально-экономического развития приводит к необходимости разработки аналогичных стратегий для каждого региона. В Западно-Казахстанской области реализована региональная агропродовольственная программа на 2003-2005 гг. В 2006 году начала действовать региональная программа «Развитие агропромышленного комплекса Западно-Казахстанской области на 2006-2008 гг», основными приоритетами которой являются обеспечение устойчивости развития агропромышленного комплекса на основе роста производительности и доходности отраслей агропромышленного комплекса, а также развитие национальных конкурентных преимуществ отечественной продукции. В рамках названных программ ежегодно на развитие агропромышленного комплекса направляется около 3112,9 млн. тенге, в том числе из республиканского бюджета – 826,2 млн. тенге.

Процесс устойчивого развития регионального агропромышленного комплекса связан, с одной стороны, с проводимыми в стране экономическими реформами, с другой – с экономической реальностью региона. Реализация данного процесса должна учитывать социально-экономическую специфику, уровень развития и ресурсное обеспечение региона. Это требование соответствует сути устойчивого развития – устойчивое развитие одних регионов не может осуществляться в ущерб другим [1].

Эффективная стабилизация экономики невозможна без её структурной перестройки. Именно структурные изменения на внутриотраслевом, межотраслевом, технико-технологическом уровнях в сочетании с реструктуризацией ресурсного потенциала агропромышленного комплекса являются фактором повышения устойчивости его социально-экономического развития.

Анализ состояния регионального АПК Западно-Казахстанской области

показывает, что все его сферы претерпели значительные изменения, которые связаны с изменением геополитического положения региона, количественными и качественными преобразованиями во всех сферах экономики и в том числе данного комплекса.

Большие изменения произошли в центральном звене АПК – сельском хозяйстве. Они связаны со структурированием земельных отношений, организационно-правовых форм сельскохозяйственных образований. В связи с приватизацией и реформированием в сельском хозяйстве появились новые виды сельскохозяйственных землепользователей - акционерные объединения, товарищества, кооперативы, фермерские хозяйства. Наметившаяся тенденция уменьшения площадей, используемых для сельскохозяйственных целей, приостановилась. В настоящее время в сельскохозяйственном обороте используется около 35% всей площади сельскохозяйственных угодий области. В целях устойчивого развития зернового производства проведена оптимизация посевных площадей и концентрация зернового производства на более плодородных и влагообеспеченных почвах в северной части области, где сосредоточено 95% площадей зерновых культур. Сортовые посевы зерновых культур занимают до 90% от общей площади. Все это сказывается на производстве сельскохозяйственной продукции. За три года реализации Государственной агропродовольственной программы валовые сборы сельхозпродукции составили 475,5 тыс.т.зерна, 28,3 тыс.т. картофеля, 26,3 тыс.т. овощей и пр. Анализ показывает, что устойчивое развитие растениеводства и, особенно, зерновой отрасли в засушливой зоне области под силу только крупнотоварным хозяйствам, которые способны применять ресурсосберегающие технологии, новые сорта, высокопроизводительную технику, сокращать затраты на единицу продукции и повышать производительность труда. За последние годы наблюдается рост поголовья всех видов скота, увеличивается производство мяса, молока, шерсти. В 2006 году, по сравнению с 2005 годом, возросло поголовье крупного рогатого скота на 0,9%, овец и коз – на 3,6%, лошадей – на 7,7%, производство мяса (в живом весе) увеличилось на 4%, молока – на 2,8%. В области функционирует 22 хозяйства по выращиванию племенного скота. В то же время вопросы развития специализированных животноводческих хозяйств, повышения продуктивности скота остаются актуальными и требуют дальнейшей работы.

Обеспечить необходимые пропорции устойчивого социально-экономического развития аграрной сферы регионального агропромышленного комплекса в относительно короткое время можно лишь путем кардинальных изменений условий производства, его интенсификации на основе достижений научно-технического прогресса. Повышение устойчивости сельского хозяйства даст толчок развитию перерабатывающей промышленности и стабильному функционированию агропромышленного комплекса, способного обеспечить продовольственную независимость страны.

В результате перестройки организационных, экономических, технологических отношений между сельским хозяйством и перерабатывающей промышленностью произошли заметные изменения во второй сфере. Они связаны с тем, что появились мелкие предприятия, цеха по переработке сырья, и в то же время в области недостаточно используются мощности существующих перерабатывающих предприятий. В сфере переработки сельхозсырья в области действует 9 крупных и средних предприятий, на селе имеются 179 мини цехов. Низкие темпы роста производства продукции объясняются в значительной мере ухудшением качества сырья и перебоями в его поставках на перерабатывающие предприятия.

Изменились каналы реализации сельскохозяйственной продукции. Если раньше доминирующим видом реализации были государственные поставки через

заготовительные и перерабатывающие предприятий, то в настоящее время сельскохозяйственные товаропроизводители имеют свободу выбора в снабженческо-сбытовой деятельности. Больше половины сырья перерабатывается на договорных условиях, повышается удельный вес хозяйств, имеющих собственные магазины, четверть продукции реализуется через розничную торговлю. В области функционируют 2 коммунальных оптово-розничных рынка сельскохозяйственной продукции.

Существенные изменения в сфере переработки сельскохозяйственного сырья и инфраструктуре аналогичны процессам, затронувшим первую сферу. Сокращение объемов инвестиций в основной капитал АПК привело к резкому снижению ввода в действие производственных мощностей, строительства новых, расширения и реконструкции действующих предприятий. В несколько раз сократилось строительство животноводческих помещений, элеваторов, складов. В производстве средств производства для АПК значительное место занимает ремонт тракторов и сельхозмашин, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение. Слабо развито в области машиностроение для пищевой промышленности и производство технологического оборудования, отсутствует машиностроение для легкой промышленности, а также производство специализированных автотранспортных средств, не представлены производство минеральных удобрений и микробиологическая промышленность. В результате потребность области в машинах и оборудовании, запасных частях в основном удовлетворяется за счет продукции заводов других регионов, которые, как правило, создаются без учета природно-климатических, почвенных условий, не отвечают производственным, социальным и экологическим особенностям АПК области.

При анализе состава и структуры АПК следует учитывать тот факт, что эта система динамична и для каждого временного отрезка обусловливается уровнем развития производительных сил и потребностей общества в продуктах питания. Эти условия имеются в виду при оценке степени рациональности состава и границ АПК. Существующие между перерабатывающими предприятиями и сельскими товаропроизводителями отношения не достаточно эффективны. Необходимо совершенствование отношений посредством создания путем кооперации и интеграции единой цепочки производство – переработка – реализация сельскохозяйственной продукции. Это даст возможность обеспечить равную заинтересованность в эффективной работе всех участников агропромышленного производства. Коренного изменения требует инфраструктура, необходимо увеличить число предприятий по ремонту и обслуживанию сельскохозяйственной техники, строительству сельской дорожной сети, т.к. современное состояние и объемы выполняемых услуг не соответствуют задачам экономического развития регионального АПК. Производственная сфера, безусловно, должна обеспечивать постоянный рост интенсификации аграрного производства.

В целях динамичного, пропорционального развития АПК, особенно сельского хозяйства, структуру регионального АПК следует рассматривать с позиций воспроизводственного процесса, который невозможен без соответствующего уровня развития социальной инфраструктуры. Восстановление и дальнейшее развитие этой сферы должно идти, на наш взгляд, по пути преобразований условий проживания и обслуживания сельских жителей.

Таким образом, стратегическая цель устойчивого развития агропромышленного комплекса предполагает устойчивый динамичный рост производства агропромышленной продукции, активизацию воспроизводственных процессов, способствующих повышению уровня жизни населения и социальному развитию

общества. Следовательно, политика развития агропромышленного комплекса должна определять принципы, требования, пути решения соответствующих проблем и быть направлены на повышение устойчивости социально-экономического развития общества.

Список использованной литературы

1. Гриценко Г. Внутрихозяйственные резервы повышения эффективности производства. Г.М. Гриценко, Е.Д. Инякин // АПК: экономика, управление. – 2004. № 11. – с. 49 -56.

ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Таскулова М.М., студент группы ТД 22
Научный руководитель - старший преподаватель Муратова Л.И.

Проблема преступности среди несовершеннолетних была и остается одной из животрепещущих и в тоже время сложных проблем нашего общества. За последние десять лет количество преступлений, совершаемых подростками, существенно увеличилось. Только в 2002 году несовершеннолетними было совершено 8532 преступления (на 2,8 % больше чем в 2001 году) и были привлечены к уголовной ответственности 7554 подростков (в 2001 году – 7548 подростков).Рост преступности несовершеннолетних в 2004 году по сравнению с 2003 годом увеличился на 0,3 %. Характер общественной опасности преступления выражается обязательными признаками соответствующего состава. Он определяется путём установления объекта преступления и отнесения его к числу более или менее опасных для общества [1].

Обстоятельства, характеризующие степень общественной опасности преступления, относятся к деянию, его объективным и субъективным свойствам. Таким образом, выполнить требования ст.52 ч.3 Уголовного кодекса РК об учёте при назначении наказания характера общественной опасности совершённого преступления – «значит учесть указанную в диспозиции статьи Особенной части Уголовного Кодекса специфику объекта, объективной и субъективной сторон, а также субъекта».

Тем самым, по характеру общественной опасности будут установлены пределы наказания за преступления определённой группы (вида). И выбор конкретной меры в этих пределах производится на основе учёта степени общественной опасности деяния.

Но на меру наказания влияет не только характер общественной опасности преступления, но и её степень. Требования ст.52 Уголовного Кодекса РК об учёте степени общественной опасности деяния означает для суда необходимость выяснения в каждом случае размера преступных последствий. Ущерб, нанесённый одноимёнными преступлениями, обычно бывает разным, что обязательно учитывать при назначении наказания [2].

Характерной особенностью преступлений несовершеннолетних является и то, что они часто совершаются в группе. Общение со своими сверстниками для подростка является важной потребностью, поэтому имеют место совершение преступлений несовершеннолетними в группе. Так, например, за 3 месяца 2003 года по Западно-Казахстанской области за совершение преступлений в группе осуждено 26 несовершеннолетних, в том числе с участием взрослых – 6.

По делам о преступлениях несовершеннолетних особое значение имеет учёт их

возрастных особенностей. Несовершеннолетние охватывает относительно длительный период развития личности. Оно включает в себя несколько этапов. И если периоды ограничить возрастными пределами, в рамках, в которых возможна уголовная ответственность несовершеннолетних, то в этом случае можно выделить два этапа: подростковый и юность. С этими этапами связаны и два возрастных рубежа, начиная с которых лицо подлежит уголовной ответственности (14,16 лет). Каждый из этих этапов представляет качественно особый период развития, характеризуется множеством изменений, которые составят в совокупности своеобразие структуры личности несовершеннолетнего и определяют уровень социального взросления, «который предполагает развитие не только объективной, но и субъективной готовности несовершеннолетнего к усвоению требований к поведению в обществе взрослых.

При назначении наказания учитываются все обстоятельства жизни несовершеннолетнего. Его отношение к учёбе, работе позволяет говорить о социальной направленности личности несовершеннолетнего. Сведения об этих данных нередко отражаются в приговоре суда при оценке личности несовершеннолетнего. Оценивая личность несовершеннолетнего и определяемые меры наказания, суды часто обращают внимание на взаимоотношения подростков с родителями. При этом способность родителей влияет на поведение подростков, судами рассматривается в качестве одного из условий возможности применения меры наказания, не связанной с лишением свободы. Конфликт между детьми и родителями нередко является следствием вины последних, их нежелания и неумение считаться с потребностями личности в подростковом периоде [3].

Смягчающие и отягчающие обстоятельства являются дополнительным критерием, на основе которого суд делает свой вывод о степени общественной опасности, как совершённого преступления, так и личности виновного. Справедливое и соразмерное наказание может быть назначено виновному лишь при том условии, или в ходе предварительного судебного следствия будут с достаточной полнотой выявлены и надлежащим образом оценено судом все смягчающие и отягчающие обстоятельства в их совокупности, особенно это важно при определении меры наказания несовершеннолетним. Их учёт позволяет суду строго индивидуализировать наказание за совершённые преступления, придаёт приговору в части наказании убедительность и тем самым усиливает его воспитательное значение.

Под обстоятельствами, смягчающими уголовную ответственность, надо понимать различного рода факторы, относящиеся к личности виновного и к совершённому им преступлению, которые уменьшают общественную опасность преступления, а следовательно, степень его ответственности.

Наличие смягчающих обстоятельств является основанием для назначения более мягкого наказания в пределах санкции статьи, для перехода в пределах санкции статьи не только сторону смягчения уголовной ответственности, но и для полного освобождения от уголовной ответственности, но и для полного освобождения от ответственности или применения уголовного осуждения.

Под отягчающими уголовную ответственность обстоятельствами нужно понимать такие, которые свидетельствуют о повышенной общественной опасности совершенного преступления и лица, его совершившего.

При наличии обстоятельств, отягчающих ответственность, суд имеет право: увеличить, усилить, наказание в пределах санкции статьи, по которой классифицируется деяние, но не может перейти рамки максимального наказания, определённого в санкции; при альтернативной санкции – назначить более тяжёлый вид наказания; исключить применения наказания ниже низшего предела санкции или переход к другому, более мягкому наказанию; исключить применение условного

осуждения.

В отличие от перечня смягчающих обстоятельств, список отягчающих ответственность обстоятельств является исчерпывающим. При назначении наказания не могут учитываться в качестве отягчающих обстоятельств, не указанные в ст.54 Уголовного Кодекса [4].

Понятие «Ювенальной юстиции». Роль и место ювенальной юстиции в системе мер, обеспечивающих защиту законных прав и интересов несовершеннолетних.

Организационно-правовые проблемы создания ювенальной юстиции, специализированных детских судов и социальных служб для работы с несовершеннолетними правонарушителями всегда отличаются эффектом притягательности не только для специалистов, занимающихся разработкой данных проблем, но и для широких слоёв прогрессивно думающих людей, непрофессионалов в этой области. Одна из ключевых причин подобного рода интереса – острота проблемы, её жизненность и неугасающая актуальность.

Детская и подростковая преступность растут во всём мире. Как известно, Казахстан в этом отношении исключением не является.

Для иллюстрации существующего в Республике Казахстан положения, достаточно привести тот факт, что казахстанская пенитенциарная система сегодня включает в себя три воспитательные колонии для несовершеннолетних осуждённых, расположенные в городах Алматы, Актобе и Петропавловске. Помимо этого в Казахстане имеется локальный участок для содержания несовершеннолетних осуждённых-девочек при женской колонии в посёлке Жагаушты Алматинской области. Общее количество осуждённых несовершеннолетних на 2002 год составило 834 человека, из числа которых 26 несовершеннолетних находятся на усиленном режиме содержания, а 35 человек составляют девочки [5].

Вступая в мировое правовое пространство, сегодня Республика Казахстан воспринимает первые шаги в деле обеспечения защиты прав несовершеннолетних и отправления правосудия над несовершеннолетними правонарушителями, соответствующие международным минимальным стандартным правилам ООН.

Я считаю, что основной задачей деятельности судов по рассмотрению дел о преступлениях несовершеннолетних является борьба с такими негативными явлениями, проявляющимися в их среде, как пьянство, наркомания, проституция, преступность. Судам необходимо иметь в виду, что личности несовершеннолетнего преступника присущ ряд особенностей, в частности, повышенная психологическая раздражительность, подражание взрослым, конфликтность, порой дерзость и цинизм.

В соответствии со ст.27 Конституции РК детство находится под защитой государства, являясь одной из основополагающих ценностей, признаваемых и защищаемых государством.

В настоящее время, как в нашей стране, так и в некоторых других государствах дальнего и ближнего зарубежья недостаточно уделяется внимание воспитанию подрастающего поколения, о чём наглядно свидетельствует рост преступных, антиобщественных проявлений с их стороны, порой совершаемых с особой жестокостью.

Полагаю, что основная нагрузка на воспитание подростков должна ложиться не только на их родителей, но и на учебно-образовательные и спортивные учреждения, а также на правоохранительные органы. Для успешной реализации данной программы, считаю, необходимо выделение государством ежегодного финансирования на культурно-массовые, спортивные мероприятия, подготовке квалифицированных специалистов в области спорта, психологии, тренинга по развитию личности, изучению казахстанского права.

Дети – это будущее, и от того, как их воспитывают, не в малой степени, будет зависеть дальнейшая судьба строительства развитого, независимого, правового государства Республики Казахстан.

Список использованной литературы:

1. Приговор от 15. 12. 2002 г. // Архив Бостандыкского районного суда за 2002 г.
2. Уголовный кодекс РК изд. «Норма» А.: 2006.
3. Бабаев М. М. Индивидуализация наказания несовершеннолетних. – М.: «Юридическая литература», 1968. – С. 93.
4. Мусина Г. Лишать свободы в исключительных случаях // Зангер 2005, № 12. С.36.
5. Агыбаева А. Н., Рогова И. И., Баймурзина Г. И.. Уголовное право. Общая часть: Алмата.: Казак университеті. 2005, - С. 232.

БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ АУДАНДАРЫНДАҒЫ КӘСІПКЕРЛІКТІҢ ДАМУЫ

Тлесова Ж.А.
Батыс Қазақстан инженерлік-технологиялық университеті

Ғылыми баяндамамда Батыс Қазақстан облысы, Бөрлі ауданы аппаратының кәсіпкерлік бөліміне тоқталдым. "Бөрлі ауданы әкімінің аппараты" (бұдан әрі - әкім аппараты) мемлекеттік мекеме аудан әкімінің ұйымдастырушылық, құқықтық ақпараттық-сараптау және материалдық-техникалық қызметін қамтамасыз ететін мемлекеттік орган болып табылады. Аудан әкімінің аппараты өз қызметін Қазақстан Республикасының мемлекеттік Елтаңбасының белгісі бар мөрі, мемлекеттік тілде мекеменің атауы жазылған мөртаңбасы, белгіленген үлгідегі бланктері бар заңды тұлға болып табылады. Аудан әкімі аппараты жөніндегі Ереже, сондай-ақ оның құрылымы және штат бірліктері Қазақстан Республикасының Үкіметімен белгіленген шекте аудан әкімімен бекітіледі.

1992 жылы 14 ақпандағы Орал облысының әкімшілік басшысының бұйрығының негізінде аудан территориясының атқарушылық және басқарушылық орган ретінде Бөрлі аудан әкімшілігі қалыптасты, осы кезден бастап халықтық депутаттардың аудандық кеңесінің исполком өкілеттігі тоқтатылды. Қазақстан Республикасы Президентінің Қаулысы бойынша Батыс Қазақстан облысы әкім институты қалыптасқаннан кейін аудан әкімінің 1996 жылдың 16 қаңтарынан № 4 бұйрығымен Бөрлі ауданы әкімшілігінің әкімияты пайда болып, аудан әкімшілігі басшысының қызметі тоқтатылды.

Негізгі бөлімдер мен басқармалар:

1. Ұйымдастырушылық – бақылау жұмыс бөлімі
2. Құжаттық қамтамасыз ету және қаржы – шаруашылық бөлімі
3. Аудан әкімі аппаратының кадрлік және мемлекеттік – құқықтық жұмыс бөлімі.

Бөрлі ауданы бойынша шағын және орта кәсіпорындардың даму көрсеткіштері.

2007 жылдың 1 наурызға дейін шағын кәсіпкерліктің 401 заңды тұлғасы тіркелді, бұл былтырғы жылдың осы кезеңіндегі көрсеткіштен 3 (100%) бірлікке артты.

Өндіріс көлемі 2007 жылдың 1 наурызға 896 347,3 мың теңгені құрады, ал 2006жылғы 1 наурызында 2 864 993,9 мың теңгені құрады, бұл 1 968 646,1 мың теңгеге кем. 2007 жылдың 1 наурызына дейінгі жұмысқа қамтылған адамдар саны – 2291, былтырғы жылы осы кезеңде 2 326 адам болған, немесе 35 адамға кеміді – 98,4 %. [1]

Аудан бойынша өндіріс көлемінің және қызмет көлемінің төмендеуіне Қарашығанақ кен орындарында қызмет көлемінің азаюы және кейбір шағын кәсіпкерлер ірі кәсіпкерлерге шығуы себеп болып отыр. Бюджеттік төлемдердің көлемі кеміді. Былтырғы жылы бұл көрсеткіш 153 562 мың теңгені құраған, биыл бұл көрсеткіш 118 866 мың теңгені құрады, немесе 77,4 % құрады. Жеке тұлғалар бойынша 2007 жылдың 1 наурызында 2 581 тұлға тіркелген, бұл көрсеткіш былтырғы жылдың осы кезеңімен салыстырғанда 43 тұлғаға өсті. Жұмысқа тартылғандар саны 2581 адамға жеткен, бір жыл бұрын бұл көрсеткіш 2 673 адамды құраған, немесе 92 адамға азайған. Жеке тұлғалар бойынша өндіріс көлемі 2007 жылғы 1 наурызында 422 871,9 мың теңгені құрады, ал 2006 жылғы 1 наурызында бұл көрсеткіш 443 601 мың теңге көлемінде болды, бұл 95,3 % ға дейін кеміді.

Бюджеттік төлемдердің көлемі ұлғайды. Былтырғы жылы бұл көрсеткіш 30 890 мың теңгені құраған, биыл бұл көрсеткіш 46 343 мың теңгенің көлемінде, немесе 150% құрады. 2007 жылдың 1 наурызындағы мәліметтер бойынша "Қарашығанақ несиелік серіктестігі" ЖШС-гі 1 несиешіге 3 000 000 теңге көлемінде несие берді. [2]

2007 жылғы 1 наурызға дейінгі жағдай бойынша Бөрлі ауданының әлеуметтік экономикалық даму көрсеткіші (қосымша №2).

Аудан бойынша барлығы 2784 шағын кәсіпкерлік субъектілері тіркелген, солардың ішінде 401 заңды тұлға, тіркелген шағын кәсіпкерлік субъектілері ішінде жұмыс жасайтындар – 309, ондағы адамдар саны – 2291, сонымен қатар шағын кәсіпкерлік субъектілері ішінде 2214 бірлігі жеке тұлғалар, 169 шаруа қожалығы бар, солардың ішінде жұмыс жасайтындары – 146, ондағы адамдар саны – 377, шағын кәсіпкерлік саласында барлық жұмыс жасайтын адамдардың саны – 4872, өндірілген өнім, орындалған жұмыс және көрсетілген қызмет көлемі – 1319219,7 (мың теңге). [3]

1 кесте - Республиканың жалпы аймақтық өніміндегі облыс белгісі

Пайызбен	2003	2004	2005	2006	Барлығы
өнеркәсіп	3,2	5,12	8,00	8,1	8,1
Ауылшаруашылығы	3,9	3,50	2,90	3,1	3,1
Құрылыс	10,2	7,01	7,33	5,9	5,9
Көлік және байланыс	3,9	4,08	3,98	4,1	4,1
Сауда	3,8	3,24	3,26	4,2	4,2
Басқа салалар	6,8	10,36	3,71	3,7	3,7
Барлығы:	4,9	6,10	5,35	5,5	5,5

2 кесте - 2007 жылдың 1 қаңтарына дейін тіркелген заңды тұлғалардың аудандар негізіндегі саны

2007жылдың 1 қаңтарына	Барлығы	Соның ішінде		
		Мемлекеттік	Жеке	Шетелдік
Ақжайық	135	97	38	-
Бөкей ордасы	72	61	11	-
Бөрлі	650	96	528	26
Жаңақала	78	61	17	-
Зеленов	256	120	136	-
Казталов	125	88	36	1
Қаратөбе	84	68	15	1
Сырым	121	75	46	-

Тасқала	111	62	49	-
Теректі	177	97	80	-
Шығырлау	103	70	33	-
Орал қаласы	3988	354	3557	77

Қорытынды және ұсыныстар

Зерттеу мақсаты және мәселе шешу: жұмысының мақсаты кәсіпкерлікті мемлекеттік басқару механизмін дамыту.

Зерттеу пәні мен объекті: жұмыс ізденісі-кәсіпкерлікті мемлекеттік басқаруының түпкі бастамаларымен, іске асырудың жолдары болып табылады.

Зерттеу объектілері -Қазақстан Республикасындағы Батыс Қазақстан Облысы Бөрлі ауданындағы кәсіпкерлік бөлімі.

Зерттеудің методология және теоретикалық негізі қазіргі замандағы ғылымда кең қолданатын жүйелік ықпал. Кәсіпкерліктің жұмыс істеуіне байланысты экономикалық қатынастың деректі элементтерін зерттеу барысында салыстыру анализ әдістері қолданды.

Жұмыстың статистикалық негізін құраған Қазақстан Республикасының Статистикалық Агенттігі материалдар жинағы, сонымен бірге ашық баспада келтірілген мәліметтер. Ғылыми бағдарлама өткізілген шағын кәсіпкерліктік құқық негізі талдауы қазіргі мемлекеттік заңдыққа, сонымен бірге жеке ереже белгілейтін актілерге сүйенеді.

Ғылыми зерттеу істің жаңалығы:

- шағын кәсіпкерлікті қазіргі кезеңгі экономико-математикалық модельдеу және болжау әдістерін қолдану негізінде мемлекеттік реттеудің ұйымдастырушылық-экономикалық механизмін өңдеу, соның санында:

-түсініктеме аппараты нүктелген, сонымен қатар, шағын кәсіпкерлікке, мемлекеттік реттеуге, шағын бизнесті мемлекеттік қолдау инфрақұрылымына анықтама беріледі; [4]

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. ҚР Конституциясы. Алматы, 2005.
2. «ҚР мемлекеттік қызметшілерінің ар-намыс кодексі туралы» ҚР Президентінің Жарлығы, 2005
3. «ҚР жергілікті мемлекеттік басқару туралы» ҚР Заңы. – Алматы, 2001.
4. «ҚР Жергілікті өзін-өзі басқару туралы» Заң (жоба). //Егемен Қазақстан.-2000 -12 қыркүйек
5. Батыс Қазақстан облысының статистикалық бөлімінен ақпараттар жинағы. 1.01.2007ж.

КОНТРАБАНДА – ОСНОВНОЙ ВИД ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Тлеушева З.Б., студент группы ТД -22
Научный руководитель - старший преподаватель Таужанова А.А.

Как свидетельствуют исторические данные, контрабанда явление давнее. В средние века слово contrabandos служило для обозначения товаров, запрещенных и подлежащих к конфискации.

Как известно, Казахстан является одним из крупнейших государств мира, занимая территорию на площади 2,7 млн. кв. километров. Возможно поэтому к нему обращены взоры самых различных групп международных наркодельцов. При этом необходимо отметить, что в течение последнего десятилетия наркоситуация в Республики Казахстан обострилась.

Все чаще мы встречаемся с хорошо организованными преступными группами, чья деятельность охватывает как производство, переработку, так и распространение наркотиков. Анализ задержаний наркотических средств таможенными органами Республики Казахстан, а также таможенной службой Российской Федерации на казахстанско-российской границе свидетельствует о наличии устойчивых каналов перемещения наркотиков из государств Центральной Азии через территорию Республики Казахстан и далее в Западную Европу. Это, прежде всего обусловлено прозрачностью границ с государствами – участниками СНГ.

Значительный ущерб причиняет Казахстану вывоз валютных ценностей, предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Республики Казахстан. В этих условиях значительная роль в борьбе с таможенными преступлениями в сфере таможенного дела отводится оперативно-розыскным подразделениям таможенных органов.

Контрабанда стратегического сырья, наркотиков, оружия, культурных ценностей, валюты в настоящее время представляют угрозу не только экономической, но и общественной безопасности Казахстана. Контрабанда является центральным звеном экономической преступности. Именно с целью контрабанды совершаются крупные хищения, должностные преступления. Контрабанда позволяет «уходить» от уплаты таможенных платежей, получать от преступной деятельности максимальную прибыль, переводить ее на счета в иностранные банки, там надежно скрывая, и таким образом «сколачивать» капитал.

Отдельные виды контрабанды наносят непоправимый вред экономике страны. Это контрабанда стратегического сырья, нехватку которого испытывает отечественная промышленность, особенно тех ее видов, запасы которых в Казахстане уже практически исчерпаны; контрабанда морепродуктов, которая приводит к исчезновению ряда ценных пород рыбы; контрабанда культурных ценностей. Из Казахстана контрабандным путем вывозится все самое ценное; ввозятся наркотики, оружие, ядовитые вещества, ядерные отходы.

Контрабанда неразрывно связана с коррупцией в органах власти, управления, в правоохранительных органах, банковских структурах, «разлагает» их. Среди контрабандистов существует и специализация: на нефти, меди, культурных ценностях и т.д.

По всему Казахстану распространилось множество зарегистрированных и незарегистрированных скупщиков металла, особенно ценится медь. Поэтому на всех железных дорогах страны, где много устройств, содержащих медь, распространены хищения меди: преступники перерубают силовые кабели, дроссельные перемычки, соединения, разбивают устройство автоматики, средства связи и сигнализации. Аналогичные преступления отмечаются на авиационном транспорте, в результате имели место случаи прекращения воздушного движения из-за вывода из строя средств управления техникой. Создается реальная угроза жизни людей.

В уголовном кодексе Республики Казахстан вступившем в силу с 1 января 1998 г., контрабанда и другие «таможенные» преступления, объединенные в гл.7 «Преступления в сфере экономической деятельности». Непосредственным объектом контрабанды является установленный законом порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу.

В примечании к ст. 209 УК Республики Казахстан определен крупный размер контрабанды: если стоимость перемещаемых товаров превышает одну тысячи месячных расчетных показателей (МРП с января 2007г равен 1092 тенге) [1].

В ст. 250 УК Республики Казахстан предусмотрена уголовная ответственность за контрабанду строго ограниченного перечня предметов, в отношении перемещения которых через таможенную границу, помимо общих, установлены специальные правила. Их незаконное перемещение имеет повышенную общественную опасность, поскольку эти предметы либо сами представляют повышенную опасность – наркотики, психотропные вещества и т.д. и их оборот ограничен, либо имеют стратегическое значение для государства – стратегически важные сырьевые товары. Для квалификации противоправных действий по ст. 250 размер контрабанды (стоимость перемещаемых через таможенную границу предметов (товаров) значения не имеет.

Итак, уголовно - правовая ответственность за контрабанду обусловлена способом незаконного перемещения товаров через таможенную границу Республики Казахстан:

1. помимо таможенного контроля;
2. с сокрытием от таможенного контроля;
3. с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации;
4. сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием[2].

К способам совершения контрабанды относятся:

1. Перемещение товаров и транспортных средств через таможенную границу РК помимо таможенного контроля является их перемещение вне определенных таможенными органами мест или вне установленного времени производства таможенного оформления.

2. Под сокрытием товаров от таможенного контроля признается их перемещение через таможенную границу РК с использованием тайников либо других способов, затрудняющих обнаружение товаров, или придание одним товарам вида других.

3. Обманное использование документов или средств идентификации означает представление таможенному органу документов: поддельных, недействительных, полученных незаконным путем, содержащих недостоверные сведения либо относящихся к другим товарам и транспортным средствам, а также использование поддельного средства идентификации либо относящегося к другим товарам и транспортным средствам.

К поддельным документам относятся как полностью фальшивые, так и подлинные документы, в которые внесены изменения, искажающие их содержание, что осуществляется различными способами: исправлением, уничтожения или дописывание текста, подделкой подписи должностного лица и т.д. Недействительные документы – документы утратившие юридическую силу.

4. Недекларирование и недостоверное декларирование товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу РК, - это незаявление по установленной письменной, устной или иной форме достоверных сведений либо заявление недостоверных сведений о товарах и транспортных средствах, их таможенном режиме и других сведений, необходимых для таможенных целей[3].

Таможенные органы в соответствии со ст. 285 ч. 4, 9 УПК Республики Казахстан являются органами дознания по делам:

- о контрабанде (ст. 209, 250 УК Республики Казахстан);
- о невозвращении из-за границы средств в иностранной валюте (ст. 213 УК Республики Казахстан);
- об уклонения от уплаты таможенных платежей и сборов (ст. 214 УК Республики Казахстан).

Вместе с тем, если в процессе дознания наряду с уклонением от уплаты таможенных платежей будут обнаружены признаки иных преступлений, по которым обязательно предварительное следствие таможенные органы, не оканчивая дознания, обязаны передать такие дела следователю[4].

Дознание в таможенных органах осуществляется сотрудниками отделов дознания таможен, оперативных таможен и таможенных управлений, уполномоченными на это соответствующими признаками начальников таможенных органов, как органов дознания. Наряду с отделами дознания в системе таможенных органов имеется подразделения, ответственных за проведение оперативно-розыскных и оперативно-поисковых мероприятий по выявлению и пресечению таможенных правонарушений. Это - отделы по борьбе с контрабандой наркотиков, по борьбе с таможенными правонарушениями, собственной безопасности и т.п.[5]

Изучая вопросы и проблемы расследования контрабанды, и анализируя практику работы ДТК по ЗКО, я стремилась раскрыть особенности криминалистической характеристики, роль взаимодействия органов предварительного следствия с таможенными органами при расследовании дел о контрабанде. Борьба с контрабандой зависит и от взаимодействия всех подразделений внутри таможенной системы: подразделений дознания, служб собственной безопасности, таможенной инспекции, таможенной охраны, отделов контроля доставки товаров, организационно-инспекторских отделов и т. д.

С учетом анализа состояния борьбы с преступлениями в сфере таможенного дела Департаментом таможенного контроля по ЗКО полагаю необходимость:

- улучшить таможенное администрирование путем внедрения новых информационных и коммуникативных технологий, использования справочников и международных каталогов по определению таможенной стоимости импортируемых товаров;

- повысить качество внедрения проверок, особенно в части подтверждения статуса добросовестного участника ВЭД, осуществление совместных мероприятий с иными правоохранительными органами;

- проводить анализ состояния внешнеэкономической деятельности с целью определения наиболее вероятных путей и методов совершения экономической контрабанды;

- повысить эффективность использования технических средств таможенного контроля.

Список использованной литературы

1. Уголовный кодекс РК изд. «Норма» А.: 2006.;
2. Комментарий к УК РК. Караганда.: 2000.;
3. Богданович А.А., Гармаев Ю.П., Диканов Т.А. и др. Расследование контрабанды: Практическое пособие. Библиотека следователя М.: Юрист, 1999. С. 62;
4. Бурданова В.С., Владимиров В.Ю. Криминалистическая характеристика преступлений связанных с незаконным оборотом наркотиков. С-П.Норма, 1998. -С. 84-95;
5. Ахметов С.И. Анализ наиболее характерных недостатков и ошибок, допускаемых при расследовании уголовного дела по контрабанде. // Бюллетень Следственного департамента МВД РК Астана.: 1998 №3

РЕСУРСЫ ПЛЕМЕННОГО ЖИВОТНОВОДСТВА ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Траисов Б.Б., доктор сельскохозяйственных наук, профессор
Баяхов А.Н., Бозымова А.К., кандидаты сельскохозяйственных наук
Траисова А.Б., соискатель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Западно-Казахстанская область является одной из самых динамично развивающихся индустриально-аграрных и культурных регионов Республики Казахстан.

Выгодное географическое расположение, широко развитая сеть коммуникаций, природные богатства и интеллектуальные ресурсы области привлекают к региону внимание отечественных и иностранных инвесторов. Наша область сотрудничает с 83 странами мира.

Западно-Казахстанская область, расположенная в самом сердце Евразии, имеет огромные возможности экономического и социального развития. Область граничит с Актюбинской и Атырауской областями и с Астраханской, Волгоградской, Саратовской, Самарской и Оренбурской областями Российской Федерации.

Область является одной из крупнейших регионов в республике по племенному животноводству, располагающих наиболее ценным генофондом мясного скота казахской белоголовой и герефордской породы, едильбаевской породы мясо-сального направления и акжаикской мясо-шерстной породы овец, кушумской породы лошадей продуктивного направления и поголовьем верблюдов уникальной породы казахский бактриан.

Племенная база животноводства области представлена 26 хозяйствующими субъектами. Выращиванием и реализацией племенного молодняка сельскохозяйственных животных занято 23 субъектов, из которых 5 имеют статус племенного завода и 18 - статус племенных хозяйств.

Реализацией семени производителей сельскохозяйственных животных занимаются 3 дистрибьютерных центра.

В мясном скотоводстве в основном разводится скот казахской белоголовой и герефордской породы.

Около семидесяти процентов крупного рогатого скота, разводимого в области, относится к казахской белоголовой породе.

Овцеводство области представлено едильбаевской, волгоградской и акжайкской породами.

Табунное продуктивное коневодство представлено племенной кушумской породой лошадей, а племенные верблюды - породой казахский бактриан.

В сельских округах области функционируют 182 пункта искусственного осеменения коров и телок, и количество их с каждым годом увеличивается. Только в 2007 году искусственно осеменено 30087 голов маточного поголовья крупного рогатого скота.

Развитие племенного животноводства области субсидируется из республиканского бюджета, обьемы и виды которых увеличиваются ежегодно.

Помимо республиканского бюджета область оказывает финансовую поддержку мероприятиям по организации искусственного осеменения маточного поголовья крупного рогатого скота, выращиванию и сохранению племенных маток всех видов сельскохозяйственных животных.

Субъекты племенного животноводства области только за последние годы реализовали регионам республики 640 голов крупного рогатого скота, 2413 голов овец, 47 голов лошадей, 12 голов верблюдов.

В племенных хозяйствах области по разведению скота мясных пород племенная работа ведется в соответствии с комплексным селекционно-племенным планом, разработанным учёными Западно-Казахстанского аграрно-технического университета имени Жангир хана совместно со специалистами племенных хозяйств.

Наиболее ценное поголовье животных этой породы сосредоточено в племенных заводах ТОО «Анкатинский», ТОО « Чапаевский», в племхозах ТОО «Лбищинский», кх «Сабит», кх «Шунайбеков», кх «Матевосян», ТОО агрофирма «Акас».

Таблица 1 - Численность скота казахской белоголовой породы в племенных хозяйствах области

Хозяйства	наличие скота на 1.012.2007г.		реализовано племмолодняка 2003-2007гг			Освоено субсидии за 2003-2007гг. (тыс тенге)
	всего	вт.ч. маток	всего	в том числе		
				внутри области	за пределы	
ТОО "Анкатинский"	994	379	695	669	26	16020,5
ТОО "Чапаевский"	4044	1021	906	824	82	22415,7
к/х Шунайбеков	498	255	267	259	8	7569,0
к/х Матевосян А.	942	455	149	149		4400,0
ТОО "Лбищенское"	350	168	152	152		3985,0
к/х Сабит	341	169	173	104		4738,9
ТОО аф Акас	559	171	84	84		2752,0
Итого	7728	2618	2426	2310	116	61881,1

ТОО «Племзавод «Чапаевский» является одним из старейших племенных хозяйств страны по совершенствования основной отечественной мясной породы крупного рогатого скота казахской белоголовой.

Первоосновой племзавода был совхоз, организованный в 1929г., в 1957 он стал племенным совхозом, а в 1968 г. утвержден племенным заводом по разведению скота казахской белоголовой породы.

На начало текушего года в племзаводе имелось 4108 голов, в т.ч. 1265 коров. Живая масса полновозрастных коров составляет 520-550 кг, быков-производителей более 1000 кг.

За выдающиеся достижения в развитии мясного скотоводства на международной выставке АГРО-76 в Лейпциге племзавод получил золотую медаль, диплом Почета и международный приз 1 степени. Хозяйство в 2002 году удостоено Международного Приза за Качество International Quality Summit, город Мадрид.

ТОО племзавод «Анкатинский» - крупнейшее хозяйство по совершенствованию казахской белоголовой породы, основано в 1932 году.

Широкое использование селекции животных по интенсивности роста и отбор лучших генотипов позволили создать высокопродуктивное стадо. Живая масса быков-производителей составляет 730-1180 кг.

В структуре маточного стада 70% коров – высокопродуктивные и относятся к классам элита и элита-рекорд.

Племенное хозяйство ТОО «Лбищенское» занимается разведением крупного рогатого скота мясного направления продуктивности казахской белоголовой породы.

Общее поголовье племенных животных 329 голов, из них 163 голов коров. Ежегодно реализует племенной молодняк в пределах 30-60 голов со средним живым весом 360-420 кг.

Крестьянское хозяйство «Шунайбеков» - организовано 2001 году на базе частной собственности.

В 2003 году ему присвоен статус племенного хозяйства по разведению крупного рогатого скота казахской белоголовой породы.

Крестьянское хозяйство «Матевосян А.С.» образовано в 2000 году.

Статус племенного хозяйства по разведению крупного рогатого скота казахской белоголовой породы присвоен в 2003 году.

Численность племенного поголовья на начало 2007 года составляет 942 головы, из них 455 коров.

Крестьянское хозяйство «Сабит» как племенное хозяйство утверждено по двум направлениям: разведению крупного рогатого скота казахской белоголовой породы и разведению лошадей кушумской породы.

Поголовье крупного рогатого скота составляет 390 голов, в том числе 174 коров.

ТОО агрофирма «Акас» специализируется на разведении крупного рогатого скота мясного направления - казахской белоголовой породы.

На 1 декабря 2007 года в стаде казахской белоголовой породы мясного направления насчитывается 646 голов, в том числе коров – 197 голов.

Крестьянское хозяйство «Әлем» утверждено племенным хозяйством по разведению крупного рогатого скота казахской белоголовой породы в 2007 году.

Крестьянское хозяйство «Әлем» - единственное племенное хозяйство в Жаныбекском районе. Животные стада прекрасно приспособлены к пастбищному содержанию в условиях сухих степей.

Поголовье крупного рогатого скота составляет 420 голов, в том числе 152 коров.

Герефордскую породу разводят в племенном заводе РГКП «Уральская сельхозопытная станция» Западно-Казахстанской области.

Племенным заводом «Уральская сельхозопытная станция» за 2003-2007 годы реализовано 114 голов высококлассного племенного молодняка, из них 27 голов за пределы области. 80 % животных отнесены к высшим бонитировочным классам.

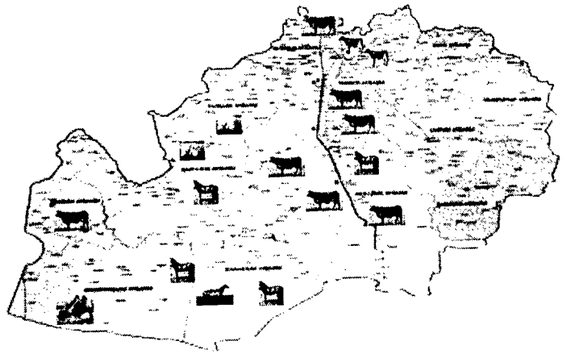
Наиболее рациональными и эффективными являются следующие два направления в овцеводстве:

-первое направление – для региона южных и центральных районов –это развитие мясо-сального овцеводства и каракулеводства, кормовая база которых основывается на использовании и освоении естественных пастбищ и сенокосов, особенно расположенных на отдаленных отгонных территориях.

-второе направление – для северных районов области – это развитие тонкорунного и полутонкорунного овцеводства, кормовая база которых связана с производством зерна, кукурузы и других культур.

В племзаводе «Бірлік» сосредоточено лучшее поголовье овец эдильбаевской породы, созданной народной селекцией, обладающих уникальными хозяйственно-полезными признаками.

В хозяйстве имеется 11788 голов чистопородных овец, в т.ч. 7690 овцематок. Живая масса взрослых овцематок составляет 50-60 кг, баранов-производителей 95-120 кг.



В Западно-Казахстанской области создан внутрипородный тип и получен патент на новое селекционное достижение – «брликский» тип в эдильбаевской породе овец.

Племенной завод «Бірлік» – неоднократный участник и победитель конкурсов среди племенных хозяйств стран СНГ.

Племенное хозяйство ТОО «Айдархан» организовано 1999 году. Племенным хозяйством по разведению овец едильбаевской породы утверждено в 2003 году. Общее поголовье племенных овец составляет 9187 голов, из них 5456 овцематки. Животные соответствуют требованиям заводского типа и рекомендуются к производству племенной продукции.

Крестьянское хозяйство «Сундеткалиев» занимается разведением племенных овец едильбаевской породы. В хозяйстве имеется 6686 племенных овец, из них 3468 овцематок.

Хозяйству в 2003 году присвоен статус племенного хозяйства по разведению овец едильбаевской породы.

Волгоградская порода выведена в совхозе «Ромашковский» Волгоградской области сложным воспроизводительным скрещиванием грубошерстных курдючных маток с баранами новокавказскими и сауссонне и последующим прилитием крови кавказской и незначительно грозненской пород.

ПК «Жана турмыс» - единственное хозяйство в области, занимающееся разведением и совершенствованием волгоградской породы овец тонкорунного направления продуктивности.

Хозяйству в 2006 году присвоен статус племенного хозяйства по разведению овец волгоградской породы.

В хозяйстве имеется 5709 племенных маток и баранов-производителей, которые соответствуют требованиям породы.

Акжаикская мясо-шерстная порода создана в Западно-Казахстанской области. С материнской стороны использовались местные тонкорунно – полутонкорунно - грубошерстные, в том числе: цигай х прекос х грубошерстные, а с отцовской – кроссбредные бараны, помеси типа линкольн х ромни-марш. В результате была создана акжаикская мясошерстная порода овец. Овцы желательного типа превосходят стандарт породы по живой массе на 10-15 %, настригу шерсти –15-20%. Живая масса баранов –94-130 кг, маток – 64-70 кг. Настриг мытой шерсти у баранов 5,4-6,7 кг, маток –2,9-3,2 кг, длина шерсти соответственно 13-18; 12-15см. Основная и ценная часть этих овец находится в племенном хозяйстве ТОО «Ізденіс».

В настоящее время в хозяйстве имеется 4217 голов овец, основная часть которых соответствует стандарту породы. Живая масса баранов-производителей 94-130 кг, настриг мытой шерсти 4,1-5,4 кг, длина шерсти 13-18 см, тонина 50-48 качества, маток соответственно ;55-60 кг, 2,5--,8 кг, 12-15 см, 58-50 качества.

Племенное хозяйство является учебно-опытной базой Западно-Казахстанского аграрно-технического университета.

Коневодство является традиционной отраслью животноводства области.

Приоритет в разведении по области занимают породы продуктивного направления, которые составляют 80% от всего поголовья лошадей (или 51 тыс. гол.).

Кушумская порода лошадей мясо-молочного продуктивного направления создана в хозяйствах Западно-Казахстанской и Актюбинской областей в результате многолетней (1930-1975гг) работы путем сложного воспроизводительного скрещивания местных казахских кобыл с жеребцами заводских пород: орловской и русской рысистой, чистокровной верховой и донской. Молочная продуктивность кобыл высокая, среднесуточные удои достигают 18 л и более. Молодняк кушумской породы в возрасте 2,5 года достигает живой массы 420-450 кг и имеет следующие показатели 155-157-187-20.

Разводят эту породу лошадей в племенном заводе ТОО «Кушум», кх «Сергазиев» Жангалинского района и кх «Сабит» Акжаикского района.

Племзавод ТОО «Кушум» организован в 1999 году и является базовым хозяйством, где сосредоточена основа генофонда кушумских лошадей по республике. На начало 2007 года численность племенного поголовья лошадей составляла 221 голов, из них 75 голов конематок. Основная масса лошадей представлена животными класса элита. Живая масса половозрастных животных составляет: жеребцов-производителей 650-700 кг., конематок 500-580 кг. В течение 2003-2007гг хозяйством реализовано более 120 голов элитного
племенного молодняка лошадей кушумской породы как внутри области, так и за пределы.

Крестьянское х зяйство «Сергазиев И.С.» организовано в 1990 году, занимается разведением чистопородных лошадей кушумской породы.

Селекционная работа в хозяйстве направлена на повышение племенных и продуктивных качеств лошадей в условиях круглогодового пастбищно-тебеневочного содержания.

Поголовье лошадей составляет 344 голов, в том числе 120 конематок. Племенной молодняк кушумской породы лошадей пользуется большим спросом у сельхозтоваропроизводителей области и за ее пределами.

Крестьянское хозяйство «Сабит» специализируется на разведении племенных лошадей кушумской породы.

В хозяйстве имеется 262 головы лошадей, в том числе 85 голов конематок. Деловой выход жеребят на 100 конематок составляет 78%.

Живой вес жеребцов –производителей составляет 550 кг, конематок - 475 кг.

ПК «Жана турмыс» - единственное хозяйство в Казталовском районе, занимающееся разведением и совершенствованием кушумской породы лошадей.

Хозяйству в 2007 году присвоен статус племенного хозяйства по разведению лошадей кушумской породы.

Маточное поголовье кушумской породы соответствуют требованиям породы. Молодняк кушумской породы в возрасте 2,5 года достигает живой массы 420-450 кг и имеет следующие показатели 155-157-187-20.

Верблюды породы казахский бактриан

Создана многовековой народной селекцией. Наиболее крупные среди казахской породы – верблюды Западного Казахстана. Живая масса производителей 750-950 кг, маток –620-760 кг. Молочная продуктивность более 900л, жирность –5-7%.

ТОО «Ханская Орда» является единственным племенным хозяйством в области по разведению чистопородных верблюдов породы казахский бактриан.В хозяйстве

насчитывается 262 голов племенных верблюдов, в том числе 128 голов верблюдоматок. Живая масса взрослых верблюдоматок 760 кг, настриг шерсти 10,8 кг. Живая масса верблюдов-производителей 840 кг, настриг шерсти до 6,9 кг. Хорошо приспособлены к климатическим условиям зоны разведения.

В мясном скотоводстве области селекционно-племенная работа направлена:

- на повышение интенсивности роста, убойного выхода и воспроизводительной способности животных;
- на использование семени герефордских быков-производителей американской, канадской и английской селекции, отличающихся высокорослостью, широким и удлиненным туловищем, высокой продуктивностью, оцененных по качеству потомства и признанных улучшателями, устойчиво передающих наследственные качества потомству препотентных быков, для улучшения племенных качеств животных казахской белоголовой породы в Западном Казахстане;
- на повышения продуктивности скота и эффективности племенной работы на основе широкого внедрения искусственного осеменения коров и телок семенем быков-улучшателей казахской белоголовой породы;
- на открытие при ЗКАТУ иммунно-генетической лаборатории для определения достоверности происхождения племенных животных;
- на строительство и организацию работы центральной станции по оценке быков-производителей мясных пород по качеству потомства и бычков по собственной продуктивности для выявления улучшателей мясных пород при Уральской сельхозопытной станции;
- на создание специализированного предприятия по производству полнорационных кормов для племенных животных и укрепление кормовой базы племенного животноводства области при Уральской сельхозопытной станции;
- на оказание финансовой поддержки покупателям племенных животных, согласно Постановлению Правительства РК №386 от 8 мая 2007 года;
- на организацию казенного-коммунального предприятия и строительство комплекса по откорму крупного рогатого скота при мясокомбинате АО «Береке» в поселке Трекино.

РАЗВИТИЕ КЛАСТЕРНЫХ ОТНОШЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ

Траисова Т.Н., кандидат экономических наук, профессор
Курманова А.А., магистрант
Курманов А.Я., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Важнейшим направлением модернизации агропромышленного комплекса республики является формирование и развитие кластерных отношений на основе интеграции сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий по всей цепочке: производство – переработка - реализация конечной продукций. К примеру, наша область обладает необходимыми условиями для формирования зернопродуктивного кластера.

Производство и переработка зерновых культур в Западно-Казахстанской области

являются приоритетными и наиболее подготовленными для создания регионального кластера. Природно-климатические условия области являются идеальными для производства сильных сортов пшеницы – главной продовольственной культуры. Региональная программа развития зернового производства предусматривает создание крупных формирований, технически и технологически оснащенных, это обеспечит стабильный рост производства качественного зерна. В области действуют 10 хлебоприемных предприятий с емкостью складов более 600 тыс.тонн. Более 75% муки в области вырабатывает Желаевский комбинат, являющийся крупнейшим в республике. Продукция предприятия пользуется устойчивым спросом на внутреннем и внешнем рынках. На комбинате монтируется оборудование фирмы «Pavan» по производству макаронных изделий.

Большие надежды в развитии зерноперерабатывающей отрасли связывают с вводом высокотехнологичной итальянской мельницы в АО «Ак кайнар» с суточной производительностью - 250 тонн зерна в сутки, в котором использована технологическая линия одним из ведущих производителей мельничного оборудования – итальянской компании «Mill-Servis». Планируется выпуск практически всех видов муки (диетической, витаминизированной, с добавлением муки кукурузы, риса, гречихи, отрубей и др.) и манной крупы, что в свою очередь позволит значительно расширить ассортимент хлебобулочной, макаронной и кондитерской продукции. Готовится к запуску линия по производству спагетти, лазании, лапши. Параллельно будет налажен выпуск комбикормов и крупяное производство. Имеющиеся мощности при полной загрузке обеспечивают непрерывный цикл производства. Все оборудование позволяет вести экологически чистое производство с минимальным количеством отходов и выбросов.

Зерновой кластер – это сеть взаимосвязанных производств, включающая производителей зерна, переработчиков, непроизводственные сферы, инфраструктурные организации, потребителей и т.д. Это сеть предприятий, каждая из которых имеет свой интерес в цепочке добавленных стоимостей; инициативная, инновационная сеть производственных связей, когда сами предприятия приходят к пониманию необходимости объединения для повышения конкурентоспособности. Чем глубже переработка исходного сырья (зерна, муки), тем выше уровень добавленной стоимости, включаемой в производимую продукцию. Производство и реализация готовых продуктов питания с высокой добавленной стоимостью, позволяет в несколько раз увеличить выручку по сравнению с реализацией исходного сырья: зерна, муки. Да и возможности области по росту производства и реализации высококачественного зерна, в том числе на экспорт, ограничены, а перерабатывающие и пищевые предприятия области имеют значительные резервы для роста производства.

Наиболее сложными и менее изученными являются вопросы формирования оптимальных экономических взаимоотношений участников регионального кластера, согласование индивидуальных и корпоративных целей, регулирование ассортиментных, ресурсных, ценовых и других пропорций.

В дореформенный период даже в условиях единой государственной собственности камнем преткновения развития кооперации и интеграции становились несовершенство экономических отношений участников интегрированных формирований – объединений, комбинатов, спецхозов и др.

В условиях рыночных отношений, когда субъектами кластеризации становятся предприятия, основанные на частной собственности, обеспечение сбалансированности интересов всех участников регионального кластера, выдвигается на первый план.

Проведенный нами анализ технологической цепочки производства и реализации хлебобулочных, макаронных и других изделий показывает, что доли участников в

добавленной стоимости конечной продукции и совокупной прибыли не адекватны их затратам.

Так, предприятия по производству зерна несут 30 и более процентов совокупных затрат, но располагают только 6-10 процентами конечной прибыли от производства и реализации конечных продуктов.

Для регулирования взаимоотношений участников кластера, обеспечения общности их интересов, согласования индивидуальных и корпоративных целей, регулирования внутренних ассортиментных, ресурсных, ценовых и других пропорций разрабатываются соответствующие регулирующие механизмы. Наиболее значимыми являются: нормативы обменно-распределительных отношений; цены на продукцию, потребляемую внутри кластера и реализуемую конечную продукцию; нормативы рентабельности отдельных стадий технологической цепочки; порядок формирования централизованных фондов в случае их создания; материальное стимулирование повышения качества продукции (промежуточной, конечной); условия и порядок взаиморасчетов и другие.

Продукция и услуги, передаваемые по технологической цепочке кластера, оплачиваются по внутренним ценам и тарифам.

Важнейшей частью экономических отношений внутри кластера является механизм распределительных отношений, возникающих по поводу обмена промежуточной продукции, ресурсов и услуг и распределение дохода от реализации конечной продукции на внешнем рынке. Действие распределительного механизма должно обеспечивать паритет интересов всех участников кластера: работать не только «на себя», но и на других участников.

На наш взгляд, распределительный механизм зернового кластера должен строиться следующим образом: доходы от реализации конечной продукции распределяются по всей цепочке технологического цикла, распределяются через взаимоувязанные цены и тарифы, а также через централизованные фонды, создаваемые участниками кластера. При этом кластер можно рассматривать как цепочку продавцов и покупателей. Каждый участник кластера является одновременно покупателем продукции других участников и продавцом своей продукции по определенным внутренним ценам.

Для обеспечения эквивалентности и равной эффективности всем участникам кластера необходимо установление оптимального соотношения цен на продукцию и услуги участников, соответствующие объективно обусловленным издержкам каждого из них и равной нормы прибыли. При этом могут применяться следующие варианты:

1. Определение внутрикластерных цен на базе рыночной цены. При этом за базу при расчетах берутся сложившиеся на рынке цены. Использование рыночных цен на промежуточную продукцию без должного экономического обоснования может привести к определенным диспропорциям внутри кластера: сельскохозяйственные предприятия будут стремиться продать зерно подороже, а комбинаты – купить подешевле. При использовании внутрикластерных цен на базе рыночной стоимости необходимо соблюдать следующие условия: покупатель покупает продукцию до тех пор, пока продавец не завышает рыночную цену; если продавец завышает цену, то покупатель может приобрести продукцию на стороне.

2. Определение внутрикластерных цен на основе фактических затрат. При этом методе цена приближена к рыночной цене, хотя имеются и недостатки.

3. Определение внутрикластерных цен на основе нормативных затрат.

4. Определение трансфертных договорных цен. Основная цель установления договорной цены – устранение дисфункционального поведения поставщика продукции (услуг) по отношению к покупателю продукции (услуг).

Из сказанного можно сделать следующий вывод: чем сложнее система производственно-технологических и экономических связей внутри кластера, чем выше степень самостоятельности каждого из товаропроизводителей в системе товародвижения, тем сложнее построить систему внутрикластерных цен и тарифов, удовлетворяющую интересы всех участников производственного процесса на всех стадиях технологической цепочки.

Формирование и успешное функционирование регионального зернопродуктового кластера во многом зависит и от позиций местных органов власти, которые, используя возможности и рычаги государственного регулирования, могут сыграть весьма позитивную роль в этом процессе.

УДК 636.2.082

АДАПТИВНОСТЬ ПОМЕСНЫХ КОРОВ К ТЕХНОЛОГИИ

Тулебаев Б.Т., кандидат сельскохозяйственных наук
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

В статье описаны методы оценки адаптивности помесного молочного скота.

Мақалада будан сүтті сиырлардың технологияға бейімделуін зерттеудің

На юго–востоке Казахстана осуществляются работы по выведению интенсивного типа бурого скота с использованием производителей бурой швицкой породы американской селекции. В процессе создания молочного типа бурого скота наряду с увеличением молочной продуктивности необходимо совершенствование технологических свойств животных, повышение продуктивного долголетия, конституциональной крепости и устойчивости к болезням. Результаты проведенных исследовании свидетельствуют о том, что отбор животных только по молочной продуктивности сопровождается снижением конституциональной резистентности к условиям содержания. В связи с этим на молочном комплексе «Ак булак» проведены опыты по изучению продуктивных и адаптивных свойств алатауских коров разных генотипов. Подопытные группы формировали первотелками с разной долей крови по улучшающей швицкой породе:

1 группа – (чистопородные алатауские и помеси с долей крови швицких быков до 0,19)- 20 голов;

2 группа – (с долей крови быков швицкой породы от 0,25 до 0,48) -33 голов;

3 группа- (с долей крови быков швицкой породы от 0,25 до 0,48) – 18 голов;

4 группа- (с долей крови быков швицкой породы от 0,53 до 0,63)-17 голов ;

5-группа- (с долей крови быков швицкой породы 0,75 и выше)-12 голов.

Для изучения экстерьерных особенностей и технологических свойств вымени животных сравниваемых групп, провели измерение промеров их статей тела и молочной железы. Результаты исследований свидетельствуют об отсутствии достоверных различий по данным показателям. Из этого следует, что при скрещивании алатауских коров с быками швицкой породы у помесных животных существенных отклонении в экстерьерных особенностях и типе телосложения не выявлено.Первотелки характеризуются пропорциональным сложением, крепким

костяком. Это подтверждается данными минерального состава костной ткани. Об этом же свидетельствуют показатели живой массы животных разных генотипов, которые в среднем на 9-18 % превосходят стандарт породы.

Молочная продуктивность подопытных коров представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Молочная продуктивность коров разных генотипов

Группы	Удой						
	за первые 3 месяца 1-ой лактации	за первую лактацию			за вторую лактацию		
	кг	голов	кг	% жира	голов	кг	% жира
1	1296,6±58	16	3432±137	3,81	11	4760±279	3,78
2	1284,0±45	26	3608±169	3,76	21	4371±213	3,67
3	1399,0±59	14	3935±177	3,72	8	4346±197	3,67
4	1303,0±64	14	3779±362	3,75	13	4313±234	3,72
5	1603,0±26	10	3745±247	3,68	7	4553±379	3,63

В показателях удоя за первые 3 месяца лактации между сравниваемыми группами заметных различии не выявлено. Исключение составляют первотелки с долей крови швицких быков более 0,75 , которые в среднем на 203-307 кг превосходят сверстниц из других групп. Максимальный коэффициент изменчивость этого признака (53,3%) свидетельствует о высоком продуктивном потенциале этих животных. Анализ показателей удоев после первой лактации показывает, что увеличение доли кровности по улучшающей породе сопровождается ростом продуктивности. У животных с долей крови 0,53-0,65, 0,75 и выше величина удоя оказалась ниже ожидаемой. По-видимому, это явилось следствием несоответствия генотипа и среды: т.е. у высококровных помесных коров кормление было сбалансировано в недостаточной мере, поэтому они не смогли реализовать свои продуктивные возможности. После второго отела уровень молочной продуктивности во всех сравниваемых группах существенно возрастает : у коров 1 группы- на 38,7 %, 2 группы -на 21,1%, 3 группы- на 10,4%, 4 группы- на 14,1% и 5 группы –на 21,5%. Максимальный прирост молочной продуктивности в 1 группе (38,7 %) свидетельствует о более высокой приспособленности алатауских коров и их низкокровных помесей. На это указывает и уровень молочной продуктивности выранжированных коров разных генотипов. После первой лактации из первых двух групп с относительно невысоким содержанием крови по улучшающей породе выбыло 10 коров со средним годовым удоем 2920 кг, в группах с более высокой кровностью - соответственно 10 и 3895 кг, т.е. в первом случае выбраковывались животные преимущественно из-за низкой продуктивности, а из числа высококровных помесей- более продуктивные.

Для оценки физиологического состояния, адаптационной способности и естественной резистентности организма животных разных генотипов с учетом их молочной продуктивности изучался комплекс биохимических показателей крови. Учитывая, что годовой удой за первую лактацию у животных 1 и 2 групп достоверно не различался, а 4 и 5 групп был практически одинаковым, для удобства графической иллюстрации эти крайние группы были объединены. При этом удой по группе алатауских коров и их помесей с долей швицкой крови до 0,48 за 3 месяца составил 1290 кг, за первую лактацию-3520 кг, у помесей с долей крови 0,5-0,52-1399 и 3935

кг,0,53 и выше – соответственно 1453 и 3762 кг. В крови сравниваемых животных выявлено различное содержание сывороточных белков, при этом наблюдается тенденция его изменения в зависимости от уровня молочной продуктивности по периодам лактации .В сыворотке крови всех животных сначала и до середины лактации происходит снижение гаптоглобина и γ - глобулина, затем оно увеличивается и максимальный показатель отмечен у коров-помесей с долей швицкой крови 0,5-0,52. У коров с низким и высоким насыщением крови по улучшающей породе увеличение содержания альбумина происходит только до 5-6-го месяца лактации: потом наступает снижение, у животных с долей крови 0,5-0,52 рост продолжается до конца лактации. Учитывая, что исходные показатели анализируемых белков у животных всех групп между собой мало отличались, полагаем, что последующее увеличение разницы в их содержании связано с физиологическим напряжением организма и разным уровнем молочной продуктивности. При определении адаптационных свойств и резистентности организма животных определенный интерес представляет изменение активности ферментов (нуклеиновые кислоты, лактатдегидрогеназа, пероксидаза). У коров с высоким и низким насыщением кровью швицких быков характер кривых активности указанных ферментов был однотипен и практически не различался. В отличие от этих групп у коров с долей швицкой крови 0,5-0,52 данный показатель в течение лактации существенно изменяется: соответствуя уровню удоя, полученного за лактацию. Липопротеиды имеют важное значение в энергетическом обмене ресурсов организма. В связи с этим у коров с долей швицкой крови 0,5-0,52 при максимальном удое в период интенсивного продуцирования молока содержалось наибольшее количество β-липопротеидов. У высококровных помесных животных количество их во все периоды лактации было ниже, чем у сравниваемых групп. Это свидетельствует о снижении уровня метаболизма способности и естественной резистентности. В период продуцирования молока у коров с долей швицкой породы 0,5-0,52,0,75 и выше количество β- лимфоцитов остается на исходном уровне. Однако после 5-6 месяца лактации наблюдается резкое изменение кривых в противоположном направлении. Это свидетельствует о снижении имунной реактивности организма высококровных помесей. Кривые концентрации имунных комплексов также изменяются. У животных с высоким насыщением швицкой кровью кривая поднимается, но к концу лактации несколько опускается. У высококровных помесей в начале лактации этот показатель имеет наибольшее значение (от них за первые 3 месяца лактации получено также наибольшее количество молока), но и к 5-6-му месяцу лактации резко снижается и к концу лактации возвращается к исходному уровню. Это указывает на снижение имунных сил в период лактопоэза. У коров с долей швицкой крови 0,5-0,52 в период максимального раздоя содержание имунных комплексов достигает наивысшей точки, уменьшаясь к запуск высококровные помесные коровы не смогли в полной мере реализовать свои продуктивные способности, т.к.именно их генотипу (в сравнении с другими группами) меньше благоприятствовали факторы среды. Для изучения свойств молочной железы и скорости молковыведения на 3-м месяце лактации были сняты промеры и проведено раздельное выдаивание по четвертям вымени. Подавляющее число коров имело чашевидную, округлую и ваннообразную формы с хорошим прикреплением и лишь у 1,2% животных вымя характеризовалось нежелательной формой. У коров сравниваемых групп длина вымени составляла 33,6-36,3,ширина – 26,6-28,4, глубина –22,1-23,2,обхват-114-120 см. Максимальные показатели наблюдаются у коров с долей кровности швицких быков 0,5-0,52. При оценке технологических свойств вымени и пригодности коров к машинному доению важное значение имеют форма, размер и расположение сосков. У коров с короткими и тонкими сосками доильные стаканы трудно или совсем не фиксируются: вследствие чего

замедляется или прекращается молоковыведение. Толстые соски зажимаются сосковой резиной, канал соска сдавливается: в стенке его нарушается кровообращение и выдаивание замедляется. У большинства коров всех групп соски имели цилиндрическую форму длиной в среднем 7-8 см, диаметром 2,5-3,0см. Немаловажное значение имеют направление сосков и расстояние между ними. За исключением отдельных особей, у всех коров положение сосков было вертикальным. Расстояние между передними колебалось от 10,4 до 11,2, задними-4,83-6,2, передними и задними-6,65-7,3 см. С возрастанием доли кровности по улучшающей породе расстояние между задними сосками имеет тенденцию к увеличению. В отличие от промеров экстерьерных статей промеры вымени имели больший коэффициент вариации (25,3-41,4). Следовательно, в процессе формирования интенсивного типа молочного скота возможен эффективный отбор животных по морфофункциональным свойствам вымени и пригодности их к машинному доению. При оценке адаптационных свойств и естественной резистентности потомства важным является вопрос влияния на их формирование индивидуальных качеств отца. Поэтому данные биохимических исследований сыворотки крови подопытных коров проанализированы в этом разрезе. Среди дочерей разных быков, использованных в хозяйстве, имеются различия по удою, скорости молоковыведения, по биохимическим показателям сыворотки крови в течение лактации. Дочери швицкого быка Лансера 171594 по удою на 350-820 кг превосходят сверстниц - дочерей других быков. Скорость молоковыведения возрастала одновременно с годовым удоем. Разница между максимальным и минимальным показателями составила 24,8%. По группам дочерей производителей с ростом молочной продуктивности прослеживается тенденция увеличения содержания альбумина и гаптоглобина. Заметно повышается концентрация имунных комплексов, активность ДНК-азы, пероксидазы, каталазы, обусловливая более интенсивный метаболизм. Энергетическиий обмен высокопродуктивных коров в сравнении с нелактирующими животными , может повыситься в 2 раза, при этом он тесно связан со свойствами ферментных систем, обусловленных генетической природой животных, которые и создают своей лабильностью возможность адаптации организма к условиям внешней среды. Различия в биохимических показателях крови и изменение их пределов в зависимости от уровня продуктивности свидетельствуют о неодинаковых адаптационных возможностях и резистентности животных, которые, являясь детерминированными наследственной природой, могут быть использованы в селекционном процессе.Таким образом, можно сделать следующее заключение:

По мере увеличения доли крови швицких быков улучшаются морфофункциональные свойства вымени, показатели, характеризующие их, имеют более высокую вариабельность. С увеличением продуктивности и доли кровности по улучшающей породе наблюдается тенденция снижения адаптационных свойств и естественной резистентности организма коров. Анализ биохимических показателей крови потомства разных производителей показал, что индивидуальные особенности их отцов на адаптационную способность и естественную резистентность организма оказывают более сильное влияние, генотип.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҚАРЖЫЛЫҚ ЕСЕП СТАНДАРТТАРЫНА КӨШУДІҢ ТИІМДІЛІГІ

Умарова Н.С.
Еуразиялық Академия

Халықаралық Қаржылық Есеп Стандарттарына (ХҚЕС) көшудің маңыздылығы, есепті бүкіл дүние жүзінде жүйенің унификациялануына көшірілуінде ғана емес. Оның маңыздылығы ХҚЕС ашықтық және нақты экономикалық жағдайдың көрінісі арқылы есеп берушінің дұрыс экономикалық шешім қабылдауын қамтамасыз етуге бағытталған.

Уақыт талабына сай бүкіл дүние жүзінде ХҚЕС тілінде сөйлеу қажеттілігі туды. Ұлттық кәсіпорындарымызға халықаралық қаржы рыноктарынан акционерлік немесе қарыздық капиталдарды тарту үшін қаржылық есептерін ХҚЕС (немесе осыған ұқсас стандарттармен мысалға GAAP АҚШ) сай жүргізулері қажет. Сонымен қатар, кейбір жетекші институттар (мысалы: Еуропалық қайта құру және даму банкі мен Халықаралық қаржы корпорациясы) қаржылық есептер ХҚЕС сай жасалғанға дейін, инвестициялық жобаларды қараудан бас тартады.

Нарықтық катынастарға көшумен байланысты бухгалтерлік есепті жүргізу ережелері өзгерді. Бұл өзгерістердің басты мазмұны кәсіпорындар өз мақсаттарын орындау үшін мемлекет бекіткен заңнамалар негізінде бухгалтерлік есепті жүргізу үшін есеп саясатын өздері жасайды.

Қазақстандық, мекемелердің ХҚЕС көшуі бизнеспен жұмыстың сапасын арттырады. Сонымен катар, ХҚЕС көшу халықаралық нарық қапталына ену мүмкіндігін кеңейтіп қана қоймай, ақпараттық ашықтығы мен пайдалылығын, бухгалтердің білім деңгейінің кеңейіп, жауапкершілігі, өкілеттілігі мен машықтығы арқылы есептің маңызы мен сенімділігін арттыруға мүмкідік туады.

Ең алдымен қаржыгерлер мен бухгалтерлердің менталитін кайта құруға әзірлеуіміз керек. Экономикалық түсініктер мен категориялардың принципиалды басқа көзқарастармен қайшы келуі. Активтер классификациясы мен міндеттемелерге де көптеген өзгерістер енгізуге тура келеді

2006 жылғы 1 қантардан бастап Қазақстан Республикасының кәсіпорындары Халықаралық Қаржылық Есеп Стандарттарына сәйкес жасалған қаржы есептілігін тапсыруға міндетті. «Бухгалтерлік есепке алу мен қаржылық есеп беру туралы» заңының талабы осындай. Жариялы компаниялар үшін мұндай талаптар 2005 жылы 90-нан астам елдерде енгізілді. Бұл жағынан алып қарағанда, кәсіпорынның есепке алу жүйелері мен саясаттарын өзгерту жөніндегі үлкен міндет болса, екінші жағынан бұл инвесторлармен және кредиторлармен қарым- қатынастың жаңа деңгейін жасаудың мүмкіндігі болып табылады.

Кәсіпорындардың қаржылық басшылықгары үшін қиындығы сол, олар уақытпен шектеліп қана қоймай, бұл ХҚЕС бойынша үшінші есептілік, ал кейбір кәсіпорындар үшінсалықгық, бухгалтерлік және басқарушылық есептен басқа төртінші есеп жүйесі болып табылады.

ХҚЕС өздерінің жылдам өзгеруімен байланысты қосымша міндеттер туындайды. 2004 жылы ХҚЕС жөніндегі комитеті активтер мен міндеттемелерді рыноктық бағалауды көбірек пайдалануға, сондай-ак есеп стандарттарын US GAAP-пен үйлестіруге бағытталган бірқатар өзгерістерді іске асырады. Нәтижесінде кәсіпорындардың бірқатар шаруашылық шарттарын, материалдық емес активтерді. сондай-ақ қосулар мен жойып жіберу жөніндегі мәлімдерді тану жөніндегі ХҚЕС бойынша есеп саясаттарын қайта қарағандары жөн.

Есепті жүргізген және қаржы есептілігін жасаған кезде ұйым мүлтіксіз ұсынуға тиіс негізгі принциптерге сілтенуге болады, оның ішінде 1-ХҚЕС-на сәйкес есеп саясатын қалыптастыруға бағытталғандарын-орындылық пен сенімділікті ерекше атап өту керек.

Есепті жүргізген және қаржылық есептілігін жасаған кезде, рұқсат етілетін және ол өзін ақтайтын жағдайларда, себептері мен салдарын көрсете отырып жалпыға бірдей қабылданған шегініс жағдайларын ерекше атап өту керек. Мысалы, қызметті ьоктату немесе елеулі қысқарту қаржы есептілігіндегі ақпаратты өзгеше бағалауларды және өзгеше жіктеулерді талап етуі мүмкін, мұның өзін кезектілік принципінен ауытқу ретінде бағалаған жөн. «Әдістемелік бөлім» ақпаратты қаржы есептілігінде көрсетудің ХҚЕС ұсынатын талдауларға орай нақты тәсілдерін қамтуға тиіс. Егер басқаша жасаулардың ерекше негіздемелері болмаса, есеп саясатын ХҚЕС бойынша бірінші рет қалыптастыратын ұйымдарға «негізгі» жол бойынша жүргені жөн болады.

Жүйелілікті, кезектілікті және толықтылықты қамтамасыз ету мақсатында бір ХҚЕС-нан басқасынан таңдауды жүзеге асырған, яғни алдымен 1-ХҚЕС, содан 2-ХҚЕС және т.б. көзделген тәсілдері, баламаларды анықтап алған дұрыс.

Бұл ретте бұйрықты жасаушылар дербестіліктің жоғары дәрежесімен сипатталатын және ұйымның шаруашылық өмірінде әлі кездеспеген объектілерге қатысты таңдау жасаудың барынша қиын екенін, ал кейде жүзеге асырудың мүмкін еместігін айқын
түсіндірулері тиіс.

Сондықтан біріншіден, есеп саясатында оқиғалардың барлық өрбу жағдайларын және бухгатерлік кағидалау объектілерін алдын-ала болжап білуге тырысудың керегі жоқ. ХҚЕС егжей- тегжейлі рәсімдерге емес, принциптерге сүйенеді. Ал, екіншіден, жаңадан пайда болған бухгалтерлік қадағалау объектісін есепке алудың нақты тәсілін есепке қабылдау сәтінде, міндетті түрде 1 -қантарындағы жағдай бойынша емес, тіпті жыл ортасында да анықтауға болады. Бұл факп есеп саясатыньщ езгерюl емес, толықтырылуы ретшде танылатын болады, сондықтан халықаралық стандарттарға қайшы келмейді.

Өзгерістерге келетін болсақ, онда ХҚЕС компания операцияларыньң немесе ХҚЕС өзі мен оларга түсіндірмелердегі өзгерістердің сипатындагы елеулі өзгерістер болған жағдайда ғана жол береді.

Халықаралық стандарттарға көшу есеп саясатының ретроспективті немесе перспективті әдісінің қолданылуын қажет етуі мүмкін.

Кез-келген стандартта ақпаратты ашу талаптары келтірілген, бұл сыртқы қолданушыларға ақпараттың толықтылық және анықтылық принципін жүзеге асыру м.ақсатында қаржы есебіндегі ақпараттарға қосымша түсініктемелерді қажет етеді. Қосымша ақпарат түріндегі түсініктемелер сыртқы қолданушыларға кәсіпорынның қаржылық жағдайын түсіну үшін қажет.

Еліміздегі соңғы 10 жылда реформалау жөнінде жүргізілген қыруар жұмысқа қарамастан бухгалтерлік есеп бүгінгі күні толық көлемде халықаралық нормаларға жауап бермейтіндігі құпия емес. Ал ұйымның нақты есептілігі ақпараттың мөлдірлігіне, салыстырмалығына және нақтылығына кепілдік бермейді. олардың мүліктік және қаржылық жағдайын көрсетпейді.

Қазіргі уақытта шағын кәсіпкерлікпен айналысатын ұйымдар үшін ыкшамдап есеп беру нысаны қаралған. ХҚЕС өтуді кезеңдермен жүргізудің алдына қойған мақсаты бухгалтерлер кадрларын дайындауға және біліктілігін көтеруге. олардың жаңа жағдайда және халықаралық талаптарға қиындықсыз бейімделуіне мүмкіндік береді. ХҚЕС өтудің артықшылығын көрсететін және қолдануды айқындай түсетін белгілер:

- біріншіден, ХҚЕС талаптары бойынша жасалған қаржылық есептілік

бірінші кезекте инвесторлар мен кредиторларға ұйымның табысты қызмет етуін және қарызын өтеу қабіліеттілігін бағалауға мүмкіндік береді

- екіншіден, ХҚЕС талаптары бойынша жасалған қаржылық есептілігін орналасқан орнына қарамастан керек-жарақты көрсетуді, сондай-ақ қаржылық есептіліктің бұрынғы кезеңдермен салыстырмалығын қамтамасыз етеді
- үшіншіден, қаржылық есептілікті ХҚЕС сійкес жасау отандық ұйымдарға халықаралық капитал нарқына енуге жол ашып, мүмкіндік беретін маңызды қадамдардың бірі болып табылады
- төртіншіден, халықаралық тәжірибе көрсетіп отырғандай, есептілікті ХҚЕС сәйкес қалыптастыру тұтынушылар үшін жоғары ақпараттылығы және пайдалылығымен айрықшаланады.
- бесіншіден, ХҚЕС қолдану, жаңа ұлттық есептілік ережелерін жасау үшін қажетті уақытты және ресурстарды елеулі қысқартуға мүмкіндік береді.

ХҚЕС нарықтық экономика жағдайында, бухгалтерлік есеп пен есептілік жүргізу тәжірибесінің өміршеңдігін баянды етеді. Жеке мемлекетердің ұлттық стандарттарына қарағанда ХҚЕС мынандай міндетті басымдықтарға ие:

- нарықтық экономикалық қисындылыққа
- бухгалтерлік есеп туралы осы заманға сай әлемдік тәжірибені жинақтауға
- қаржылық ақпараттарды тұтынушылар үшін бүкіл әлемде қабылдаудың қарапайымдылығына.

Жоғарыда аталған басымдықтар жиынтығы әртүрлі мемлекеттердің есеп жүргізуінің ұлттық тәжірибесінде ХҚЕС қолдануға ұмтылуды қамтамасыз ететін аталған басымдықтар мен қатар ХҚЕС кемшіліктерін де атап өтуді қажет етеді.

ХҚЕС кемшіліктеріне мыналарды жатқызуға болады:

- есеп әдістерінде қаралған көптеген шашыраңқы стандарттарды жинақтауда қиыншылықтар туғызуын
- стандарт нақты жағдайларға байланысты мысалдарға, қосымшаларға жан-жақты түсініктеменің жоқтығын
- терминдердің айырмашылықтарын.

Біздің бухгалтерлік есептің ұлттық стандарттарында табыстар мен шығындар туралы есептілікте өнім (жұмыс, қызмет) сатудан түскен табыс және таза табыс термині қолданылса, ХҚЕС-на керісінше түсім және пайда термині қолданылады. Бұндай терминдердің сәйкессіздігін бірізділікке түсіру қажет.

ХҚЕС өту, бұл - әлемдік беталыс. Отандық және шетелдік мамандар бірін-бірі жақсы түсіну үшін жалпыға бірдей түсінікті тілге көшудің қажеттілігі келіп жеткеніне ешқандай күмән келтіруге болмайды. Бұл ХҚЕС тілі – трансұлттық компаниялардың, сондай-ақ әлемнің көптеген мемлекеттерінің ұйымдарының есептіліктерінде қолданылатын ортақ тіл. Қазақстан нарықтық қатынас жағадайында ХҚЕС өту үрдісінен шет қалуға тиісті емес.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Хабаршы – вестник / экономика сериясы. 2007 ж.
2. Қаржы-қаражат. 2007 ж.
3. Бухгалтерлік есеп және аудит: ҚР-дағы даму перспективалары. Алматы. 2005ж.

КОНФЛИКТЫ В ОРГАНИЗАЦИИ И СПОСОБЫ ИХ РЕШЕНИЯ

Утешкалиева А.Ж.

Заподно-Казахстанский инженерно-технологический университет

С тем что производственные конфликты - неотъемлемая часть рабочего процесса, пожалуй, согласятся все. Это можно было бы отвергнуть если бы производство было бы полностью автоматизированным, но люди работающие в одной организации, редко совпадают друг с другом. Каждый приходит работать со своими требованиями к работе и коллективным отнсшениям. Причины различия восприятия является разница в воспитании, интеллектуальном развитии, социальном статусе и многом другом. Это то и является благодатной почвой для конфликтов в организации, а ведь помимо изначальных причин существуют собственно производственные, типичные для рабочего процесса и специфичные для каждой отдельной организации источники столкновений. Прежде чем углубится в их рассмотрение, напомним, что мы привыкли понимать под словом «конфликт». Конфликт часто определяют как отсутствие согласия между двумя или более сторонами, которые могут быть конкретными лицами или группами. Каждая сторона делает все, чтобы была принята ее точка зрения или цель и мешает другой стороне делать то же самое. Демократизация, усиление «человеческого фактора», роли инициативы и прав отдельной личности в экономике, политике, в быту приводит к увеличению числа конфликтных ситуаций. Непрерывно повышается число конфликтов, разбираемых судами, арбитражами, конфликтными комиссиями. [1]

Управление конфликтами занимает едва ли не центральное место в системе управления персоналом организации, потому что касается всех ее функциональных подсистем, и, прежде всего, управления трудовыми отношениями, обеспечения нормальных условий труда, управления развитием персонала, управления социальным развитием, правового обеспечения системы управления персоналом и многих других направлений работы менеджера. [1] Конфликты в коллективе неизбежны даже при правильном руководстве, благоприятном психологическом климате и устойчивости к стрессовым ситуациям. Конфликт – неизбежное явление социальной жизни, и любой менеджер должен знать, какие причины приводят к конфликтам, как конфликт протекает, какие последствия он имеет в жизни организации и каким образом можно разрешать и предупреждать конфликты.[2]

Непосредственными участниками конфликта внутри организации могут быть отдельные группы и люди. На основании этого выделяют следующие виды конфликтов: внутриличностный, межличностный, конфликт между личностью и группой и межгрупповой конфликт.[2]

Внутриличностный конфликт связан с низкой степенью удовлетворенности работой, малой уверенности в себе и организацией, а также со стрессом. Этот конфликт нередко протекает в скрытой форме.

Наиболее распространенный межличностный конфликт. В организациях чаще всего проявляется в виде борьбы людей за ограниченные ресурсы, статус, место в управленческой иерархии, капитал, рабочую силу. Может проявляться как столкновение между личностями с различными чертами характера, взглядами и ценностями. Данный вид организационного конфликта может породить как здоровую конкуренцию между работниками, что неизбежно приведет к улучшению качества работы, так и ажиотаж интриг и другие нелицеприятные атрибуты, которые действуют на производственный процесс более чем разрушительно.

Конфликт между личностью и группой возникает если ожидание группы находится в противоречии с ожиданиями отдельной личности или когда личность занимает позицию, отличающуюся от позиции группы. Надо заметить, проблема морального преследования работников на рабочем месте – актуальный аспект трудовых отношений.

Экспертами замечено, что в отечественном управленческом лексиконе эти понятия только обосновываются, тогда как на западе феномен моббинга (буллинга) персонала исследуется достаточно давно: зарубежная практика располагает статистической базой, подтверждающей актуальность проблемы. Это связано с тем, что профсоюзы, фонды, институты, правозащитные организации ведут независимые исследования в области трудовых отношений. Тем не менее, отсутствие полномасштабных исследований не снимает проблему моббинга (буллинга) на отечественных предприятиях и организациях. Одним словом проблема существует, осталось проработать ее на уровне международных стандартов и оформить юридически.

Предприятие состоит из многочисленных формальных и неформальных групп и между ними возникают различного характера конфликты. К основным причинам организационных конфликтов традиционно относят:- распределение ресурсов; - взаимозависимость задач;- различия в целях; -различия в представлениях и ценностях; - различия в манере поведения и жизненном опыте; - неудовлетворительные коммуникации. [3]

На современном предприятии ресурсы ограничены, поэтому руководство должно решать, как распределить человеческие и финансовые ресурсы между различными группами, чтобы наиболее эффективным образом достигнуть целей организации. Необходимость делить ресурсы неизбежно ведет к конфликтам.

Что касается взаимозависимости задач, то ее существование обусловлено коллективным трудом. Организации – это системы, состоящие из взаимосвязанных элементов, и при неадекватной работе одного элемента взаимозависимость задач может стать причиной конфликта.

Конфликт различия в целях присущ тем организациям где специализированные подразделения сами формулируют свои цели и могут уделять больше внимания их достижению ,чем достижению общих целей.

Различия в представлениях и ценностях, в манере поведения и жизненном опыте, на мой взгляд, целесообразно отнести к изначальным причинам возможных конфликтов, так как они заложены в людях до участия в производственном процессе и являются привнесенными в организацию.

Плохая передача информации является как причиной, так и следствием конфликта. [3]

Современная точка зрения на конфликт заключается в том, что в организациях, даже с эффективным управлением, некоторые конфликты не только возможны но и желательны. Во многих ситуациях конфликт помогает выявить разнообразие точек зрения, большее число альтернатив или проблем. Отсюда - конфликт может быть функциональным, ведущим к повышению эффективности организации, или дисфункциональным приводящим к снижению общей удовлетворенности, группового сотрудничества и эффективности принятия решений.

Талантливый руководитель – это хороший психолог, который способен очень сильно влиять на ситуацию. Способы разрешения конфликтных ситуаций в коллективе делятся на структурные и межличностные.

К структурным методам разрешения конфликтов относят: разъяснение требований к работе, координационные и интеграционные механизмы (установления иерархии

полномочий, принципы единоначалия, средств интеграции и связей между функциональными подразделениями), установление общеорганизационных комплексных целей, систему вознаграждения. Они, как правило, носят конструктивный характер, и проблема решается таким путем, который приемлем для всех сторон.

Межличностные стили разрешения конфликтов: уклонение от конфликта, сглаживание конфликта, принуждение к принятию своей точки зрения, компромисс, решение проблемы. Первые 3 - малоэффективны так как не решают возникшие проблемы, а придают им скрытую форму, так называемая, «затишье перед бурей». В результате может наступить мир и гармония, но проблемы останутся. Растет вероятность того, что, в конце концов, произойдет взрыв.

Компромисс и собственно решение проблемы в большей степени ведут персонал к функциональным последствиям. Компромисс характерен принятием точки зрения другой стороны, но лишь до некоторой степени. Сводит к минимуму недоброжелательность, враждебность сторон. Но использование компромисса на ранней стадии конфликта может помешать решению проблемы, сократить время поиска альтернатив.

Решение проблемы означает признание различия во мнениях и готовность ознакомиться с иными точками зрения, что бы понять причины конфликта и найти курс действий, приемлемый для всех сторон. В сложных ситуациях, где разнообразие подходов и точная информация являются существенными для принятия решения, появление конфликтов надо поощрять и управлять ситуацией, используя данный стиль. Для разрешения организационных конфликтов широко используются так называемые структурные методы управление конфликтом внутри организации. Эти методы связаны с использованием изменений в структуре организации для разрешения конфликтов, уже получивших развитие. Они направлены на снижение интенсивности конфликта. В группу этих методов входят:

- методы, связанные с использованием руководителем своего положения в организации (приказ, распоряжение, директива и т.п.);
- методы, связанные с «разведением» частей организации – участников конфликта или снижением их взаимозависимости;
- методы, связанные с созданием определённого «задела» в работ взаимозависимых подразделений ;
- методы, связанные с введением специального интеграционного механизма для комплектующих подразделений ;
- методы, связанные с слиянием разных подразделений и наделением их общей задачей.

Путей сотрудничества множество, но в каждом можно выделить семь этапов. 1. Признайте наличие конфликта; 2. Договоритесь о процедуре где, когда и как начнёте совместную работу по преодолению; 3. Очертите конфликт; 4. Исследуйте возможные варианты решения; 5. Добейтесь соглашения; 6. Воплощайте план в жизнь; 7. Оцените принятое решение. [4]

Процесс переговоров по конфликтным проблемам очень сложный, зависит от разнообразных факторов многие из них такие, как взгляды, мотивы и потребности участников [4]

Сегодня для хорошего руководителя недостаточно быть только крепким хозяйственником, - он должен изучить основные положения менеджмента, управления персоналом, методы психологической диагностики трудового коллектива. Существует мнение, что «…развитие экономической теории до нужного уровня в Казахстане не произойдёт до тех пор, пока в нашей стране не образуется определённая группа специалистов с соответствующей психологической подготовкой, умеющая

классифицировать и систематизировать не только видимые, но и невидимые процессы и явления, умеющая вытягивать из них какие-то общие тенденции, свойственные как всему мировому сообществу, так и конкретному населению Казахстана с учё том его национального менталитета». Пока подобных специалистов в нашей стране нет: хозяйственники и инженерные кадры не изучают практическую психологию, а психологи не знают экономику и специфику других профессий. Создание серьезной теоретической базы, соединяющую экономические дисциплины и практическую психологию – актуальная задача современных казахстанских учёных.

Список использованной литературы

1. Кадровый менеджмент. Каренов Р.С. Алматы 2002.
2. Менеджмент. Вершигора Е.Е.: ИНФРА – М-1999.
3. Основы менеджмента. Ахметов К.Г. Алматы -1999
4. Основы менеджмента. Вачугов Д.Д. М.: Высш. Школа, 2001.

ИЗУЧЕНИЕ ФЛОРИСТИЧЕСКОГО СОСТАВА ПОСЕВОВ ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ

Уракчинцева Г.В.
Евразийская академия

Агроэкологический состав сорной растительности, насчитывающий в посевах зерновых культур Казахстана около 300 видов, по зонам республики отличается значительным разнообразием. Изучение его по почвенно-климатическим зонам, подзонам и поясам представляет большой практический интерес и позволяет применить в борьбе с ними систему тех или иных мероприятий [1].

В Западном Казахстане из многолетних сорняков широко распространены и наиболее вредоносны корнеотпрысковые сорняки: молокан татарский, осот полевой, бодяк полевой, вьюнок полевой; из корневищных – пырей ползучий. Из однолетних злаковых сорняков наиболее злостными являются овсюг обыкновенный, а из двудольных – щетинники сизый и зеленый. Кроме основных видов, в состав сорной растительности посевы культурных засоряют щирица, гречишка вьюнковая и татарская, марь белая, полынь, молочай, курай и другие. Эти сорняки встречаются повсеместно, однако, как правило, находятся в составе сопутствующих засорителей.

Формирование агрофитоценозов начинается с момента высева семян культурных растений. На начальных этапах развития они представляют собой довольно простые по ярусной структуре сообщества, в состав которых входят преимущественно культурные растения и сорняки. Взаимоотношения растений в сообществе может происходить в направлении взаимной помощи, конкуренции или индифферентного отношения. С точки зрения практики, наиболее важна конкуренция межвидовая, в частности, между культурными и сорными растениями.

Сорняки нуждаются в тех же условиях для своего роста и развития, что и культурные растения, поэтому между ними возникает конкуренция за питательные вещества, влагу, свет, что приводит к снижению урожая возделываемых культур и ухудшению качества продукции.

Флористический состав агрофитоценоза зависит от природных условий, вида культуры и от технологии ее выращивания. Чем выше плодородие почвы, тем больше при достаточной влаге число видов сорняков и их количество. Меньшим разнообразием

видов сорняков отличаются почвы легкого механического состава и в засушливых регионах. С увеличением влажности почвы число видов сорняков увеличивается. Отмечено также зависимость обилия сорных растений от запасов питательных элементов и их доступности для растений.

При изучении флористического состава посевов яровой пшеницы в Теректинском районе, Западно-Казахстанской области, в КХ «Жанар» при использовании различных способов обработки почвы с применением гербицидов, по многолетним данным выявлены 15 видов, представленые однолетними и многолетними сорняками из 9 семейств. Группа яровых сорняков включала 3 вида: горец вьюнковый, овсюг, солянку обыкновенную (курай); яровых поздних сорняков – 4: щетинник сизый, щетинник зеленый, щирица запрокинутая, щирица жминдовидная. Из многолетников выявлены 7 видов корнеотпрысковых сорняков: бодяк полевой, вьюнок полевой, молокан татарский, молочай лозный, горчак ползучий, льнянка обыкновенная, осот полевой. Группа паразитных сорняков включала одного паразита молокана татарского – заразиху подсолнечную.

В посевах яровой пшеницы было выявлено 37 типов микроагроценозов. В формации молочая лозного выявлено 4, молокана татарского -16, бодяка полевого – 3, осота полевого – 4, льнянки обыкновенной – 1, горчака ползучего – 1, щетинника – 8 типов микроагроценозов.

Наибольшие площади в агроценозах пшеницы занимали микрогруппировки с преобладанием молокана (54-88%). На долю микрогруппировок с доминированием злаков приходится 5-39% общей площади агрофитоценоза. Общее число микрогруппировок сорняков уменьшалось от 18-20 в благоприятные по увлажнению до 8-12 в более сухие года.

Во влажные годы количество видов сорняков в посевах возрастает, по сравнению с засушливыми. Наименьшее число видов (9) отмечено в засушливом годе, их количество увеличивается в более влажном (12 видов).

Наибольшие показатели средней численности и проективного покрытия сорняков наблюдалось в среднем по увлажнению годе (114-142 экз./м^2 , 54-70 %), среднее в засушливом (65 экз./м^2 , 48 %), наименьшее в благоприятном (26-40 экз./м^2 , 38-48 %).

Средняя воздушно-сухая масса сорняков менялась аналогично их численности и проективного покрытия и составила соответственно 108-192 г/м^2, 104 г/м^2 и 82-88 г/м^2 .

Результаты химических анализов совместно росших культурных и сорных растений показывает, чем больше в почве питательных веществ, тем больше в посеве сорняков (таб.1).

Таблица 1 - Влияние химического состава почвы на численность, массу и видовой состав сорняков

№ п/п	Микроассоциации	Численность, Экз/м^2	Масса, г/м^2	Содержание		
				Гумуса,%	Азота-щ.	P_2O_5
1.	Мч+Мо+В	30	89,1	2,9	47	25,0
2.	Мч+Бп+Л	40	112,3	3,1	50	38,0
3.	Мо+ В+З	35	66,5	2,6	43	16,0
4.	Мо+В	33	44,1	2,4	35	24,0
5	Мо+З+В	32	58,4	2,5	37	16,0
6.	Мо+В+О+З	69,5	159,2	3,4	63	30,0
7.	Мо+Мч+В	40	136,8	3,3	56	25,0
8.	Мо+Мч+З	80	134,1	3,3	54	38,0

Продолжение таблицы 1

9.	Мо+Бп+Л	23+	24,4	2,1	35	25,0
10.	Мо+Бп+З	42	138	3,3	56	24,0
11.	Мо+Щ	33	58	2,5	42	20,0
12.	Бп	31	122,1	3,2	55	20,0
13.	Бп+Мо+Л	25	55	2,5	42	23,0
14.	Оп+Мч+З	17	30	2,6	40	35,0
15.	Оп+Щ+Гв	41	49,3	2,5	36	36,0
16.	Щ+В	12	11	2,0	39	23,0

Условные обозначения: Мч-молочай лозный, Мо-молокан татарский, В-вьюнок полевой, Бп-бодяк полевой, Л-льнянка обыкновенная, Оп-осот полевой, З-заразиха подсолнечноя, О-овсюг обыкновенный, Щ-щитинник, Гв-горец вьюнковый.

Из данных таблицы видно, что с изменением содержания гумуса (2,0-3,4%), Азота (39-63) и $P_2 O_5$ (16,0-38,0 мг/кг) изменяется численность сорняков (12-80 экз/$м^2$) и воздушно-сухая масса (11-159 г/$м^2$).

Изменение видового состава и их вредоносности за счет усиленного развития тех видов, которые лучше используют питательные вещества. По требовательности к условиям питания можно выделить следующие экологические группы сорных растений: азотопозитивные – бодяк полевой, к фосфорпозитивным – осот полевой, к натрийпозитивным – молокан татарский, к калийпозитивным – марь белая [2]. Из таблицы видна приуроченность данных видов сорняков к участкам с повышенным содержанием того или иного вещества.

В настоящее время ясно прослеживается тенденция уменьшения в полевых агрофитоценозах основных сельскохозяйственных культур количество видов и массовости двудольных однолетних сорняков при одновременном увеличении количества многолетних двудольных, однолетних и многолетних злаковых сорняков. На этот процесс существенное влияние оказывают критические периоды засорения той или иной культуры, т.е. период, в течение которого культура противостоит влиянию сорняков. Так, для зерновых колосовых культур этот период составляет 1-1,5 недели после всходов [3]. В процессе развития агрофитоценоза происходит формирование его ярусной структуры, максимального развития которая достигает к периоду цветения-колошения культурных растений.

Способы основной обработки почвы значительно изменяют видовой состав и степень их обилия в агроценозах. Система обработки почвы определяет характер размещения сорняков в пахотном слое, которое и является главным источником засорения посевов культуры. Так в агроэкологическом составе сорняков в агрофитоценозах, сформированных по фону отвальной и плоскорезной обработки почвы, отличались значительные различия. При отвальной обработке почвы по всем вариантам наибольшая встречаемость была характерна для молокана татарского (70%), молочая лозного(35%), бодяка полевого, вьюнка полевого (по 25%), наименьшая – для овсюга обыкновенного, льнянки обыкновенной, осота полевого (по 5%). В посевах с плоскорезной обработкой чаще встречались щетинник, щирица, овсюг, бодяк. При основной отвальной обработке почвы заметно увеличивается встречаемость корнеотпрысковых сорняков, тогда как основная плоскорезная обработка почвы увеличивает встречаемость однолетних яровых сорняков. Плоскорезная обработка почвы вызывает рост засоренности посевов однолетними злаковыми, особенно видами щетинника.

Таким образом, флористический состав посевов определяется в значительной

мере конкурентными отношениями яровой пшеницы и корнеотпрысковых сорняков. Чем больше сумма осадков в мае-июне, тем лучше развивается культура и тем сильнее она подавляет сорняки. При отвальной обработке масса сорняков снижалась на 43%, по сравнению с плоскорезной обработкой. Масса сорняков также с высокой степенью положительно коррелирует с численностью сорняков и запасом питательных веществ в почве. Чем выше плодородие, тем больше количество сорняков, а следовательно и их масса. Коэффициент корреляции между массой сорняков и их численностью составил 0,99, а между массой и запасом питательных веществ – 0,87.

Список использованной литературы

1. Нурмуратов Т.Н. Защита зерновых культур от вредителей, болезней и сорных растений. Алма-Ата: Кайнар, 1986. – С.160
2. Шпаара Д. Защита растений в устойчивых системах земледелия. Торжок ООО «Вариант»,2003.- С 391.
3. Баздырев Г.И. Защита сельскохозяйственных культур от сорных растений .- М: Колос, 2004. - 328с.

РАЗВИТИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЗЕРНОВОЙ ПРОДУКЦИИ КАЗАХСТАНА НА МИРОВОМ АГРАРНОМ РЫНКЕ

Хусаинов Б.М., кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

В процессе глобализации и интернационализации экономики Казахстана проблемы международной конкуренции выходят на первый план. Казахстан в силу известных объективных факторов имеет достаточно громоздкий и крепкий аграрный сектор экономики, который должен быть высокоэффективным и конкурентоспособным.

Актуальность проблемы особенно возрастает на современном этапе вступления Республики Казахстан во всемирную торговую организацию (ВТО).

К преимуществам, следует отнести открытость рынков стран-членов ВТО для казахстанской продукции, поступательное расширение на отечественном аграрном секторе международных правил торговли, страхования, кредитования, инвестирования и другие.

Чтобы умело использовать эти преимущества необходимо повысить конкурентоспособность отечественной аграрной продукции.

Значительная часть показателей конкурентоспособности базируется на информации об объеме внешней торговли и предназначены для международных сравнений, хотя их можно использовать также для определения конкурентоспособности отдельных регионов и рассчитывать для отдельного товара или товарной группы.

Поэтому анализ конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной продукции на мировом аграрном рынке следует начинать с определения доли Казахстана в мировом экспорте отдельных видов зерновой продукции (табл.1).

Таблица 1 - Доля Республики Казахстан в мировом экспорте отдельных видов зерновой продукции, %

Продукция	Год				Отклонения (+,-) 2006 г от 1991 г.
	1991	1996	2001	2006	
Пшеница	0,2	1,5	2,3	2,5	+2,3
Рожь	0,1	0,3	1,4	1,3	+1,2
Ячмень	1,5	3,2	2,0	3,4	+1,9

Рассчитано на основе данных FAOSTAT об объемах экспорта отдельных видов зерновой продукции.

За последние годы доля Казахстана в мировом экспорте зерновых значительно увеличилась.

В структуре казахстанского экспорта увеличивается доля продукции растениеводства, которая составляет 75% сельскохозяйственного экспорта и наибольшая часть которой приходится на зерно.

Анализ показал, что большие экспортные возможности аграрный сектор Казахстана имеет по зерновым культурам. Однако, аграрный экспортный потенциал используется еще очень слабо, либерализация внешней торговли сельскохозяйственной продукции не подкреплена стимулированием ее экспорта, в результате чего отечественный аграрный сектор недостаточно интегрирован в мировой продовольственный рынок.

Об этом свидетельствует низкая доля экспорта валовой продукции отрасли, которая составляет 12%, тогда как в Польше и Венгрии этот показатель равен 25%, а в Германии – более 50%.

Одна из главных причин такой ситуации – низкая конкурентоспособность казахстанской сельскохозяйственной продукции в сравнении с продукцией других стран-экспортеров.

Проведенный анализ показал, что конкурентоспособность отечественной зерновой продукции на мировом рынке имеет в основном ценовой характер, поскольку казахстанские экспортные цены на основные виды аграрной продукции значительно ниже мировых (табл. 2)

Таблица 2 - Отношение казахстанской экспортной цены к мировой цене

Товары	Экспортные цены, в среднем за 2001-2006 гг. ($ за 1т)		Отношение казахстанской экспортной цены к мировой, %
	мировая	Казахстанская	
Пшеница	140,8	88,0	62,5
Рожь	102,6	69,1	67,7
Ячмень	125,2	67,3	53,8

Цены рассчитаны на основе данных FAOSTAT об объемах экспорта отдельных видов зерновой продукции.

Такая ситуация, по нашему мнению обусловлена тем, что часто казахстанскую продукцию экспортируют как имеющую низкий класс по качеству, хотя это не всегда соответствует действительности. Наиболее часто экспортную цену снижают коммерческие структуры, которые занимаются экспортом отечественной сельскохозяйственной продукции. К сожалению, часть продукции, которая реализуется через коммерческие структуры, постоянно возрастает: если этим каналом в 2000 году было продано лишь 19% сельскохозяйственной продукции, то в 2006 году – около 50%

сельскохозяйственной продукции. Ныне коммерческие посредники контролируют экспортные и грузовые товарные потоки сельскохозяйственной продукции, а также основные доходы от реализации. Скупая продукцию по сниженным ценам у сельскохозяйственных товаропроизводителей они обеспечивают резерв для снижения цены.

Конкурентоспособность, как известно, является относительным показателем, поскольку может быть определена только в результате сравнения. Поэтому при оценке конкурентоспособности казахстанской зерновой продукции на мировом аграрном рынке не достаточно лишь абсолютных показателей. Важными являются относительные показатели. Зарубежные ученые для оценки конкурентоспособности наиболее часто используют индекс относительной экспортной конкурентоспособности (Relative Export Advantage Index - RXA), индекс относительной зависимости от импорта (Relative Import Penetration Index - RMP) и индекс относительных торговых преимуществ (Relative Trade Advantage Index - RTA).

Индекс относительной экспортной конкурентоспособности рассчитывается по формуле:

$$RXA\ i\ j = (Xij / XiI) / (Xkj / XkI),$$

где X – экспорт, i и k – виды товаров, j и I – страны.

Индекс RXA определяется как отношение доли страны в мировом экспорте данного товара, до ее доли в мировом экспорте всех других товаров. Специфической особенностью этого показателя является то, что мировой экспорт товара всегда определяют как сумму экспорта всех стран, кроме той, что исследуется. Аналогично, из суммы мирового экспорта других товаров исключают экспорт того товара, который является предметом исследования. Это дает возможность снизить двойной счет, когда экспорт страны (товар..) является и числительным и составляющей знаменателя. Такой подход очень существенный, так как страна имеет определенную долю в мировой торговле, или исследуемый товар составляет значительную долю мирового экспорта.

Значение индекса RXA интерпретируется таким образом. Если оно будет больше 1, то страна имеет сравнительные конкурентные преимущества в экспорте товара, который рассматривается, если же меньше 1, то это указывает на конкурентные недостатки.

Индекс относительной зависимости от импорта отличается лишь разницей, что в данном случае берут импорт:

$$RMP\ ij = (M\ ij / M\ ij) / (M\ kj / M\ kl)$$

где M – импорт, i и k – виды товаров, j и I – страны.

Если значение индекса RMP будет больше 1, то зависимость от импорта высокая (то есть имеют место конкурентные недостатки), если же меньше 1, то зависимость от импорта низкая (т.е. наблюдаются сравнительные конкурентные преимущества).

При вычислении индекса относительных торговых преимуществ RTA во внимание одновременно берутся показатели экспорта и импорта отдельного товара:

$$RTA\ ij = RXA\ ij - RMP\ ij$$

где RXA ij - индекс относительной экспортной конкурентоспособности i-го товара в j-й стране,

RMP ij - индекс относительной зависимости от импорта i-го товара в j-й стране.

Положительное значение этого показателя указывает на относительные конкурентные преимущества данного товара во внешней торговле, а отрицательное на относительные конкурентные недостатки. Определение одновременно показателей

экспорта и импорта при оценке конкурентоспособности становится наиболее важным во взгляде на возрастание внутриотраслевой торговли. Например, индекс RXA для сахара в Казахстане в 2004 году равнялся 0,6, что свидетельствует про невысокий, но позитивный уровень его конкурентоспособности. Однако значение индекса RTA для этого же товара в том же году равнялся минус 2,4, отображая недостаточную конкурентоспособность. Причиной такой неопределенности является состояние внутриотраслевой конкурентоспособности торговли: хотя экспорт сахара достаточно высокий, однако его импорт еще больше.

Таким образом, при одновременном рассмотрении экспорта и импорта индекс RTA является наиболее полным и информационным измерителем конкурентоспособности. Однако при оценке и интерпретации всех трех индексов могут возникнуть трудности, которые показывают определенные колебания между их значениями в разные годы. Это наиболее часто может наблюдаться в процессе структурных изменений в экономике.

Анализ полученных значений индекса RTA показал, что за последние десять лет на мировом аграрном рынке значительно возросла конкурентоспособность казахстанских зерновых культур. Позитивным является то, что в 2004 году вся казахстанская зерновая продукция, отобранная для исследования, была конкурентоспособной на внешнем рынке, о чем свидетельствует высокое значение индекса RTA для этих товаров. Конкурентоспособным товаром на мировом аграрном рынке является пшеница, об этом свидетельствуют высокие значения индекса относительных торговых преимуществ (индекс RTA в 2006 году составил 26,11). Во все исследованные годы конкурентоспособными были зерновые культуры, причем конкурентоспособность этого товара в сравнении с 1996 годом постоянно возрастает. Хотя в структуре казахстанского экспорта зерновые имеют наибольшую долю, все же значение индекса RTA является невысоким. Это проясняется тем, что наравне с экспортом на протяжении анализируемого периода имел место и импорт некоторых видов зерновых культур.

Наблюдаются значительные колебания объемов экспорта казахстанской сельскохозяйственной продукции в разные годы. Такой фактор нельзя назвать позитивным. Это свидетельствует о том, что Казахстан не имеет постоянных «ниш» на мировом аграрном рынке, конкурентоспособность его продукции имеет в основном ценовой характер и в значительной мере зависит от конъюнктуры на внешних рынках.

Таким образом, сейчас для отечественного аграрного сектора особенно важным является освоение мирового аграрного рынка, укрепление позиций Казахстана на нем, расширение экспортной ориентации аграрного производства, что станет основным фактором экономического развития отрасли.

ПОДГОТОВКА К ЕДИНОМУ НАЦИОНАЛЬНОМУ ТЕСТИРОВАНИЮ С ПОМОЩЬЮ ПРОБНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ ВЫПУСКНИКОВ ШКОЛ

Хусаинов Б.М., кандидат с.-х.наук, доцент, директор филиала №49 ППЕНТ №721
Есимов А.С., ведущий специалист филиала №49 ППЕНТ №721
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Активное использование в университете систем менеджмента качества ИСО–9001-2001 и экологического менеджмента ИСО–14001-2000 увеличивает значение

приемной комиссии и профориентационной работы преподавателей в средних школах города и области.

Внедрение Единого национального тестирования (ЕНТ) по всей республике в 2004 году определило новое направление развития и формирования студенческого контингента, что привлекло в приемную кампанию систему среднего образования. Сделан первый шаг в реализации принципа непрерывности образования. Увеличение в 2006 году количества пунктов проведения ЕНТ с 137 до 154 пунктов повышает доступность высшего образования.

ЕНТ–независимая от организаций образования государственная система оценки качества образования, совмещающая итоговую государственную аттестацию выпускников школ и вступительные экзамены в колледжи и вузы.

Задачи ЕНТ: 1 - обеспечение государственного контроля и управления качеством образования с помощью единых измерительных материалов, 2 - повышение объективности, достоверности оценки качества образования, 3 - формирование механизмов общественного контроля, за качеством образования, через прозрачность результатов ЕНТ, 4 - обеспечение социальной справедливости в доступе к высшему и среднему профессиональному образованию.

С 11 по 19 января 2008 года в Западно-Казахстанском аграрно-техническом университете имени Жангир хана было организовано и на высоком уровне проведено, ставшее уже традиционным, обязательное пробное тестирование выпускников 11 классов городских и областных школ, а также школ Таскалинского и Теректинского районов.

Мероприятия проходили согласно предварительной договоренности между ректоратом университета и областным управлением образования, Уральским городским, Таскалинским и Теректинским районными отделами образования, а также утвержденного Графика проведения пробного тестирования в аудиториях, которые будут задействованы на ЕНТ в 2008 году.

На совещаниях с руководителями областного управления, городского и районного отделов образования, а также с директорами школ города и области были выработаны тактика и стратегия проведения разъяснительной работы в школах среди выпускников - учеников 11 классов, особенности организации проведения ЕНТ по новому формату в 2008 году, согласованы действия по проведению профориентационной работы.

Все это позволило разработать График проведения пробного тестирования в аудиториях, повысить эффективность оказания образовательных услуг университетом, что, в конечном счете, будет способствовать качественной подготовке выпускников школ к ЕНТ, укреплению взаимного сотрудничества между школами и вузом.

Аудитории университета, в которых проводится обязательное пробное тестирование, предварительно обеспечены стендами, схемами, посадочными номерами, плакатами «Лист ответов», «Периодическая таблица химических элементов Д.И. Менделеева», «Растворимость солей». Коридоры оформлены указателями движения к аудиториям и регламентами проведения тестирования.

Дежурные по аудиториям, начиная с декабря 2007 года по январь месяц 2008 года, прошли необходимые инструктажи по разъяснению функций дежурного по аудитории, правил запуска и рассадки абитуриентов в аудитории, а также правильности заполнения «Листа ответов».

Цели и задачи проведения пробного тестирования:

1. Ознакомление и разъяснение для выпускников школ технологии проведения ЕНТ по новому формату 2008 года
2. Проверка и оценка остаточных знаний – потенциал школьников на текущий момент

3. Психологическая подготовка – демонстрация перед выпускниками школ всей технологии проведения ЕНТ, показ аудиторий для тестирования, объяснение и разъяснение дежурных по аудитории преподавателей правильному заполнению «Листа ответов» нового формата 2008 года
4. Сканирование и выдача результатов обязательного пробного тестирования техническим секретарям школ

Распорядок дня обязательного пробного тестирования:

1. Построение – 8.00 час
2. Запуск, распределение и размещение выпускников школ по аудиториям, инструктаж дежурных преподавателей и раздача экзаменационных материалов – 8.20 час
3. Тестирование проводится в течение 3 часов – Начало в 9.00 час и окончание в 12.00 час
4. Сдача экзаменационных материалов для сканирования – 12.30 час
5. Обед – 13.00 час (для выпускников сельских школ)
6. Выезд выпускников школ с учителями на общественном транспорте в Таскалинский и Теректинский районы - 14.00 час

С техническими секретарями и представителями школ были проведены совещания – инструктажи по разъяснению организации и проведению ЕНТ Нового формата. Подробно остановились на следующих аспектах:

1. Итоги ЕНТ 2007 года
2. Особенности Нового формата ЕНТ 2008 года
3. Разъяснение правильного заполнения «Листа ответов»

На основании маркетинговых исследований, проведенных Центром формирования студенческого контингента Западно-Казахстанского аграрно-технического университета имени Жангир хана, установлено, что:

1. 77 % выбора четвертого предмета и специальности выпускниками школ зависит от родителей, поэтому мы надеемся в этом вопросе на Ваше активное содействие
2. 91 % успеха при сдаче ЕНТ выпускниками школ зависит от качества подготовки в школах и тесного контакта их с университетами.

По результатам организации и проведения обязательного пробного тестирования можно сделать следующие выводы и предложения:

1. Количество выпускников принявших участие – 1549 человек, из них:

В первом потоке 11 января 2008 года по плану должно быть – 415, фактически приняли участие в тестировании – 359 человек, отсутствовало – 56 человек

Во втором потоке 12 января 2008 года по плану должно быть – 455, фактически приняли участие в тестировании – 426 человек, отсутствовало – 29 человек

В третьем потоке 18 января 2008 года по плану должно быть – 408, фактически приняли участие в тестировании – 355 человек, отсутствовало – 53 человека

В четвертом потоке 19 января 2008 года по плану должно быть – 431, фактически приняли участие в тестировании – 409 человек, отсутствовало – 22 человека (отсутствовали выпускники ОСШИ им. Утемисова – 34 человека, которые сейчас находятся на каникулах, остальные, в основном, по уважительной причине – болезнь, простуда).

Все школы приняли активное участие в тестировании. Особенно хотелось бы отметить руководство городского и районных отделов образования, школы Таскалинского и Теректинского района, которые обеспечили доставку на автотранспорте более 700 выпускников.

2. Самый высокий результат – 119 баллов - показали сразу две выпускницы.

Это ученица 11 класса Областной специализированной школы - интернат для одаренных детей - Боранбаева А. (4 предмет – физика) и ученица СОШ им. Алтынсарина Таскалинского района – Изгалиева К. (4 предмет – биология).

По Теректинскому району наивысший уровень – 115 баллов – показал ученик гимназии «Умит» Гиждуаниев М. (4 предмет – география).

По городу Уральску максимальный балл – 112 баллов – набрала ученица СОШ №8 Сапашева А. (4 предмет - английский язык).

3. Отличные оценки - более 100 баллов набрали 65 выпускников или 4,2 % от общего количества тестируемых школьников.
4. Набрали менее 60 баллов, т.е. не прошли пороговый уровень - 461 человек или 29,7 %. Необходимо учесть тот факт, что школьники еще не прошли полную программу в школах. Мы надеемся, что данный показатель изменится в сторону уменьшения количества перед настоящим ЕНТ.
5. Выбор 4 предмета является актуальным вопросом в дальнейшем определение выпускниками школ будущей специальности. Так, например, предмет - физика выбрали – 353 человека или 22,8 % от общего количества, биология – 286 или 18,5 %, предпочли химию – 37 или 2,4 %, выбрали географию – 346 выпускников или 22,3 %.

Во всех средних общеобразовательных школах ведется планомерная работа по подготовке выпускников к ЕНТ. Имеются планы работы и проводимых мероприятий, оформлены стенды, проводятся дополнительные факультативные занятия и консультации. Это способствует повышению качества подготовки учеников 11 классов.

Руководство школ содействует ЗКАТУ им. Жангир хана в проведении собраний и встреч с выпускниками. Заранее предупреждают приемную комиссию университета о родительских собраниях и встречах с выпускниками на которых преподаватели вуза заостряют внимание учеников и их родителей на двух важных вопросах:

1. особенности проведения ЕНТ в 2008 году.
2. профориентация абитуриентов на высоковостребованные специальности ЗКАТУ им. Жангир хана.

Одновременно проводятся маркетинговые исследования в форме анкетирования выпускников и их родителей.

Приемная комиссия университета активно решает вопросы касающиеся улучшения качества подготовки к ЕНТ, в частности ученики различных школ города и области (более 100 человек) посещают трехмесячные подготовительные курсы на которых ведут занятия лучшие преподаватели университета, активно участвуют в проведении пробных тестирований.

В университете согласно, утвержденного Плана-графика проводится огромная профориентационная работа в городских, областных и районных школах – собрания с выпускниками школ, встречи с их родителями, опрос и анкетирование. Организованы выезды преподавателей, с выделением автотранспорта, по всем районам Западно-Казахстанской области, а также в соседние области Республики Казахстан и Российской Федерации.

Подготовлены стенды факультетов, рекламные буклеты, специальный выпуск газеты «Зангар» - «Талапкер 2008», статьи в областных и районных газетах, планируется выступление по областному радио и телевидению по вопросам технологии проведения ЕНТ нового формата.

Плодотворное сотрудничество и совместная многофункциональная работа университета со всеми школами города и области имеет большое значение в деле качественной подготовки молодежи – будущего Республики Казахстан.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ ОБЯЗАННОСТЕЙ АУДИТОРОВ

Шагиева Д.Т.
Евразийская Академия

Аудит – это новый вид независимого финансового контроля за финансовой и комерческой деятельностью экономических субъектов.

Одним из основных путей совершенствования и повышения конкурентноспособности отечественного аудита является стандартизация аудиторской деятельности.

В настоящее время систему нормативного регулирования аудита в нашей стране можно назвать сформированной.

В целях регулирования аудиторской деятельности широко применяются как международные, так и национальные стандарты, представляющие собой единые требования к порядку осуществления аудиторской деятельности, оформлению и оценке качества аудита и сопутствующих ему услуг, а также к порядку подготовки аудиторов и их квалификации.

В предисловии к МСА отмечается, что их следует применять только к существенным аспектам, что свидетельствует о возможности использовании нациаональных нормативных актов, регулирующих аудит финансовой или иной информации в каждой отдельной стране.

Международные стандарты преследуют двоякую цель: способствовать развитию профессии аудитора в тех странах, в которых уровень профессионализма аудиторов ниже общемирового и унифицировать по мере возможности отношение к аудиту в международном масштабе.

Кроме того, сегодня выход на курупнейщие фондовые биржи для казахстанских компаний возможен лищь при условии предоставления аудитрского заключения,составленного с учетом isA, заверенного международнлй аудиторской печатью.

В настоящее время усилия регулирующих органов направлены на то, чтобы закончить формирование нормативной базы казахстанского аудита и привести ее в соответсвие с МСА.

Рекомендации в отношении цели и общих принцинов, регулирующих аудит финансовой отчетности, предоставляет МСА № 200 «Цель и общие принципы, регулирующие аудит финансовой отчетности».

В рубрике «Общие принципы аудита» указано на необходимость соблюдения аудитором «Кодекса этики профессиональных бухгалтеров», разработанного Междуиародной федерацией бухгалтеров. Кратко перечислены общие принципы аудита. Подчеркнуто, что аудитор должен проводить аудит в соответствии с международными стандартами, в которых содержатся основные прииципы и иеобходимые процедуры, а также сопутствующие рекомендации, представленные в форме пояснительного и иного материала. Содержится требование о том, что аудитор должен планировать и проводить аудит с определенной долей профессионального скептицизма, сознавая, что могут существовать обстоятельства, влекущие за собой существенное искажение финансовой отчетности.

В рубрике «Обьем аудита» отмечается, что данный термин относится к аудиторским процедурам, считающимся иеобходимыми для достижения цели аудита при данных обстоятельствах. Содержится требование о том, что процедуры,

необходимые для проведения аудита в соответствии с МСА, должны определяться аудитором с учетом требований международных стандартов, соответствующих профессиональных организаций, законов, нормативных актов и, если иеобходимо, с учетом условий договоренности о проведении аудита и требоваиий по составлению отчетности.

В рубрике «Разумная уверенность» подчеркивается, что данное понятие применимо ко всему процессу аудита и имеет отношение к сбору аудиторских доказательств для формирования вывода об отсутствии существенных искажений в финансовой отчетности, рассматриваемой как единое целое. Указаны присущие аудиту ограничения, влияющие на возможиость обнаружения значительных искажений,которые могут иметь место в силу следующих причин: использование тестирования, возможность сговора, тот факт, что преобладающая часть аудиторских доказательств носит скорее убедительный, нежели исчерпывающий характер.

В рубрике «Ответственность за финансовую отчетность» специально оговорена ответственность руководителя экономического субъекта за подготовку и представление финансовой отчетности.

Рубрика «Перспективы государственного сектора» указывает на более сиецифический характер полномочий аудитора государственного сектора, нежели частного: у него более широкий круг задач, имеются отличия в подходах и стиле аудита.

Тем не менее основные принципы аудита действуют и в частном и в государственном секторе.

Близким казахстанским аналогом данного международного стандарта является Правило (стандарт) «Цели и основные принципы аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности». По содержанию оба документа в целом совпадают, но отечественный стандарт подробнее, хотя в нем и отсутствует требование о следовании техническим стандартам. Настоящее казахстанкое Правило (стандарт) аудиторской деятельности устанавливает единые цели и основные принцины проведения аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности, которые аудитор обязан соблюдать.

Так же, как и в МСА № 200, в нем указано, что мнение аудиторской организации о достоверности бухгалтерской отчетности оказывает влияние на доверие пользователей этой отчетности к организации, ее представивщей. Вместе с тем подчеркивается, что мнение аудиторской организации нельзя трактовать как полную гарантию будущей жизнеспособности экономического субъекта либо как подтверждеиия эффективности ведения дел его руководством.

В Правиле № 1 зпачительное внимание уделено понятию разумной уверенности в надежности аудиторского мнения о достоверности бухгалтерской отчетности, тогда как в старой редакции речь шла о приемлемой уверенности.

Кратко в новом стандарте рассмотрен и такой важный вопрос, как ответствешюсть за финансовую (бухгалтерскую) отчетность. Аудитор несет ответственность за формулирование и выражеиие мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности, а руководство аудируемого лица — ответственность за подготовку и представлении финаисовой (бухгалтерской) отчетности.

В настоящем Правиле (стандарте) аудиторской деятельюсти определена цель аудита — выражение мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательствуРеспублики Казахстан.

Аудитор должеи выразить свое мнение о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности в организации экопомического субъекта во всех существенных отношениях.

Таким образом, при формировании и выражении своего мнепия о бухгалтерской отчетности экономического субъекта аудиторские организации нашей страны обязаны руководствоваться требованиями нормативных документов, регулирующих аудиторскую деятельность в Казахстане, и профессиональными этическими принципами аудита.

Литература

1. Закон РК «Об аудиторской деятельности» от 5 мая 2006 г. № 139-111
2. Международные стандарты аудита и Кодекс этики профессиональных бухгалтеров М. МЦРС, 2002
3. Закон РК от 26.12.95г № 2732 «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» (с изменениями и дополнениями от 24.06.2002г № 329-11).

ДИНАМИКИ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Шамакова Н.Г., кандидат экономических наук, старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им.Жангир хана

Статья носит информацию об устойчивости развития Западно-Казахстанской области с целью создания благоприятных условий для жизнедеятельности населения, а также определены мероприятий по обеспечению конкурентоспособности региона через систему анализа и выработки направлений социально-экономического развития, исходя из комплексной оценки экономики области.

Исходя из государственной стратегии «Казахстан-2030» Западно-Казахстанская область определила свою стратегию развития, определяя приоритеты исходя из имеющегося потенциала: удобного географического расположения, наличия достаточных энергетических запасов сырья, трудовых ресурсов, условий для реализации индустриально-инновационной политики.

При определении приоритетов области необходима обоснованная оценка реальной ситуации в отраслях экономики и социальной сфере, сложившейся в регионе. За последние годы все сектора экономики области имеют тенденцию динамичного роста, в т.ч. и социальной сфере. Как экономика любого государства, экономика ЗКО ориентирована на удовлетворение запросов, интересов, потребностей всего региона.

Соответственно, о состоянии и успехах экономики судят по тому, как живет население области. При всем многообразии жизненных проявлений можно получить общее представление об условиях, в которых оно живет, о том, насколько оно удовлетворено этими условиями, что дает ему жизнь. Все это вместе взятое называют качеством жизни.

Качество есть обобщенный показатель в отличие от понятия «уровень жизни», который в большой степени характеризует количественную сторону благосостояния. Характеристика уровня жизни ЗКО видна из показателей в таблице 1.

Как видно, ЗКО только по некоторым макроэкономическим показателям занимает лидирующее положение в рассматриваемой группе регионов. Поэтому для дальнейшего повышения уровня конкурентоспособности региона необходимы условия, обеспечивающие его привлекательность не только для функционирования предприятий, но и для населения.

Таблица 1 - Показатели уровня экономики и развития ЗКО

	2006 г., млрд. тенге	2006 г., на 1 чел., т. тенге	Отклонение от республиканского уровня, %	Место по западному региону*
Внутренний региональный продукт				
Республика Казахстан	6791,1	448,35		
Западно-Казахстанская обл.	368,5	606,19	35,20	3
В среднем по западному региону	507,9	1035,8	83,3	-
Инвестиции в основной капитал				
Республика Казахстан	2206,3	145,66		
Западно-Казахстанская обл.	82,2	135,22	-7,72	4
В среднем по западному региону	264,0	544,2	45,36	
Розничный товарооборот				
Республика Казахстан	1408,7	93,00		
Западно-Казахстанская обл.	55,8	91,79	-1,32	2
В среднем по западному региону	45,5	79,95	-29,1	1
Денежные доходы населения				
Республика Казахстан		15,46		
Западно-Казахстанская обл.		17,23	10,23	3
В среднем по западному региону		26,19	32,3	
Уровень безработицы, %				
Республика Казахстан	8,1			
Западно-Казахстанская обл.	9		10,00	1
В среднем по западному региону	9,25		12,36	

** Места распределены между 4 областями Западного Казахстана*

Конкурентоспособность региона — это обусловленное экономическими, социальными, политическими и другими факторами положение региона и его отдельных товаропроизводителей на внутреннем и внешнем рынках. В настоящее время область по конкурентоспособности занимает 7 место среди других регионов Республики Казахстан (рис. 1).

Основным определяющим показателем состояния экономики области является уровень производства в отраслях промышленности и сельского хозяйства, и в структуре валового регионального продукта (ВРП) на их долю приходится 49,1% и 3,81% соответственно.

Структура отраслей промышленности области представлена на рис.2. Ускоренный прирост промышленной продукции достигнут за счет деятельности предприятий добывающей отрасли и, главным образом, предприятий, занятых на разработке Карачаганакского месторождения, доля которых занимает около 90% от общего объема промышленного производства.

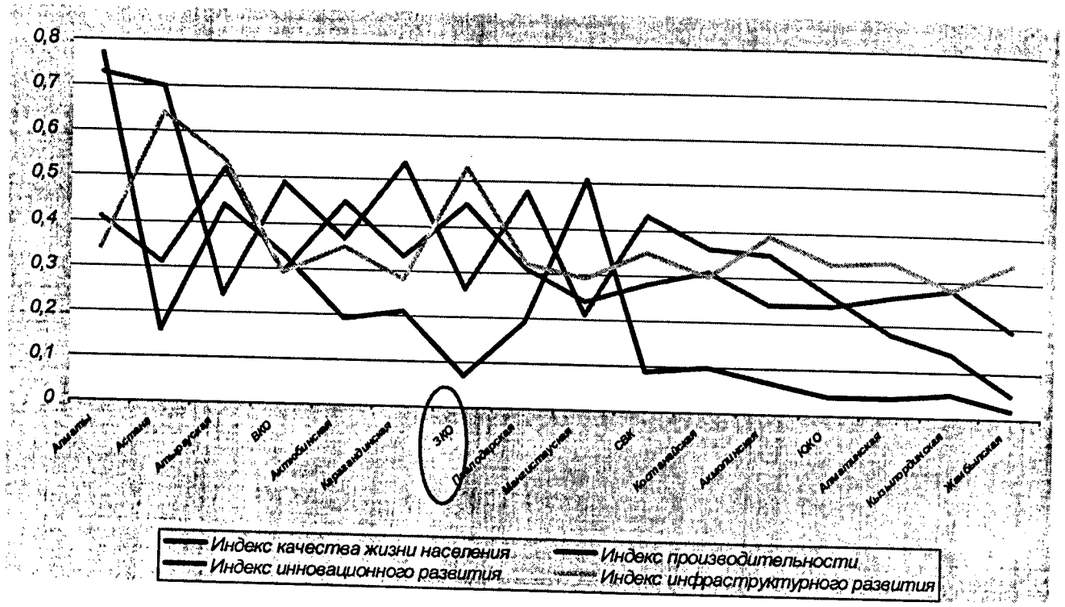


Рисунок 1- Сводный индекс конкурентоспособности регионов Казахстана

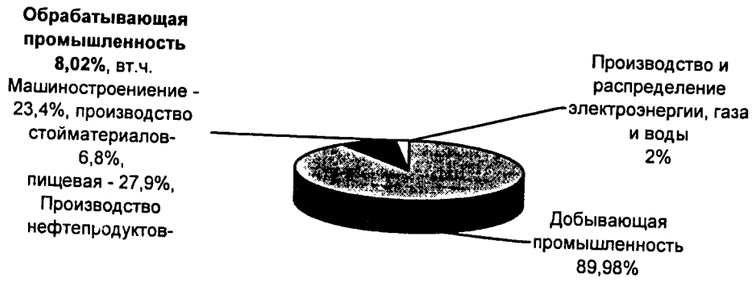


Рисунок 2 – Структура отраслей промышленности ЗКО за 2006 год

Несмотря на то, что сельскохозяйственное производство для области является традиционной отраслью, анализ роста производства сельхозпродукции в текущих ценах за 2002-2006 годы в разрезе животноводства и растениеводства, занимают примерно равные объемные показатели и составляют незначительный процент (рис.3).

Несмотря на принимаемые меры, область в последние пять лет неуклонно снижает свою долю в общей республиканской структуре валовой добавленной стоимости в отрасли сельского хозяйства с 3,76% в 2002 году до 2,98% в 2005 году. Все

это требует необходимость формирования новых подходов в части развития сельскохозяйственного производства и в целом развития сельских территорий.

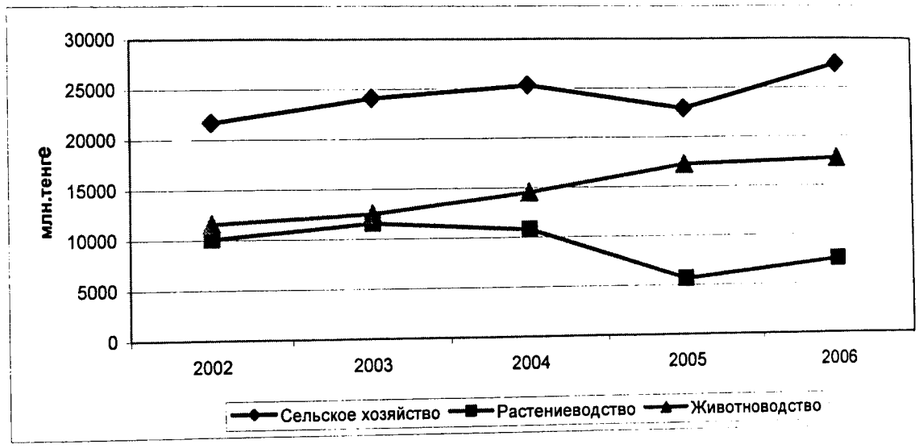


Рисунок 3 - Динамика производства продукции сельского хозяйства

В целом, анализ состояния социально-экономических параметров области и исследования его конкурентных возможностей выявляет, что главными ***стратегическими целями развития области являются***:

1. устойчивый рост основных экономических параметров на базе имеющихся сырьевых ресурсов и созданной производственной и промышленной базы;
2. позиционирование преимуществ региона на региональном и международном уровнях для привлечения инвестиций и высоких технологий;
3. достижение высокого уровня жизни населения как условия достижения стабильности в обществе и динамичности при решении новых задач на предстоящем этапе.

Основными приоритетами в достижении вышеуказанных целей можно указать развитие секторов экономики на основе формирования кластеров в:

- в топливно-энергетическом комплексе области;
- нефтегазовом машиностроении;
- стройиндустрии;
- транспортной логистике;
- производстве и переработке сельхозпродукции.

С учетом этого можно обозначить «точки» экономического роста (рис.4).

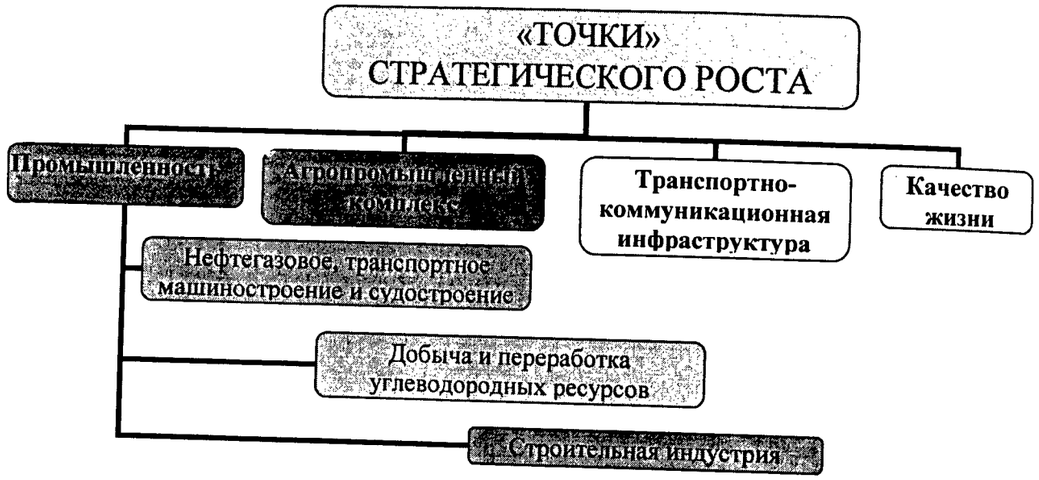


Рисунок 4 - Стратегия развития области на 2008-2015 годы

1. ***Наращивание промышленного потенциала*** - на основе увеличения добычи и переработка углеводородных сырья с развитием нефтегазового машиностроения и строительной индустрии;

2. ***Развитие агропромышленного комплекса*** – как традиционной отрасли с созданием комплекса объектов сбора, хранения, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции;

3. ***Создание транспортно-коммуникационной инфраструктуры*** – с использованием выгодного географического положения, имеющихся транспортных коридоров для создания транспортно-логистических центров и индустриальной зоны с приданием ей статуса свободно-экономической зоны;

4. ***Развитие человеческого капитала*** – как условие достижения целей развития и как конечная цель повышения благосостояния населения через роста личных доходов, улучшения качества коммунальных услуг, повышения комфортности проживания, что явится следствием экономического развития.

За счет последовательной реализации стратегических направлений и мер, сформулированных в стратегических направлениях области, нашедших свое отражение с Стратегическом плане развития области до 2015 года, ожидается достижение основных целей по обеспечению конкурентоспособности области и стабильного развития экономики, а главное, достижения значительного повышения качества жизни населения области.

Список использованной литературы

1. Кодекс Республики Казахстан « О налогах и других обязательных платежах в бюджет» Казахстанская правда, 2001, 20 июня
2. Стратегический план развития Республики Казахстан до 2010 года.
3. Идрисов А.Б. Стратегическое планирование и анализ эффективности.- М; Филинъ, 1997
4. Статистические материалы Агентства Республики Казахстан по статистике
5. Статистические материалы Управления статистики Западно-Казахстанской области

АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО ТИПА РАЗВИТИЯ

Шамакова Н.Г., канд.экон. наук, старший преподаватель
Тулеугалиева Н.И., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

В статье описаны этапы эволюции инновационных процессов до настоящего времени. Также дается характеристика аспектов современных инновационных систем, которые способствуют ускорению социально-экономического развития общества.

С позиций требований настоящего и будущего развития общество нуждается в формировании новых действенных типов развития, соединяющих все полезное и хорошо зарекомендовавшее себя из предыдущего опыта с новыми знаниями, приобретаемыми на основе анализа современных процессов и явлений.

Ориентация на технические источники развития впервые громко заявили о себе во второй половине XVII - века в эпоху первой промышленной революции. Превращение процесса совершенствования орудий и предметов труда в целенаправленный и систематический позволило обеспечить в странах охваченных этим процессом, стремительное продвижение во всех сферах жизнедеятельности человека и общества. Нельзя сказать, что техника продемонстрировала свои возможности именно в эту эпоху. Однако в ходе промышленной революции техника впервые явилась миру в виде крупной промышленности и оказала столь впечатляющее влияние на все стороны жизни. Это послужило переходу принципиально новому типу развитию – инновационного и было началом перехода от общества, где господствовали традиции и обычаи, к обществу, где ведущей становилась установка на изменения, на развитие, на сознательное и целенаправленное совершенствование процессов. Это было доступно человеку и давало возможность расширить зону влияния человека на социально-экономические процессы.

Тип развития - явно прослеживаемая историческая тенденция, проявляющаяся в формировании ряда глубинных свойств у социально-экономической системы и связанная, прежде всего, с выработкой устойчивой, повторяющейся реакции на потребности условия развития общества. Эти потребности воспринимаются и реализуются строго определенным для данного типа развития образом, который, будучи выработанным и воплощенным в конкретных исторических условиях закрепляется в отдельных институтах общества и воспроизводится уже через систему этих институтов, определяя характер поведения системы в новых обстоятельствах.

Понятие «инновация» впервые появилось в научных исследованиях культурологов в XIX в, и означало введение некоторых элементов одной культуры в другую. Обычно речь шла об инфильтрации европейских обычаев и способов организации в традиционные азиатские и африканские общества. Инновацией называли процесс адаптации новой формы культуры или адаптированную норму культуру. И только в начале XX в. стали изучаться закономерности технических нововведений, и понятие «инновация» появилось в терминологии экономистов. Они рассматривали инновации как трансформацию идей в новый или улучшенный продукт или рабочий процесс, пользующийся спросом на рынке, как важнейшее средство преодоления экономических кризисов.

Переход к инновационному типу развития произошел за счет импульсов, рожденных в лоне европейской цивилизации и культуры. В результате исторического

развития была сформирована такая среда, которая подавала инновационные импульсы. Инновационный акт перерастает рамки обычной реакции на изменение условий жизни и превращается из реакции в явление на систематической основе. Наука и техника стали рассматриваться как важнейшие факторы развития экономического потенциала.

Техника, соединившись с наукой, и значительно расширив поле возможностей, приобрела такую мощь и силу, что постепенно стала подчинять себе все сферы общества. Стремление решать любые возникающие проблемы путем создания и распространения новой техники, с ведения всего разнообразия форм человеческой деятельности к выработке и реализации технических решений порождено технократическими иллюзиями в результате технических подходов в тех сферах, где они действительно незаменимы.

В условиях, когда жизнедеятельность человека становится технической проблемой, а Homo-Faber (человек - технический) – наиболее адекватным созданием цивилизации. Социальные, нравственные, экологические и другие проявления кризиса – это кризис техногенный, парадигмы развития. Вслед за техникой и наукой и другие элементы общества стали объектом инновационной деятельности.

Стремительное развитие хозяйства в прошлом столетии стало следствием научно-технического и информационного революции. Открылись невиданно прежде возможности совершенствования технологии, роста производительности труда, рационализации потребления всех видов ресурсов, создание принципиально новых видов товаров и услуг, обновления организаций управлений производством, транспортировкой, хранением, и сбытом продукции, снижение издержек и роста эффективности на всех стадиях жизненного цикла товаров или услуг. НТР и ИР дали импульс к формированию и росту «новой экономики» - отраслей и подотраслей, основанных на знании и информации. Инструментом управления экономикой становится интеллектуальный капитал, а его ресурсами являются знания, практические навыки, компетенция, работоспособность, инициативность, творческие способности людей, их моральные ценности, культура труда, интеллектуальная собственность, организационные возможности, информационные каналы, техническое и программное обеспечение, структура и система управления, репутация, исследования и разработки, патенты.

Ускорению социально-экономического процесса способствовало возникновение принципиально новых организмов – инновационных систем, функционирующих на основе научной активности, государственной политики, стимулирующих инновационные процессы.

Национальная инновационная система – комплекс организаций занятых производством и космебрческой реализацией научных знаний и технологий, а также институтов правого, финансового и социального характера обеспечивающих инновационные процессы и имеющих мощные национальные корни традиции геополитические особенности. Национальная инновационная система формируется под влиянием множества объективных факторов, включая выгодное географическое положение, размеры, наличие природных и трудовых ресурсов, высококвалифицированных кадров, развитой промышленной базы и инфраструктуры, благоприятной экологической обстановки и форм предпринимательской деятельности. Эти факторы выступают основой направления и скорости инновационной активности.

Концепция национальных инновационных систем (НИС) начала разрабатываться в 80-х годах XX века. Её методологическими принципами является:

- конкуренция на основе внедрения научных разработок - инноваций, главным источником которых становится научно-исследовательская деятельность крупных корпораций, а также творчество человека – новатора, способность воплотить новые идеи в эффективные экономические решения;
- признание особой роли знания в экономическом развитии: представление о конкурентном рынке, механизмах экономического развития;
- влияние на звания и технологии для определения содержания и структуры инновационной деятельности.

В условиях развития системы рынков все большее распространение получает внедрение достижений НТП, что обеспечивает экономическую динамику. Одним из наиболее значимых факторов развития становится способность генерировать, распространять и внедрять инновации, т.е. функционирование инновационной системы, нацеленной на создание, хранение и внедрение знаний и навыков, лежащих в основе новых технологий. Так научно-технический потенциал и дальше остается одним из основных источников развития, необходимо учитывать следующее:

- изменение техникой своих функциональных направленностей (первоначально она удовлетворяла внешние человеческие потребности – приведение в движение, в настоящее связана с внутренними потребностями человека);
- техника все более усложняясь, качественно изменяет свою структуру, выполняет передаточную, двигательную, управляющую функции. При этом человек берет на себя функции анализа, диагностирования, прогнозирования, программирования и планирования. В последнее время уже действуют диагностирующие и планирующие подсистемы технических систем. Поток крупных технических инноваций связан с этими преобразованиями.

Дальнейшее совершенствование техники должно пойти по пути передачи машинам чисто человеческих, интеллектуальных функций, что означает приобретение ими совершенно новых качеств, способностей самоорганизовываться и саморазвиваться, достичь сложности, сравнимой со сложностью биологических систем. Это означает, что поток предстоящих инноваций будет связан с возникновением принципиально новых видов деятельности человека.

Список использованной литературы

1.Реформирование экономики Казахстана: проблемы и их решение //Под ред. М. Б. Кенжегузина. - Алматы, 2003. - 352с.
2.Суспицын С.А.Социальные и геополитические проблемы Казахстана. – Алматы: ИздатМаркет, 2005.
3.Хубка В. Теория технических систем: Пер. с нем. – М.: Мир, 2002.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ В КОНТЕКСТЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Шамгонов А.Ш., кандидат экономических наук, профессор
Джапарова Н.К., старший преподаватель
Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана

Реорганизация всей учетной системы в нашей стране продиктована, прежде всего, необходимостью создания эффективной системы управления современным предприятием. Поэтапный переход казахстанских предприятий на западную систему счетоводства в соответствии с международными стандартами требует специальных знаний по организации и ведению бухгалтерского учета, приемов составления и анализа учетной информации.

Вообще бухгалтерский учет играет важную роль в управлении предприятием, так как представляет наиболее полную информацию о его деятельности, финансовом состоянии. Данные бухгалтерского учета являются одним из главных источников экономической информации, характеризующим фактическое положение дел на предприятии, поэтому знание бухгалтерского учета необходимо, прежде всего, управленческому персоналу предприятия в эффективной организации контроля, управления, оценки прогнозирования хозяйственной деятельности. В хозяйственном механизме управления предприятием выделяют производственно-техническое управление и финансово-экономическое управление, последнее в условиях рыночной экономики можно свести к финансовому механизму управления. Элементом финансового механизма управления являются финансовые отношения (как объект управления), финансовые рычаги (показатели) и финансовые методы (способы воздействия). Среди финансовых методов важное место занимают управленческий учет и управленческий анализ, обеспечивающие информационно-аналитическое обоснование управленческих решений. Как известно, управленческий учет – это, прежде всего, анализ. С помощью анализа по базе всей управленческой информации вырабатываются управленческие решения. В зависимости от вида экономического анализа определяется многообразие его конкретных целей и задач, содержания, методов и организационных форм. В связи с этим управленческий учет решает задачи не только оперативного и стратегического управления (менеджмента).

Под стратегическим менеджментом обычно понимают интегрированный управленческий подход, который объединяет элементы планирования, реализации и контроля функционирования бизнес-стратегии. Естественно, этот подход предполагает понимания долгосрочных целей и задач организации (представление о том, куда она желает идти), а также всесторонний анализ внешней среды, в которой действует или будет действовать данная компания (представление о том, где она находится).

Такой анализ должен охватывать не только внутреннюю деятельность и ресурсы организации, но, что не менее важно, и внешние аспекты ее функционирования – конкурентов, поставщиков, клиентов, макроэкономические условия, политику правительства и т.д.

Необходимость учитывать и фактически выносить на первый план многие внешние факторы и является главным отличием стратегического управленческого учета.

Традиционный учет обычно концентрируется почти исключительно на внутренней деятельности организации, лишь формально касаясь ее отношений с партнерами и сделок во внешнем мире.

Для того, чтобы вносить позитивный вклад в процесс стратегического анализа, планирования и контроля система стратегического управленческого учета должна быть пригодна к функционированию в условиях меняющейся, эволюционирующей среды. Необходимо определить, какие аспекты финансового управления и учета подходят для этой стратегической роли.

В большинстве компаний финансовое управление имеет три основные функции:

1. Отражение поступлений и расходов от сделок компании в представляемых акционерам и другим заинтересованным лицам внешних финансовых отчетах о полученных финансовых результатах, т.е. финансовый учет.
2. Привлечение наиболее оптимальным образом капитала, необходимого компании, т.е. управление финансами (или корпоративные финансы).
3. Содействие управленческому персоналу компании в процессе принятия финансовых управленческих решений, участие специалистов по финансам в рабочих группах, вырабатывающих решения, т.е. управленческий учет.

С точки зрения роли стратегического менеджмента именно управленческий учет представляется сферой, имеющей наибольшее влияние на стратегическое управление.

Такое разделение управленческого и финансового учета является принципиальным, поскольку тем самым подчеркивается, что управленческий учет не занимается отражением совершающихся хозяйственных фактов и подготовкой внешней финансовой отчетности. Однако не следует думать, что стратегический управленческий учет (СУУ) не имеет прямого отношения к цели и задачи акционеров и других заинтересованных партнерских групп.

Полезная функция управленческого учета в рамках стратегического менеджмента состоит в том, чтобы в пределах отведенного времени доставлять всю нужную информацию менеджерам, принимающим решения определенного уровня. Однако стратегические решения, принимаемые в конкретной организации, могут весьма различаться в зависимости от того, какие задачи стоят перед данной организацией, а также от уровня, на котором в ней принимают эти решения. Система СУУ должна быть построена таким образом, чтобы обеспечивать организации финансовой информацией, удовлетворяющей именно эти специфические условия принятия стратегических решений, причем сами условия могут меняться по мере корректировки стратегии в связи с изменениями внешней среды.

Возможности выбора той или иной стратегии зависят от зрелости отрасли и степени диверсификации организации. Понимание того, как управленческий учет принимает во внимание эти факторы и как они связаны с методиками стратегического управления, помогает выявить принципиальные требования, предъявляемые к эффективно работающей реальной системе СУУ.

Одна из важнейших проблем СУУ – как учитывать изменения в относительных конкурентных преимуществах. Например, очень часто усиление конкурентной позиции уменьшает прибыльность компании в краткосрочном периоде, но улучшает долгосрочные перспективы увеличения ее доли в общем объеме доступной добавленной стоимости.

СУУ должен отразить относительные финансовые результаты, достигнутые бизнесом по сравнению с конкурентами, поставщиками и, возможно, потребителями. Исторически сложилось так, что управленческий учет уделяет основное внимание внутреннему анализу затрат, а также функциональному анализу, связанному с внешней финансовой отчетностью. Такой анализ не представляет сколь-нибудь значительной ценности для принятия стратегических решений.

Управленческий учет принято отделять от управления финансами. Последнее преимущественно заключается в получении необходимого финансирования на наиболее приемлемых для компании условиях. Обычно, в крупных компаниях роли менеджеров по управленческому учету и финансовых менеджеров исполняют разные люди, относящиеся к финансовой и бухгалтерской службам, и, с точки зрения оперативного текущего управления эта специализация представляется целесообразной, поскольку упомянутые оперативные функции требуют особых профессиональных навыков.

Любое разумное понятие о системе СУУ не может не предусматривать обеспечение соответствующим капиталом новых стратегических мероприятий компании.

Следует проанализировать СУУ с точки зрения трех этапов процесса управления: финансового анализа, финансового планирования и финансового контроля. Это позволило бы лучше понять взаимосвязь стратегического менеджмента и системы обеспечения финансовой информацией. Теоретически разделять процесс СУУ на три этапа достаточно просто, однако, как и в отношении стратегического менеджмента, на

практике границы между этими этапами определить нелегко.

Стратегический управленческий учет призван быть системой обоснования управленческих решений, т.е. он должен обеспечить необходимой информацией определенных менеджеров компании, ответственных за принятие управленческих решений.

СОДЕРЖАНИЕ

Абдиева А.К. СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ЭКОНОМИКИ..... 3

Абсатиров Г.Г. ЭПИЗООТОЛОГИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ – ОСНОВА КОНТРОЛЯ И УПРАВЛЕНИЯ ИНФЕКЦИОННОЙ ПАТОЛОГИЕЙ ЖИВОТНЫХ..... 7

Айдаралиева А.А., Габдуллина М.А. РАЗВИТИЕ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ПО ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ..... 8

Айшева М., Джапарова Н.К. УЧЕТ КРАТКОСРОЧНЫХ ЗАЙМОВ СОГЛАСНО МСФО 23..... 11

Акбалеева А.С. БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫ БОЙЫНША ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ЖАҒДАЙ..... 14

Акишев И., Утешкалиева А.Ж. УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПИЩЕВОЙ ПРОДУКЦИИ..... 17

Алмагамбетова Е.Б., Адильбекова А.М. ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ..... 21

Анжбаева А.К. МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ..... 23

Аубакирова Г.Х., Мулдашева Г.Б. ИДЕЯ УНИВЕРСИТЕТА - ПРОЕКТ ВОПЛОЩЕНИЯ ИДЕАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ФОРМЫ..... 26

Базарова Б.Т., Джакупова А.К. АҚША ҚАРАЖАТТАРЫНЫҢ ҚОЗҒАЛЫСЫ ТУРАЛЫ ЕСЕП БЕРУ..... 31

Байтлесова Л.И., Бурамбаева Н.А. ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ УЧЕБНЫМ ПРОЦЕССОМ НА ФАКУЛЬТЕТЕ ПРИ КРЕДИТНОЙ ТЕХНОЛОГИИ..... 36

Бакесова Р.М., Мендигалиева А.С. СОПРЯЖЕННОСТЬ ПРОДУКЦИОННО-ДЕСТРУКЦИОННОГО ПРОЦЕССА..... 38

Батырханова А.А. РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН..... 43

Бекеева Г.Ж. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ИНВЕСТИЦИЯНЫҢ ДАМУЫ..... 46

Бисенов С.Х. МОНИТОРИОНГ РАЗВИТИЯ КРЕДИТНЫХ ТОВАРИЩЕСТВ ПО ЗКО..... 49

Бозымов К.К., Насамбаев Е.Г., Тулебаев Б.Т. ГЕНЕФОНД КАЗАХСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ ЗАПАДНОГО КАЗАХСТАНА..... 54

Габдуалиева Р.С. ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 57

Гиззатов Е.Х., Кабиев Т.К. МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА НА БАЗЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ (на материалах данных промышленности Западно-Казахстанской области за 1993-2005 гг.)..... 60

Гимранова Т.Г. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ..... 64

Губашева М.А. КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ В ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ 69

Гумаров Г.С. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПОДГОТОВКЕ КАДРОВ..... 72

Гумаров С.Б., НАНОТЕХНОЛОГИЯНЫҢ ОТАНДЫҚ ҒЫЛЫМИ ПРОГРЕССТЕГІ ҮДЕМЕЛІ ОРЫНЫ..... 75

Джапарова А.А., МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ... 79

Джумашева Г.Г. ШАҒЫН БИЗНЕСТІ МЕМЛЕКЕТТІК ҚОЛДАУ..... 82

Днекешев А.К., Жубантаева А.Н. ТОПОГРАФО-АНАТОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ВНУТРИАРТЕРИАЛЬНОЙ ИНЪЕКЦИИ В ОБЛАСТИ ПЛЮСНЫ У ОВЕЦ..... 86

Есбулатова А.Ж., Войнов К.Н. НЕОБХОДИМОСТЬ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОВЕРКИ ПОЕЗДОВ НА СТЫКОВЫХ ПОГРАНИЧНЫХ СТАНЦИЯХ..... 89

Есенаманова Ж.Т. ҚАЗАҚ ТІЛІНЕ ШЕТ ТІЛІНЕН ЕНГЕН ЕСІМДЕР..... 91

Жантасова Қ.Х. БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ МАЛ ШАРУАШЫЛЫҚ САЛАСЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ..... 94

Жаркеева А.М. ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКОЙ ЛЕКСИКИ..... 97

Ибыжанова А.Д. ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ЕГО РЕГИОНОВ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ..... 101

Иванова Е., Султанова Г.С. ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ. ЕЁ НАЧИСЛЕИЕ И ВИДЫ..... 106

Иксанова М.Б. МАРКЕТИНГ ИННОВАЦИЙ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ КАЗАХСТАНА..... 108

Имашев А.А. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ДҮНИЕЖҮЗІЛІК САУДА ҰЙЫМЫНА КІРУ БАРЫСЫ..... 112

Исмагулов А.Н., Днекешев А.Қ. КӘРІ ТЕКЕЛЕРДІ КЕСТІРУ КЕЗІНДЕ РОМЕТАРДЫ ИНТРАТЕСТИКУЛЯРЛЫҚ ЕНГІЗУ АРҚЫЛЫ ЖАНСЫЗДАНДЫРУДЫҢ ТИІМДІЛІГІ 116

Итенова А.А., Гумарова Д.Ж. ЦЕННОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ «ЧЕЛОВЕК-МИР»..... 118

Кабулова Г.К. ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОЦЕССА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМОСОЗНАНИЯ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ВУЗА С РАБОТОДАТЕЛЯМИ..... 122

Каиыржанова А., Урынгалиева А. А.СОЦИАЛЬНО-ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС – НА ПУТИ К РАЗВИТОЙ ЭКОНОМИКЕ..... 125

Качехин А.Ю. РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН..... 128

Кереев А.К., Днекешев А.К. ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАСТРАЦИИ БАРАНЧИКОВ АКЖАИКСКОЙ ПОРОДЫ ПЕРКУТАННЫМ МЕТОДОМ 132

Кисметов Н.Қ. ҚАЗАҚСТАННЫҢ БАТЫС АЙМАҒЫНЫҢ ҚАЗІРГІ КЕЗЕҢДЕГІ ЭКОНОМИКАСЫНЫҢ ДАМУ ҚАРҚЫНЫ..... 136

Кишкенеева Г.А., Тлесова Ж.А. МЕНЕДЖЕР СТИЛІ МЕН МЕНЕДЖЕР ИМИДЖІ..... 139

Ковалева Н.А. РАЗВИТИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ, КАК ЭЛЕМЕНТА ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН..... 142

Курмантаева Б.К. ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПНОСТИ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ..... 146

Мансурова М.А., Губашева М.А, УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ..... 149

Маштакова Г.Г., Бақтиярова А. Ж. ҚАЗАҚСТАННЫҢ ЖЫЛЖЫМАЙТЫН МҮЛІК НАРЫҒЫНДАҒЫ ТҰРҒЫН ҮЙ МӘСЕЛЕСІ ЖӘНЕ ИПОТЕКАЛЫҚ НЕСИЕЛЕНДІРУ..... 152

Михайленко В.А. КРЕДИТОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ (на примере АО «Народный Банк Казахстана»)..... 156

Муфтигалиева А.А. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ИНДУСТРИЯЛЫҚ – ИННОВАЦИЯЛЫҚ САЯСАТТЫ ДАМЫТУ ЖОЛДАРЫ ЖӘНЕ ПРИОРИТЕТТЕРІ 159

Мынбаев Е., Султанова З.Х. СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН..... 164

Насиев Б.Н. СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА КОРМОВ В ЗАПАДНОМ КАЗАХСТАНЕ: НАУЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ..... 169

Нугманов А.А. ПОДБОР ПОСЕВНЫХ МАШИН ДЛЯ УСЛОВИЙ ЗКО..... 171

Нуриденова Г.Қ. ҚАЗАҚСТАННЫҢ САҚТАНДЫРУ НАРЫҒЫ..... 176

Рысқалиев Т.Х. ТАҒЫ ДА ТАРИХ ТАҒЫЛЫМЫ ТУРАЛЫ..... 179

Санатова А.А. ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КАЗАХСТАНА..... 184

Сариева Б.М. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ..... 186

Суханбердина Б.Б. РАЗВИТИЕ РЫНКА МОЛОКА И МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ..... 188

Таршилова Л.С. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КАК ОСНОВА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА..... 192

Таскулова М.М., ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ..... 195

Тлесова Ж.А. БАТЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ АУДАНДАРЫНДАҒЫ КӘСІПКЕРЛІКТІҢ ДАМУЫ..... 198

Тлеушева З.Б. КОНТРАБАНДА – ОСНОВНОЙ ВИД ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ..... 200

Траисов Б.Б., Баяхов А.Н., Бозымова А.К., Траисова А.Б. РЕСУРСЫ ПЛЕМЕННОГО ЖИВОТНОВОДСТВА ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ 204

Траисова Т.Н., Курманова А.А., Курманов А.Я. РАЗВИТИЕ КЛАСТЕРНЫХ ОТНОШЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ..... 209

Тулебаев Б.Т. АДАПТИВНОСТЬ ПОМЕСНЫХ КОРОВ К ТЕХНОЛОГИИ..... 212

Умарова Н.С. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҚАРЖЫЛЫҚ ЕСЕП СТАНДАРТТАРЫНА КӨШУДІҢ ТИІМДІЛІГІ 216

Утешкалиева А.Ж. КОНФЛИКТЫ В ОРГАНИЗАЦИИ И СПОСОБЫ ИХ РЕШЕНИЯ..... 219

Уракчинцева Г.В. ИЗУЧЕНИЕ ФЛОРИСТИЧЕСКОГО СОСТАВА ПОСЕВОВ ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ..... 222

Хусаинов Б.М. РАЗВИТИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЗЕРНОВОЙ ПРОДУКЦИИ КАЗАХСТАНА НА МИРОВОМ АГРАРНОМ РЫНКЕ..... 225

Хусаинов Б.М., Есимов А.С. ПОДГОТОВКА К ЕДИНОМУ НАЦИОНАЛЬНОМУ ТЕСТИРОВАНИЮ С ПОМОЩЬЮ ПРОБНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ ВЫПУСКНИКОВ ШКОЛ..... 228

Шагиева Д.Т. МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ ОБЯЗАННОСТЕЙ АУДИТОРОВ..... 232

Шамакова Н.Г. ДИНАМИКИ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ..... 234

Шамакова Н.Г., Тулеугалиева Н.И., АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО ТИПА РАЗВИТИЯ..... 239

Шамгонов А.Ш., Джапарова Н.К. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ В КОНТЕКСТЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА 241

Ғылым –бәсекелестікке қабілетті экономиканың негізі»
атты ғылыми-практикалық конференцияның материалдары
2008 ж. 16 ақпаны
«Материалы научно–практической конференции
«Наука – основа конкурентоспособной экономики»
16 февраля 2007 г.

Подписано к печати 20.02.2008г.
Формат 30х42 1/ 4 Бумага листовая 80 м/г
Объем 31,2 п.л Заказ №938
Тираж 150 экз.
Отпечатано в полном соответствии
с качеством предоставленных оригиналов
в РГКП «Западно-Казахстанский аграрно-технический
университет имени Жангир хана»
090009 г. Уральск, Жангир хана, 51,